

Bienestar animal en vacas  
de tambo Pag.28

En defensa de la rentabilidad  
en el tambo Pag.34

**NUESTRO**

N° 647 - Marzo 2015 Año LVIII

# **HOLANDO**

Redacción: Santa Fe 2742 7° D (1425) Buenos Aires



**Roxy  
&  
Lila Z**



Conozca las  
historias que existen  
detrás de estas vacas que  
engrandecen a la raza



## TOROS NUEVOS PARA VACAS ELITE

014HO07303 **GAMBLER**  
+2,23 UBRE | +2,58 TIPO | 2543 TPI  
2,69 CELULAS SOMATICAS

014HO07328 **MOOKIE**  
+2,02 UBRE | 2561 TPI | +743 MN\$ | 6.2% FP

014HO07324 **GIFIAN**  
+2,38 TIPO | 2491 TPI | +2.038 LECHE | +58 PROTEINAS  
2,68 CELULAS SOMATICAS

014HO07387 **ZYKE**  
2558 TPI | +742 MN\$ | +1420 LECHE  
2,71 CELULAS SOMATICAS

206HO00148 **GOLDEN DREAMS**  
+3,20 UBRE | +2,64 TIPO | +2,37 PATAS Y PEZUÑAS  
2,68 CELULAS SOMATICAS

210HO00183 **MINCIO**  
+2,54 UBRE | +1,85 TIPO | +1,76 PATAS Y PEZUÑAS

014HO07340 **PAYTON**  
+1,99 UBRE | 2556 TPI | +2,7 DPR | 5.9% FP

014HO07296 **RACER**  
+1,87 UBRE | +2,6 DPR | 5.2% FP  
2,70 CELULAS SOMATICAS  
Abuela de Racer: Clear-Echo 822 Ramo 1200-ET TY EX94 DOM

014JE00682 **PRIMERO**  
+42,6 UBRE | +2,30 TIPO | 134 JPI

014JE00572 **VEGAS**  
+0,60 TIPO | 172 JPI | +474 MN\$

### GOLDEN DREAMS N°1 en UBRE

### PRIMERO N°1 en UBRE Y TIPO



Hija de GOLDEN DREAMS 2da Lactancia: Matilda Genziana VG-89



Madre de Primero: Evangelo Hired Gun Becky VG-88%

**GENETICA PRODUCTIVA, GENETICA PROBADA, GENTE PROFESIONAL Y GENTE PROACTIVA.  
LÍDERES EN PRODUCCIÓN Y FERTILIDAD DE NUESTROS TOROS.**

Contacte a un representante de **GENPRO** para realizar su pedido de semen  
Consulte nuestro catálogo completo de razas de leche en **GENPRO.COM.AR**



GENPRO S.A. // DIVISION LECHE

Dante Alighieri 852 / Venado Tuerto - Santa Fe / Tel. (54) 3462.437209 / (54) 3462.428479  
www.genpro.com.ar / genpro@genpro.com.ar



*2<sup>a</sup> Venta*

# JOYAS DEL HOLANDO

*Colección 2015 - Edición limitada*

- ✓ Hembras de pedigrí con grandes antecedentes y genealogías.
- ✓ Vaquillonas RC hijas y con servicios de toros con altos índices.
- ✓ Embriones importados de grandes familias por índice y tipo.



*Establecimientos organizadores*

**La Vigilancia - La Luisa - La Sorianita II**

*Y la participación de los siguientes establecimientos invitados*

Beatriz - Del Valle - Frontera de Oro - La Benedicta - La Lilia  
La Magdalena - La Reforma - La Rinconada - La Vicentina

---

**Miércoles 29 de abril de 2015, 17:00 horas**

Morteros - Córdoba

En el marco de la *"Feria Lechera de las Américas"* de la Sociedad Rural de Morteros

**Rematarán**

Sáenz Valiente, Bullrich y Cia - Coop. Agric. Ganadera de Sunchales Ltda.

# La Luisa

Mejor Criador y Mejor Expositor 2011 y 2013

**10** *Terneras puras de pedigrí  
de nuestras mejores familias*

Incluyendo descendientes de



**NICETY**



**LILA Z**



**BALER TWINE**

*Todas hijas de excepcionales padres como  
Supersire - Aikman - Doorman - Predestine y otros.*



**Nova TMJ Golden Echo ETS (MB-88) Abuela.**

Extraordinaria ternera de embrión importado.  
Stantons Campus x Booker x Jeeves x Goldwyn Echo.  
Su hermano por Supersire, 2do. Toro por GTPI en la Argentina.



**Lingo Bella Park (MB-88 2y)**

Su preciosa nieta por Doorman. Una de las pocas descendientes de esta especial familia que se han ofrecido en ventas públicas.



**Alegres Almendra Cannyon Palermo. Madre.**

Su hija por Dempsey, uno de los mejores hijos de Goldwyn del mundo.



**La Magdalena Santarina 3 EncoreJayZ. Madre.**

Su excepcional hija por Windbrook. Una de las últimas Windbrook nacidas en Argentina.

*Una de las metas de quienes hacen Joyas del Holando es la de sumar al rodeo nacional las mejores líneas genéticas del mundo. Por ello, en esta oportunidad, saldrán a venta*

**30 EMBRIONES IMPORTADOS DE ALTÍSIMOS INDICES DE GTPI**

Con padres como SILVER - ALTASPRING - KINGBOY - MONTROSS  
En donantes descendientes de

# La Sorianita II

*De profundas familias a nivel internacional*



**San Saturio Lerida Litoral**

A venta su excepcional  
Hija por Meridian



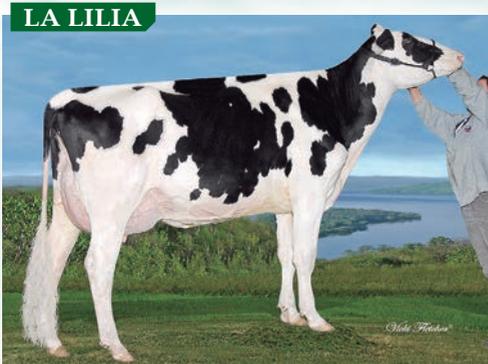
**Triday Adelita (MB-89 2 parto)**

A venta su hija por Shadow  
Camp. Ternera Int. Palermo 2014



**Idee Integrity Lexie (EX)**

A venta descendientes directas  
de esta familia



**LA LILIA**

**Regancrest MB Breyell (MB-87) Abuela.**

Extraordinaria ternera de gran tipo y el respaldo de altos índices.  
Numero Uno x Snowman Briley (MB-87 2y) x Breyell (MB-87 2y)  
x Brea (MB-88)x Barbie (EX-92 3\*)



**LA BENEDICTA**

**Benedicta Madelein Rubens Emma (MB-85) Madre.**

Redburst x Rubens x Charles  
Hermosa ternera de extraordinarios antecedentes  
y además Factor Rojo.



**LA VICENTINA**

**Hermana entera de la madre**

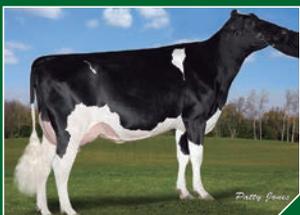
Verdadera Joya. Mayfield x Brandnick x Advent Red x Nicety.  
Su abuela hermana entera de la Rdo. Gran Campeón Hembra  
de MIL 2015.



**LA VIGILANCIA**

**Sandy Valley Romaure Buttons (MB-88) Madre.**

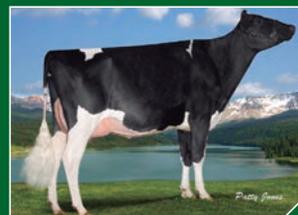
¡GRAN OPORTUNIDAD!  
Su hija, nacida de embrión importado, por Número Uno 2184 GTPI  
Proveniente de la familia materna de SANDY VALLEY BOLTON.



**Ste. Odile  
Cassiope (MB 2y)**  
Hija de  
Model Saphyr



**Ralma Goldwyn  
Clarinet (EX-92)**  
Descendiente  
de Juror



**De-Su 9842  
(MB-86 2y)**  
Una de las mejores  
madres para tipo  
del momento

*Además,  
Genética comercial del más alto nivel*



## *50 Vaquillonas RC al parir*

Hijas de FACEBOOK - MIXER - PETRONE - SHADOW - MOONBOY  
MERIDIAN - PUNCH y otros.

Preñadas por MONTERREY - PURE - PULSAR - FIX (Sexado)

*Precocidad... Rusticidad... Eficiencia*



*50* Terneras RC del corazón  
del núcleo genético de  
La Reforma  
de Víctor G. Pussetto

*100* Vaquillonas RC para entorar

*25* Vaquillonas RC, de excepcionales  
antecedentes, al parir  
Frontera de Oro  
de Mapero SA

*Joyas que puede lucir en su rodeo  
Comience a tallar su futuro*

Informes:

**Sáenz Valiente, Bullrich y Cia**

(011) 4345-0700 – [svb@saenz-valiente.com.ar](mailto:svb@saenz-valiente.com.ar)

**Coop. Agric. Ganadera de Sunchales Ltda.**

(03493) 421228/421786 [info@coopagsunchales.com.ar](mailto:info@coopagsunchales.com.ar)

## OPINIONES



10

### ¿Hacia un nuevo margen bruto?.

El margen bruto es un procedimiento que permite conocer el resultado tanto físico como económico de cada actividad dentro de la producción agropecuaria. Puede estar referido a un cultivo determinado, a la producción de carne, o de leche. El objetivo de este último cálculo es considerar no ya el resultado económico puntual de tal o cual cultivo sino llevarlo a una mirada de mediano plazo, y evaluar un período de varios años.

## MANEJO



28

### Como evaluar el bienestar animal en vacas de tambo.

El bienestar de los animales de tambo ha sido tema importante de investigación en los últimos años. El propósito principal de estas investigaciones es desarrollar métodos apropiados de evaluación, que permitan a los productores tomar medidas para el mejoramiento del bienestar, con el fin de aumentar su productividad.

## ENTREVISTA



34

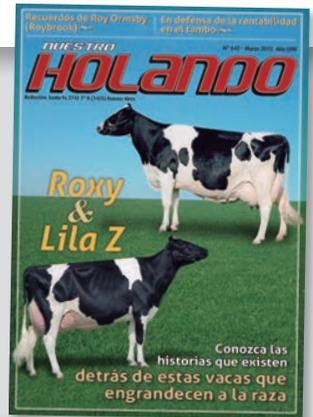
### En defensa de la rentabilidad en el tambo.

Los inicios del 2015 trajeron aparejados para la actividad tambera algunas prácticas que parecían ya estar en el olvido. Varias de las fábricas anunciaron una baja unilateral en el precio de la leche en tranquera, lo que indudablemente, afecta directamente la rentabilidad de los productores. Para conocer el punto de vista de los productores, NUESTRO HOLANDO visitó la zona de Morteros, Suardi, San Guillermo para conocer la opinión de los productores, su situación y sus propuestas para revertir la situación.

## La Tapa

N° 647  
Marzo  
2015

Dos grandes  
de la raza



## Además

### [ LA ASOCIACION ]

- 8 | Autoridades y Comisiones
- 9 | Reunión abierta de jurados
- 38 | ACHA Informa

### [ GRANDES NOMBRES DE LA RAZA ]

#### 14 | GLENRIDGE CITATION ROXY (EX-97) *Su verdadera historia*

Como todo o toda famosa, Roxy, una verdadera leyenda en la industria mundial del Holstein, con miles de seguidores entre los criadores de todos los países, también tiene su historia particular.



#### 23 | LILA Z *La Vaca del Millón de Dólares*

Muy pocas vacas en el mundo pueden igualar los logros alcanzados por Lila Z. Ella, en 2005, se convirtió en uno de los seis animales individuales que lograron, en una venta, superar el millón de dólares. Esto le permitió ganarse el apodo de "Millon Dollar Cow" (Vaca del Millón de Dólares).



### [ REPORTE ]

#### 17 | ROXY - BOB *La perfecta simbiosis vaca-hombre destinada al éxito*

En 2013 la Asociación Holstein de Estados Unidos premió a Bob Miller, de Mil-R-Mor Holstein como Ganador del Premio al Mejor Criador de Elite. Si bien lo realizado por Bob a lo largo de sus 80 años, justifican esta distinción, fue su relación con la famosa Glenridge Citation Roxy la que lo catapultó hacia la fama.



- 9 | Agenda Internacional
- 12 | Agenda Nacional



# ASOCIACION CRIADORES DE HOLANDO ARGENTINO

Laprida 1818 (1425) C.A.B.A. Tel. y Fax: 011 4805-7323  
E-mail: info@acha.org.ar – www.acha.org.ar

Buscanos en holando/arg Seguinon en @holandoacha

## COMITE EJECUTIVO

**Presidente** Juan José Ysraelit  
**Vicepresidente 1º** Víctor G. Pussetto  
**Vicepresidente 2º** Edgardo von Soubirón  
**Secretario** Fernando von Neufforge  
**Tesorero** Juan Emilio Urrutia

**Tribunal de Honor:** Titulares: Antonio Zamarripa, Guillermo Bullrich Casares y María Teresa Blaquier  
Suplentes: Máximo Russ, Eladio Cerino y Jorge García Bouissou  
**Comisión Revisora de Cuentas:** Omar Tittarelli, Leoncio Diz y Raúl H. Catta

**Gerente:** Liliana Chazo

**Responsable del Área Técnica:** M.V. MsC. Daniel Casanova

**Jefe de Calificadores:** Vicente T. Argoitia

**Calificadores:** Vicente Argoitia, Alejandro Dailoff.

**Exposiciones y Remates:** Alejandro Luque

**Responsable del Área Administrativa Contable:** Cont. Leandro García Casas

**PROAR: Gerente Operativo:** Ing. Agr. Mario Orlandi. Inspectores: Maximiliano Buján, Gastón Dailoff.

## COMISIONES ASESORAS

### Comisión de Extensión

**Presidente:** Alejandro Giúdice. Integrante: Liselotte Diz

### Comisión de Evaluaciones Genéticas, Base de Datos y Cruzas

**Presidente:** Horacio Larrea

**Vicepresidente:** Juan J. Ysraelit

**Integrantes:** Máximo Russ, Leoncio Diz, Santiago Di Tella, Jorge García Bouissou, Esteban Biedma, Rosendo Urrutia, Gustavo Armando, Juan Debernardi, Fernando Von Neufforge, Juan Martinengo, Alejandro Giudice, Pablo Argoitia, Pablo Bergonzelli, Fernando Testa, Jorge Cárcano, Alberto Sánchez, Alfredo Pignotti, Mariano Echeverry, Carlos Chiavassa, Horacio Barberis, Carlos Munar, Manuel García Solá, Raúl Mazzeo, Javier Chautet, Fernando Hermda, Fernando Pereyra, Fernando Witt, Gustavo Franzen, Hugo Cerrate, Abel Forlino. Asesor: Daniel Casanova.

### Comisión de Comercialización y Remates

**Presidente:** Guillermo Miretti

**Integrantes:** Alejandro Miretti; Alfredo Luque; Angel Maceira, Daniela Borgogno; Edgar Von Soubiron; Fernando Rasino, Gervasio Saenz Valiente; Guillermo Diamante, Gustavo Pussetto, Horacio Barberis, Javier Martocci, Juan pablo Martinengo y Rubén Gennero.

### Comisión Nacional de Control Lechero y Registro de Crías

**Presidente:** Fernando von Neufforge

**Vicepresidente:** Edgardo von Soubiron

### Vicepresidente 2º: Juan Invimkelried

**Integrantes:** Carlos Chiavassa, Jorge García Bouissou, Gerardo Yoma, Jorge Ricciardi, Juan E. Urrutia, Juan Arauz Castex, José Maritano y Alberto Miranda.  
**Suplentes:** Pedro Rostagno (Alecol), David Visconti y Diego Brunoto (Reg. Centro) Javier Buscetti (Arpecol)  
**Inspectores Regionales:** Eduardo Baravalle, Hugo Bertero, Luis B. Jaureguiberry, Juan C. Galassi.

### Subcomisión técnica de Control Lechero y Registro de Crías

**Presidente:** Benito Jaureguiberry

**Vice Presidente:** Hugo Bertero. **Coordinador:** Daniel Casanova. **Asesor:** Juan Carlos Silva. **Miembros:**

Eduardo Baravalle, Juan Carlos Galassi, Javier Buscetti, Javier Fernández.

### Comisión de Jurados

**Presidente:** Gustavo Pussetto

**Integrantes:** Pablo Argoitia, Leoncio Diz, Juan José Felissia, Horacio Larrea, Germán Fux, Daniel Martinengo, Horacio Barberis, Luis Gili, Víctor Sapino, Leonardo García, Ignacio Loñatz, Daniel Dailoff, Luis Dailoff, Fernando Von Neufforge, Juan Martinengo, Rosendo Urrutia, Javier Cassineri, Gabriel Miretti.

**Aspirantes:** María del Pilar Aramberry, Marcelo Cane, Juan José Ysraelit, Javier Chautet, Pablo Edwards, Gustavo Franzen, Gabriel Kuchen, Nicolás Lungo, Angel Maceira, César Romero.

## CONSEJO DE DIRECTORES REGIONALES

### Zona 1

**Buenos Aires. Abasto Norte**

Titular: Guillermo Bullrich Casares

1º. Suplente: Raúl H. Catta

2º. Suplente: Enrique Smith Estrada

### Zona 2

**Buenos Aires. Abasto Centro**

Titular: Guillermo Cánepa

1º. Suplente: Carlos Silveira

2º. Suplente: Horacio Larrea

### Zona 3

**Buenos Aires. Abasto Sur**

Titular: Angel Maceira

1º. Suplente: Daniel Dailoff

2º. Suplente: Teodoro Mulder

### Zona 4

**Buenos Aires. Oeste**

Titular: Lisselotte Diz

1º. Suplente: Juan I. Fernández

2º. Suplente: Abel Forlino

### Zona 5

**Buenos Aires. Centro**

Titular: Juan Debernardi

1º. Suplente: Jorge García Bouissou

2º. Suplente: Javier Martocci

### Zona 6

**Buenos Aires. Sur**

Titular: Pablo Bergonzelli

1º. Suplente: Juan E. Urrutia

2º. Suplente: Pablo Argoitia

### Zona 7

**Santa Fe. Sur**

Titular: Federico Lüssenhoff

1º. Suplente:

2º. Suplente:

### Zona 8

**Santa Fe. Centro**

Titular: Víctor G. Pussetto

1º. Suplente: Carlos Chiavassa

2º. Suplente: Roberto Gennero

### Zona 9

**Santa Fe. Norte**

Titular: Guillermo Miretti

1º. Suplente: Gustavo Franzen

2º. Suplente: Gustavo Armando

### Zona 10

**Córdoba. Sur**

Titular: Edgardo Von Soubirón

1º. Suplente: Patricio Gahan

2º. Suplente: Martín Maroni

### Zona 11

**Córdoba. Centro**

Titular: Fernando D. Rasino

1º. Suplente: Daniel Cagnolo

2º. Suplente:

### Zona 12

**Córdoba. Norte**

Titular: Daniela Borgogno

1º. Suplente: Juan Pablo Imas

2º. Suplente: Javier Cassineri

### Zona 13

**Mesopotamia**

Titular: Juan J. Ysraelit

1º. Suplente: César Romero

2º. Suplente: Guillermo Diamante

**NUUESTRO HOLANDO**

REVISTA MENSUAL

R.N.P.I. Nº 755.238

ORGANO PERIODISTICO  
DE LA ASOCIACION  
CRIADORES DE HOLANDO  
ARGENTINO

Dirección:

Juan José Ysraelit

Redacción:

Jorge D. Mourglia

Empresa Editora:

COSMOS Editores

Dirección, Redacción

y Administración:

Santa Fe 2742 - 7º D

(1425) Capital Federal

Tel.: 4821-1986

Fax: 4805-7323

Cel.: 15-5409-0637

Email:

nuestroholando@acha.org.ar

Composición y Armado:

Oscar Martinez

Tel: 15-5103-1945

Impresión:

Cogtal Talleres Gráficos

4342-1044/2015/3686

*La dirección de la revista no se responsabiliza por los conceptos que vierten en sus artículos los respectivos autores.*

*Las notas firmadas se publican con la exclusiva responsabilidad de los mismos.*

*Se autoriza la reproducción total o parcial de los artículos publicados, mencionando como fuente "Nuestro Holando"*

Precio del ejemplar: \$12

Suscripción anual: \$120

Suscripción al exterior: u\$s115

Los ejemplares atrasados se venden al precio de la última edición

### Nueva campeona canadiense por grasa



Recientemente la Asociación Holstein Canadiense anunció que **Silverridge September Rae (BM-80)** ha marcado un nuevo récord en la producción de grasa a los 6 años de edad, con una producción de 18.026 KL, 1237 KGB, 6,9%GB 558 KP 3,1%P en 305 días. Esta hija de September Storm pertenece a Silverridge Farms, ubicado en la región de Ontario.

### Jurados para Madison y la Royal



Recientemente han sido designados para realizar el trabajo de clasificación en el Holstein en las internacionales muestras de la WDE, que se realiza en Madison, Wisconsin, USA, y en la RWF, de Toronto, Canadá, los jueces Nathan Thomas y Michel Heath.

Nathan Thomas, propietario desde hace 9 años, junto a su padre John y su hermano Andy, del establecimiento Triple T donde trabajan ganado Holstein y Jersey. Amante de los concursos, su primera ternera la presentó a los 9 años de edad.

Por su parte, Michel Heath, con casi 50 años de experiencias en las pistas del mundo, proviene de la granja familiar Spring Valley ubicada en Maryland. Presentador profesional, tuvo la suerte de presentar una de las grandes vacas de la cual, además, fue co propietario, MD- Delight Durham Atlee (EX).

### Final cabeza a cabeza para el nuevo récord de producción en Dinamarca

Tres vacas Holstein se están disputando el récord nacional de producción en Dinamarca. La producción vitalicia más alta hasta el momento la tiene una hija de Cash con 181.838 KL, ella pertenece

al rodeo de Bojer. Pero dos vacas más todavía siguen en lactancia con la posibilidad de alcanzar o superar esta cifra. Una es una hija de Funkis con 180.257 KL, y la restante, hija de un toro particular, con 180.144 KL. Pronto sabremos el desenlace de este extraordinario récord.

### U\$S 78.000 por una Atwood

En la reciente venta 25° Holliday F Revue realizada en California cuyo promedio general fue de U\$S 3.145 para las 38 piezas subastadas, una hija de Atwood con madre Advent marcó el precio máximo con 78.000 dólares.



### Aumentan las inscripciones de ganado en USA

La Asociación Holstein de Estados Unidos informó que durante 2014 la cantidad de registros de ganado en los últimos 10 años aumentó un 27% pasando a 373.000 animales.

**La Comisión de Jurados de la Asociación Criadores de Holando Argentino**

**Invita a la Reunión Abierta de Jurados**

**Sábado 28 de marzo de 2015, 08.00 horas**

**Sociedad Rural de Rafaela**

**Informes: [rematesyexposiciones@acha.org.ar](mailto:rematesyexposiciones@acha.org.ar) – (011) 4805-7323**

# ¿Hacia un nuevo margen bruto...?

El margen bruto es un procedimiento que nos permite conocer el resultado tanto físico como económico de cada actividad dentro de la producción agropecuaria. Es así que puede estar referido a un cultivo determinado, a la producción de carne, o de leche. E incluso, más recientemente, se ha utilizado para calcular el resultado económico no ya de una campaña o ejercicio determinado, sino de toda una rotación, es decir de un período de tiempo determinado, que abarca varios ejercicios. El objetivo de este último cálculo es considerar no ya el resultado económico puntual de tal o cual cultivo sino llevarlo a una mirada de mediano plazo, y evaluar un período de varios años.

**A**hí entran a tallar entonces las diferencias entre los sistemas de monocultivo (generalmente de soja) versus aquellos que incluyen gramíneas (trigo, maíz, sorgo, etc.) en la rotación. Y sería materia de todo un artículo referirse a este tema.

Pero volviendo al margen bruto, como herramienta tanto de análisis de lo ya ocurrido pero también como método de planificación, es de gran utilidad. Es decir, tanto a la hora de formular un diagnóstico de lo ya acontecido, léase margen bruto histórico, como así también como método de planificación de uso muy difundido.

En el caso de la ganadería, para llegar al margen bruto se agrega a los costos directos la llamada diferencia de inventario de hacienda. Esta refleja el crecimiento o decrecimiento de dicho stock entre inicio y cierre de ejercicio, expresado en kilos y luego llevados a pesos, tomando los valores a cierre de ejercicio.

Diferencia de inventario de hacienda = Existencia de hacienda a cierre – Existencia de hacienda a inicio

Es decir que esa diferencia de hacienda puede ser positiva o negativa: en el primer caso se puede de hablar de una capitalización en la actividad, mientras que en la segunda se trata de una descapitalización. No es el propósito de este artículo referirnos a la manera de calcular el margen bruto sino hacer un breve repaso de lo ya conocido para seguir adelante en lo que sí puede ser algo novedoso. Veamos...

## ¿Y lo nuevo?

A raíz de este ítem de diferencia de inventario que se agrega en las actividades ganaderas con respecto a la agricultura, ha comenzado a tomar difusión la incorporación en los márgenes agrícolas lo que podría asimilarse a la diferencia de inventario de hacienda. Pero que en este caso representa la situación de nutrientes en el suelo tanto a inicio como a cosecha de cada cultivo. El propósito es poner énfasis en que el capital suelo también cuenta a la hora de

calcular los resultados obtenidos en cada cultivo.

Todo cultivo realiza a lo largo de su ciclo una extracción de nutrientes del suelo, de modo que el contenido, tanto de macro como de micronutrientes en el suelo, no es el mismo al inicio y al cierre del ciclo del cultivo. Es la fertilización la que se encarga de reponer, a veces en forma parcial, esa extracción de nutrientes.

Si observamos lo que ha venido pasando en gran parte del territorio sembrado en Argentina, se viene produciendo con el paso de los años una declinación en los niveles de varios nutrientes importantes. De modo que al aplicar ese concepto de diferencia de inventario, en este caso referido a los nutrientes del suelo, resulta una diferencia de inventario de nutrientes negativa. Y no es un detalle menor ni mucho menos.

El resultado físico y económico del cultivo en cuestión puede haber sido favorable, digamos por ejemplo 1.690 \$/Ha. Medido en la forma tradicional de cálculo del margen bruto (Ingreso – Costos directos). Pero eso no hace referencia al balance de nutrientes en el suelo. Y si, por dar un ejemplo ilustrativo, resulta que por el descenso de nutrientes en el suelo, la diferencia de inventario de los mismos, valorizada en dinero, fuera de – 400 \$/Ha. quiere decir que el margen bruto final ha sido de 1.290 \$/Ha. en lugar de los 1.690 \$/a calculados originalmente.

Margen Bruto "real" = Ingresos – Costos ± Dif. de inventario de nutrientes.  
Dif. de inv. de nutrientes = Stock a cierre – Stock a inicio.



Todo cultivo realiza una extracción de nutrientes del suelo, de modo que el contenido, tanto de macro como de micronutrientes en el suelo, no es el mismo al inicio y al cierre del ciclo del cultivo.

Es importante tener en cuenta que cuando se calcula la diferencia de inventario en ganadería, se hace tomando el stock de hacienda a inicio y cierre. Pero en el caso del suelo, es necesario ampliar la visión. Porque si ya a inicio el contenido de nutrientes, o cierto nutriente en particular, por ejemplo el fósforo, ya era bajo, hablemos de por ejemplo 8 partes por millón, y al finalizar el ciclo del cultivo continuó bajando, para ubicarse en 5 partes por millón, debemos tener en claro que a la diferencia de inventario

negativa de ese ciclo se agrega la “descapitalización” de nutrientes que se viene dando en ese suelo una campaña tras otra. Es decir que se trata de un proceso acumulativo, y por lo tanto, tampoco esperemos que en una campaña podamos volver a los niveles mínimos de nutrientes en el suelo. Ello supondría una inversión muy importante en fertilización, y sería prácticamente inviable desde el punto de vista económico. En todo caso, deberá emprenderse una política de fertilización que a través de varias campañas permita recomponer el panorama de nutrientes de ese suelo.

Ahora bien, en realidad, esa diferencia de inventario correspondiente a la situación de nutrientes en el suelo no solamente es necesario aplicarla a los márgenes agrícolas sino también a los ganaderos, tanto se trate de producción de carne como de leche. Porque tanto la agricultura como la ganadería realizan una extracción de nutrientes del suelo que es necesario devolverle al suelo.

### Diversas situaciones...

El hecho de que esa llamada diferencia de nutrientes resulte positiva, significa que no solamente se han aplicado fertilizantes para abastecer las necesidades del cultivo en cuestión, es decir reponer lo que dicho cultivo extrae del suelo, sino que además ha quedado un remanente adicional en el suelo. Es el caso de aquellos productores que se ponen como meta, por ejemplo, y cito ejemplos reales, llegar a que el contenido de fósforo de sus suelos sea de 22 partes por millón. Esto implica entonces una fertilización más importante que la que requiere las necesidades del cultivo, por supuesto con mayores costos, pero con un objetivo claro, que además está cuantificado, no habla solamente de aumentar el contenido de fósforo del suelo, sino que le pone un umbral, y ello implica una continuidad en la tarea de fertilización, ya un objetivo de esta naturaleza no se logra de una campaña a otra simplemente.

Ahora bien, esa diferencia positiva de fertilidad lograda, que suma en el margen bruto, tiene como contracara entonces los gastos de fertilización, que aumentan el rubro de los costos. Desde el punto de vista patrimonial, y referido al capital suelo, es una forma de capitalización por parte del productor. Desde el punto de vista financiero, no deja de ser un gasto importante que habrá que considerar cómo llevarlo a cabo, a partir de la elaboración de un presupuesto financiero, no ya de corto plazo (hablando del ejercicio en curso) sino de mediano plazo.

### Situación de los pools de siembra

En tiempos como los actuales, en que gran parte de la superficie sembrada está tercerizada en Argentina, el productor, convertido en rentista, percibe un ingreso en dinero en carácter de arrendamiento, según la modalidad acordada. Pero es necesario tener en cuenta cómo resulta la sumatoria final de

“ingresos”, o patrimonial, cuando se considera además la evolución en el contenido de nutrientes del suelo. Si en el campo, por poner un ejemplo, con datos de fantasía, Ricardo M. ha venido percibiendo un arrendamiento promedio de 350 dólares/hectárea en cada una de las seis campañas que viene arrendando el campo a un tercero para cultivos de cosecha, él tiene una idea clara de cuáles han sido sus ingresos a la fecha.

Pero aún falta considerar qué es lo que ha venido pasando con el suelo de esa superficie arrendada. Y si, por ejemplo, el resultado es que el contenido de fósforo disponible en el suelo, en el promedio de lotes, ha descendido al cabo de esas seis campañas de 15 a 9 partes por millón, hay una diferencia de inventario de contenido de fósforo negativa. Y estamos hablando de un nutriente que en términos económicos, a la hora de reponer sus niveles vía fertilización, tiene un valor muy importante en el mercado.



Con la incursión y avance de la siembra directa se han atenuado muchos de los procesos erosivos que afectaban grandes superficies.

La pregunta que más de uno puede hacerse a esta altura es si fue mejor estrategia cobrar toda la renta del alquiler, y destinarla a otros fines sin considerar la parte de fertilización, devolución de nutrientes al suelo, o si hubiera sido más conveniente que parte de esa renta hubiera sido destinada a reponer en el suelo lo que los cultivos van extrayendo...

Es más, con el paso de las campañas, quienes se hacen cargo de la agricultura tercerizada, de un tiempo a esta parte están tomando en consideración a la hora de fijar el monto del arrendamiento a pagar, cuál es el nivel de cada uno de los nutrientes de ese suelo, con especial énfasis en el fósforo. Y hasta ya es factor que influye a la hora de fijar el valor de venta de un campo el contenido de nutrientes.

Ya no es lo que fue durante décadas, que cuando se trataba de fijar el valor tanto del arrendamiento como del precio de venta, poco importaba su contenido de nutrientes. Primaban otros factores, pero a ellos se ha agregado este parámetro de la fertilidad.

Con la incursión y avance de la siembra directa se han atenuado muchos de los procesos erosivos que afectaban grandes superficies. Pero para dejarlo en claro: la siembra directa favorecer la fertilidad física (cobertura, porosidad, estructura), pero no la química. En esta última solamente tiene influencia la fertilización, sea natural (fijación de nitrógeno por parte de las leguminosas) como la aplicada.

## El camino a seguir...

El camino para llegar nuevamente a valores por lo menos en umbrales mínimos de nutrientes en el suelo será más corto para algunos, más largo para otros...

Cuanto más tiempo haya pasado de no haber devuelto al suelo lo que se ha venido extrayendo, mayor será el desbalance, y por lo tanto, mayor reposición de nutrientes por delante, con lo que ello entraña desde el punto de vista económico.

Con el paso del tiempo, la tendencia es al aumento del precio de los fertilizantes. De modo que reponer, por poner un ejemplo, ciertas cantidades de nutrientes al suelo, se viene encareciendo a medida que se demora la decisión de llevarlo a cabo.

Con una urea, fertilizante considerado como uno de los más baratos, ya alcanzando los 700 dólares por tonelada, los montos para reponer la fertilidad del suelo no son menores. Si consideramos, a modo de ejemplo lo que significa una dosis de 100 kilos de urea/Ha, esos 70 dólares, que pasan a ser prácticamente 80 con la aplicación incluida, representan, sobre un arrenda-



El margen bruto, como herramienta tanto de análisis de lo ya ocurrido, pero también como método de planificación, es de gran utilidad.

miento de 300 dólares/Ha., es decir un 27%, más de la cuarta parte. Como para pensarlo...

Es por eso que, como estrategia, el primer paso será encarar un mapeo de fertilidad del campo, para luego diseñar la estrategia a seguir. A qué lotes darle prioridad, a qué ritmo avanzar campaña tras campaña en la reposición de nutrientes, qué proporción de la renta como arrendatario destinar al aporte de nutrientes, entre otros...

## Y más aún...

Y habiendo hecho todas estas consideraciones sobre la implicancia de la provisión de nutrientes en el resultado del margen bruto, tanto en agricultura como en ganadería,

propongo que las cosas no terminen allí sino que vayan más allá. Es decir, no sería mala idea que ese contenido de nutrientes que hay en los suelos de cada empresa pase a ser tenido en cuenta como otro rubro del activo, junto con el capital tierra, las cabezas de hacienda, las disponibilidades financieras y el parque de maquinarias.

Y no creo que se trate de una exageración. Es al fin y al cabo parte del capital de la empresa, desde el momento que está integrando nada menos que la parte más importante del activo de toda empresa agropecuaria: el capital suelo... **nm**

Autor: Ing. Agr. Félix Fares,  
fuente: Engormix SA

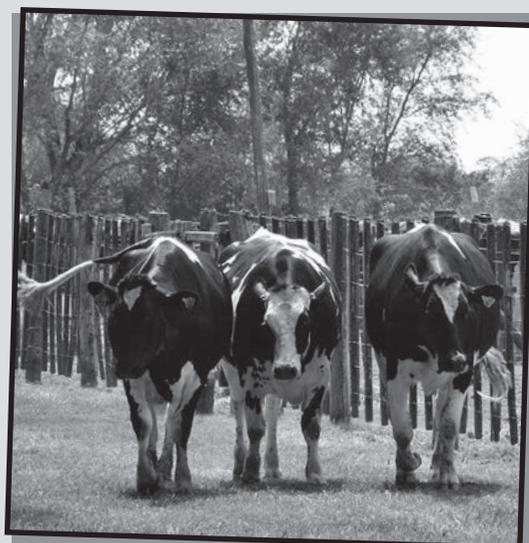
## AGENDA nacional

### PRIMERA VENTA DE LA TEMPORADA

El 7 de febrero se realizó, en la Sociedad Rural de Villa María y por la firma Scaglia, la primera venta de vaquillonas Holando de la temporada. Se vendieron cerca de 300 vaquillonas marca líquida con servicio y sin servicio del establecimiento Alfredo José. A pesar que la baja de los precios en tranquera que la industria comenzó a aplicar en enero y a las inclemencias del tiempo (gran calor y humedad), las operaciones finalizaron con valores satisfactorios gracias a la presencia de un importante grupo de interesados que permitieron que las operaciones se realizaran dentro de una tónica ágil y con mucho interés por aquellas vaquillonas con servicio con semen sexado.

Las vaquillonas adelantadas, parición abril a junio, se colocaron en valores que oscilaron entre 19.000 y 23.000 pesos. Los vientres con servicios más atrasados se subastaron entre 17 y 20 mil pesos. Gran interés mostró la parte compradora por las terneras que llegaron a colocarse entre 50 y 60 pesos el kilo, en tanto que aquellos animales para entorar se subastaron en valores entre 40 y 45 pesos el kilo.

Las vaquillonas genéticamente provenían de padres como Halak, Jerrick, Boliver, Bowman y chelios. En tanto que Gameday y Dolloway fueron los toros usados en los servicios sexados.





**Saenz Valiente, Bullrich y Cía S.A.**  
**Marque con nosotros**

**JUEVES 12 DE MARZO**



**14 hs - Soc. Rural de Chivilcoy**

**ESPECIAL DE HOLANDO ARGENTINO**



**350 PIEZAS**  
**Vacas y vaquillonas preñadas**



Establecimiento libre de brucelosis y tuberculosis

**P**ro  
leasing

**30 CUOTAS**  
(previa calificación)

Leasing de hacienda a 30 meses fijos en pesos.  
 Más opción de compra igual a una cuota.  
 Contacto: (011) 4345-0700 Guillermo Corbella

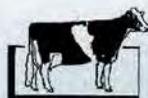
Procampo  
Banco Provincia



Galicia Rural

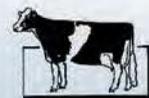


AgroNación



**Remates**

**HOLANDO ARGENTINO 2015**



**Viernes 27 de Marzo**  
**VENTAS EXPO HOLANDO EN TANDIL**  
**Soc. Rural de Tandil**



**Jueves 9 de Abril**  
**REMATE EL FAISAN DE BLAQUIER**  
**Soc. Rural de Chivilcoy**

**Miércoles 15 de Abril**  
**3° REMATE DE PRODUCTORES DE BRANDSEN**  
**Soc. Rural de Brandsen**

**Miércoles 29 de Abril**  
**JOYAS DEL HOLANDO**  
**Soc. Rural de Morteros, Cda.**

Av. De Mayo 560 - 6° p. - Tel/Fax: (011) 4345 0700  
 svb@saenz-valiente.com.ar - www.saenz-valiente.com.ar

# GLENRIDGE CITATION ROXY (EX-97)

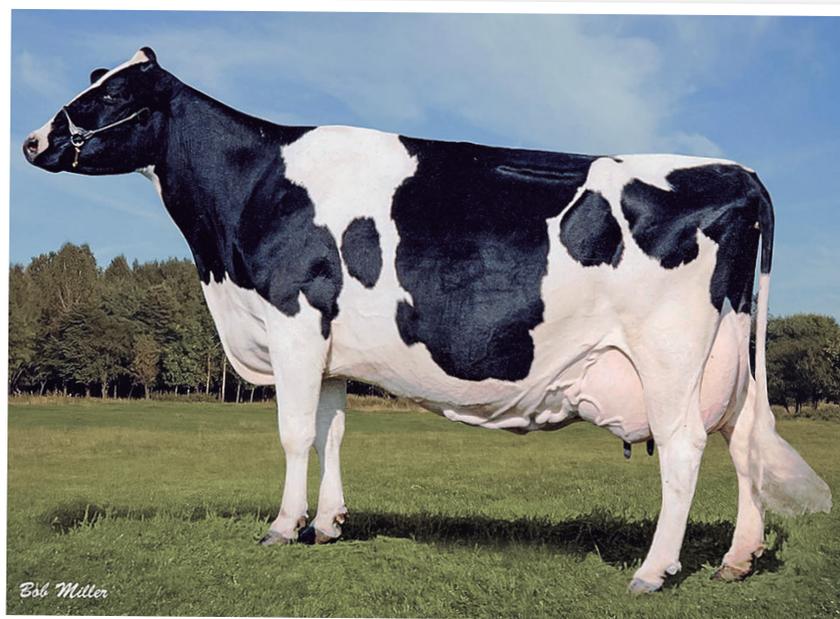
## Su verdadera historia

Como todo o toda famosa, Roxy, una verdadera leyenda en la industria mundial del Holstein, con miles de seguidores entre los criadores de todos los países, también tiene su historia particular. Historia que dice que quizás nunca hubiera nacido. Esto fue lo que en verdad sucedió.

**E**n la Venta de Estrellas de Toronto, en 1958, la Asociación de Criadores de Ontario (que tenía, en ese entonces, 8 centros de inseminación artificial) compró, en ese momento, un desconocido ternero: Rosafé Citation R, por un precio increíble: 30 mil dólares. El vendedor, H J Wilcox, había comprado a su madre, Glenvie Nettie Jemima (EX-13\*) de 15 años, a principios de ese año por C\$ 9.000 en la liquidación de Rosafé Farms imaginando que del servicio que tenía, saldría un macho. Sus nuevos propietarios lo pusieron a trabajar y vendían el servicio por C\$ 7,00, dos dólares más caro que lo que se acostumbraba, no obstante los criadores lo solicitaban con entusiasmo. Pero cuando sus primeras crías comenzaron a nacer ocurrió algo impensado: Rosafé Citation R era portador rojo, algo considerado indeseable en ese momento. El toro fue inmediatamente devuelto a H J Wilcox quien, en 1961, lo vendió a Don Marcos Ortiz, propietario del establecimiento Santa Mónica, de México por C\$ 33.000. Pero apenas las hijas de Citation R comenzaron a desfilarse por las pistas de la raza, dominaban todas las categorías en las que participaban. Eso hizo que surgiera una gran demanda de su semen tanto en USA como en Canadá, pero la cantidad de semen en existencia era limitada. Algunas dosis estaban en poder de algunos centros de IA canadienses y de Curtis Breeders Service. Justo en ese momento ¿quién estaba buscando semen de Citation R? Lorne Loveridge, propietario de Glenridge pues quería usarlo en Norton Court Model Vee, la madre de Roxy.

### Madurez tardía

Roxy, nacida de ese cruzamiento, tanto de ternera, como de vaquillona y vaca de primer parto, no atraía a nadie. Era alta y desgarbada, por lo que no decía nada. Hasta que tuvo su segundo parto. En ese momento Doug Blair, socio de Western Breeders Service (antecesor de Alta Genetics) y Lowell



### Glenridge Citation Roxy EX-97-4E

- Calificada EX-97 a los 10 04
- Queen of the Breed I & II Reina de los Criadores I y II (1986-2004)
- Integrante de la progenie de Madre All-American (junto a su hermana Rocket) 1977/78/79
- Integrante del Conjunto Get of Sire All-American y All Canadian 1979
- 1ª Vaca con 10 hijas calificadas Excelente
- Vaca Internacional del año 1999
- Madre de la primera vaca en recibir 30\* en Canadá
- 7 de sus hijas EX recibieron la distinción de Medalla de Oro
- Madre de 16 hijas calificadas Excelente
- 3 de sus hijas tuvieron 15 o más hijas Excelente. Roxette, 17; Lana Rae, 20, Integrity Robin, 15. Unica vaca con 4 generaciones directas con más de 11 integrantes calificados excelente. Roxy 16, Roxette 17, Dixie Rox 11 y Blackstar Roxie 12.
- Su hija con mayor producción fue Brigeen Convincer Rhonda EX-95 con 30.032 KL en 365d.
- Su hija con la calificación más alta: C Hanoverhill Tony Rae EX-96
- Su hijo con la calificación más alta: Sir Ridgedal Rustler Red EX-97
- Roxy tiene más de 400 descendientes calificados Excelente.

Lindsay, por United Breeders, coincidieron en Glenridge buscando toros para sus respectivos centros. Ambos, cuando vieron a Roxy, quedaron abrumados. Discutieron la forma de comprarla y ofrecieron pagar la mitad del precio cada uno. Pero consideraron que la suma que pedía Loveridge era muy alta.

Aquí recién entra en la historia Bob Miller. Este era un fotógrafo dedicado a la raza que tenía su propio establecimiento Mil-R-Mor en Dundee, Illinois, y estaba buscando una familia de vacas para armar un programa genético, pero tenía algunos requisitos específicos en cuanto al tipo, producción y longevidad. Roxy y su familia los reunía a todos.

Bob fue convocado a Saskatchewan, lugar de Glenridge, a tomar fotos de Roxy y su familia y si bien él se enamoró inmediatamente de la vaca, no pudo comprarla en ese momento. Tuvo que pasar un año para esto ocurra porque Loveridge, al ver que Roxy era cada vez más conocida y con algunos grandes campeonatos en su haber, consideró que Dundee, Illinois, donde estaba Mil-R-Mor era una mejor vidriera para la promoción y comercialización de la familia. De esta manera Bob Miller en primer momento se llevó a Roxy y luego a su madre, su abuela y dos medias hermanas a su establecimiento. Ya en Illinois Roxy comenzó a mostrar todo su potencial. Tuvo tres controles con más de 1.000 libras de grasa, produciendo un total de 95.156 kilos de leche, 4.295 kilogramos de grasa butirométrica con 4,4%GB, convirtiéndose así en la tercera generación, dentro de



**Mil-R-Mor Roxette (EX 30\*)**, la hija más impactante de Roxy. La primera vaca en lograr 30 estrellas en Canadá.



**Gloryland Liberty Rae (EX-95)** hija de Lana Rae se vendió en 410 mil dólares en 2008 y también tiene 16 hijas EX

Heffering ese día compró 19 cabezas por un total de U\$S 207.600. Entre los animales comprados se destacaba J.P.G. Standout Kandy que ese año y los dos subsiguientes fue All American Vaca Adulta, y que marcó, con 41 mil dólares, el precio más alto de la venta. Otra compra importante fue Mulder Elevation Mazie, integrante de la progenie All American de Elevation y también, con U\$S 25.000, el tercer mejor precio, se quedó con Mil-R-Mor Roxette.

una misma familia, con más de 200.000 libras de grasa de producción vitalicia. Si bien recién en los últimos años de Roxy comenzó a aparecer la transferencia embrionaria ella pudo entrar en programa, lo que le permitió tener 30 crías por TE y tres por parto natural.

### Descendientes más destacadas

Si bien toda la descendencia de Roxy tuvo una destaca actuación. Algunos ejemplares sobresalieron más que el resto. Estos son algunos de ellos.

**Mil-R-Mor Roxette (EX 30\*)**, la hija más impactante de Roxy también tuvo una historia particular. Fue la primera hija de Roxy que Bob Miller vendió. A instancia de Horace Backus, Miller consignó a esta hija de Elevation en la Venta de la Convención Nacional que se realizó, en 1977, en Columbus, Ohio. A dicha venta concurrió Peter Heffering que con el respaldo de algunos inversores, fue a buscar algunos animales superiores, pero había solicitado un poco más de plazo, para cancelar todas las comprar que iba a realizar. Acordado esto con Barckus,

## Empiece a pensar en sus reservas de primavera

011 15 4190 0840

**A. FITTE SILAJES**

www.silajes.com

EstudioSol design

Al explicar las razones que lo llevaron a elegir este animal Peter Heffering dijo: *“pensábamos que Roxy era una de las grandes vacas del momento y probablemente la mejor hija de Citation R. A ello se sumaba el hecho que Elevation ya comenzaba a mostrar un motón de su buena descendencia. Cuando nos enteramos que esta ternera venía a la venta fuimos a buscarla para que sea la base de una de las familias que queríamos desarrollar”*. Roxette resultó ser una de las mejores descendientes de Roxy. Pero esta parte de la historia tiene una versión *“un poco”* distinta que dice que Bob Miller, luego de la venta, al enterarse de las condiciones que habían puesto los compradores puso objeciones ya que él *“no había sido consultado sobre los nuevos términos de la venta de su ternera”*. Los rumores decían que la venta casi se cae. Pero años después Miller dijo que estaba muy contento que Roxette terminara en Hanover Hill.

Roxette tuvo 17 hijas excelente y de esta manera confirmó la consistencia de la familia en la raza. Fue la primera vaca en lograr 30 estrellas en Canadá, a lo cual sumó 20 más en Inglaterra, donde tuvo muchos seguidores y 11 de sus 22 hijas fueron calificadas excelente. Roxette primero estuvo en el establecimiento bond Haven donde parió a Bond Haven Dixie Rox, una hija por Dixiecrat que fuera calificada EX-93 2E 52\* antes de ser vendida a Inglaterra. Por su parte **Stardel Leader Roxy EX-95 UK 7E**, una hija de Comestar Leader en una madre Mark Cinder de la Roxy fue una de las vacas más importantes en el Reino Unido. Produjo 100 toneladas de leche en 8 partos y una lactancia de casi 14 mil kilos en su 8° parto y 15.200 KL 5,27%GB y 3,29%P en la lactancia anterior estando el Willsbro. Ha demostrado ser una sólida inversión: comprada en 8.500 guineas en el 2006 en la venta de Stardale, tuvo 16 hijas, de las cuales 13 con el prefijo Willsbro y de ellas 9 calificadas MB ó EX.

Según las investigaciones hoy hay más de 381 vacas calificadas excelente que provienen directamente de la genealogía de Roxy. A ello se debe sumar cientos más a través de los hijos de ella. Una de las que más contribuyó a esto fue **Gloryland Lana Rae EX-94 2E EEUU DOM**, pues 16 de sus 21 hijas son EX. 20 de sus hijas promedian 90.9 puntos. Lana viene de una Lindy EX hija de Hanoverhill Tony Rae EX-96 2E a quien antecede Hanoverhill TT Roxette (EX-94 2E EEUU) hija directa de Roxette. La mejor hija de Lana Rae es **Gloryland Liberty Rae EX-95 EX-95-3E-USA DOM 4\***, por Durham. Ella se vendió en 410 mil dólares en 2008 y fue Campeón Vaca Adulta,



**Hanover-Hill Star Roxy (EX-92 2E)**, hermana de Raider, con 4 descendientes EX, su bisnieto más famoso fue Rubens, uno de los padres más destacados en el rodeo rojo.



**Gloryland Lana Rae (EX-94 2E)** tataranieta de Roxy es una de las que más contribuyó a la genealogía de la familia. Tuvo 16 hijas que promediaron 90.9 puntos.



**Bond Haven Mark Roxy-EX (EX-94 3E)** hija de Roxette, quinta generación EX, fue una de las más importantes madres de Hannover Hill.

ta, Campeón Vaca Senior, Gran Campeón Hembra y Mejor Ubre en el estado de Vermont en 2009. Tiene 16 hijas EX.

De esta misma rama de la genealogía surgió **Scientific Debutante Rae EX-92 4 años GMD DOM 3\*** (Durham x Jubilant EX x Hanoverhill Tony Rae EX-96-3E x TT Roxette EX-94) que fue Reservado Gran Campeón Hembra de la WDE en 2005 y madre de varios toros rojos notables como Scientific Destry.

También de TT Roxette viene una vaca extremadamente influyente y con la virtud de ser descornada: **Golden-Oaks Perk Rae -Red P EX**. Ella es octava generación EX y polled que proviene de Roxy. El gen polled, el rojo y el nombre de Roxy ha hecho que Perk Rae sea la piedra angular sobre la cual Golden Oaks Farms construyera su programa de cría. Perk Rae está emparentada a las Roxy a través de Scientific Beauty Rae-ET \*RC EX-90 hija de Rubens y Jubilant Rae. Hija de Perk-Red, Perk Rae cuenta con varias hijas por el mundo e hijos en centros como ABS Global, ABC Genetics y Trans World Genetics.

Otro miembro destacado que proviene de Roxette es su hijo Raider (x Starbuck), toro influyente en Canadá y Estados Unidos a mediados de 1990. La hermana entera de Raider fue **Hanover-Hill Star Roxy EX-92 2E** que fue nominada dos veces All American y tuvo 4 descendientes EX (3 hembras y 1 macho). Su bisnieto STBVQ Rubens VG-88 ST'98 GM'03 le dió calidad a las ubres, más estilo y calidad no antes visto en el ganado rojo. Eso le permitió ser considerado Premier Sire por 6 años consecutivos en al WDE. **Mil-R-Mor Toprox (EX-94-3E-GMD)** es la hija de Roxy con la mayor producción y una de las primeras vacas en superar las 2.000 Lbs. de grasa en una lactancia. Su padre fue HilltopApolloIvanhoe (VG-GM).

Su hija más famosa es Brigeen-C Integrity Robin EX-95, una de las hijas de Integrity con mayor puntuación. Proviene de Haselmere Prelude Rhoda EX-91 3E. Rhoda que desciende de Brigeen Southwind Rhonda MB-88 2\* vía Mil-R-Mor SWD Rockette MB-86.

Toda esta historia de Roxy mantiene aún hoy su influencia tanto en las pistas, en los toros genómicos o en aquellas familias que se venden a valores altísimos. Todas provienen de diferentes ramas pero que tienen un solo tronco la ¡reina Roxy!

Glenridge Citation Roxy ha expandido su estilo, su poder y su longevidad a toda la raza y tanto en el negro como en el rojo.

Fuente: Bullvine, Hotspots, H.I.

**N**o es para menos, esto está fundamentado en una relación de 40 años que Bob y su familia toda (hoy más de 30 miembros en tres generaciones) mantuvo con Roxy, “Queen of the Breed” (la Reina de los Criadores) y que se inició en 1973 cuando él cubriendo, como fotógrafo, la exposición de Regina Agribition, (Canadá occidental) cuando Roxy fue consagrada Gran Campeón Hembra, luego de haber sido, un año antes, Reservado de Gran Campeón. La hija del viejo Citation R estaba recién parida de su cuarto parto a los cinco años y para Bob fue amor a primera vista; era la perfecta representación de lo que era la vaca de sus sueños.

No fue fácil concretar ese sueño, tuvieron que pasar 10 meses (10 meses sacado cuentas, estudiando alternativas, buscando socios...), para que en septiembre de 1974, Roxy dejara su casa de Saskatchewan, Canadá, propiedad de Lorne y Glenda Loveridge y emprendiera camino a Dundee, Illinois, sede, en ese entonces de Mil-R-Mor. A partir de ese momento Bob comenzó el trabajo de transformar una gran vaca en una súper vaca.

### Inagotable

Pero aquí no comienza esta historia, porque ni siquiera Roxy fue la primera vaca de Bob. Para conocer sus primeros pasos recurrimos a John Beerwort, Maestro Criador, Jurado y Clasificador, amigos de la infancia en la región de Brome, Quebec, quien dice *“Toda su vida Bob tuvo (y aún la mantiene) una gran energía y permanentes nuevas ideas para mejorar lo que hacía y sobresalir”*. Sus padres Marshall y Sara trabajaban en una hacienda de vacas puras y tuvieron nueve hijos; de ellos sólo dos se dedicaron a las vacas, Bob y su hermano Grant, quien se desempeñó durante 20 años como clasificador de la Holstein Canadá.

En su juventud Bob se destacó durante su educación formal, en los clubes 4H donde ganó varios concursos provinciales y nacionales de juzgamiento. Con el

**Bob Miller**  
junto a su esposa Kay  
en el remate de las  
Bodas de Oro de  
Mil-R-Mor en 2012



# ROXY-BOB

## La perfecta simbiosis vaca-hombre destinada al éxito

En 2013 la Asociación Holstein de Estados Unidos premió a Bob Miller, de Mil-R-Mor Holstein, ubicada en Orangeville, Illinois, como Ganador del Premio al Mejor Criador de Elite. Si bien lo realizado por Bob a lo largo de sus 80 años, justifican esta distinción, pues él fue técnico de IA, fotógrafo de animales, criador, director de RRPP, encargado de tambo, especialista en TE, pero fue su relación con la famosa Glenridge Citation Roxy la que lo catapultó hacia la fama, pues para la mayoría de los criadores de América del Norte cualquier frase que comienza con el nombre de Bob Miller, seguramente terminará con el nombre de Roxy.

**CABAÑA  
LA VICENTINA**

**Pioneros en Genómica Nacional**

tiempo, el establecimiento familiar no cubría las necesidades de quienes allí vivían, entonces Bob y su esposa Kaye partieron, en 1955, hacia Estados Unidos y comenzó a trabajar como tamborero en Ravenglen Farms, cerca de Chicago. Allí estuvieron 3 años. Luego fue encargado de Oak Lodge, también en Illinois, donde ordeñaban 250 vacas y criaban 900 machos que se destinaban a carne. En 1962 pasó a desempeñarse como inseminador en Nibcom. Allí, luego de unos años, fue responsable del personal de campo y de las relaciones públicas

**John Beerwort**, amigo de Bob en su juventud, lo definió como una persona con una gran energía y permanentes nuevas ideas para mejorar lo que hacía.



Hoy en Mil-R-Mor trabajan más de 30 integrantes de la familia que forman tres generaciones.

y publicidad. “Esto implicaba sacar fotos de las hijas de los toros, pues no teníamos ninguna foto profesional. El responsable de hacer este trabajo era un fotógrafo que vivía en New York, era muy lejos. Entonces decidí comenzar a hacerlo yo, para ello en la WDE estudié cómo lo hacía el fotógrafo que trabajaba para nosotros, además de ayudarlo a acomodar las patas de los animales que fotografiaba. Por eso puedo decir que mi maestro en las fotos fue Strohmeyer”.

Mientras trabajaba en el centro de IA, Bob vio que su sueño estaba cada vez más cerca. Primero alquiló un tambo, al que, en 1970, compró “teniendo como socio al banco”. Comenzaron (junto a Kaye) con un grupo de 10 vacas de pedigrí y con el prefijo Mil-R-Mor (Mil de Miller y Mor, de Miltemor, apellido de su esposa). “En 1969 renuncié al centro y quise dedicarme por completo a mi establecimiento, pero los criadores ya me tenían como fotógrafo y seguían llamándome, por lo que también continué con este trabajo”. En 1972 Jim Rose, famoso fotógrafo canadiense, decide jubilarse y Bob se hizo cargo del negocio. “En ese momento Patty Jones comenzó a trabajar conmigo y, en 1975, yo le pasé el negocio a ella”.

## Pionero en transferencia embrionaria

Pero a Bob siempre lo esperaba una nueva aventura a la vuelta de la esquina. En esta oportunidad fue una tecnología que recién comenzaba a cambiar la reproducción: la transferencia embrionaria. “Como criadores nos entusiasmaba usar esta técnica, pero había muy pocos especialistas y como yo tenía experiencia en IA decidí que debía aprender esta nueva técnica”. Así, junto a dos socios, formaron una de las primeras empresas de TE, en su mo-

mento los únicos en el medio-este americano. La empresa estuvo activa hasta 1990 y en esos años lavamos más de 700 animales por año, llegando a un máximo de mil”. Es importante aclarar que si bien la empresa cerró, Bob, con 80 años aún sigue transfiriendo embriones en Mil-R-Mor.

## Su primera gran vaca

En 1970, mientras trabajaba la tierra en su tractor, un tema perseguía a Bob. En noviembre de ese año se realizaría la venta, en California, de Diamond-J Ranch, donde había una vaca que le había llamado la atención: Hedegard Burkstead Ivanhoe, conocida como “HedegardIvy”. Ella ya tenía 9 años y todavía era muy respetada como hija de Osbornale Ivanhoe.

Gracias al aporte de otros tres socios, Ivy fue comprada por el nuevo sindicato por U\$S 12.750, el segundo mayor precio del remate. En opinión del especialista Horace Backus, de igual manera fue “una ganga”. Ivy fue al establo de Mil-R-Mor, donde vivió 10 años más y el sindicato apenas luego de su llegada, recuperó la inversión. “Vendimos la primera hija que tuvo por U\$S 12.500. Siempre procedimos igual, cuando comprábamos un animal costoso, generalmente vendíamos inmediatamente a su primera cría y así nivelábamos las finanzas”. Hasta la llegada de Roxy, Ivy fue la mejor vaca de Mil-R-Mor, “ella fue hasta ese momento nuestra vaca más famosa, era una verdadera Ivanhoe. En su primera clasificación recibió 78 puntos, pero en cada gira siempre agregaba puntos, a los 15 años recibió la distinción de EX-95, fue la primera vaca calificada excelente cinco veces consecutivas. Produjo 91.000 kilos de leche”.

Para Bob, Ivy fue tan especial como Roxy, a juzgar la forma en que describe: “Cuando ella estaba seca, su ubre plegaba tan bien que casi desaparecía completamente. Típico de las hijas de Ivanhoe. Fond Matt también transmitía ese tipo de ubres sedosas. Y si bien Ivy llegó a los 19 años, no nos dejó tantos descendientes, pero es que sus propietarios éramos varios y había que repartir sus descendientes. Además ella vivió hasta poco tiempo antes que se implantara la técnica de TE, así que nunca le recolectamos embriones. Esa fue una gran diferencia con Roxy a quien sí lavamos y recolectamos muchos embriones”.

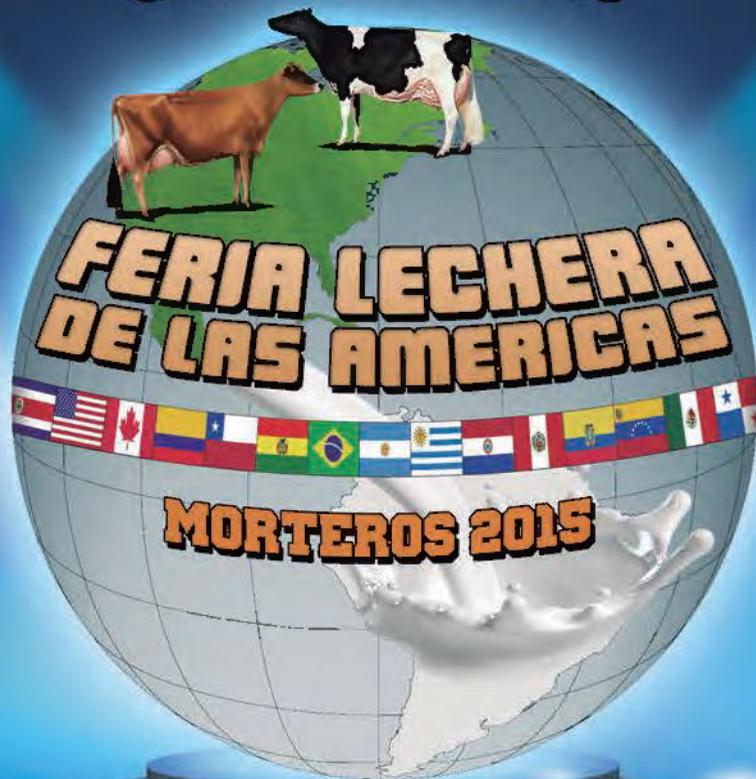
## La filosofía de un verdadero criador

Recientemente al preguntársele sobre “su” tipo de vaca Bob resume: “Me gusta una vaca de estatura moderada, con pecho y grupa ancha, una ubre por encima de los garrones, con un rendimiento constante a lo largo de su lactancia, que tenga una cría cada 13 meses y que el veterinario nunca la visite”. Y fue en 1973 cuando su sueño comenzó a hacerse realidad.

## Reina de la Raza

Glenridge Citation Roxy EX-97-4E única vaca consagrada dos veces como Reina de la Raza (1986 y 2004) y como Vaca Internacional del año (1999), que es lo mismo que estar en la cima del mundo donde uno no puedesubir más. De hecho es común escuchar “todo el mundo quiere una Roxy” pero en verdad lo que quieren es exacta-

Se pone en marcha  
**El Mayor Show Lechero  
del Continente**



**Del 29 de Abril  
al 2 de Mayo de 2015**



*Desde el corazón de la Cuenca Lechera más Grande de Latinoamérica,  
la Sociedad Rural de Morteros, siempre junto a los genuinos productores,  
abre sus puertas y pone en marcha una nueva propuesta  
buscando la superación del sector productivo nacional.*

 **DeLaval**



**Presidencia  
de la Nación**



## ★ Grandes estrellas ★ en un show con brillo propio

La Sociedad Rural de Morteros  
Nuevamente pone su moderna estructura  
Para que las estrellas de la raza  
muestren todo su brillo.



- ★ El Salón de la Lechería ha demostrado ser mejor escenario en el país para que los animales en competencia expresen todo su potencial.
- ★ Porque “*belleza es sinónimo de producción*”, los ejemplares participantes mostrarán, a través de su belleza en tipo, toda su capacidad para producir grandes cantidades de leche y sólidos.
- ★ Los presentes, cómodamente ubicados, podrán ver pasar el presente y el futuro de la raza que más evoluciona internacionalmente.
- ★ La Sociedad Rural de Morteros siempre pensando en los productores, impulsa proyectos como este que benefician al sector y al país.

*Un nuevo mercado para*  
Con una apertura acorde al momento

Miércoles  
29 de abril  
Sede de la

## 2<sup>a</sup> Venta JOYAS DEL HOLANDO

Con la participación de

La Vigilancia - La Luisa - La Sorianita II - Alicia  
Beatriz - Del Valle - El Danubio - Frontera de Oro  
La Benedicta - La Lilia - La Magdalena  
La Reforma - La Rinconada - La Vicentina.



### Se destacan

10 Terneras de *La Luisa*, incluyendo descendientes de NICETY - LILA Z y BAILER TWINE. En excepcionales padres como Supersire - Aikman - Doorman - Predestine y otros.

De *La Sorianita II* una hija de Meridian por San Saturio Lerida Litoral. Una hija de Shadow por Tri-day Adelita, Campeón Ternera Int. Palermo '14. Descendientes, en primera y segunda generación, de Idee IntegrityLexie.

50 Vaquillonas RC al parir de *La Vigilancia* caracterizada por su precocidad, rusticidad y eficiencia. Hijas de Facebook, Mixer, Pretrone, Shadow, Moonboy, Meridian, Punch y otros. Preñadas por Monterrey, Pure, Pulsar y Fix (sexado).

Rematarán

**Sáenz Valiente, Bullrich y Cia**  
Coop. Agric. Ganadera de Sunchales Ltda.

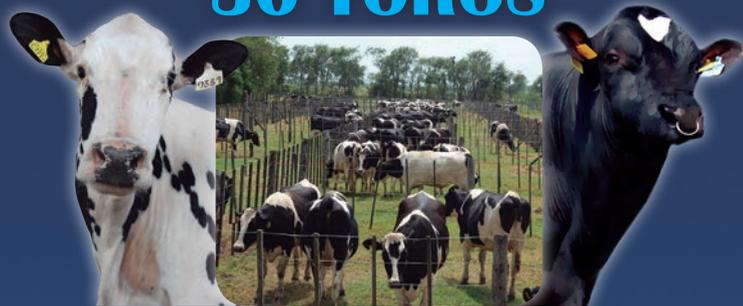


*generar buenos negocios*

**Sábado 2 de mayo**

**Gran concentración de vaquillonas y toros en edad de servicio**

**1.000 VIENTRES  
30 TOROS**



*Las principales firmas martilleras de la raza tendrán la oportunidad de participar en esta reunión a través de la consignación de hembras hasta cubrir un cupo de 1.000 vaquillonas con y sin servicio. El principal propósito será el de abastecer a la cuenca local con animales de antecedentes y a su vez que los productores locales tengan un lugar para ofrecer su genética.*

**PROGRAMA**

**Jurado de clasificación:**

**Miércoles 29 de abril**

10:00 horas: Clasificación machos y hembras no paridas.

17:00 horas: Venta Joyas del Holando

Hembras de pedigrí con excepcionales antecedentes.

Terneritas y vaquillonas de grandes genealogías.

Vaquillonas RC hijas y con servicios de toros con altos índices.

Embriones importados de grandes familias por índice y tipo.

**Jueves 30 de abril**

19:00 horas: Clasificación de hembras paridas hasta finalizar. Cena Show.

**Sábado 2 de mayo**

12:00 horas: Venta oficial con 30 Toros en edad de servicio y

Más de 1000 vientres: Vaquillonas sin servicio, Vaquillonas con servicio y al parto.

**UNA VERDADERA FIESTA DEL CAMPO Y LA CIUDAD**

*La Sociedad Rural de Morteros invita a celebrar*

**El Día del Trabajador**

*En el marco de la Feria Lechera de las Américas*

El predio de la Sociedad Rural de Morteros se vestirá de fiesta el 1 de mayo de 2015 Con una programación que resaltaré los valores nacionales



Los Manceros Santiagueños



El chaqueño Palavecino



Los Auténticos Decadentes

**PROGRAMA**

10:00 horas: Festejo del día del trabajador

*Doma y jineteada con las mejores tropillas*

13:00 horas: Gran locro popular

18:00 horas: Los Auténticos Decadentes

19:00 horas: Los Manceros Santiagueños

20:00 horas: El chaqueño Palavecino

**Sociedad Rural de Morteros**

Arturo Frondizi s/n

(2421) Morteros, Córdoba.

Tel/Fax: (03562) 402323/40403635

Mail: srm@coopmorteros.com.ar

