NUESTRO
HOLANDO
N° 649 - Mayo 2015 Año LVIII
Redacción: Santa Fe 2742 7° D (1425) Buenos Aires

Excelente regreso de El Faisán

Pag.37

Recorriendo el corazón del oeste lechero
Con pasión por el tambo y las vacas

Juan Debernardi

Pruebas Argentinas

ACHA - U.N.C - Febrero 2015

Estamos orgullosos de estos resultados:

6 de las 10 mejores vacas por puntaje final

Criador: *La Ponderosa* de R. y J. L. Cereigido. Hijas de Kampman.

52 vacas entre las 300 mejores por prueba de puntaje final.

108 vacas entre las 300 mejores por prueba de leche.

47 toros en el ranking de los 100 mejores por IPM y Leche.

Crecimos juntos y seguimos junto a usted planificando el futuro con idoneidad y responsabilidad.

Muchas gracias!

Tel.: (011) 4962-8442 | inseminacion@juan-debernardi.com.ar | www.juan-debernardi.com.ar

Se aproxima una grande
En el otoño de la raza

EXPOSICION DE LECHERIA Y GRANJA

Sociedad Rural de Villa María

14 al 16 de mayo de 2015

PROGRAMA

Jueves 14
17,00 Cierre ingreso y jura de admisión

Viernes 15
09,00 Jura de clasificación

Sábado 16
13,00 Almuerzo de expositores
14,30 Ventas

Jurado de clasificación: M. V. Germán Fux

72 años al servicio del productor agropecuario cordobés

Ruta Nac. Nº 9 Km 563
0353 4531452
sociedadruralvillamaria@hotmail.com – www.ruralvm.com.ar
Villa María, Córdoba

V&J PRODUCCIONES

SUMARIO

REPRODUCCION

8 **El preparto y sus implicancias reproductivas.**

El manejo reproductivo de un establecimiento debe ser concebido como un ciclo de eventos encadenados que mantienen el sistema productivo en marcha, y no como una línea de eventos que inicia con un servicio de IA y culmina con el establecimiento de una preñez.

ENTREVISTA

24 **Juan y Santiago Debernardi**

Construir vínculos a largo plazo genera confianza.

Reunir cerca de 500 personas en una recorrida para ver tres tambos, no es fácil de lograr. Más si estuvieron presentes productores de cinco provincias argentinas, Esa fue la forma que encontró la firma Juan Debernardi SRL para festejar sus 35 años de vida.

[REPORTE]

34 *Un nuevo servicio que agilizará la venta de hacienda*

Con gran beneficio para los productores.

En las últimas ventas de hacienda Holando Argentino se comenzó a notar la presencia de la firma Pro Leasing SA, que a través de un simple servicio posibilitaba a los productores, especialmente a los más pequeños, a adquirir los vientres que necesite para reposición, crecer y optimizar el manejo del capital del trabajo del tambo.

La Tapa

N° 649 Mayo 2015

Un gran grupo de tamberos vivió una extraordinaria experiencia visitando tambos en el oeste.

Además

[LA ASOCIACION]

6 | Autoridades y Comisiones

38 | ACHA Informa

[INFORME]

13 | *Nueva Estrella en el firmamento de la raza* **RF Goldwyn Hailey (EX97)**

[INFORME ESPECIAL]

15 | **3 empresas fundamentales en el Corazón del oeste lechero.**

Más de 400 personas recorrieron, durante dos días, el corazón de la cuenca lechera del oeste para visitar tres establecimientos exitosos, pero con diferentes planteamientos. Esta fue la manera que Juan Debernardi SRL organizó para celebrar sus 35 años en el mercado genético bovino.

[VISITAS]

18 | GURE AITA
En busca de la mayor eficiencia con el menor costo

20 | LA PONDEROSA
Con un cambio generacional para profundizar el sistema

22 | LA MARIA PILAR
Los resultados de la intensificación bien entendida

[REPORTE]

27 | Los 10 criadores más influyentes
En la historia del Holstein a lo largo de todos los tiempos

37 | 24º Remate Holando Blaquier

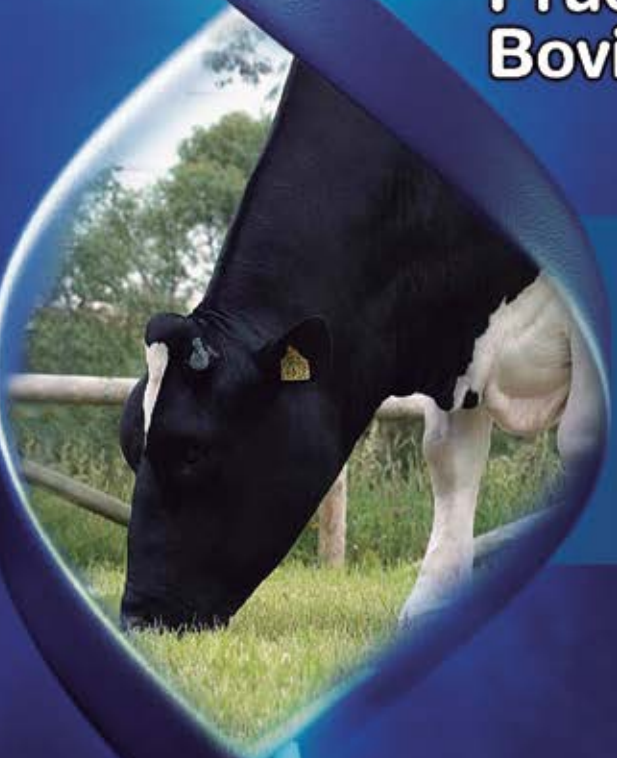
7, 14, 36 | AGENDA NACIONAL

V&J PRODUCCIONES

ProAr
MINAGRI · ACHA
UNC · CABIA

La mejor vía para lograr la superación genética del Holando Argentino

Programa Argentino de Prueba de Reproductores Bovinos de Leche



Gracias a la aplicación de este programa, se logrará obtener información de los toros que se prueben en nuestro país con las más modernas tecnologías y en el ambiente local.

Una iniciativa pública-privada a través de

Minagri ACHA — UNC CABIA

Para mayor información:

info@acha.org.ar / www.acha.org.ar

facebook/holandoarg *twitter/@HolandoACHA*

ASOCIACION CRIADORES DE HOLANDO ARGENTINO

Laprida 1818 (1425) C.A.B.A. Tel. y Fax: 011 4805-7323
E-mail: info@acha.org.ar – www.acha.org.ar

Buscanos en holando/arg Seguinos en @holandoacha

COMITE EJECUTIVO

Presidente Juan José Ysrraelit
Vicepresidente 1º Víctor G. Pussetto
Vicepresidente 2º Edgardo von Soubirón
Secretario Fernando von Neufforge
Tesorero Juan Emilio Urrutia

Tribunal de Honor: Titulares: Antonio Zamarripa, Guillermo Bullrich Casares y María Teresa Blaquier
Suplentes: Máximo Russ, Eladio Cerino y Jorge Garcia Bouissou
Comisión Revisora de Cuentas: Omar Tittarelli, Leoncio Díz y Raúl H. Catta

Gerente: Liliana Chazo
Responsable del Area Técnica: M.V. MsC. Daniel Casanova
Jefe de Calificadores: Vicente T. Argoitía
Calificadores: Vicente Argoitía, Alejandro Dailoff.
Exposiciones y Remates: Alejandro Luque
Responsable del Area Administrativa Contable: Cont. Leandro García Casas
PROAR: Gerente Operativo: Ing. Agr. Mario Orlandi. Inspectores: Maximiliano Buján, Gastón Dailoff.

COMISIONES ASESORAS

Comisión de Extensión
Presidente: Alejandro Giúdice. Integrante: Liselotte Diz

Comisión de Evaluaciones Genéticas, Base de Datos y Cruzas
Presidente: Horacio Larrea
Vicepresidente: Juan J. Ysrraelit
Integrantes: Máximo Russ, Leoncio Diz, Santiago Di Tella, Jorge García Bouissou, Esteban Biedma, Rosendo Urrutia, Gustavo Armando, Juan Debernardi, Fernando Von Neufforge, Juan Martinengo, Alejandro Giudice, Pablo Argoytia, Pablo Bergonzelli, Fernando Testa, Jorge Cárcano, Alberto Sánchez, Alfredo Pignotti, Mariano Echeverry, Carlos Chiavassa, Horacio Barberis, Carlos Munar, Manuel García Solá, Raúl Mazzeo, Javier Chaulet, Fernando Hermida, Fernando Pereyra, Fernando Witt, Gustavo Franzen, Hugo Cerrate, Abel Forlino. Asesor: Daniel Casanova.

Comisión de Exposiciones y Remates
Presidente: Guillermo Miretti
Integrantes: Alejandro Miretti; Alfredo Luque; Angel Maceira, Daniela Borgogno; Edgar Von Soubiron; Fernando Rasino, Gervasio Saenz Valiente; Guillermo Diamante, Gustavo Pussetto, Horacio Barberis, Javier Martocci, Juan pablo Martinengo y Rubén Gennero.

Comisión Nacional de Control Lechero y Registro de Crías
Presidente: Fernando von Neufforge
Vicepresidente: Edgardo von Soubiron
Vicepresidente 2º: Juan Invimkelried
Integrantes: Carlos Chiavassa, Jorge García Bouissou, Gerardo Yoma, Jorge Ricciardi, Juan E, Urrutia, Juan Arauz Castex, José Maritano y Alberto Miranda.
Suplentes: Pedro Rostagno (Alecol), David Visconti y Diego Brunoto (Reg. Centro) Javier Buscetti (Arpecol)
Inspectores Regionales: Eduardo Baravalle, Hugo Bertero, Luis B. Jaureguiberry, Juan C. Galassi.

Subcomisión técnica de Control Lechero y Registro de Crías
Presidente: Benito Jaureguiberry
Vice Presidente: Hugo Bertero. **Coordinador:** Daniel Casanova. **Asesor:** Juan Carlos Silva. ***Miembros:*** Eduardo Baravalle, Juan Carlos Galassi, Javier Buscetti, Javier Fernández.

Comisión de Jurados
Presidente: Gustavo Pussetto
Integrantes: Pablo Argoytia, Leoncio Diz, Juan José Felissia, Horacio Larrea, Germán Fux, Daniel Martinengo, Horacio Barberis, Luis Gili, Víctor Sapino, Leonardo García, Ignacio Loñatz, Daniel Dailoff, Luis Dailoff, Fernando Von Neufforge, Juan Martinengo, Rosendo Urrutia, Javier Cassineri, Gabriel Miretti.
Aspirantes: María del Pilar Aramberri, Marcelo Cane, Juan José Ysrraelit, Javier Chaulet, Pablo Edwards, Gustavo Franzen, Gabriel Kuchen, Nicolás Lungo, Angel Maceira, César Romero.

CONSEJO DE DIRECTORES REGIONALES

Zona 1
Buenos Aires. Abasto Norte
Titular: Guillermo Bullrich Casares
1er. Suplente: Raúl H. Catta
2º. Suplente: Enrique Smith Estrada

Zona 2
Buenos Aires. Abasto Centro
Titular: Carlos Silvera
1er. Suplente: Horacio Larrea
2º. Suplente:

Zona 3
Buenos Aires. Abasto Sur
Titular: Angel Maceira
1er. Suplente: Daniel Dailoff
2º. Suplente: Teodoro Mulder

Zona 4
Buenos Aires. Oeste
Titular: Lisselotte Diz
1er. Suplente: Juan I. Fernández
2º. Suplente: Abel Forlino

Zona 5
Buenos Aires. Centro
Titular: Juan Debernardi
1er. Suplente: Jorge García Bouissou
2º. Suplente: Javier Martocci

Zona 6
Buenos Aires. Sur
Titular: Pablo Bergonzelli
1er. Suplente: Juan E. Urrutia
2º. Suplente: Pablo Argoytía

Zona 7
Santa Fe. Sur
Titular: Federico Lüssenhoff
1er. Suplente:
2º. Suplente:

Zona 8
Santa Fe. Centro
Titular: Víctor G. Pussetto
1er. Suplente: Carlos Chiavassa
2º. Suplente: Roberto Gennero

Zona 9
Santa Fe. Norte
Titular: Guillermo Miretti
1er. Suplente: Gustavo Franzen
2º. Suplente: Gustavo Armando

Zona 10
Córdoba. Sur
Titular: Edgardo Von Soubirón
1er. Suplente: Patricio Gahan
2º. Suplente: Martín Maroni

Zona 11
Córdoba. Centro
Titular: Fernando D. Rasino
1er. Suplente: Daniel Cagnolo
2º. Suplente:

Zona 12
Córdoba. Norte
Titular: Daniela Borgogno
1er. Suplente: Juan Pablo Imas
2º. Suplente: Javier Cassineri

Zona 13
Mesopotamia
Titular: Juan J. Ysrraelit
1er. Suplente: César Romero
2º. Suplente: Guillermo Diamante

NUESTRO HOLANDO

REVISTA MENSUAL
R.N.P.I. Nº 755.238

ORGANO PERIODISTICO
DE LA ASOCIACION
CRIADORES DE HOLANDO
ARGENTINO

Dirección:
Juan José Ysrraelit

Redacción:
Jorge D. Mourglia

Empresa Editora:
COSMOS Editores
Dirección, Redacción
y Administración:
Santa Fe 2742 - 7º D
(1425) Capital Federal
Tel.: 4821-1986
Fax: 4805-7323
Cel.: 15-5409-0637
Email:
nuestroholando@acha.org.ar

Composición y Armado:
Oscar Martinez
Tel: 15-5103-1945

Impresión:
Cogtal Talleres Gráficos
4342-1044/2015/3686

La dirección de la revista no se responsabiliza por los conceptos que vierten en sus artículos los respectivos autores. Las notas firmadas se publican con la exclusiva responsabilidad de los mismos. Se autoriza la reproducción total o parcial de los artículos publicados, mencionando como fuente "Nuestro Holando"

Precio del ejemplar: $12
Suscripción anual: $120
Suscripción al exterior: u$s115

Los ejemplares atrasados se venden al precio de la última edición

LA VACA ALREDEDOR DE LA UBRE

APROCAL
ASOCIACION PRO CALIDAD DE LA LECHE Y SUS DERIVADOS

Vacas más Sanas, Productivas y Longevas

14 y 15 de mayo de 2015
Predio Mariápolis Lía - O'Higgins, Buenos Aires

APROCAL, fiel a su compromiso de brindar espacios de capacitación para el sector, presenta este ciclo de charlas y talleres en dónde reconocidos profesionales del sector tratarán de los siguientes temas:

- *Crianza de Terneros*
- *Mastitis y Reproducción*
- *Factor humano*
- *Afecciones podales*
- *Nutrición animal*

INSCRIPCIONES ABIERTAS

CUPOS LIMITADOS, reserva tu lugar.

- *Inscripción General: $1.300*
- *Alojamiento en Mariápolis: $600 http://www.mariapolis.org.ar/*
- *Cierre de Inscripciones: 20 de Abril.*
- *Precios promocionales para Socios Protectores. Consultar*

Atención: Al realizar la inscripción indicar el orden de preferencia de los talleres del día Viernes 15.

CONSULTAS

Para más información y para inscribirse, por favor escríbanos a: ***info@aprocal.com.ar*** o llámenos al **Teléfono:** *+54 (11) 4806 7237* **Contacto:** Ana Millet.

PROGRAMA

Día 1 - Jueves 14

14:00hs Acreditación

14:30hs Bienvenida, Juan Manuel Nimo, Presidente de APROCAL

14:45hs Aumente su rodeo criando eficientemente sus terneras, Carlos Catracchia

15:45hs *Coffee break*

16:00hs ¿Por qué una vaca bien nutrida no pasa los 30 litros?

17:00hs Impacto de las mastitis en performance reproductiva, Julián Bartolomé

Día 2 - Viernes 15

09:00h Lanzamiento de la primera versión de la herramienta de cálculo de pérdida económica por mastitis Alejandro Larriestra

09:45hs Talleres simultáneos + Lanzamiento del campus de APROCAL

- Bienestar Animal, Verónica Aimar
- Afecciones Podales, Comisión Técnica
- Factor Humano, Mario Sirvén

Talleres de cupo limitado. Por favor indicar orden de preferencia de los talleres al momento de realizar la inscripción. Los cupos son limitados.

13:00hs *Break para almorzar*

14:30hs Gestión, trabajo en equipo, comunicación, Fundación Valores para Crecer

15:30hs Panel de cierre

16:00hs Cierre y agradecimientos, Juan Manuel Nimo, Presidente de APROCAL

Venta a cargo de Sáenz Valiente, Bullrich y Cía. en Chivilcoy

El 18 de marzo la firma Sáenz Valiente, Bullrich y Cía. realizó una venta de ejemplares de tambo donde sobresalieron los siguientes valores:

100 vacas Holando promediaron	$ 10.790
116 vacas cruzas promediaron	$ 9.625
32 vaquillonas preñadas	$ 16.194
34 vaquillonas para entorar	$ 6.665

El preparto
y sus implicancias reproductivas

El período de transición ha sido históricamente definido como el intervalo comprendido entre las 3 semanas antes del parto, a las tres semanas después del parto y ha sido considerado un momento crítico durante el ciclo productivo de la vaca lechera. Durante este período la vaca experimenta grandes retos sociales, fisiológicos y nutricionales; como también se hace más vulnerable a infecciones y desordenes metabólicos (Goff y Horst, 1997). A pesar de la importancia mayúscula del período de transición y sus retos en el desempeño productivo de la nueva lactancia, las consecuencias reproductivas de estos son frecuentemente ignoradas o pasadas por alto en el manejo cotidiano.

Desde el punto de vista nutricional, uno de los principales factores limitantes lo constituye la obtención de suficiente energía para mantener altos niveles de producción en la nueva lactancia, agravado por la normal depresión en la ingesta que sucede alrededor del parto (Drackley 1999). Es aquí, donde la mayor parte de los esfuerzos deben enfocarse para minimizar la depresión de la ingesta y garantizar un estatus nutricional adecuado durante este período crítico para el éxito en la nueva lactancia.

El manejo reproductivo de un establecimiento debe ser concebido como un ciclo de eventos encadenados que mantienen el sistema productivo en marcha, y no como una línea de eventos que se inicia con un servicio de IA y culmina con una preñez. Por otro lado, la inercia de los resultados reproductivos (buenos o malos) frente al momento en que un factor causal entra en el ciclo reproductivo, determinan que los desórdenes reproductivos de un tambo sean detectados demasiado tarde. De la misma manera, los cambios ejecutados para revertir tal situación también demandan un tiempo considerable antes de ver los resultados esperados. Esto se suma al incalculable daño económico que representa la pérdida de eficiencia reproductiva en un tambo. Siendo así, la inercia de los resultados en reproducción, sumado al fuerte impacto económico justifican una detallada planeación y medidas efectivas de prevención para el éxito productivo y reproductivo en ganado lechero.

Pérdida de Reservas Corporales

Por sentido común, la depresión en la ingesta en el periodo de transición trae como consecuencia directa la pérdida de peso y de condición corporal (CC). Parece ser que la vaca tienen claramente predefinida su meta de reservas corporales para el inicio de la lactancia (Garnsworthy y Topps, 1982); de modo que las vacas que llegan más gordas al parto, tienden a perder más grasa corporal que las vacas más flacas (Garnsworthy, 2007) La evaluación de la condición corporal es una práctica poco usada por los productores y consultores, a pesar de constituir un valiosísimo aporte y de su fácil implementación como práctica rutinaria para la evaluación del estatus nutricional de un rodeo. En general, los cambios en la condición corporal son aceptables a través de las diferentes etapas de la lactancia, siempre y cuando no sean extremos ni sucedan en reducido período de tiempo. Más aun, los cambios en condición corporal (evaluaciones repetidas) son más importantes para detectar problemas nutricionales o de salud que la calificación en sí, es decir, una sola evaluación en un momento determinado. Estudios realizados en la Universidad de Wisconsin (Caraviello, et al.,

Gráfica 1. Proporción de vacas por debajo de la Condición Corporal ideal

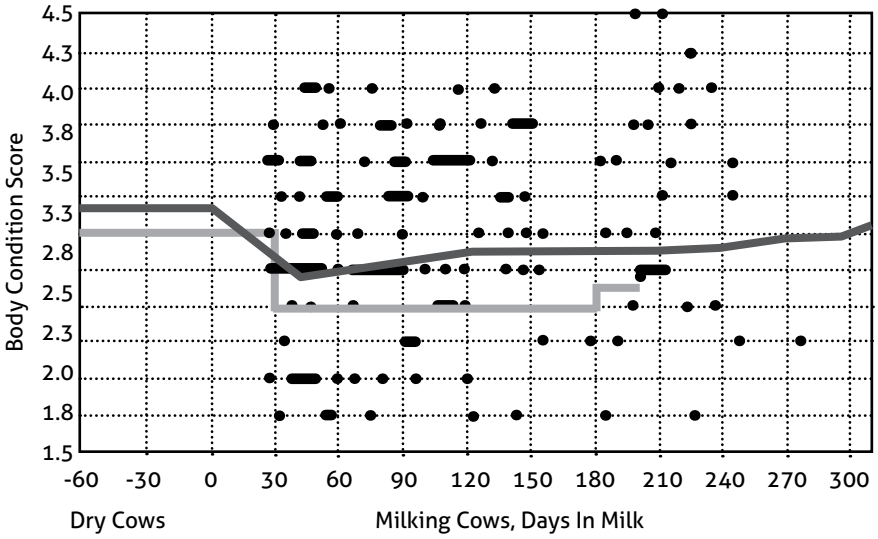


Tabla 1. Límites de Condición

Días post	Límite inferior de
-60 a 30	3.0
30 a 180	2.5
180 a 200	2.75

2004), evaluaron miles de registros de condición corporal para determinar la proporción de vacas de un establo que caen por debajo de las cifras mínimas aceptadas de CC, de acuerdo a la fase de la lactancia. Esta escala de medición es representada en la **tabla 1**.

En el **gráfica 1**, la línea roja muestra la meta de CC de acuerdo a los días en leche, la línea negra es el promedio de CC para ese rodeo, y cada punto negro es una observación. La proporción de puntos por debajo de la línea roja representa la proporción de *"fallas"* en este establo (15%). En general encontraron fallas desde el 2% hasta el 80%.

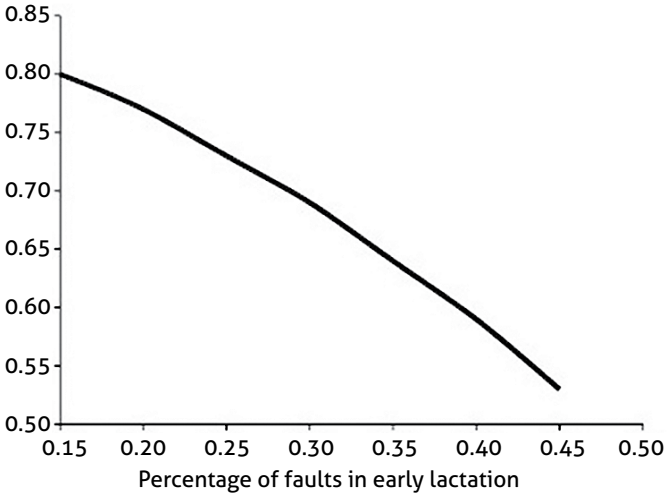
Ahora bien, los registros de todos los tambos fueron analizados con un modelo de regresión lineal, clasificando estos registros de acuerdo a su proporción de vacas por debajo de las cifras mínimas mencionadas, y la relación de esta proporción de *"fallas"* con la posibilidad de preñez a los 150 DEL. Esto, como una manera de evaluar el impacto de la baja CC en el desempeño reproductivo de un rodeo. De este análisis sale la siguiente grafica que impresiona por la magnitud del impacto que puede estar representando la baja CC en la reproducción de un hato.

En términos prácticos, usted. puede tomar la evaluación de CC para tantas vacas como pueda entre los -60 y 200 DEL. Luego clasifique la proporción de vacas que están por debajo de los valores límite. Un resultado de 15%, o menos aún, está bajo control y probablemente la CC no está afectando la fertilidad. Más del 25% significa que ya comienza a gestarse (o descubrirse) un problema, y se deben utilizar dichas evaluaciones para tomar medidas correctivas en la dieta o plan de manejo.

El porqué del efecto de condición corporal sobre fertilidad, puede estar directamente relacionado con el aporte de energía necesario para el correcto funcionamiento ovárico. Estudios realizados en Brasil y Wisconsin (Souza et al., 2007), demuestran que las vacas con CC menor de 2.5 tienen menor desarrollo folicular, menor tasa de ovulación, y mayor proporción de ciclos estrales cortos y menor fertilidad. Así mismo, se reconoce limitada utilidad de la evaluación de CC en casos de desnu-

Los corrales de producción se manejan con una tasa de sobre-poblamiento de 110-120% de la capacidad total del corral, con el objetivo de optimizar espacio.

Gráfica 2. Porcentaje de fallas en CC en el inicio de la lactancia



trición extrema (menor de 2.5 0 2.0), en los cuales puede haber compromiso metabólico de difícil valoración por degradación de proteínas y otros nutrientes vitales, al tiempo que no hay certeza de los reservas de grasa internas.

Durante el período de transición la vaca se hace más vulnerable a infecciones y desordenes metabólicos.

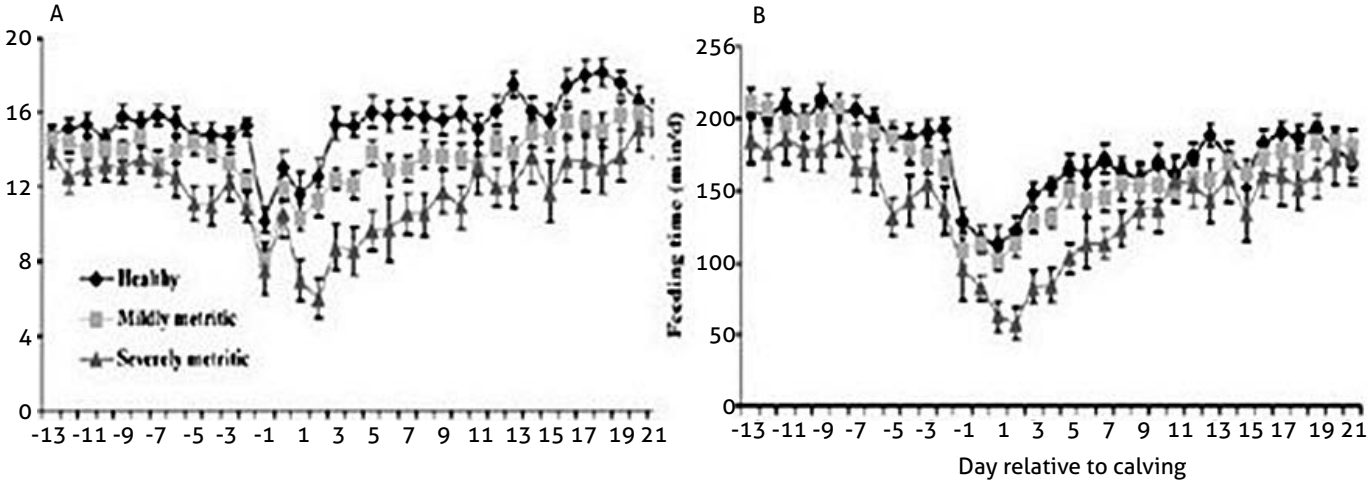
De otra parte, en concordancia con otros autores, Santos et al., 2005 han demostrado una alta proporción de vacas en condición anovulatoria a los 60 DEL (22%). Más aun, esta proporción de vacas anovulatorias guarda directa relación con la condición corporal cuando esta cae por debajo de 2.75, pero no antes. En conjunto, estos tres estudios dejan claro que la CC pro debajo de 2.5 son totalmente indeseables y constituyen un salto a un área de condiciones extremadamente nocivas para producción, reproducción y salud. Recientes trabajos sin publicar (Chebel et al., 2012), sugieren que más que la CC en sí, o la pérdida de CC; es directamente la pérdida de peso la involucrada en el impacto negativo sobre el desempeño de la vaca lechera.

La depresión en la ingesta es inevitable en el post parto temprano, y los esfuerzos de manejo deben ser orientados a disminuir su impacto y a evitar que la caída sea tan dramática. Huzzey et al., 2007 reportaron por medio de un estudio retrospectivo de la conducta del consumo en vacas en período de transición, que las vacas que desarrollaron metritis clínica y subclínica después del parto, ya venían con una marcada depresión de la ingesta desde antes del parto. Esta disminución fue manifiesta para la cantidad de alimento consumido (panel A, **Gráfico 3**) y para el tiempo que las vacas estaban frente a los comederos (Panel B, **Gráfico 3**). Las vacas que desarrollaron metritis preferían estar ausentes de los comederos para evitar la competencia con otras vacas por espacio y alimento desde una semana antes del parto. Este reporte explica los efectos de la sobrepoblación en los corrales y la mezcla de hembras nulíparas con vacas multíparas en el período de transición.

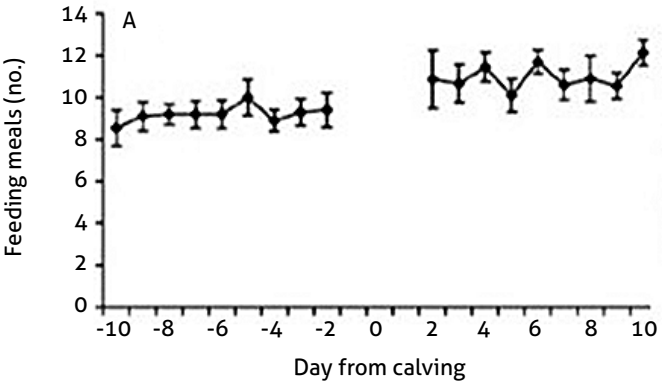
Teoría de la Oxidación Hepática

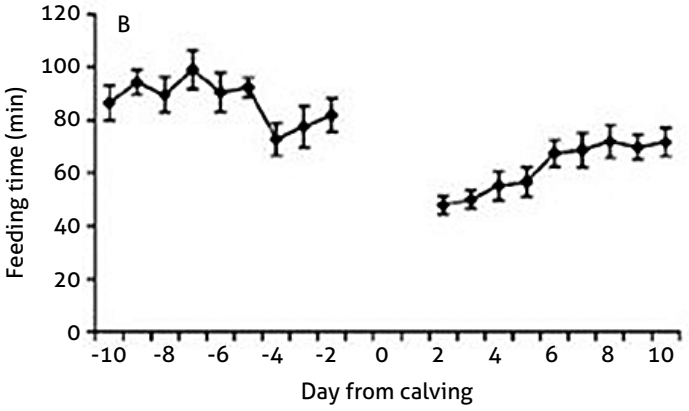
Muchos factores ambientales, de manejo y estado fisiológico de la vaca, regulan la ingesta en el ganado lechero. Un mejor conocimiento de los factores que regulan la ingesta del ganado podría permitir la formulación de dietas para optimizar la ingesta, lo cual es un tema de reciente actualidad y discusión entre nutricionistas. Así como, en lactancia avanzada, la ingesta esta grandemente regulada por la distención de la pared ruminal, en el período de transición y lactancia temprana está fuertemente influenciada por factores metabólicos. Existe clara evidencia, especialmente en no-rumiantes de que la ingesta de alimentos está controlada por la oxidación de fuentes energéticas en el hígado (Allen et al 2005). El hígado está *"conectado"* con los centros de la saciedad y el apetito por ramas aferentes del nervio vago, de modo que la conducta de comer está regulada por la tasa de excitación de estas terminaciones nerviosas, la cual está determinada por el nivel de oxidación de energía en el hígado. Un aumento en la tasa de excitación se asocia con hambre, mientras que una menor tasa de excitación se asocia con saciedad. De acuerdo a esta teoría, la conducta de consumo está asociada con la concentración de ATP en el hígado, de modo la saciedad es estimulada cuando las fuentes energéticas son oxidadas, y grandes cantidades de ATP son producidas. En contraste, el hambre es estimulada a medida que la oxidación disminuye el ATP se agota. Los combustible oxidados en el hígado varían entre especies, pero para los rumiantes los princi-

Gráfica 3. Ingesta y presencia de metritis



Gráfica 4.





pales son ácidos grasos (de la dieta o movilización de reservas), propionatos (de la fermentación microbiana), lactato (glucosa de músculos y tejidos intestinales), y aminoácidos (de la degradación de proteína). El patrón de oxidación de los combustibles minuto a minuto, es lo que realmente afecta la conducta de la ingesta, ya que la cantidad de oxidación en períodos mayores (horas o días) es relativamente constante.

Instalaciones y comodidad de la vaca

El confort de la vaca en el período de transición juega un papel determinante en el desempeño productivo y reproductivo de la nueva lactancia. La interrupción en los tiempos de descanso y la incomodidad de las instalaciones durante el período de transición pueden resultar en estrés fisiológico evidenciado por altos niveles de cortisol plasmático y el aumento de la frecuencia cardiaca en el ganado lechero (Ladewig y Smidt 1989; Muller y col., 1989), aumentando así la susceptibilidad a enfermedades (Huzzey et al, 2005).

El hecho ampliamente aceptado de que las vacas lecheras disminuyen la ingesta alrededor del parto es solo un ingrediente más en el surtido coctel de eventos desafortunados que confluyen en el período de transición y pueden llevar la vaca no solamente a complicaciones de salud y baja rentabilidad, sino de franca pérdida económica e incluso la muerte. De hecho, uno de los parámetros que se deben monitorear en un análisis reproductivo juicioso es la proporción de vacas que abandonan el establo en los primeros 60 días en leche (DEL), el cual no debe ser mayor del 8% del total de vacas que han tenido parto en un tiempo determinado.

Hazzey y col, 2005 realizaron un estudio para determinar los patrones de ingesta de alimento, ingesta de agua, y tiempos de descanso de vacas en transición alojadas en establos libres (freestalls) con sistemas de monitoreo permanente en base a sensores electrónicos y cámaras de video, desde 10 días antes del parto hasta 10 días después del parto. La siguiente gráfica muestra como el número de comidas por período de 24 h aumento levemente después del parto (Panel superior). En el día del parto no hubo monitoreo por dificultades técnicas propias de las instalaciones de parto), sin embargo el tiempo total frente al comedero cayo drásticamente para ese mismo período (Panel inferior). Además de múltiples factores fisiológicos y nutricionales que pueden deprimir la ingesta al momento del parto como agotamiento, deshidratación, ajuste de la energía en la ración, estrés por protección de la cría, o aun enfermedad; los autores atribuyeron esta dramática caída a la competencia por alimento y espacio a la que se someten las vacas en el ambiente estresante y desconocido de los corrales de parto y vacas frescas. Esta observación agrava mucho, la condición de las vaquillas de primer parto, en las cuales la los factores de estrés al cambio de ambiente y de manejo son mucho las drásticos que en las vacas de lactancias maduras (**Gráfica 4**).

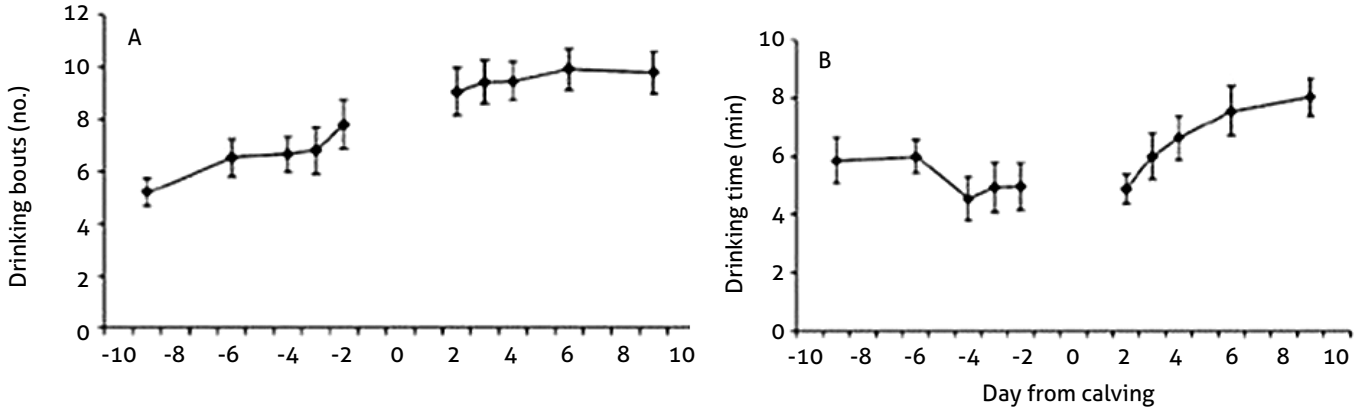
En cuanto a los ajustes nutricionales de la dieta, es una práctica común el aumento de energía en la ración (concentrado) para aumentar la frecuencia de las comidas y suplir las necesidades de energía con menor ingesta esperada. Esta práctica también puede tener un efecto negativo al inducir cambios en la flora y en el pH ruminal, lo que coloca el animal en riesgo de acidosis subclínica del rumen; además de un efecto antagónico de la oxidación hepática de combustibles presentado anteriormente. De esta manera, las vacas en el periodo de transición con susceptibles a acidosis subclínica, y reducción de la ingesta.

En el mismo estudio las vacas parecen iniciar un aumento en el consumo de agua (número de bebidas y tiempo total de bebida en 24 h) inmediatamente después del parto, lo que puede estar directamente relacionado con la necesidad de rehidratación luego de un extenuante trabajo de parto (el primer día), y claramente con la alta demanda de agua para la producción de leche al inicio de la nueva lactancia en días subsiguientes. Este aumento en el consumo de agua está bien documentado. Osborne et al. (2002), encontraron un aumento en el consumo de agua desde 57 Litros por vaca por día durante la semana antes del parto, a 73 litros por vaca por día durante la primera semana después del parto (**Gráfica 5**).

Sobrepoblación

La sobrepoblación de corrales de transición no solo afecta la ingesta como ha sido presentado en este artículo, sino que induce estrés por búsqueda y competencia de espacio para el descanso. Esta alta carga de estrés de múltiples orígenes (espacio, agua, alimento, jerarquización, cambio de corrales, etc.) tiene efecto negativo en la inmunidad de la vaca además de los efectos adversos antes mencionados. La ocupación se mide en número de

Gráfica 5.



camas por número de vacas en un corral para los establos libres o freestalls. Para los feedlots o patios abiertos tipo Californiano, se calcula con el área disponible de sombra y cama limpia (10m^2 por vaca) por número total de vacas en el corral. En ambos casos, también debe tenerse en cuenta el espacio de comederos disponible por el número total de vacas, especialmente cuando se tiene trampas en los comederos.

Normalmente, los corrales de producción se manejan con una tasa de sobre-poblamiento de 110-120% de la capacidad total del corral, con el objetivo de optimizar espacio (leche producida por corral) ya que en raras ocasiones todas las vacas van a estar descansando en las camas o todas van a esas comiendo. Para vacas en preparto y postparto temprano, se recomienda una tasa de ocupación menor del 85% para eliminar la competencia por espacio alimento y agua de la ecuación de la caída en la ingesta de materia seca, consumo de agua y confort de la vaca.

Grupos de lactancia

La vulnerabilidad de las vacas que llegan el período de transición estriba en varios factores que se pueden resumir en disminución de la ingesta, dificultades de adaptación y limitada comodidad de la vaca. A continuación se enumeran los principales retos de la transición que afectan su futuro desempeño:

1. Depresión de la ingesta
2. Depresión de la función inmune
3. Exposición a altas cargas de patógenos
4. Competencia por alimento y espacio
5. Competencia por jerarquía social
6. Adaptación a la nueva dieta
7. Adaptación a las instalaciones

Es claro que la transición y el parto representan el período más estresante de la vida de una vaca. Dentro de ese grupo de vacas en transición, las vaquillas que llegan a su primer parto, representan el grupo más vulnerable debido a su inferioridad de condiciones mencionadas a continuación, además de las mencionadas anteriormente.

1. Está terminando su desarrollo, por lo cual sus necesidades nutritivas son más críticas, y más limitantes.
2. Primer evento de parto. Esto trae más estrés y angustia para la adaptación a un nuevo medio de ruidos, maquinarias, y equipos de la sala de ordeno y corrales de producción.
3. Debido a su menor tamaño corporal frente a las vacas maduras, tiene poco éxito al competir por cama, espacio, agua y alimento.
4. Presencia de la cría. Aunque es un factor común a todas las vacas, el estrés por proteger la cría es en muchos casos mayor en las vaquillas de primer parto.

Bajo condiciones ideales, la recomendación es tener las vaquillas aisladas de las vacas maduras desde el preparto y a través de toda la primera lactancia. Es decir, el primer contacto de las vaquillas con vacas maduras debe ser al terminar su primera lactancia e ingresar al grupo de vacas secas. Estas medidas favorecen las condiciones de confort y competitividad de las vaquillas, lo que redunda en su mejor desempeño productivo y reproductivo durante la primera lactancia.

En conclusión, el desempeño reproductivo en una nueva lactancia está fuertemente afectado por las condiciones nutricionales, de salud, de confort, manejo y jerarquización social que rodean el periodo pre parto. Todas las atenciones prestadas a la vaca durante este periodo serán retribuidas con creces en la nueva lactancia, y determinarán en gran medida las posibilidades de una óptima producción y fertilidad.

Referencias

Souza A.H., Gumen A., Silva E.P.B., Cunha A.P., Guenther J.N., Peto C.M., Caraviello D.Z., and Wiltbank M.C., (2007). Supplementation with Estradiol-17β Before the Last Gonadotropin-Releasing Hormone Injection of the Ovsynch Protocol in Lactating Dairy Cows, J. Dairy Sci. 90:4623–4634

Allen M.S. and Bradford B.J., (2009). HOT Feeding strategies to maximize milk yield, Four-State Dairy Nutrition and Management Conference. Dubuque IA, June 10-11, 2009.

Kawashima C., Amaya Montoya C., Masuda Y., Kaneko E., Matsui M., Shimizu T., Matsunaga N., Kida K., Miyake Y.-I., Suzuki M., Miyamoto A. (2007). Short Communication: A Positive Relationship Between the First Ovulation Postpartum and the Increasing Ratio of Milk Yield in the First Part of Lactation in Dairy Cows, J. Dairy Sci. 90:2279–2282

Huzzey J. M., Veira D. M., Weary D. M., and von Keyserlingk M. A. G., (2007). Prepartum Behavior and Dry Matter Intake Identify Dairy Cows at Risk for Metritis, J. Dairy Sci. 90:3220–3233.

Por **Dr MS Humberto Rivera**,
Humberto Rivera, Gerente de Ventas Regionales para Latino América de Accelerated Genetics. Fuente: **Engormix**

Nueva Estrella en el firmamento de la raza

RF Goldwyn Hailey EX-97 3E 2*

Si bien no son pocas las vacas que ostentan los honores de haber sido Gran Campeón Hembra de la Word Dairy Expo a lo largo de su historia, sí son pocas aquellas que han sido capaces de repetir ese logro. Esa corta lista estaba formada por Wind Drift Countess Nora (70, 72), Brookview Tony Charity (82, 84, 85, 87), Merkley Starbuck Whitney (92, 93), Rainyridge Tony Beauty (95, 99), Vandyk-K Integrity Paradise (00, 02) y Harvue Roy Frosty (09, 10); pero ahora, con su actuación en octubre pasado, se sumó a ellas RF Goldwyn Hailey (12, 14).

Pero la pregunta es ¿merece Hailey estar en el olimpo de las grandes vacas Holstein de todos los tiempos? Creemos que sus victorias de 2012 y 1014 en la Word Dairy Expo y en la Royal Winter Fair en 2012 la respaldan, la llevan a formar el top 8 y la colocan entre la sexta, Merkley Starbuck Whitney EX CAN EX-96 USA 3*, y la quinta Harvue Roy Frosty EX-97 2E USA. Es justamente curioso que se coloque por delante de Frosty su compañera EX-97 con quien luchó en la pista de la WDE en 2012.

Es importante reconocer que quien encabeza ese listado, Brookview Tony Charity, presentada como *"la increíble perfección"* tiene el récord de mayor cantidad de victorias (1982, 84, 85, 87), registro que creemos nunca podrá ser superada. Es que Charity está por sobre el resto, a tal punto que es difícil creer lo correcta que es aún hoy a 30 años de sus actuaciones. Sí se puede decir en favor de Hailey que ella, hoy, se ajusta más al molde de una vaca moderna.

No son muchas las vacas en el mundo que con sólo mencionar su nombre de pila, todos los criadores saben de quién se está hablando. Ese es el caso, por ejemplo de Charity, Beauty, Frosty... A esta exclusiva lista se sumó, en año pasado, gracias a ser considerada Gran Campeón Hembra de la WDE: Hailey.

En los últimos tiempos he tenido la oportunidad de encontrar a Hailey en varias oportunidades. Recuerdo que en la Exposición de Primavera de Nueva

Hailey en el establo de Gen Com.

Una de sus hijas por Sid.

RF Goldwyn Hailey (EX-97)

York en 2013 ella estuvo lo más cercano que se podía a la perfección como nunca he vista a una vaca en mi vida. Esa misma apariencia la tuvo en el último Madison, especialmente cuando entró a disputar el premio de Campeón Suprema, con una tremenda ubre trasera, de espectacular alto y ancho.

Cuando uno entra en la discusión sobre su gran balance, ancho y fuerza, su gran punto a favor es extremadamente fuerte ligamento de ubre. Algunas vacas, a medida que crecen, es normal que pierdan fuerza en el ligamento. Hailey a los 8 años, con 4 partos y casi 100.000 lbs. de producción acumulada con un ligamento que es casi dos manos hasta el fondo. ¡Algo espectacular!

Quien haya tenido la experiencia de pararse junto a Hailey, inmediatamente pensará que ella representa perfectamente a la vaca ideal moderna. Cuello largo, gran ancho de pecho, movilidad perfecta en sus patas y una textura de ubre ideal.

Pero, ¿cómo se verá dentro de 30 años? Hoy todavía tiene más para dar, por eso si ella logra, al menos, una victoria más en WDE o en la Royal, subirá un escalón más y estará entre las cinco mejor vacas Holstein de exposiciones, liga que hoy la forman Thrulane James Rose EX-97 2E CAN 2*, Acme Star Lily EX 2E CAN EX-94 4YR USA 8*, Rainidge Tony Beuty EX 5E CAN 9*, y la más grande de todos los tiempos: Brookview Tony Charity EX CAN EX-97 5YR USA DOM 13*. ¿Nace una nueva leyenda?

Andrew Hunt, The Bullvine

Hijas de Hailey, propiedad de Gen-Com, calificadas MB en primer parto

- Gen-Com Sanchez Hana (MB-85)
- Gen-Com Braxton Hailory (MB-85)
- Gen-Com Braxton Haily (MB-86)
- Gen-Com Sid Hailya (MB-85)
- Gen-Com Sid Haina (MB-85)
- Cowtown Hailstorm (MB-87)

AGENDA nacional

EXPOTAN 2015

Se llevó a cabo con la presencia de hacienda Holando

El 27 de marzo se llevó a cabo en Tandil, Buenos Aires, la edición 2015 de la ExpoTan con la presencia de ejemplares puros de pedigrí y RC. La clasificación fue realizada por el señor Daniel Dailoff quien otorgó los siguientes principales premios:

Gran Campeón Macho y Campeón Junior mayor, Man 4672 Hofracio Aftershock, presentado por la escuela Ramón Santamarina. El Reservado Gran Campeón fue, por su parte, un hijo de McCutchen presentado por Teodoro Mulder y L. Rodríguez. En hembras de pedigrí resultó Campeón Hembra Junior una hija de Atwood de Jorge Milone, quien dejó como Reservado Campeón Hembra Junior a Arpagui Reina Cancun TE de Pablo Argoytía.

Ratoncito Waka Waka Advent Red, Gran Campeón Hembra, Campeón Vaca 4 Años y Mejor Ubre de Jorge Milone.

En vacas, la Campeón Vaca 4 Años de Jorge Milone, Ratoncito Waka Waka Advent Red, fue preferida como Gran Campeón Hembra y Mejor Ubre dela muestra. La reservado de la misma categoría, Family Shottle 314 Twister de Roberto Trueba, fue Reservado Gran Campeón Hembra. Por su parte Angel Maceira, con Aneyma Deiree Lou Stormatic, logró las distinciones de Campeón Vaca 5 Años y 3er. Mejor Hembra. De entre los animales RC sobresalió Apacha 2170 de El Solaz por ser considerada como Gran Campeón Hembra, Campeón Vaca Adulta y Mejor Ubre. Reservado de Gran Campeón y Campeón Vaca 4 Años resultó Loreferdi 1702 Reece de La Juanita SA. De la misma categoría Salió la 3er. Mejor Hembra, Del Pecan 138 de Jorge Milone.

Los premios de conjunto, Mejor Criador y Mejor Expositor fueron para la fila de La Liebre.

3ER. REMATE PRODUCTORES DE BRANDSEN

El 15 de Abril se realizó el 3er Remate de Productores de Brandsen en el predio de la sociedad rural local a través de la firma Sáenz Valiente Bullrich & Cía. Se remataron animales a bozal y en lotes, presentados por importantes cabañas y productores de la zona como Teodoro Mulder, Ángel Maceira, Lorentor SA, San José de Poblet S.C, Jorge Milone, Don Domingo SH, Cartier Jorge, Muder Hnos. y Agropecuaria Pueyrredon, entre otros.

El remate, a cargo de Gervasio Sáenz Valiente, se abrió con animales individuales de Cabaña el Solaz de Teodoro Mulder, por los cuales hubo gran interés y registro el precio máximo de $30.000 abonados por una ternera Guthrie x Damion adquirida por San José de Poblet SC. Las vaquillonas adelantadas se pagaron un promedio de $17.315, con valores máximos de $22.000. Por las vacas en lactancia el promedio fue de $16.170 con un máximo de $18.000. Las terneras promediaron $7.800 y se presentaron 9 toros a venta que reflejaron un promedio de $19.280 con un máximo de $27.500.

TRES EMPRESAS FUNDAMENTALES EN EL CORAZON DEL OESTE LECHERO

Más de 400 personas recorrieron, durante dos días, el corazón de la cuenca lechera del oeste para visitar tres establecimientos exitosos, pero con diferentes planteamientos. Esta fue la manera que Juan Debernardi SRL organizó para celebrar sus 35 años en el mercado genético bovino. La empresa se caracterizó, desde sus inicios, por ser líder en la transmisión de conocimientos a sus vendedores para que ellos sean los verdaderos difusores de los cambios que se producen en la actividad, logrando una capacitación constante de los productores y su personal. Guré Aitá y La Ponderosa fueron los establecimientos visitados en primer día, terminando, al día siguiente, en La María Pilar, en Catriló, La Pampa. Una verdadera muestra de las razones del por qué los tambos de la cuenca del oeste bonaerense son los más eficientes.

La entidad de Control Lechero Oficial número 26, Sociedad Rural de Trenque Lauquen, es reconocida por la eficiencia en el manejo de la información que surge de la recolección que los controladores realizan en cada establecimiento. En marzo de 2015 en la cuenca del oeste se controlaron 108 tambos con 44.243 vacas totales, de las cuales 33.682 estaban en ordeño. La producción promedio por vaca fue de 24,40 litros con un total de 821.686 litros. Estos números dan una real dimensión de la importancia de esta cuenca y de los cambios que se produjeron en los establecimientos, donde se registraron progresos en el manejo, en la alimentación, en la manera de pensar y encarar el negocio y, especialmente, en la genética. En este rubro mucho tuvo que ver la firma Juan Debernardi SRL, quien, para celebrar sus 35 años en el mercado, organizó una recorrida de dos días para visitar tres establecimiento bajo el título *"Gira al corazón del oeste lechero"*.

La convocatoria tuvo una excelente respuesta ya que más de 400 personas participaron de las visitas a Guré Aita y La Ponderosa, el primer día, y a La María Pilar, en Catriló, La Pampa, al día siguiente. El interés de los visitantes se pudo apreciar en las consultas realizadas sobre intensificación, gestión, resultados del uso de semen sexado, gerenciamiento, manejo del personal y manejo de la guachera entre otros.

Guré Aita

El primer establecimiento, ubicado en 30 de Agosto, pertenece a la familia Etchevers y está gerenciado por Bernardo Etchevers. Su relación con la lechería se remonta a 1905 ordeñando vacas Shorthorn lechero, rodeo que vira al Holando Argentino en 1942. En las 500 hectáreas dedicadas al tambo hacen un sistema pastoril con el agregado de una suplementación de 6 kilos de balanceado dentro del tambo. El rodeo del tambo van a la pastura luego del ordeño de la mañana y, luego del segundo ordeño,

En 2014 en Guré Aita se dieron 563 servicios con semen sexado y se lograron 300 preñeces.

En 30 de Agosto el año pasado sobre un total de 600 partos se registró una tasa de natimorto de 3,0%

quedan en juna ensenada. Las 700 vacas en ordeño pasan por un tambo de 25 bajadas y producen 28,5 litros/vaca/año.
Las vaquillonas de primer parto son calificadas y, por ejemplo, en la última recorrida del calificador promediaron 82 puntos. Una característica particular de Guré Aita pasa por el poco personal que desarrolla toda la actividad. El médico veterinario Mauricio Heinz es el encargado y con él trabajan un encargado general, cinco ordeñadores, un guachero y un silero.
En el área genética las determinaciones las toma Bernardo Etchevers con el asesoramiento de Mauricio Heinz y la colaboración de Martín Bonino. Se trabaja con un determinado grupo de toros seleccionados por fertilidad, rasgos de ubre, tipo y producción; a lo que, en los últimos años, estás sumando vida productiva y fertilidad de las hijas.

La Ponderosa

Orgullosos los miembros de la familia Cereigido, Ricardo, José Luis, Sebastián y Juanjo, mostraban a los visitantes su último logro: en el reciente ranking de las 300 mejores vacas que publica ACHA La Ponderosa cuenta con 34 animales en el listado por producción, y de 39, con 6 dentro de las primeras 10, en el de puntaje final. Todo un éxito, más teniendo en cuenta que algunas de esas vacas estaban exhibidas, con gran orgullo, frente al tambo.

Vacas de La Ponderosa que figuran en el ranking de las 300 mejores vacas de ACHA.

Las vaquillonas de La Ponderosa promedian los 24 meses en su primer parto.

Los resultados genéticos que muestra La Ponderosa son indiscutibles. Es el trabajo exclusivo de Juan Debernardi SRL y el asesoramiento, desde los inicios, de Pablo Diez. En los últimos tiempos la selección aplicada la realizan con especial selección en producción, sólidos, conformación, ubre y salud. El resultado se puede ver en los 33 litros/vaca/año que tienen las 1.300 vacas en ordeño.
A La Ponderosa sumaron, hace pocos meses, un segundo tambo, Don Germán; en ambos ordeñan la totalidad del rodeo en dos ordeños por día.
El establecimiento de Trenque Lauquen tiene varias características que lo diferencia del resto. El gerenciamiento que realizan estando permanentemente sobre las tareas; para esto Ricardo y José Luis, hoy a cargo del mismo, entendieron que es importante en la empresa el cambio generacional y para ello estás transfiriendo las responsabilidades a Sebastián y Juanjo que están en el día a día de la parte operativa. La pasión que todos, incluido el personal, tienen por las vacas y por lo que hacen. El manejo del personal, incitándolos a la permanente capacitación y a trabajar en familia pues de esta manera no sólo mejora el establecimiento sino también los integrantes como seres humanos.
También en el manejo de las reservas y los cultivos los tiempos y las formas se cuidan al máximo. Para no depender de los tiempos de los contratistas en la confección de silos de pasturas y maíz y para minimizar las pérdidas de calidad por no picar a tiempo, se decidió comprar una picadora y tenerla exclusivamente para hacer las reservas en el momento óptimo de los cultivos.
En la gestión de La Ponderosa un importante lugar ocupan los profesionales dedicados al manejo reproductivo, el mismo está a cargo del equipo del Dr. Roberto García Bouissou con Mauricio Heinz y Luciano García Bouissou.

La María Pilar

Sin lugar a dudas Agropecuaria La María Pilar constituyó la *"frutilla"* de este plato que fue la celebración de los 35 años de Juan Debernardi SRL, primero por las características del mismo, segundo porque hace 10 años atrás, como parte de los festejos de los 25 años de la misma empresa genética, se había realizado la misma visita y muchos pensaron que 10 años es un buen período para ver los resultados que el establecimiento había logrado. Y a juzgar por lo escuchado en la recorrida, los comentarios fueron favorables.
Agropecuaria La María Pilar es una empresa integradora dedicada no sólo a la producción lechera, sino que además hace agricultura, ganadería, fumigación y procesa parte de la producción láctea en una fábrica de quesos. Las decisiones macro están a cargo de los hermanos Guillermo, Alejandro y Enrique.
En el área lechera comenzaron a incursionar en 1989 siendo pioneros en trabajar con un mega tambo en la zona. El proyecto inicial fue levantar un tambo pastoril de 500 vacas en ordeño y la experimentación con animales lecheros cruza con Jersey.

Ese inicio derivó en un presente donde se ordeñan más de 2.200 vacas tres veces por día en dos tambos, uno convencional, el otro rotativo de 80 bajadas, con una producción promedio de 30 litros/vaca/día. Aplican un sistema Dry Lots a cielo abierto donde las vacas están todo el día, con suficiente espacio como para rotar en días lluviosas y si bien en determinados momentos las vacas caminan hasta 10 kilómetros por día, cuando están en los corrales más lejanos, los resultados, hasta ahora, justifican el sacrificio.

El área genética es fundamental para el crecimiento y el perfeccionamiento del rodeo. Para ello se realiza una selección por fertilidad, producción y salud, en la práctica se selecciona un grupo de toros, a principio de año, para usarlo en todo el rodeo y se monitorea su accionar a lo largo del año. El uso de herramientas como el semen sexado es hoy clave para realizar una presión de selección al rodeo de vacas. Los muy buenos resultados logrados, especialmente en fertilidad, hacen suponer que el recambio será muy importante en los próximos años producto del uso de las mejores opciones genéticas reflejado en las nuevas camadas de vaquillonas.

Para optimizar el gerenciamiento y la gestión, recientemente su sumó al equipo el Dr. Mauro Gorgerino quien a través de la medicina productiva realiza una permanente evaluación de todas las áreas del establecimiento para darle a los propietarios un claro panorama de hacia dónde va la empresa.

El Dr. Mauro Gorgerino y su equipo cumplen un importante rol en el gerenciamiento y la gestión en La María Pilar.

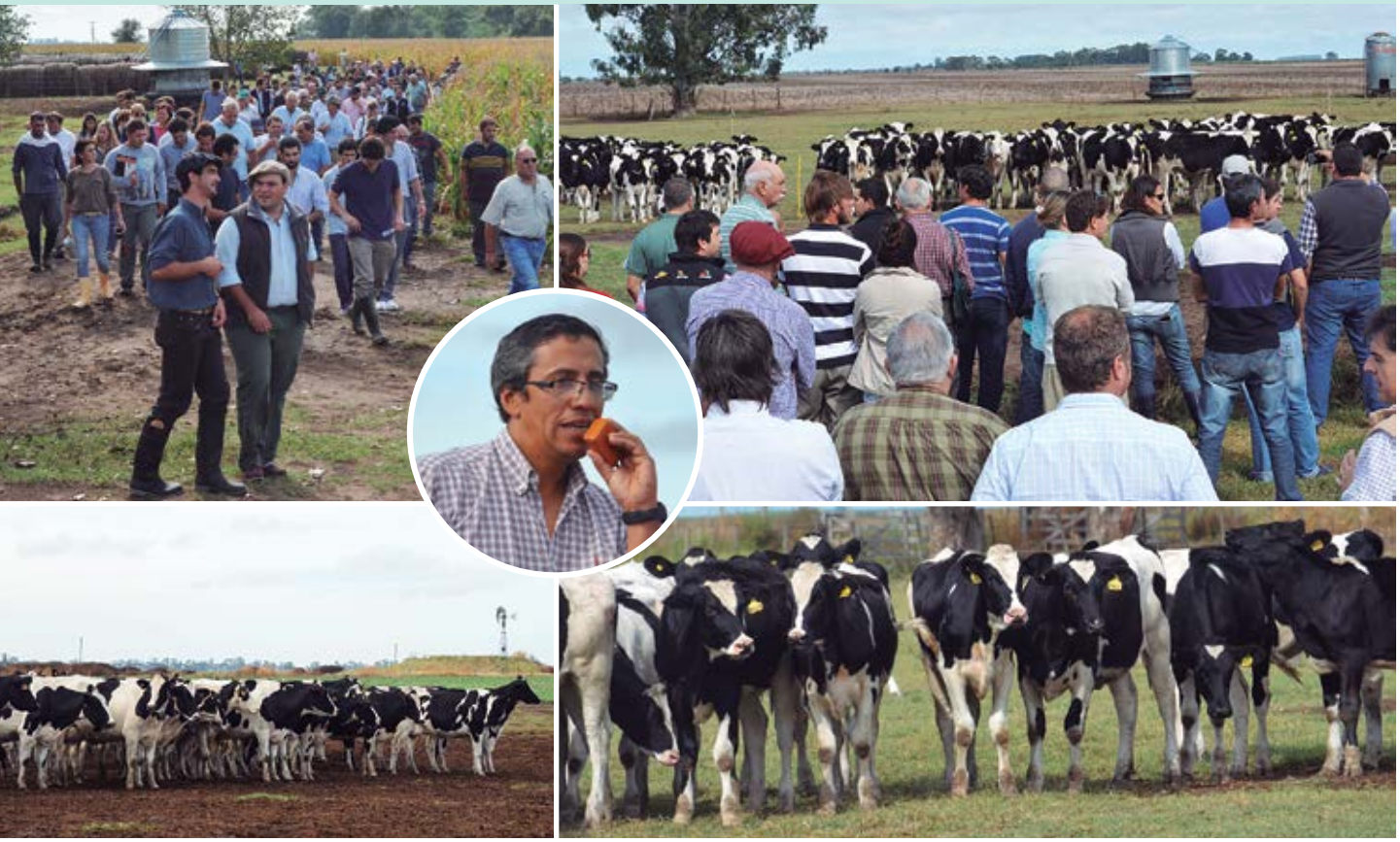
La confección de reservas propias es fundamental en la diera del rodeo de La María Pilar.

Desde los inicios de la actividad fueron y son importantes los aportes, en el área de reproducción y veterinaria, del equipo del Dr. Roberto García Bouissou, fundamentales en todos estos años de trabajo con un claro objetivo: Cuidar los recursos naturales para que las futuras generaciones puedan disfrutar de la misma actividad, conduciendo una empresa rentable y sustentable.

GURE AITA

En busca de la mayor eficiencia con el menor costo

En Guré Aita, el tambo de la familia Etchevers ubicado en 30 de Agosto, a cargo de Bernardo, aplican un sistema pastoril con suplementación y ordeñan 700 vacas que promedian 28,5 litros. Tienen un muy buen sistema de trabajo a cargo de poco personal que se destaca por su responsabilidad y profesionalidad. Todo en 500 hectáreas. Todas las vaquillonas de primer parto son calificada y en la última gira promediaron 82 puntos. Genéticamente hacen hincapié en fertilidad, tipo, ubre y producción, comenzando a profundizar en Vida Productiva y Fertilidad de las Hijas.



LA PONDEROSA

Con un cambio generacional para la profundización del sistema

En pleno cambio generacional, Juanjo y Sebastian están recibiendo los comandos del establecimiento de manos de Ricardo y José Luis Cereigido, La Ponderosa muestra toda su potencialidad productiva: 1.300 vacas en dos tambos (La Ponderosa y Don German) marcan un promedio anual superior a los 32 litros. No hay frase más correcta para identificar a La Ponderosa que *"empresa familiar"*. La razón, la búsqueda de la familia Cereigido para fomentar la relación familiar entre todo el personal, preparándolos y educándolos para las tareas que desarrollan. La simpleza del sistema que aplican se está mejorando continuamente, esto los llevó, a través de un trabajo disciplinado, a tener en el listado oficial de las 300 mejores vacas por puntaje final de ACHA, 39 animales con su prefijo y 34 en el ranking por producción.

LA MARIA PILAR

Los resultados de la intensificación bien entendida

Una empresa que explota más de 2.200 vacas en ordeño que promedian 30 litros/vaca/día en un sistema dry-lots y que industrializa parte de su producción, es tremendamente atractivo para quienes forman parte del negocio de la producción lechera. Esto es La María Pilar, ubicada en Catriló, La Pampa, donde la búsqueda de la eficiencia se da todos los días en las distintas áreas que allí se trabaja. Hoy comienzan a apreciar los muy buenos resultados que están logrando con el uso del semen sexado a través de las vaquillonas, hijas de padres seleccionados por fertilidad, producción, salud y mérito neto, listas para ingresar a los tambos. Sin lugar a dudas La María Pilar es un verdadero ejemplo de un establecimiento que se destaca por la dedicación de sus propietarios, el trabajo del personal y sus asesores y la permanente selección genética, todo siguiendo un objetivo claro y mensurable día a día.

Construir vínculos a largo plazo genera confianza

Reunir cerca de 500 personas en una recorrida para ver tres tambos, no es fácil de lograr. Más si estuvieron presentes productores de cinco provincias argentinas, Esa fue la forma que encontró la firma Juan Debernardi SRL para festejar sus 35 años de vida y fue una clara demostración de su inserción en el mercado. Luego de la jornada dialogamos con Juan Debernardi y su hijo Santiago, quien es la figura principal en el cambio generacional que se está produciendo en la empresa para analizar esta fidelización, cuáles son las razones de este éxito y que depara el futuro.

–Juan ¿Cuál es su pensamiento en referencia a estos 35 años en el mercado?

–Sin lugar a dudas es una de mis grandes satisfacciones de la vida. Llegar a 35 años con la empresa en una posición de liderazgo, sostenerlo o incluso haberlo incrementado, en los últimos tiempos, en el mercado de genética de carne. Haber formado un equipo de gente comprometido con el mismo pensamiento, estando, algunos de ellos, ya con 25, 20 años o más, juntos. Haber ayudado a desarrollar talentos, que hoy lo están expresando en el mercado, dentro de la empresa. El poder disfrutar de las nuevas generaciones, familiares, que se van haciendo cargo de las responsabilidades. Todo esto, sus resultados y muchos más, son motivos más que suficientes para festejar.

Además habitualmente uno visita tambos para ver vacas, pero cuando se encuentra con, por ejemplo, lo que vimos en La Ponderosa: 6 de las 10 mejores vacas del listado de las mejores vacas por tipo de la Argentina producto de nuestra genética. Es palabra mayor. Más cuando nuestro programa nunca seleccionó por tipo; no lo dejamos de lado, pero siempre se hizo hincapié en la producción.

–¿Pero esto no es una demostración que a través de la producción también se llega al buen tipo?

–Sí. Hoy con la cantidad de toros que hay uno puede llegar muy rápido a muchos lados. Cuando nos ponemos a analizar las fórmulas, los índices… El TPI el MN han evolucionando y se han ido agiornando; una de las grandes ventajas que nosotros tuvimos fue que CRI siempre estuvo a la avanzada en esto y muchas veces se anticipó a los cambios y así pudimos anticiparnos con algunos toros. Esto hizo que algunos toros que no eran más descollantes en determinados momentos luego, cuando se produjo el cambio de los índices, el peso específico de los distintos rasgos también lo hicieron. La empresa siempre sostuvo que deberíamos buscar vacas promedio. Esto me costó varios disgustos, pero el tiempo nos dio la razón. Los resultados dicen que las vacas intermedias son las que mejor se adaptan. Sin lugar a dudas fue importante el soporte técnico que hemos tenido de CRI, que es de avanzada.

Transferencia tecnológica

–Santiago, ¿cómo juzgas la respuesta de los productores argentinos a las nuevas tecnologías como genoma o semen sexado?

–El hecho que fueran temas sobre los cuales se han tratado mucho durante esta gira demostró que son muy importantes. Los tamberos argentinos son de avanzada y abiertos. Cuando uno les ofrece y les explica las nuevas tecnologías y sus ventajas, al principio, como todos, dudan, pero luego cuando comprender el verdadero valor de las mismas y las ventajas que pueden obtener no tienen dudas en adoptarlas. En la recorrida el tema del semen sexado fue uno de los más tratados, pero fue justo porque los establecimientos que visitamos lo están usando mucho, y desde hace un tiempo, por ejemplo La María Pilar, un tambo con 2000 vacas en ordeno que usa semen sexado en todas sus vaquillonas, es un ejemplo que esta tecnología hace un gran aporte. Para que se expanda el uso del semen sexado sólo hace falta perfeccionar la técnica. Cada vez se usa más, cada vez hay más toros disponibles, sumado a herramientas, como los índices de fertilidad, que permiten lograr mejores respuestas en los porcentajes de preñez.

–Vos estás en la empresa desde hace muchos años, primero te comprometiste más con el mercado de carne y ahora estás comenzando a ocupar cargos o tareas más importantes, ¿cómo ves al sector lechero?

–Es verdad, estoy involucrado en la empresa, prácticamente desde que nací. La empresa acaba de cumplir 35 años, yo tengo 33, así que el tema fue constante. Al sector lechero lo veo cada vez más ocupando el rol de empresario. Van quedando cada vez menos jugadores, pero cada vez más grandes, con mente muy empresaria. En carne, por el contrario, son muchos, todavía, los productores tradicionales, con conceptos antiguos que en caso de los tamberos ya no los tienen más.

Desde el punto de vista genético, el mercado lechero es muy maduro, donde uno encuentra gente de mucha capacidad, que no pierde tiempo, que piden proyectos claros a mediano y largo plazo, sin perder tiempo en ver cuál es el toro que uno recomienda o su prueba. Quieren un proyecto bien armado, con objetivos claros, y conducido por uno.

Cosecharás tu siembra

–Juan, ¿cómo explican ustedes la fidelización que logran en sus clientes hacia la firma, en qué se basa eso?

–Sin dudas son muchos años de trabajo, muchos años de relacionarnos, muchos años de trabajar con planes, objetivos, proyectos, y de ir monitoreándolos. Esto hizo que se genere esa confianza basada en la coherencia que uno viene sosteniendo y haciendo. Así se logró ese vínculo que se fortalece con la continuidad. Amén, hay algo importante, cuando uno aplica en la empresa la misma filosofía que aplica en su propia vida, generalmente se logran los mismo resultados. Siempre trato de construir vínculos a largo plazo, que generen confianza. Hoy las cosas cambian muy rápido y es difícil asesorar, tomar decisiones y hay que hacerlo en tiempos muy cortos…

–Pero si uno tendría que definir a la relación que tiene la empresa con sus vendedores, con sus clientes, la palabra correcta sería "familiar". Los clientes tienen una relación prácticamente con el equipo de venta y con la dirección, no común de ver.

M. V. Santiago Debernardi
Gerente División de carnes

M. V. Juan Debernardi
Socio Gerente

–Sí. Esto surge de nuestra propia forma de ser. Así vivimos, así trabajamos, así nos vinculamos en la empresa, con nuestros clientes… y termina siendo recíproco. En general creo que hemos liderado en cuanto a capacitación, no solamente entre las empresas del rubro, sino entre otras. Hemos invertido mucho tiempo, esfuerzo y recursos en formar a nuestra gente y también aportar capacitación al sector, tanto para los empresarios como para el personal y los tamberos. Consideramos que esa es la manera de progresar. El avance debe ser para todos, para los productores, su personal, para la empresa y para todos, especialmente como personas.

–Santiago. ¿Cómo ves el panorama de la genética nacional?

–En la medida en que en la Argentina se puedan genotipar los toros, se podrá hacer un proyecto competitivo y compararlo con la prueba americana se va a progresar. Pero la realidad es que es un poco complicado viendo la cantidad de toros que genotipa el mercado americano, o el europeo, va a ser una carrera que nos va a costar mucho. Eso no me hace ver un cambio muy grande en los porcentajes de genética que se utiliza hoy. Puede haber puntualmente algún individuo que sobresalga, pero en promedio el dominio de la genética extranjera seguirá.

Seguir brindando buenos servicios

–¿Cómo ves el futuro, hoy que estás tomando cada vez más responsabilidades en la empresa y qué esperas de la gente?

–Van a seguir apareciendo cambios, pues los hay permanentemente, pero el alma y la forma de ser de la empresa va a seguir siendo la misma. Es la que se construyó en estos 35 años. Se pudo comprobar en esta jornada realizada en la cuenca del oeste. La forma de ser de la empresa, la que fue tallada por mi padre, mi madre, por Enrique, por todos los que están desde los inicios, se va a mantener inalterable. Bien se dijo hace un momento que la palabra que más cabe es *"familiar"*. Quedó demostrado en la reunión realizada en Trenque Lauquen en donde hicimos un homenaje, junto a Pablo Diez, a Walter Caro, por sus 20 años, y hoy su hijo, Renzo, también ya es parte de la empresa.

A todos en el sector nos gusta ver que una empresa familiar progresa porque sabemos que ese espíritu se transmitirá al resto. Eso genera fidelidad y mística con nuestros clientes, lo que va a seguir manteniéndose.

–¿Qué puede esperar el productor de vos?

–Lo primero, estar, lo más posible, a la vanguardia en tecnología sin dar pasos en falso. Cuando vemos alguna técnica que debería ser aplicada por nuestros productores, vamos al exterior a buscarla, a capacitar gente para ello y cuando logramos un convencimiento de sus bondades la traemos y nos largamos con todo. Así lo hicimos con la genómica. Así que los productores pueden quedarse bien tranquilos que de nuestra parte van a tener todo el respaldo necesario. Por otro lado, retribuirles trayendo los mejores técnicos para capacitarse, sean extranjeros o nacionales, poniéndonos la misma la camiseta para ser cada día más exitosos y eficientes.

Juan: –Varios de los tambos que visitamos en la gira son propiedad de amigos que nos dieron la confianza absoluta, desde hace muchos años, para que nosotros dispusiéramos qué toros usas en sus rodeos. Varios de esos establecimientos tienen ya 7, 8 años utilizando 100% los toros positivos en pruebas de fertilidad de las hijas. Eso nadie lo hizo. Nosotros consideramos que no estaba mal seleccionar esos toros y sin gastar más dinero. Eso hoy es algo incalculable desde el punto de vista económico. Eso produjo una acumulación de genes positivos en esos rodeos en esos rasgos que es sumamente importante.

En esta recorrida pudimos ver tres sistemas diferentes, desde el pastoril de Guré Aitá al dry-lots de La María Pilar, donde nuestra genética demostró trabajar eficientemente.

–Juan, para finalizar, la realidad está demostrando que existe hacia usted una "presión" de parte del recambio generacional entonces, ¿qué actividades desarrollará a partir de ahora el Dr. Juan Debernardi?

–Lo primero será hacer un balance. Quiero seguir trabajando, pero disfrutando también de las cosas que me gustan. Visitar clientes, recorrer, charlar sin el apuro del tiempo, perfeccionarme. Pero también ir a cazar o pescar. Es decir hacer de todo un poco.

35 años cosechando amigos

Durante la Gira al corazón del oeste lechero, organizada por Juan Debernardi SRL para celebrar sus 35 años, no todo fue recorrer establecimientos, ver vacas y hablar de rentabilidad. También hubo tiempo para los festejos (**Foto 1**).

Fue la noche del 14 de abril en las instalaciones de la Sociedad Rural de Trenque Lauquen, donde se realizó una cena donde se entregaron premios, hubo reconocimientos y, fundamentalmente, se reunió un gran grupo de amigos para compartir un homenaje a la dedicación, al trabajo y al amor por las vacas. La jornada se inició con dos charlas a cargo de los veterinarios Mauro Gorgerino y Roberto García Bouissou.

En el momento de los reconocimientos recibieron presentes la Entidad de Control Lechero Oficial Nº 26, Sociedad Rural de Trenque Lauquen (**Foto 2**), por todo lo que su personal hace por el progreso de la raza. También el M. V. Juan Debernardi homenajeo al M. V. Roberto García Bouissou por el profesionalismo con que se condujo durante los años en la profesión y por haber formado un gran equipo de trabajo (**Foto 3**).

Uno de los momentos más emocionantes de la noche fue el reconocimiento a dos de los más antiguos vendedores de la empresa: Pablo Diez, de Trenque Lauquen, que celebró 25 años de labor, y a Walter Caro, de Bolívar, con 20 años en la empresa. Los colegas los quisieron homenajear obsequiándoles camisetas del club Independiente del cual, muchos comentaron, lamentablemente son simpatizantes (**Foto 4**).

También hubo recuerdos para los dos fundadores de la empresa, Enrique Toderi y Juan Debernardi (**Foto 5**), líderes de un gran grupo de personas a quienes supieron inculcar amor hacia las vacas, hacia lo que hacen y especialmente ser hombres de bien.

Los 10 criadores más influyentes
en la historia del Holstein a lo largo de todos los tiempos

La diferencia que poseen los criadores lecheros de América del Norte está en la gran pasión que ponen en todo lo que hacen. Levantarse todos los días por la mañana a muy temprana hora para hacer el duro trabajo que realizan y que no muchos no lo harían. A lo largo de la historia del Holstein, ha habido muchos grandes criadores que no sólo hicieron esto, sino que además han dedicado sus vidas al avance de la raza. La siguiente lista, que parecerá arbitraria para algunos, está formada por aquellos criadores que han marcado un gran impacto en la industria del Holstein en América del Norte.

La familia Paternaude lleva adelante el establecimiento Ferme Guillette.
10º Ferme Guillette.

Al igual que lo hicieron aquellos que ocupan los primeros puestos de este listado, Ferme Guillette aún sigue construyendo su fama. Distinciones como Master Breeders (Maestro Criador) toros clase extra, con machos y hembras en la parte superior de los listados genómicos, con animales formando parte de las listas de honores, distinciones All Canadian, con dos vacas premiadas como Vaca del Año y, además, un récord mundial Guinness, demuestran claramente que la familia Patenaude merece estar en esta lista. Ferme Guillette es propiedad y está operada por Gilles y Lorette Patenaude junto a sus cuatro hijos Marc, Louis, Vincent y Mathiea y sus respectivas familias. Numerosas descendientes de grandes vacas formaron y forman parte del rodeo de Ferme Guillette. Ejemplo de ellos son Baler Twine, Roxy, Jericho, Juror Faith, Spottie y Elegance, entro otras.

Markwell Durham Daisy es una de las descendientes de Markwell Bstar Raven.
9º Markwell Holstein y Regancrest Farms.

Si bien Markwell Holstein y Regancrest Farms, tal como Ferme Guillette, todavía continúan construyendo sus legados, estos dos establecimientos han construido su fama gracias a fuertes vacas fundadoras. En el caso de Regancrest fue sobre Snow-N-Denises Dellia (EX-95 2E) y la Reina de la Raza II. El camino fue iniciado por Markwell Bstar E Raven, reconocida como una de las mejores vacas de su tiempo. Esta familia ha producido grandes hijas como Markwell Durham Daisy (EX-92), Honorable Mención All American Vaca 2 Años Senior y toros que han sido buscados por productores de todo el mundo.

8º Rosafe Farms.

Al salir de su turbulenta Argentina Héctor I. Astengo llegó a Canadá y adquiere la reconocida granja A.B.C. Durante mucho tiempo Rosafé produjo grandes ejemplares como Temple Farm May, A.B.C. Inka May, A.B.C. Pontiac Pathfinder y al grandioso A.B.C. Reflection Sovereign, probablemente

el mayor contribuidor a su bien ganada fama. Y si bien fue prácticamente imposible, en su época, comprar un animal criado en Rosafe en forma directa, si se pudo hacer hacerlo en la venta reducción. Las líneas genética que se diseminaron a partir de ellas han llegado a aquellos rodeos fundacionales de los pedigrís contemporáneos. El éxito del rodeo de Rosafe, especialmente en las pistas, fue la verdadera fuerza que impulsó uno de los grandes movimientos en la historia de la raza.

El fundador de Romandale Farms junto a Peter Heffering y Charity.

7º Romandale Farms.

En las décadas del '60 y '70 los animales de Romandale Farms, propiedad de Stephen y George Roman, fueron la fuerza impulsora que propiciaron grandes cambios en la raza. En sus años de gloria los integrantes de este rodeo fueron líderes en las distintas pistas de América del Norte. Durante una década fueron ganadores permanentes de los premios de All Canadian como criadores y como expositores. Romandale se destacaba en las pistas por presentar vacas potentes y toros de gran influencia. Los Roman fueron entusiastas promotores de lo que tenían, cosa que comercializaban con gran habilidad, eso llevó a que las vacas Holstein de Romandale fueran verdaderas máquinas de hacer dinero.

Marc Comtois, fundador de Comestar junto a Lerhos uno de los toros más conocidos en el mundo.

6º Comestar Holstein.

Las líneas genéticas desarrolladas en Comestar han ejercido un extraordinario impacto en el linaje internacional de la raza. A través de Comestar Laurie Sheik y sus descendientes, Comestar ha construido un nombre propio con gran fuerza en todo el mundo. Marc Comtois nunca dudó del tipo de vaca que quería criar y trabajar: *"Ella debe tener gran carácter lechero, buena calidad ósea y una muy buena textura de ubre"*. Esto fue *"marca registrada"* en todos los integrantes de la familia Laurie Sheik. A través de toros como Stormatic, Lee, Lheros y Outside esta sangre ha llegado a todas las genealogías de la raza.

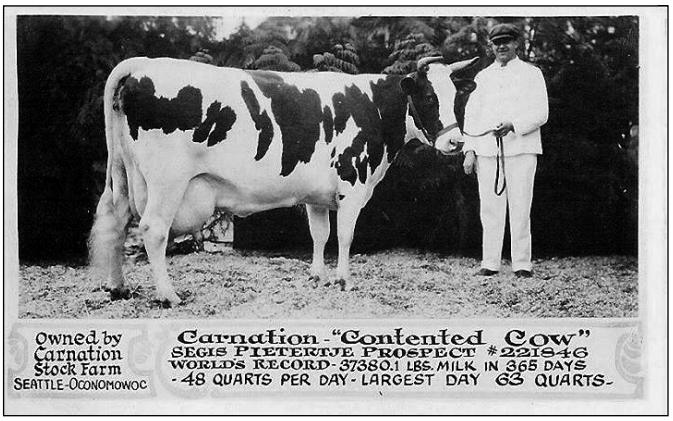
5º Roybrook Farms

Como resultado del uso de la consanguinidad (endogamia) Frederick Roy Ormiston se subió a la cresta de la ola del éxito y la riqueza que aspiran todos los criadores. A menudo fue considerado, por quienes lo admiraban, como *"EL Criador de Criadores"*. En una encuesta informal realizada a fines de 1980 por el Holstein World lo premiaron como el criador más admirado de América del Norte. Consternado por el aumento de la dependencia de la industria de la inseminación artificial a las estadísticas, en desmedro del sentido común, definió a algunas teorías que los genetistas estaban dando a los criadores como *"un insulto a la raza humana"*. Roy aplicó el sentido común para criar a tres de los toros más influyente de la raza: Telstar, Starlite y Tempo que provinieron de la línea de Balsam Brae Pluto Sovereign.

Actual establo de Mil-R-Mor por donde pasaron todas las descendientes de Roxy.

4º Mil-R-Mor Holstein.

Sin lugar a dudas ninguna lista estará completa si no incluye a la cabaña de Glenridge Citation Roxy, nombrada en dos oportunidades como la Reina de la Raza. Si bien probablemente el mayor impacto de Mil-R-Mor haya sido a través de Mil-R-Mor Roxette, madre de HanoverHill Raider y hermana de HanoverHill Star Roxy (EX-92 2E), dos veces nominada All American y madre de 4 hijos calificados Excelente 94 (tres hembras y 1 macho). En la actualidad todavía se pueden ver descendientes de Roxy con grandes resultados en las pistas de la raza, en algunos toros que lideran los rankings genómicos y en algunos animales que logran precios muy altos en subastas públicas. Si bien ellos provienen de diferentes ramas, todos tienen lazos con aquel robusto tronco que fue Roxy, la única Reina.



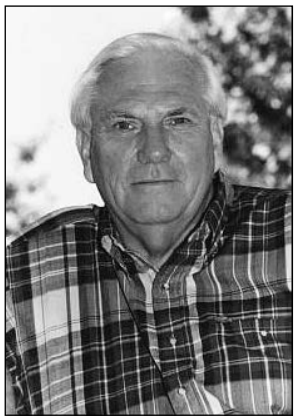
Segis Pietertjie Prospect, vaca de Carnation que marcó el récord de producción en 1920.

3º Carnation Farms.

La creencia de que la leche de calidad sólo la producían aquellas vacas de calidad, llevó a Elbridge Amos Stuart, dueño de la fábrica de leche en polvo Carnation a levantar su propio establecimiento conocido como Carnation Farms. Allí, a través de la aplicación práctica de la ciencia, Stuart fue capaz de mejorar la producción y la calidad de la leche que producían las vacas prefijo Carnation. Vacas que alcanzaron, por 32 años consecutivos, el récord mundial de producción de leche. Una de ellas en particular, Segis Pietertje Prospect, llegó a producir 37.381 Lbs de leche en 1920, esto produjo un gran orgullo a Stuart que decidió levantar una estatua en su honor y recordar este hecho que duró 16 años. Logros como estos permitieron a Stuart lograr distintos récords y a través de ellos hacer grandes contribuciones a la ciencia lechera por un lado, y, por el otro, ayudar a lograr alimentos sanos para el mundo.

2º Mount Victoria

La caliente e inquieta sangre que corrió por las venas de Thomas Macaulay Basset, lo llevó a fundar Mount Victoria Farms y crear un rodeo de animales que se difundió y afectó a la raza en toda la faz de la tierra. Cuando descubrió que el campo que había comprado para dedicarse a la agricultura, no era más que un arenal, inmediatamente comienza a comprar ganado Holstein para hacerla productiva. Macaulay tenía, ya en ese entonces, una visión muy definida sobre el tema de la genética. Sus investigaciones y estudios sobre el cultivo del maíz eran los más avanzados en ese tiempo; estas experiencias, aplicadas en la cría de ganado, le permitió tener un grupo de vacas denominado "Las 6 grandes" (The big six) formado, entre otras, por Oakhurst Colantha Abbereker, Ingleside Piete Posch, fundadora de las familia Hartog, Lady Meg Posch y Bohnheur Abbereker Posch 2nd, piedra fundacional de las Posch y Bonheur. Cuando sumó a su rodeo a Johanna Rag Apple Pabst, Macaulay decididamente comenzó a cambiar a la raza Holstein a tal como hoy la conocemos.



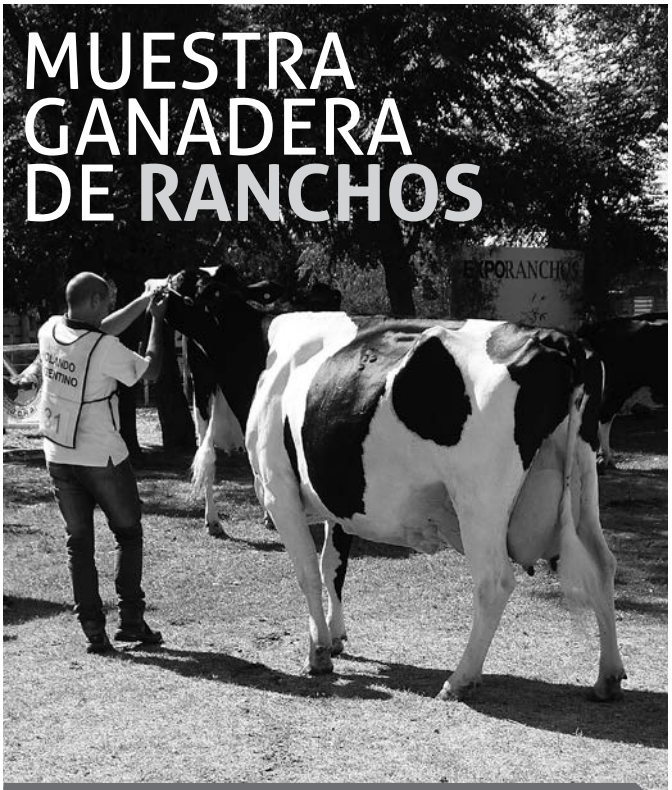
Peter Heffering con Hanover Hill revolucionó el Holando a través de sus toros.

1º Hanover Hill Holstein.

Aquellos rodeos que han sido capaces de crear su propia marca genética fueron pocos y estuvieron muy distantes entre sí. Hanover Hill forjó en la raza una nueva línea de sangre, no sólo a través de Starbuck, sino también con los 8 toros prefijo Hanoverhill clasificados Clase Extra y un gran grupo de hembras clase superior. Peter Heffering y Kenneth Travena formaron la mejor sociedad para la cría y la comercialización de ganado que se haya conocido en la raza. Cada uno de ellos aportó sus características personales para hacer de Hanover Hill lo más grande en la raza. Peter tenía un gran ojo para seleccionar ganado y además era un verdadero maestro vendiendo; pero él solo no hubiera sido nada si no tenía a Ken cuidando el frente interno.

Primero en los Estados Unidos y luego mudándose a Canadá, ambos han logrado un gran impacto en todo el mundo. Fueron capaces de desarrollar familias de vacas poderosas que combinaban individuos de alto tipo que rompieron todos los récords de producción, además de hacer hijos e hijas extraordinarios. Ellos fueron capaces de crear un ganado Holstein que marcará el ritmo durante muchas décadas.

MUESTRA GANADERA DE RANCHOS



EXPO RANCHOS 2015 | RC

Jurado: Javier Cassineri

CATEGORIA	EJEMPLAR	EXPOSITOR
Mini Ternera	La 1250	Asoc. Coop. Esc. Bavio
Reservado	La 1251	Asoc. Coop. Esc. Bavio
Ternera Juvenil	Del Pecan 220	Jorge Milone
Reservado	Doña Carolina	Granja Tres Arroyos SA
Ternera Menor	La 37	Angel Maceira
Reservado	La 41	Angel Maceira
Ternera Intermedia	Apache 2391	T. Mulder
Reservado	RP 869	U.N.L.P.
Ternera Mayor	RP1761	Granja Tres Arroyos SA
Vaquillona Intermedia	RP 6155	Amondarain Hnos.
Campeón Hembra Junior	Del Pecan 220	Jorge Milone
Reservado	Apache 2391	T. Mulder
Vaca 2 Años Junior	Caribel 2110	J. Cartier Moulin
Vaca 2 Años Senior	RP 801	Amondarain Hnos.
Reservado	Centenial 3155	J. Cartier Moulin
Vaca 3 Años Junior	RP 6064	Amondarain Hnos.
Reservado	Doña Carolina 1538	Granja Tres Arroyos SA
Campeón Vaca Joven	RP 6064	Amondarain Hnos.
Reservado	RP 801	Amondarain Hnos.
Mejor Ubre Joven	RP 6064	Amondarain Hnos.
Vaca 4 Años	RP 4852	J. Cartier Moulin
Reservado	RP 6015	Amondarain Hnos.
Vaca 5 Años	RP 795	J. Cartier Moulin
Vaca Adulta	Apache 1270	T. Mulder
Reservado	Centennial 1726	J. Cartier Moulin
Gran Campeón Hembra	Apache 1270	T. Mulder
Reservado	RP 4852	J. Cartier Moulin
3er. Mejor Hembra	RP 6064	Amondarain Hnos
Mejor Ubre	Apache 1270	T. Mulder
Mejor Expositor"		J. Cartier Moulin

EXPO RANCHOS 2015 | PEDIGRI

Jurado: Javier Cassineri

CATEGORIA	EJEMPLAR	EXPOSITOR
Ternero	Del Pecan Ita 154 Atwood	Jorge Milone
Junior Menor	RP 13	Granja 3 Arroyos SA
Reservado	Aneyma Juancho Sid Juote	Angel Maceira
Dos Años Mayor	Apache Fernando Dempsey	Teodoro Mulder
Gran Campeón Macho	Del Pecan Ita 154 Atwood	Jorge Milone
Reservado	Apache Fernando Dempsey	Teodoro Mulder
Ternera Menor	San Saturio Edelia McCutchen	F. Martínez e Hijos SRL
Reservado	Del Pecan Panta 162 Gold Chip	Jorge Milone
Ternera Intermedia	Del Pecan Paca 4223 Atwood	Jorge Milone
Reservado	Apache Lila Guthrie Linda	T. Mulder
Vaquillona Menor	Del Pecan Otel 152 Atwood	Jorge Milone
Reservado	Del Pecan Otita 150 Atwood	Jorge Milone
Vaquillona Intermedia	San Saturio Dacky Fever TE	F. Martínez e Hijos SRL
Reservado	Doña Carolina Juanita Juote	Granja Tres Arroyos SA
Vaquillona Mayor	Apache Pantera Fulton Rayanita	T. Mulder
Campeón Hembra Junior	San Saturio Edelia McCutchen	F. Martínez e Hijos SRL
Reservado	San Saturio Dacky Fever TE	F. Martínez e Hijos SRL
Vaca 2 Años Junior	San Saturio Lara Shamrock TE	F. Martínez e Hijos SRL
Vaca 2 Años Senior	San Saturio Florinda Bradnick TE	F. Martínez e Hijos SRL
Reservado	Centennial Aplause 913 Air	Angel Maceira
Vaca 3 Años Junior	San Saturio Patricia Fever TE	F. Martínez e Hijos SRL
Vaca 3 Años Senior	San Saturio Rita Lautority TE	F. Martínez e Hijos SRL
Campeón Vaca Joven	San Saturio Florinda Bradnick TE	F. Martínez e Hijos SR
Reservado	San Saturio Patricia Fever TE	F. Martínez e Hijos SRL
Mejor Ubre Joven	San Saturio Florinda Bradnick TE	F. Martínez e Hijos SRL
Vaca 4 Años	San Saturio Lerida Litoral TE	F. Martínez e Hijos SRL
Vaca Adulta	San Saturio Angela Goldwyn TE	F. Martínez e Hijos SRL
Reservado	Apache Joaquina Pontiac Viñas	T. Mulder
Gran Campeón Hembra	San Saturio Angela Goldwyn TE	F. Martínez e Hijos SRL
Reservado	San Saturio Lerida Litoral TE	F. Martínez e Hijos SRL
Tercer Mejor Hembra	San Saturio Florinda Bradnick TE	F. Martínez e Hijos SRL
Mejor Ubre	San Saturio Angela Goldwyn TE	F. Martínez e Hijos SRL
Mejor Criador		F. Martínez e Hijos SRL
Mejor expositor		F. Martínez e Hijos SRL
Progenie de Madre	Aneyma Juana Juote	A. Maceira/Granja 3 Arroyos

Premiación a la gran campeona del pedigrí.

Fe de erratas

En la edición 648 se menciona, en la nota de la página 16 declaraciones de Roy Ormsby cuando en verdad se debería haber puesto Roy Ormiston, nombre correcto del fundador de Roybrook Farms.

Si el tambo es su negocio
Si el Holando es su raza
Si la lechería es su futuro.

...Usted necesita estar permanentemente actualizado

SUSCRIPCION ANUAL: 120 PESOS

Nombre:.....

Dirección:.....

Localidad:.....**C.P.:**.....

Provincia:.....

Cheque/giro Nº:.....**Banco:**.....

Pago a la orden de Jorge Mourglia -No a la orden-

SANTA FE 2742 7º D (1425) CAPITAL FEDERAL TEL. 4821-1986 / FAX 4805-7323

NUESTRO HOLANDO

55 años acompañando al **tambero argentino,**
ofreciéndole el **mejor material** para ayudarlo en su actividad.

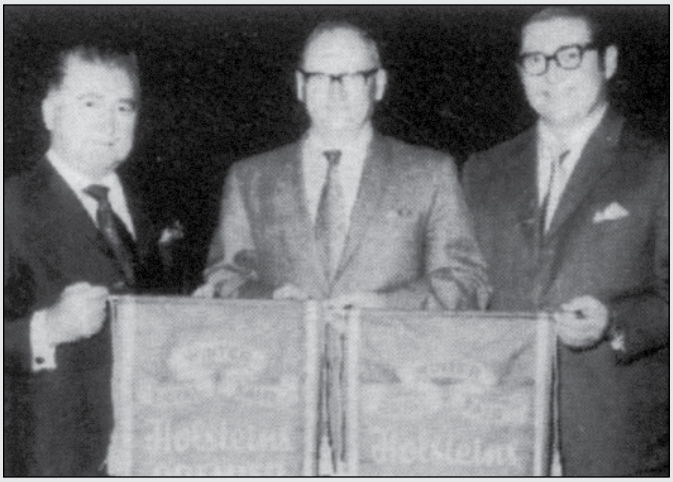
STEPHEN ROMAN

El excéntrico millonario fundador de Romandale Farms

El exitoso empresario del sector minero canadiense, Stephen Roman, nacido en Eslovaquia en 1921, pudo cumplir, en la década del '60, su sueño de formar uno de los rodeos Holstein más grandes de América del Norte, gracias a las grandes ganancias obtenidas en sus inversiones en minería de uranio, petróleo, carbón y potasa, entre otras. Esto le permitió que la fila de Romandale recorriera las principales pistas de la raza imponiéndose en la mayoría de las categorías.

Es el criador y jurado (estuvo en la Argentina jurando en Aldea María Luisa en 1997) Norman Nabholtz quien recuerda el viaje que realizó la fila de Romandale Farms a Waterloo (USA) para participar del Congreso Nacional de Ganado Lechero de 1960. En el relato se aprecia que a Stephen Roman no se le podía decir que no. La invitación se la realizó, en la exposición de Chicago de 1959, donde la fila de Romandale había logrado los premios de Mejor Criador y Mejor Expositor, el señor Robert Rumler diciéndole que *"Waterloo es el mejor espectáculo de Estados Unidos"*.

Stephen Roman recibe las distinciones de Primer Criador y Primer Expositor en la muestra de Waterloo en 1961.



Stephen Roman y su hermano **Tony** (derecha) reciben las distinciones logradas por Romandale en la Royal de 1969

La infancia del señor Roman, como la de todos los europeos que llegaron a América durante las grandes guerras, no fue fácil. Sus estudios en una escuela de agricultura en Eslovaquia fueron abruptamente interrumpidos en 1937 para emigrar, junto a su hermano George, a Canadá. Allí sus primeros años fueron muy difíciles. Esto se refleja en la historia que dice que ambos hermanos negociaron en un establecimiento agropecuario que Stephen trabajaría allí a cambio del uso de un caballo del establecimiento. Esto duró hasta 1940.

Pero volvamos a la historia que nos interesa. El ganado Holstein fue una de sus pasiones y por él hizo todo a lo grande, incluida su presencia en las competencias. De esta manera el rodeo de Romandale comenzó a ser conocido por todos, y, sin lugar a dudas, por la influencia de Romandale Reflection Marquis y así llega la cabaña, funcionando a todo vapor, a 1960.

Para ese entonces los camiones de Romandale Farms habían recorrido, siempre con una gran fila, las muestras de la raza de todo Canadá, tanto alrededor de Toronto, como en las de CNE y la Royal. Ya no había límites para Roman y eso lo llevó a tomar la determinación de viajar a Waterloo, Ohio, para participar del Congreso Nacional de Ganado Lechero con sus mejores vacas, incluyendo en su fila al gran Reflection Marquis.

Allan Orr, vecino de Romandale, era el encargado de caminar todos los días a Marquis. Juntos hicieron varios kilómetros preparándose para las exposiciones y para ese entonces no había toro mejor preparado en todo Canadá.

Stephen Roman era un hombre de mucho orgullo que no podía ser defraudado por un hombre o un animal. Así, la preparación para el viaje fue enorme. Dos enormes tráileres con 20 ejemplares, cajones, alimento, fardos y equipos de ordeño partió de Unionville, Ontario.

Dos días antes del show, el convoy llegó a la frontera con los Estados Unidos, donde se descargaron todos los animales, se los inspeccionó, se ordeñaron las vacas a mano, se los alimentó y se bañaron a todos. Cargaron todo nuevamente y viajaron 9 horas

hasta llegar a Joliet Illinois, donde M. B. Nichols, un amigo de Dave Houcks, gerente de Romandale Farms, contrató la granja Hickory Creek para que los viajeros y los animales descargaran y descansaran una noche antes de tomar la autopista 20 para llegar a Waterloo.

Ese viernes llegó a la sede del congreso el primer camión con animales y los lugares ya estaban muy bien preparados. La fila de Romandale había quedado cerca del baño de los animales y del ingreso a la pista. Viajar a Waterloo no era fácil para los criadores canadienses de cualquier raza, tanto por el viaje, como por los costos que ello implicaba. Pero Stephen Roman y su Romandale Farms lo hizo y no sólo en 1960 sino también en los próximos dos años.

Además de Allan, también viajaron Houk, Lorne Disney, Neil Raines y Johnny Leack. En el avión personal del señor Roman viajaron, dos días antes para dar una mano en todo, Wally Knapp, Lac Logan y Jack Gillespe, y él mismo el día de la jura.

Allan Orr, recordando este viaje, me comentó que se había comenzado a gestar a principios de la primavera cuando Roman y Houck lo llamaron para ver se estaba dispuesto a encargarse de la preparación y presentación de Marquis y otros animales, pero principalmente del toro, en las muestras de Waterloo, en la Royal y en Chicago.

Stgephen Roman junto a **Peter Heffering** y a Brookview Tony Charity en 1987.

Romandale Reflection Marquis, en 1959, había sido nombrado All Canadian como toro de Dos Años, y para el Congreso parecía un ternero de 3 años. Se sabía que tenía que competir con toros de gran reputación, en el extranjero y con jurado estadounidense. Su principal rival fue Cash Bottema's Boontuck Ormsby, dos veces All American. Pero el joven Marquis, gracias a la calidad de sus patas, resulto Campeón Senior y Gran Campeón, distinciones que repetiría en 1962, mientras que "Boontuck" se llevaría la corona en 1961.

Orr recuerda que aquella llamada telefónica fue uno de sus mejores momentos en su vida. *"Durante la estadía en Waterloo estuvimos en los galpones, orgullosos, siempre al frente de la fila. En la pista sentí como el paso de electricidad cuando presentaba a Marquis en el mayor espectáculo de toros de su tiempo. Marquis se vendió, en 1964, en 34 mil dólares, lo que realizada la actualización de ese monto en 2009, alcanzaría la suma de C$ 231.318,83. Fue adquirido por Curtis y si décadas más tarde uno encuentra un ejemplar Holstein de gran tamaño y estilo, seguro que en alguna parte de sus venas tiene sangre de aquel "Alce canadiense" (apodo que tenía Marquis)".*

Actuación de la fila de Romandale Farms en el Congreso Nacional de Ganado Lechero de 1960

- **Campeón Senior y Gran Campeón Macho Romandale Reflection Marquis**
- **Rdo. Campeón Ternero, Romandale Count** *(categoría de 23 animales)*
- **9º Toro 2 Años, Romandale Bennie Maple** *(categoría de 13 animales)*
- **4º Ternera Mayor, Romandale Madcap May** *(categoría de 40 animales)*
- **5º Vaquillona Menor, Romandale Reflection Gina** *(categoría de 34 animales)*
- **Rdo. Campeón Vaquillona Mayor, Puccini Dividend Egeria** *(categoría de 45 animales)*
- **4ª Vaca 2 Años, Puccini Dividend Elisa** *(categoría de 40 animales)*
- **7ª Vaca 3 Años, Barrandale Diana Starlight** *(categoría de 41 animales)*
- **8ª Vaca 3 Años, Jewel Texal Diana**
- **Campeona Vaca Seca 3,4 años, Romandale Higcroft Rose** *(categoría de 25 animales)*
- **Rdo. Campeón Vaca Seca 3,4 años, Thornlea Reflection Belle**
- **8ª Vaca Seca 3,4 años, Rosafe Shamrock Elsie**
- **Rdo. Mejor Conjunto 3 vacas** *(secas)*
- **4ª Progenie de Madre**
- **Senior Get of ABC Reflection Sovereign, con Marquis**
- **Primer Criador y Primer Expositor. Premios que repetiría en 1961 y 1962**

Finalmente, cuando pregunto a Orr cómo describiría la muestra del congreso, simplemente dice: *"¡Fue el mayor espectáculo del mundo!"*

Seguramente las 3.200 libras del Marquis, más las actuaciones del Boontuck y del ChrissCross, fueron temas de conversación en todos los vehículos que se retiraron, ese día, del estacionamiento de la muestra del congreso, y en las granjas de todo el país en 1960. Por algo lo llamaron *"El gran show de toros"*.

Un nuevo servicio que agilizará la venta de hacienda

Con gran beneficio para los productores

En las últimas ventas de hacienda Holando Argentino realizadas por Sáenz Valiente, Bullrich y Cía. se comenzó a notar la presencia de una firma, que a través de un simple servicio posibilitaba a los productores, especialmente a los más pequeños, a adquirir los vientres que necesite para reposición, crecer y optimizar el manejo del capital del trabajo del tambo. Para que nuestros lectores conozcan más sobre este servicio, solicitamos al señor Santiago Núñez Aguilar, gerente comercial de Pro Leasing S.A., la firma en cuestión, una colaboración donde se explicara clara y fácilmente este servicio que sin dudas va a beneficiar a todo el sector.

Qué es y cómo surge el servicio Pro Leasing S.A

Antecedentes: Pro Leasing es una sociedad anónima de capitales nacionales, constituida en la ciudad de Buenos Aires el 12 de abril de 2010. Sociedad cuyo objeto principal es comprar, vender y dar en locación, o en leasing, bienes de capital, básicamente en el marco de lo establecido por la Ley 25.248 y el Decreto 1038/2000 como así también otorgar préstamos para la adquisición de dichos bienes.

Historia: Pro Leasing S.A. nació de la unión de un grupo de empresarios y profesionales con vasta y exitosa experiencia en el mercado agropecuario y crediticio. Previamente a la creación de ésta empresa volcamos nuestra experiencia en la formación de una Sociedad de Garantía Recíproca, cuyo principal objetivo es posibilitar el acceso al crédito a las PYME´s del sector agropecuario. Como resultado de una labor e investigación permanente en el sector, se advirtió que existe una parte de la actividad agropecuaria con serias dificultades para encontrar vehículos que acompañen sus ciclos e inconvenientes propios de la actividad.

Los pequeños productores, en general, tienen grandes dificultades para resolver problemas financieros cuando los flujos de caja se ven afectados por factores climáticos, volatilidad de precios, aumento de costos no trasladables a precios, problemas sanitarios, etc. La idiosincrasia y las políticas de crédito de la banca comercial impiden sortear éstos problemas, recurriendo por lo general ante las dificultades, a sus proveedores o clientes para no entrar en un proceso de descapitalización.

De dichas inquietudes nace Pro Leasing S.A. Empresa que tiene por objeto brindar apoyo crediticio a las PyMes agropecuarias, con especial énfasis en el sector lechero y ganadero en sus distintas etapas, buscando socios estratégicos y sinergia en la cadena de valor.

Estamos convencidos que el sistema leasing de bienes tradicionales y no tradicionales (semovientes) nos acerca al productor de una manera diferente y en su hábitat natural, a través de los canales de comunicación habituales.

El equipo de Pro Leasing SA en el remate de El Faisán realizado por Sáenz Valiente, Bullrich y Cía. (de izquierda a derecha) Clara Albani, gerente de administración, Juan C. Albani, presidente, y Santiago Nuñez Aguilar, gerente comercial.

Nuestra misión: dar bienes en leasing y brindar servicios que permitan aumentar la producción en épocas de expansión del ciclo, como así también, capital de trabajo en momentos en que el sector no resulte atractivo para el mercado financiero tradicional.
Nuestro desafío: articular productos posibles, sinergizando clientes, proveedores, empresas de garantías, bancos y mercado de capitales, de manera que resulte seguro y atractivo financiar la producción de los más chicos con riesgos perfectamente acotados.

En qué consta el servicio

Leasing Financiero de Semovientes: El objetivo de este producto es que los pequeños productores lecheros puedan realizar su reposición, mediante el pago de un alquiler con opción a compra. Los flujos que el aumento del plantel proporciona permitirán afrontar los cánones.
Nos acercamos al productor, le proveemos una solución práctica para mantener o incrementar su stock, a través de acuerdos con su usina o a través de los canales habituales de comercialización. Para ello realizamos un acuerdo con Sáenz Valiente, Bullrich y Cía. por considerar que es la casa consignataria con mayor experiencia en la comercialización de la raza Holando en la Argentina. De esta manera aprovechamos el conocimiento entre cliente y proveedor, generamos y administramos el vehículo, manteniendo la relación habitual para canalizar la necesidad en el tambo y realizar las operaciones.

Beneficios para el productor

- El leasing permite expandir la actividad incorporando nueva hacienda y/o reemplazar los animales descartados.
- El pago mensual se abona con la mayor producción de leche. Las crías son del productor.
- La operación de leasing permite liberar fondos, optimizando el manejo del capital de trabajo del tambo.
- En general los productores pequeños no son atendidos por los bancos en forma ágil debido a la menor flexibilidad para la toma de decisiones.
- El canon se considera un gasto; y por lo tanto es deducible íntegramente de la base imponible para determinar el Impuesto a las Ganancias.
- El productor difiere en el tiempo el Impuesto al Valor Agregado (IVA), pudiendo anticipar el mismo si lo desea.

Ahorro

Al manejarse directamente con una empresa de leasing obtiene diferentes beneficios:

- No es necesario la apertura de una cuenta corriente o la obtención de una tarjeta para poder operar con Pro Leasing, ahorrándose así los gastos mensuales de mantenimiento y los gastos de renovación anual.
- Mantiene el margen de financiación disponible con los bancos.

Condiciones Generales del Leasing Financiero

- Se financia el 100 % del valor de compra.
- El productor tambero elige sus vacas o bien nos solicita su requerimiento.
- Se utiliza como moneda pesos.
- Forma de Pago: Canon fijo y mensual.
- La operación es pre cancelable

Obligaciones del productor que toma el servicio

La obligación del productor básicamente consiste en mantener la sanidad de la hacienda y permitir, en caso de ser solicitado, la visita de nuestra empresa al tambo, para tener un mayor conocimiento de nuestros clientes. Las operaciones se instrumentan a través de un contrato de leasing que se firma en el remate o en nuestras oficinas dependiendo como se origine la misma. Solicitamos los cheques de pago diferido (CPD) para atender los compromisos asumidos. Efectuar la vacunación periódica obligatoria de acuerdo con las normas y disposiciones de SENASA, así como también su correcta presentación. Informar a Pro Leasing SA la existencia de un descarte o necesidad de mover la hacienda para poder autorizar al tomador a sacar la Guía de Traslado.

Cómo el productor puede llegar a Pro Leasing

Contactándose a través de los distintos canales de comunicación:

Pro Leasing S.A.:
Santiago Núñez Aguilar: sna@pro-leasing.com
Sebastián Pouiller: sjp@pro-leasing.com
Tel.: (+5411) 5218-4897/98/99
Sáenz Valiente Bullrich & Cía S.A.
Contacto: Guillermo Corbella
Mastellone Hnos. S.A.
Contacto: Supervisor zonal de Compra Materia Prima

Pasos que se cumplen una vez acordado el servicio

1- Pro Leasing tiene que sacar un RENSPA a su nombre en el campo del cliente (donde van a estar los animales). Esto lo gestiona el cliente por medio de una carta donde Pro Leasing lo autoriza a tal efecto.
2- El tomador realiza la elección y compra de la hacienda.
3- Antes de retirarse se firmara la siguiente papelería entre el Tomador y Pro Leasing SA: Contrato General de Leasing (Esto es un contrato marco que lo habilitará a realizar futuras operaciones). Contrato de Leasing Suplementario (Detalle puntual de la hacienda comprada en este remate).

4- SVB confeccionará la Guía de Traslado como habitualmente lo hace.
5- El tomador confeccionará Cheques de pago diferido a nombre de Pro Leasing S.A. para atender el pago de los cánones.
6- El Tomador presentara la documentación en la Municipalidad dejando constancia que los animales ingresaron a su campo.
7- Pro Leasing SA le facturará mensualmente el canon correspondiente.

Preguntas frecuentes

1- ¿Qué es el leasing?
El leasing es un instrumento de financiación para la incorporación de hacienda, mediante el cual Pro Leasing S.A (Dador) adquiere los animales indicados por el cliente (Tomador), y luego los entrega para su uso y goce contra el pago de una cuota periódica, otorgando además la opción de comprarlo por un precio determinado, al finalizar el Contrato de Leasing.

2- ¿Quiénes participan en una operación de Leasing?
Dador: Es quien adquiere la hacienda para luego entregarla en leasing. En este caso, Pro Leasing S.A.
Tomador: Es el usuario del bien, quien tendrá el uso y goce del bien entregado por el dador hasta el momento de ejercer la opción de compra.
Proveedor: Es quien vende el bien a Pro Leasing S.A. El proveedor puede ser elegido por el tomador.

3- ¿Quién es el Dueño de la hacienda durante el plazo de la operación de leasing?
Pro Leasing S.A. es el dueño de los animales, hasta que el tomador ejerce la opción de compra al final de la operación.

4- ¿Cuál es el valor de la opción de compra?
Es igual a una cuota/canon mensual

5- ¿De quién son las crías de los animales dados en leasing?
El productor podrá disponer de la producción, tanto de animales dados en leasing como de sus crías. Se deja constancia que las crías serán de exclusiva propiedad del Tomador.

6- ¿Cuál es la duración del leasing?
El plazo de la operación es de 30 meses + la opción de compra (pagadera conjuntamente con el último canon).

7- ¿Qué pasa si la vaca se muere?
La Ley 25.248 que regula las operaciones de leasing, establece claramente que aunque se pierda el uso y goce de la cosa el tomador tiene que seguir abonando el leasing hasta el final. Conceptualmente el leasing financiero es similar a un crédito bancario.

8- ¿Cómo se abonan los cánones mensuales?
El tomador confeccionará cheques de pago diferido a nombre de Pro Leasing S.A. para atender el pago de los cánones.

9- ¿Se puede realizar Leasing de otras razas?
Si, se puede realizar operaciones de leasing de Semovientes de cualquier raza.

AGENDA nacional

Sociedad Rural de Brandsen

Liquidación de El Caribel

El 26 de marzo se realizó, en las instalaciones de la Sociedad Rural de Cnel. Brandsen, por la firma martillera Sáenz Valiente, Bullrich y Cía. La liquidación del rodeo de tambo de la firma El Caribel con una buena presencia de interesados, los que hicieron que las operaciones se realizaran de forma ágil y buenos valores.
El resumen del mismo fue: 191 vacas promediaron $ 14.217; 28 vaquillonas adelantadas y con servicio, $ 15.286; 63 vaquillonas sin servicio, $ 6.794 y 34 terneras de estaca se colocaron a una media de $ 4200.

ESPECIAL HOLANDO ARGENTINO EN LINIERS

El Lunes 6 de abril se realizó el primer remate especial Holando Argentino para faena en el mercado de Liniers para la temporada 2015, organizado por Sáenz Valiente Bulrrich & Cia y con el auspicio de ACHA. Si bien, por el feriado de Semana Santa la semana anterior, la cantidad de cabezas concentradas no pudo haber sido como los remates anteriores los lotes remitidos se encontraban en muy buen estado prueba de esto los valores que han logrado.
Remitieron hacienda overa los siguientes productores: Estancia La Dorita SA, Olmedo Ganadera SA, Los Angeles SRL, Agropecuaria Los Castaños SA, y La República SA. Se han enviados terneros de 335 Kg promedio, novillitos de 370 a 400 Kg., novillos de 450 a 470 Kg. vacas de entre los 490 y 710 Kg. en diferentes estados y categorías, y un toro de descarte de 670 Kg. En la subasta, que estuvo a cargo del Sr. Fernando Sáenz Valiente, se notó una importante demanda en la hacienda especial por los compradores representantes de matarifes, supermercados y cadenas de carnicerías convocados especialmente por la firma rematadora. Para los terneros y novillitos se lograron valores medios de 18,10 $/Kg. siendo el máximo de 18,8 $/Kg. en pie, para la categoría novillos el valor promedio resultó de 14,74 $ y el máximo de 15 $/Kg.,

por un lote especial de vaca se pagó 14 $, y por lotes de vaca conserva en 7,50. Los valores alcanzados implicaron una mejora en los valores promedios corrientes para estas categorías en las ruedas de la semana.

Próximos remates

Con el objetivo de continuar ofreciendo a los productores tamberos una alternativa que valorice su hacienda de descarte y novillos de consumo, la firma SVB con el apoyo de ACHA convoca a los remates programados para los días lunes 10 de agosto y lunes 5 de octubre.
Todo productor interesado puede contactarse con el Dto. de Carne de ACHA 011-4805-7323 o carne@acha.org.ar

24° REMATE HOLANDO BLAQUIER

Como jamás me cansaré de decir, un recreo para los ojos el conjunto de vaquillonas presentadas a su remate por el Establecimiento El Faisán de la Sra. Teresa Blaquier, las que fueron muy bien acompañadas por las ofrecidas por Estancias La Liebre de von Neufforge y, por primera vez, las de Agropecuaria Pueyrredón. También merece destacarse el excelente servicio que presta la firma que atiende el almuerzo desde hace años. Si yo tuviera que ofrecer hoy una recepción, no dudaría en pedirle sus datos a Sáenz Valiente o a la amiga Teresa.

Como de costumbre, y no podría ser de otro modo ya que son los únicos toros que usa, tanto los padres de las vaquillonas como los de sus madres y abuelas, estaban entre los mejores de cada momento, así como los de servicio están entre los mejores de hoy. Todas ellas tenían fecha prevista de parto para los últimos días de abril, salvo unas pocas para mayo.

También como siempre, las producciones de las madres y abuelas de las vaquillonas de El Faisán, absolutamente impresionantes. Es verdad que todas a 365 días pero 11.181 Kg. de leche en las 82 madres y 11.073 las 81 abuelas controladas, son cifras absolutamente inusuales en nuestro país. Si se me permite una crítica diré que me habría gustado verlas con algunos kilos más para que tuvieran reservas para gastar en los primeros 2 o 3 meses de lactancia. Luego me explicaron que, debido a las condiciones climáticas, tuvieron dificultades para alimentarlas mejor.

Volviendo a las producciones de las madres y abuelas de las vaquillonas de El Faisán, como siempre se destacan las tremendas producciones vitalicias. 27 de las madres (el 33%) ostentaban producciones de más de 40.000 Kg. de leche, con 5 de entre 60.000 y 70.000 Kg. y 3 con más de 70.000, hasta 78.150 kg en 7 lactancias. 51 abuelas (63%) habían acumulado más de 40.000 Kg., con 20 productoras vitalicias de más de 60.000 Kg. de leche, hasta 90.530 Kg. en 8 lactancias y 92.640 en 6.

Luego de un florido discurso pronunciado por el amigo Gui Bullrich comenzaron las ventas, que se desarrollaron con la agilidad que merecía la hacienda ofrecida.

En cuanto a las ventas diré que el promedio de las de El Faisán fue de $ 22.177, las 6 de La Liebre promediaron $ 20.500 y las 38 de Agropecuaria Pueyrredón, que a mi juicio merecían mejor suerte teniendo en cuenta su calidad, lograron $ 16.805 cada una.

La R.P. 5159 de El Faisán fue ofrecida a pagar en 10 cuotas mensuales sin interés en homenaje a Rodolfo Diz, miembro de una antigua familia criadora de Holando y habitual comprador en los remates Blaquier, fallecido en el último mes de enero. La misma fue adquirida en $ 26.500 por José Luis y Juan Manuel Davio.

Una gran cantidad de productores asistieron a la edición 24 de esta tradicional venta.

El precio mayor, de $ 32.500, fue logrado por la R.P. 1268 pura de pedigrí, adquirida por Vicente Guillermo Diamante.

La firma Del Pintado S.A. pagó un total de $ 432.100 por 20 vaquillonas (17 de El Faisán y 3 de La Liebre) y Don Gaspar S.R.L. fue el adquirente del mayor número de animales con un total de 24, 18 de ellos de Agropecuaria Pueyrredón, por los que desembolsó $ 413.100.

Por: **Bernardo Busso**

REMATES AUSPICIADOS 2015

MAYO

16/05/15: Expo. de Lecheria. Soc. Rural de Villa María. *Por Scaglia SA*

JUNIO

07/06/15: Expo Canals. Soc. Rural de Canals. *Por SA Unión Ganadera de Canals.*
27/06/15: Exp. Rural de Pozo del Molle. Soc. Rural Pozo del Molle. *Por Coop. Guillermo Lehmann Ltda.*

AGOSTO

01/08/15: Exp. Int. de Palermo. Soc. Rural Argentina. *Por Sáenz Valiente, Bullrich & Cía.*
23/08/15: Expo Rural de Rafaela. Soc. Rural de Rafaela. *Por Coop. Guillermo Lehmann Ltda.*
29/08/15: Expo Rural La Playosa. Centro Comunitario La Playosa. *Por Coop. Guillermo Lehmann Ltda.*

SEPTIEMBRE

06/09/15: FINACO. Club Atle. G. Brown. San Vicente. *Por Coop. Guillermo Lehmann Ltda.*
13/09/15: Expo Ganadera de Sunchales. Sunchales. *Por Coop. Agr. Gan. de Sunchales Ltda.*
19/09/15: ERICA. Soc. Rural de Villa María. *Por Scaglia SA.*
19/09/15: Expo Rural Alicia. Centro Comunitario de Alicia. *Por Gamarra y Primo SA*

ESPECIALES HOLANDO EN LINIERS

Lunes 10 de agosto.
Lunes 5 de octubre.
Firma rematadora: Sáenz Valiente, Bullrich & Cía.

EXPOSICIONES 2015

Sociedad Rural de Villa María
14 al 16 de mayo

Sociedad Rural de Canals
4 al 7 de junio

Sociedad Rural de Pozo del Molle
22 al 27 de junio

Sociedad Rural Argentina (Palermo)
23 de julio al 2 de agosto

Sociedad Rural de Junín
14 al 17 de agosto

Sociedad Rural de Rafaela
20 al 23 de agosto

Centro Comunitario La Playosa
24 al 29 de agosto

FINACO (San Vicente)
4 al 6 de septiembre

Sociedad Rural de Bolívar
5 al 14 de septiembre

Asoc. de Fomento Rural de Bavio
11 al 13 de septiembre

Sociedad Rural de Sunchales
11 al 13 de septiembre

ERICCA Villa María
17 al 19 de septiembre

Municipalidad de Alicia
17 al 19 de septiembre

Sociedad Rural de Brandsen
24 al 27 de septiembre

Sociedad Rural de San Francisco
2 al 4 de octubre

Sociedad Rural de Trenque Lauquen
6 al 8 de noviembre

CUOTA HILTON, Avances del Proyecto ACHA

Se aproxima la última etapa del ciclo 2014-2015 de la Cuota Hilton, la octava en que ACHA participa de forma ininterrumpida como Grupo de Productores. Como se mencionó en las ediciones anteriores de Nuestro Holando, ACHA se encuentra trabajando junto a la firma URIEN LOZA SA en las actividades de faena, desposte y exportaciones a la UE.
Se llevan comercializadas 14 Toneladas de cortes de Holando Argentino exportadas a Alemania y España, los cortes de vendidos con el reconocimiento de Alta Calidad Hilton fueron el Bife Ancho, Bife Angosto, Cuadril y Lomo, los que por su calibre, sabor y terneza cuentan con una gran aceptación en las distintas cadenas de restaurantes y carnicerías con las que trabaja la firma Malefu Agropecuaria, comercializadora de Urien Loza SA.
Los novillos son remitidos por distintos productores socios de ACHA principalmente desde Santa Fe, Córdoba y Buenos Aires, son faenados en la Planta de MATTIEVICH en la ciudad de Rosario donde Urien Loza tiene su propia faena. Las Tropas recibidas cuentan con un peso promedio de 550 Kg. en las que se lograron gracias al muy buen manejo de la hacienda previo y durante la feana y desposte rendimientos de res del orden del 56-57 %.
Al cierre del presente informe se está trabajando en la carga de las producciones de faenas de las últimas semanas de abril, así como en la programación de las faenas durante el mes de Mayo y de esta forma poder lograr el mayor grado de cumplimiento.

Convocatoria a Productores
Todo productor de Novillo Holando interesado en formar parte del Grupo puede contactarse con el Dto. de ACHA al 011-4805-7323 o carne@acha.org.ar

GIRA DE CALIFICADORES
CALENDARIO PARA EL PRIMER SEMESTRE DEL 2015

MES	DIA	COMISIONES
Mayo	*1*	*Abasto Norte*
	4	*Buenos Aires oeste*
Junio	*6*	*Buenos Aires Sur*
	8	*Santa Fe Centro*
Julio	*11*	*Córdoba Centro*
	3	*Abasto Sur*

REUNIONES PROGRAMADAS PARA EL PRIMER SEMESTRE

Mayo	11	Comité Ejecutivo
	20	Comité Ejecutivo
		Comisiones Asesoras
	21	Directores Regionales
Junio	04	Comité Ejecutivo
	17	Comité Ejecutivo
	29	Comité ejecutivo

1965 - 2015

Sociedad Rural de Pozo del Molle invita a los festejos de sus

22 al 27 de junio de 2015

Gran exposición ganadera con la participación de las más importantes cabañas argentinas

13ª Fiesta Provincial del Holando – 4° Concurso RC a Corral – 5ª Capacitadora Agropecuaria

PROGRAMA

Inscripción: 15/06/15
Cierre de ingreso: 24/06/15 19:00 horas
Admisión: 25/06/15
Clasificación: 26/06/15

JURADO EXTRANJERO

Ventas: 27/06/15 15:00 horas
A cargo de Remates Rurales SA

EXPO RURAL EDUCATIVA

Programación ganadera dentro de la Expo Rural Educativa 2015, que además incluye charlas, talleres y conferencias a cargo de técnicos del INTA, del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Alimentos de Córdoba y empresa del sector

Sociedad Rural de Pozo del Molle
Misiones 277 – Tel/fax: 0353 4830290/4868290
5913 Pozo del Molle, Córdoba
Email socrural@coopmolle.com.ar /sociedadrural.pozodelmolle

V&J PRODUCCIONES

VACAS MAS PRODUCTIVAS Y RENTABLES...

PROBADOS

VAL 014HO06677
2250 TPI | +648 MN$ | +905 LECHE | +5.6 VP | +2 DPR | 5.7 FP

KODY 014HO06263
2093 TPI | +368 MN$ | +38 PROT. | +1.5 DPR | 6.4 FP

HE-MAN 014HO06494
2092 TPI | +36 PROT. | 2.8 CEL.SOM. | +1.25 TIPO | +1.14 UBRE | 6.2 FP

DIGGER 014HO06132
2082 TPI | +4.2 VP | 2.64 CEL.SOM. | +1.23 TIPO | +1.87 UBRE | 4.4 FP

REST 014HO06449
2029 TPI | +384 MN$ | +875 LECHE | +4.9 VP | 5.7 FP

DOUGLAS 014HO05954
2018 TPI | +340 MN$ | 2.71 CEL.SOM. | +2 DPR | 5.6 FP

KRAMER 014HO04924
1956 TPI | +1097 LECHE | +2.3 VP | +1.51 FLC | 7.1 FP

GENÓMICOS

MOOKIE 014HO07328
2532 TPI | +743 MN$ | +5.6 VP | +2.08 TIPO | +2.05 UBRE | +1.73 FLC

GAMBLER 014HO07303
2511 TPI | +659 MN$ | +1490 LECHE | +6 VP | +2.59 TIPO | +2.18 UBRE | +2.56 FLC

PAYTON 014HO07340
2480 TPI | +613 MN$ | +1.9 TIPO | +2 UBRE | +2.04 FLC | 6.4 FP

ESTATE 014HO07538
2469 TPI | +1429 LECHE | +47 PROT. | +2.97 TIPO | +2.47 UBRE | +2.81 FLC

HUNK 014HO07451
2464 TPI | +640 MN$ | +1117 LECHE | +4 VP | +1.4 DPR | 6.3 FP

SIMPSON 014HO07453
2444 TPI | +686 MN$ | +1374 LECHE | +72 GRASA | +6.9 VP | 2.81 CEL.SOM.

DUGOUT 014HO07000
2360 TPI | +679 MN$ | +9.9 VP | +2.7 DPR | 5.9 FP

LÍDERES EN PRODUCCIÓN Y FERTILIDAD

*Contacte a un representante de **GENPRO** para realizar su pedido de semen*
*Consulte nuestro catálogo completo de razas de leche en **GENPRO.COM.AR***

GENPRO

GENPRO S.A. // DIVISION LECHE
Dante Alighieri 852 / Venado Tuerto - Santa Fe
Tel. (54) 3462.437209 / (54) 3462.428479
www.genpro.com.ar / genpro@genpro.com.ar

Accelerated Genetic