

nuestro

Nº 617 - Agosto 2012 Año IV

HOLANDO

Redacción: Santa Fe 2742 7º D (1425) Buenos Aires

La genómica,
solución integral
a través de una tecnología
conservacionista Pag. 10

Agrodomal,
una gran apuesta
al cambio Pag. 30

PALERMO
Con el brillo
de siempre

VENTA LA LILIA
Impulsó los valores de la raza





*Más de 30 años de liderazgo
y compromiso con el sector
Apostando al futuro, con la mejor tecnología y
los mejores recursos genéticos*



Tomás y Alejo Esevich, Estab. "El Recado"
Trenque Lauquen, con una hija de Dreamy.

Fueron la razón del éxito de nuestra **1ª VENTA ANUAL 2012**

La verdadera fortaleza de la raza está en todos ellos.
Porque apuestan al futuro, invierten en genética,
están comprometidos con la actividad y,
especialmente, aman lo que hacen.
Por eso agradecemos y felicitamos
a todos los compradores que hicieron posible
estos resultados.

31 TOROS

Promedio \$ 26.435 (US\$ 5.810)

Máximo \$ 35.000 Menossi y Schnidrig, Suc. Lorenzo Brunotto

Mínimo \$ 18.500

41 VAQUILLONAS

Promedio \$ 22.414 (US\$ 4.926)

Máximo \$ 55.000 Guillermo Barra y Oscar Giuliano

Mínimo \$ 15.000

25 TERNERAS

Promedio \$ 29.380 (US\$ 6.427)

Máximo \$ 79.000, Guillermo Miretti e Hijos

Mínimo \$ 12.500

Agramin SA, Alassia Clemar, Alassia Eduardo, Alloa Casalle, Arietti Guillermo, Arnaudo Aldo, Astesana Alexis, Avalos Ramiro, Avila Oscar, Barra Guillermo/Giuliano Oscar, Bascheta Abel, Bessone Gerardo, Bersano Jorge, Bigo Andres, Brunotto Suc. De Lorenzo, Cabaña El Suspiro SRL, Cabaña El Suspiro SRL/Guillermo Cánepa, Cabaña La Beatriz, Cánepa Guillermo, Centro Genético N. Kirchner, Combina Agustín, Dupertuis Néstor, Echegaray Angel, El Danubio, Felissia, A. J. y M., Franzen Evelio, Fux Manuel, Gazzera Juan, Ibarra Rafael, La Travesía SA, La Vigilancia, Maceira Angel, Maina Julio, Mainero Juan José, Massaro Julio, Mateuch, Martinich Rubén, Raúl y Verónica, Menossi y Schnidrig, Miretti Elvio, Miretti Guillermo e Hijos, Mitri Javier y Angel, Müller Ricardo, Paschetta Osvaldo, Paschetta Javier, Pajella Pablo, Pussetto Gustavo, Ribotta Daniel, Rui Victor, Rolón, Santa Ana SA, Satich Agrop. SRL, Seinger Juan, Schneider, Tibaldi Carlos, Trufa Eva, Turco Abel, Viola Humberto y Hugo, Walker Gustavo y Sergio

**Los esperamos el viernes 28 de junio de 2013
y redoblabremos nuestro compromiso**

*Un especial agradecimiento a todo nuestro personal por hacer que todo funcionara adecuadamente,
y a las firmas martilleras, Cooperativa Ltda. Agrícola Ganadera de Sunchales
y Guillermo Lehmann Cooperativa Agrícola Ganadera Ltda. Por el apoyo recibido.*



ENTREVISTA

10

LA GENOMINCA

Solución integral a través de una tecnología conservacionista

Luego del correspondiente convenio firmado por ACHA y Pfizer Genética Animal, se analizó, entre autoridades de la Asociación, Doug Ricke, Director Global de Marketing y Fernando Di Croce, Científico Senior del Servicio Técnico de Genética Animal de Pfizer, los pasos a seguir.



REPORTAGE

22

1ª Venta Anual de La Lilia

Con valores superiores a los esperados

La respuesta de los productores a esta venta, que tiene el propósito de ser anual, fue sin dudas excelente. Esto quedó reflejado en los promedios alcanzados tanto en machos (US\$ 5.810) como en hembras (US\$ 5.506).

AGRODOMAL SA

Una gran apuesta al cambio

En su breve historia, el tambo La Virginia, de Agrodomal SA, es un claro ejemplo de las vicisitudes y lo cíclico que puede ser el negocio agropecuario en general y la lechería en particular. En sus casi 15 años de existencia pasaron por inundaciones, dos períodos de sequía, otro de inundaciones, época de precios rentables para pasar a otra de precios bajos.



REPORTAGE

30



Nuevamente Palermo se transformó en la principal atracción para la raza

Además

LA ASOCIACION

6 | **Autoridades y Comisiones**

8 | **Brian Leslie, primer jurado australiano para el Holando Argentino.**

36 | **5º Ciclo consecutivo de ACHA en la Cuota Hilton**

38 | **ACHA Informa**

GENETICA

13 | **Eficiencia global para el rodeo nacional**

Con la utilización de Clarifide ACHA proveerá a los productores de predicciones genómicas para desarrollar un programa integral de selección para cada tambo.

REPORTAGE

26 | **San Miguel de López Hnos. Con un manejo práctico que permite una buena rentabilidad**

OPINIONES

28 | **Entidad de Control Lechero 128 "Es importante evitar pérdidas en la información"**

CONCURSOS

16 | **PALERMO Gran presencia de la raza en la tradicional pista**

Centennial SA encabezó la fila de hembras, adjudicándose, además 5 campeonatos, 3 reservados y las distinciones de mejor criador y mejor expositor. Don Nura, por su parte, hizo que la provincia de Córdoba regresara al podio luego de 24 años presentando al Gran Campeón Macho.



20 | **PALERMO Merecidas distinciones para los ganadores**

Siguiendo la premisa de las tradiciones, la Asociación realizó su acostumbrada entrega de premios a los ganadores de la muestra de Palermo.

34 | **Expo Rural educativa de Pozo del Molle**
La Lilia de Barberis y Don Nura de S y C Tambos presentaron los máximos ganadores en hembra y machos.

AGENDA

35 | **Sistema Ruter, 10 años de liderazgo**

*"Haz de tu vida un sueño
y de tu sueño una realidad..."*



Ellos vinieron a soñar y lo hicieron realidad

*Las familias de Rafael Barra y Oscar Giuliano
participaron de la "1ª Venta Anual La Lilia 2012"
y 6 días después lo celebraron.*

**Expo Rural Educativa
Pozo del Molle 2012**
Campeón Vaca 2 Años Junior
y Mejor Ubre Joven



**La Lilia Mada
Apolonia Alcides**
Expositores y propietarios:
Rafael Barra y Oscar Giuliano

***"La posibilidad de cumplir un sueño
es lo que hace que la vida sea interesante"***



Onelio A. Barberis e Hijos S.C.
Tel.: 0054 3493 497007/48
Fax: 0054 3493 497097
Colonia Aldao - Santa Fe (2317) Argentina
lalilia@coopaldao.com.ar - www.la-lilia.com.ar



ASOCIACION CRIADORES DE HOLANDO ARGENTINO

Laprida 1818 (1425) C.A.B.A.

Tel. y Fax: 011-4805-7323

E-mail: info@acha.org.ar

COMITE EJECUTIVO

Presidente Juan José Ysraelit

Vicepresidente 1º Fernando Von Neufforge

Vicepresidente 2º Daniel Cagnolo

Secretario Víctor G. Pussetto

Tesorero Guillermo Cánepa

Tribunal de Honor: Titulares: Carlos M. Videla, Guillermo Bullrich Casares y María Teresa Blaquier

Suplentes: Eladio Cerino, Jorge García Bouissou y Antonio Zamarripa

Comisión Revisora de Cuentas: Roberto Issolio, Leoncio Díz y Leslie Widderson

Gerente: Liliana Chazo

Responsable del Área Técnica: M.V. MSc. Daniel Casanova

Entrenador de Calificadores: M.V. Bernardo Busso

Calificadores: Juan Emilio Urrutia; Vicente Argoytia

Fiscalizadores de Control Lechero: Ing. Agr. Mario Orlandi y Miguel Boggero

Responsable del Área Administrativa Contable: Cont. Leandro García Casas

COMISIONES ASESORAS

Comisión de Extensión

Presidente: Roberto Gennero

Integrantes: Víctor G. Pussetto, Guillermo Cánepa, Liselotte Díz, Edgard von Soubirón, Guillermo Miretti, Fernando Rasino, Juan Pablo Martinengo, Angel Maceira, Aldo Ferrari, Alfredo Luque, Alejandro Miretti.

Comisión de Evaluaciones Genéticas, Base de Datos y Cruzas

Presidente: Horacio Larrea

Integrantes: Juan J. Ysraelit, Máximo Russ, Leoncio Díz, Santiago Di Tella, Jorge García Bouissou, Esteban Biedma, Rosendo Urrutia, Gustavo Armando, Miguel Martinengo, Juan Debernardi, Fernando Von Neufforge, Juan Martinengo, Alejandro Giudice, Pablo Argoytia, Pablo Bergonselli, Fernando Testa, Jorge Cárcano, Alberto Sánchez, Alfredo Pignotti, Mariano Echeverry, Carlos Chiavassa, Horacio Barberis, Carlos Munar, Manuel García Solá, Raúl Mazzeo, Javier Chaulet, Fernando Hermida, Fernando Pereyra, Fernando Witt, Gustavo Franzen, Hugo Cerrate, José M. Deluca. Asesor: Daniel Casanova.

Comisión de Comercialización

Presidente: Guillermo Diamante

Integrantes: Carlos Rodríguez, Gervasio Sáenz Valiente, Ricardo Berrondo, José Bereterbide, Ider Peretti, Ricardo Pesce, Pablo Heredia, Guillermo Diamante, Carlos Forlino.

Comisión Nacional de Control Lechero y Registro de Crías

Presidente: Pablo Bergonzelli

Vice Presidente: Fernando Von Neufforge

Integrantes: Carlos Chiavassa, Jorge García Bouissou, Edgard von Soubirón, Jorge Ricciardi, Juan Invimkelried, Juan Arauz Castex, Héctor Cunto y Alberto Miranda. **Inspectores Regionales:** Eduardo Baravalle, Hugo Bertero, Luis B. Jaureguiberry, Juan C. Galassi.

Comisión de Jurados

Presidente: Pablo Argoytia

Integrantes:

Comisión de Acción Gremial

Presidente:

CONSEJO DE DIRECTORES REGIONALES

■ Zona 1

Buenos Aires. Abasto Norte

Titular: Leslie Widderson

1º Suplente: Enrique Smith Estrada

2º Suplente: Guillermo Bullrich Casares

■ Zona 2

Buenos Aires. Abasto Centro

Titular: Carlos Silvera

1º Suplente: Guillermo Cánepa

2º Suplente: Horacio Larrea

■ Zona 3

Buenos Aires. Abasto Sur

Titular: Teodoro Mulder

1º Suplente: Angel Maceira

2º Suplente: Daniel Dailoff

■ Zona 4

Buenos Aires. Oeste

Titular: Máximo Russ

1º Suplente: Liselotte Díz

2º Suplente: José Deluca

■ Zona 5

Buenos Aires. Centro

Titular: Martín Fourcade

1º Suplente: Juan Debernardi

2º Suplente: Jorge García Bouissou

■ Zona 6

Buenos Aires. Sur

Titular: Fernando Von Neufforge

1º Suplente: Pablo Bergonzelli

2º Suplente: Pablo Argoytia

■ Zona 7

Santa Fe. Sur

Titular: Federico Lüssenhoff

1º Suplente: María Graciela Lüssenhoff

2º Suplente:

■ Zona 8

Santa Fe. Centro

Titular: Roberto Gennero

1º Suplente: Víctor G. Pussetto

2º Suplente: Carlos Leiggener

■ Zona 9

Santa Fe. Norte

Titular: Horacio Barberis

1º Suplente: Guillermo Miretti

2º Suplente: Oscar Lungo

■ Zona 10

Córdoba. Sur

Titular: Patricio Gahan

1º Suplente: Edgardo Von Soubirón

2º Suplente: Ralf Von Soubirón

■ Zona 11

Córdoba. Centro

Titular: Daniel Cagnolo

1º Suplente: Fernando D. Rasino

2º Suplente: Juan Pablo Martinengo

■ Zona 12

Córdoba. Norte

Titular: Javier Cassineri

1º Suplente: Oscar Armando

2º Suplente: Eduardo Deluca

■ Zona 13

Mesopotamia

Titular: Juan J. Ysraelit

1º Suplente: Guillermo Diamante

2º Suplente: César Romero

Revista
HOLANDO

REVISTA MENSUAL

R.N.P.I. N° 755.238

ORGANO PERIODISTICO
DE LA ASOCIACION
CRIADORES DE HOLANDO ARGENTINO

Dirección:

Juan José Ysraelit

Redacción:

Jorge D. Mourglia

Coordinación:

María Victoria Cuadra

Empresa Editora:

COSMOS Editores

Dirección, Redacción y Administración:

Santa Fe 2742 - 7° D

(1425) Capital Federal

Tel.: 4821-1986

Fax: 4805-7323

Cel.: 15-5409-0637

Email: nuestroholando@acha.org.ar

Composición y Armado:

Oscar Martínez

Tel: 15-5103-1945

Impresión:

Cogtal Talleres Gráficos

4342-1044/2015/3686

La dirección de la revista no se responsabiliza por los conceptos que vierten en sus artículos los respectivos autores. Las notas firmadas se publican con la exclusiva responsabilidad de los mismos. Se autoriza la reproducción total o parcial de los artículos publicados, mencionando como fuente "Nuestro Holando"

Precio del ejemplar: \$9

Suscripción anual: \$90

Suscripción al exterior: u\$s115

Los ejemplares atrasados se venden al precio de la última edición

Brindamos al mundo el mejor Sistema de Nutrición



Ruter la mejor forma de criar a sus terneros



Sustitutos lácteos
Seguimos liderando en calidad



AFMIX Suplementos vitamínicos minerales
para cada necesidad



ACA | NUTRICION
ANIMAL

Román Subiza (Ex-Rivadavia) 1200 - San Nicolás (Bs.As.)
Teléfax: 0336 442 2686 y rotativas - Fax 0 800-555-0249
Sitio en internet: www.ruter.com.ar
e-mail: info@ruter.com.ar





Brian Leslie

Primer jurado australiano para el Holando Argentino

La Asociación Criadores de Holando Argentino ha invitado a realizar la tarea de clasificación de la Villa María, que se realizará el 28 de septiembre a uno de los más prestigiosos criadores de Australia, el señor Brian Leslie, quien, de esta manera, será el primer australiano en jurar una muestra del Holando Argentino en nuestro país.

El señor Leslie es reconocido por la carrera multifacética que lleva en Australia, pues si bien es reconocido internacionalmente por sus habilidades en la venta de animales, también es jurado oficial

de la Holstein Australia y propietario de "Leslie Farms", establecimiento que posee en sociedad junto a sus padres. Don y Norma, y sus hermanos, Keith y Dean. Leslie Farms es un establecimiento de gran escala con un rodeo puro de pedigrí, ubicado a dos horas de la ciudad de Melbourne, donde ordeñan entre 300 y 400 vacas.

El establecimiento es un activo participante de las principales muestras lecheras de Australia, logrando importantes distinciones a lo largo del tiempo. Por ejemplo han obtenido el premio de Primer Criador y/o Primer Expositor en la Internacional Dairy Week (IDW), la exposición más grande del continente en los años 2000, 2001, 2002, 2003, 2005, 2006, 2008 y 2009.

"Leslie Farms" participó en las 19 ediciones de esta muestra, obteniendo no menos de 31 campeonos y reservados de campeón, incluyendo el de Gran Campeón en los años 2005, 2007 y 2008.

También asistieron a las exposiciones de Melbourne y Sydney donde la vaca "Pooley Bridge Tradition Sarajevo", de la raza Pardo Suizo, criada por ellos fue dos veces Gran Campeón Hembra de la raza.

El establecimiento, con un total de 5.000 acres, está subdividido en 4 establecimientos separados de acuerdo al tipo de producción que realizan, pues además de producir leche, cosechan una importante cantidad de granos, y trabajan ganado de carne, para cría como para faena, bajo el sistema de feed lot.

"Leslie Farms" ha importado embriones de Canadá y Estados Unidos los que, en años recientes, les han permitido lograr éxitos

con hijas y nietas de familias famosas como Blackrose, Prelude Spottie, Broker Elegance, Star Lily, Ashlyn, SD Tobí, Alicia y Pala's. Los animales de pedigrí criados por Brian Leslie y su familia han logrado precios récords en diferentes ventas nacionales, destacándose los U\$S 40.000 por una ternera. Internacionalmente son muy respetados en el mercado asiático ya que han participado en mercados de diferentes países como Japón, donde animales de su prefijo han triunfado en varias exposiciones y, además, marcando récords de producción.

Como martillero de "Dairy Livestock Service" Brian Leslie participa en ventas de ganado tanto en Australia como en Nueva Zelanda, logrando varios precios récords en todas las razas lecheras.

Como jurado ha actuado en todas las exposiciones "Royal" de Australia y de Nueva Zelanda para la mayoría de las razas lecheras y, muchas veces, se ha desempeñado en el Comité de Selección de "All Australian" de varias razas y ha juzgado asimismo en Alemania.

Su primera actuación como jurado internacional fue en Canadá, en 1995, en cinco exposiciones del condado de Ontario. Desde entonces ha jurado en Canadá Hayes, en la muestra de Quebec; las exposiciones de verano de Ontario en 2000 y 2003, en la de la Isla Victoria, BC, Canadá, y actuó en la exposición de la Convención Canadiense de 2007 que se llevó a cabo en la Isla Prince Eduardo.

El señor Brian Leslie, desde 1985, ha viajado por los principales centros lecheros como Canadá, Estados Unidos, Gran Bretaña, Japón y otros países europeos con el propósito de estudiar genética y manejo.

Brian ha sido socio de 21st Century Genetics comercializando, además, semen de Alta Genetics, Foundation Sires, Browndale Farms, Cogent UK, OHG Germany y Genes Diffusion. También han probado sus propios toros siendo el propietario de los toros número 1 en los listados de Australia en las razas Holstein y Jersey en 2005.



Brian Leslie



**Asociación de la Región Pampeana
de Entidades de Control Lechero**
www.arpecol.org.ar

45 entidades - Más 300.000 vacas en control - Más de 1.000 tambos

Objetivos	Extensión y fomento del Control Lechero	Estadísticas
	Laboratorios de Calidad de Leche	Participación
	Perfeccionamiento	Fiscalización
	Banco de Lactómetros	Financiación

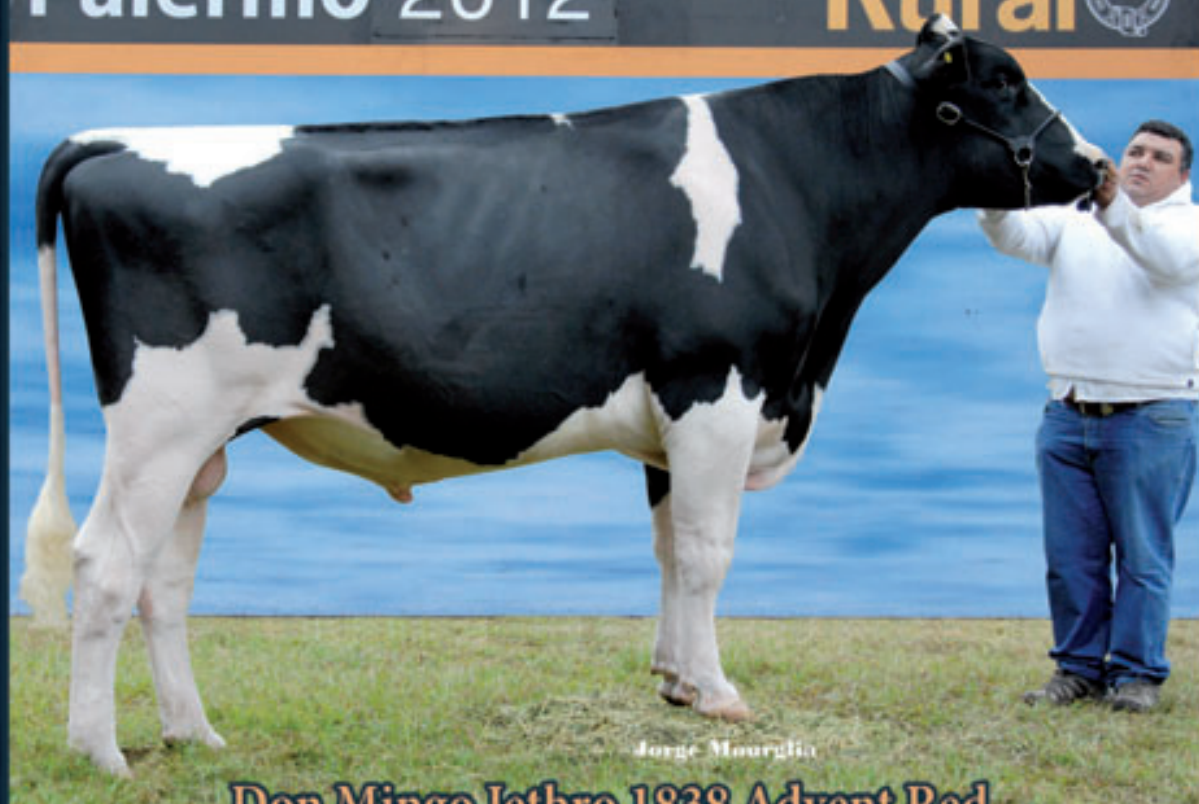
Visite nuestra página web si está interesado en información sobre la producción lechera provincial

Administración: Avda. San Martín 471, (6064) Ameghino, Bs. As. Tel.: (03388) 471247 Mail: arpecol@clechero.arnetbiz.com.ar

126ª Exposición Rural de Palermo 2012 GRAN CAMPEON MACHO

Palermo 2012

exposición Rural



Jorge Mourglia

Don Mingo Jethro 1838 Advent Red

Campeón 2 Años Mayor

Madre: Don Mingo Sheena 931 Clark 03 11 10.106 346 3,4% 360d 2x

Completamos nuestra actuación con:



Rdo. Campeón Ternera Menor
Don Mingo Grazia Peti 2377/2 Braxto



Rdo. Campeón Vaca Adulta
Don Mingo Iluvia 259 T-1080



Campeón Vaquillona Intermedia
Don Mingo Camboya Pontiac 2180 Cold

Luego de un tiempo, regresamos a la máxima muestra agropecuaria Argentina con un resultado muy satisfactorio:

5 Ejemplares • 2 Campeones • 2 Reservados • 1 Gran Campeonato


Cabafia Don Nura

Genética con estilo



Urquiza 320 - Tel./Fax: (03534) 498050 / 498051 (2566) San Marcos Sud (Prov. de Córdoba) - Argentina
administracion@sobreroycagnolo.com.ar / www.sobreroycagnolo.com.ar



La genómica

Solución integral a través de una tecnología conservacionista

Argentina se encamina firme al mundo de la genómica de la raza Holando Argentino. Luego del correspondiente convenio firmado por ACHA y Pfizer Genética Animal, es tiempo ahora de determinar la tecnología a aplicar, los tiempos necesarios para obtener la nueva base y los alcances del servicio. Estos y otros temas se trataron en la sede de ACHA entre autoridades de la Asociación y Doug Ricke, director de marketing y Fernando Di Croce, del departamento de Salud Animal de Pfizer.

Para formalizar el convenio firmado por la Asociación Criadores de Holando Argentino y Pfizer Genética Animal Argentina, mediante el cual la Asociación brindará a los criadores nacionales el servicio de pruebas genómicas para la raza y comenzar con los trabajos a campo, visitaron la sede de ACHA Doug Ricke, director de marketing de Pfizer Salud Animal y Fernando Di Croce, científico senior para decisiones lecheras de Pfizer Salud Animal, para reunirse con integrantes de la Comisión de Evaluaciones Genéticas, Base de Datos y Cruzas y el Comité Ejecutivo de la entidad, con el objetivo de hacer conocer el desarrollo de la tecnología a aplicar, cómo y en qué países se está implementando y en qué tiempo se podría contar con una base nacional. La visita permitió poder dialogar con ambos visitantes y tener detalles de la presentación.

–¿Cómo se dio la relación de Pfizer con la genómica? Básicamente porque la empresa en la Argentina no es conocida en este rubro, sino más bien por su relación con la farmacéutica animal.

Fernando Di Croce –Es cierto, pero Pfizer es una empresa farmacéutica que siempre está pensando en nuevas tecnologías que benefician al productor, ayudarlo a resolver sus problemas y consideramos que esta es una tec-

nología que es un buen complemento para eficientizar todo el sistema. Además de tener buenos productos, buenas drogas para la reproducción y la sanidad animal, la idea de Pfizer es complementar estas tecnologías, que ya tenemos, con nuevas áreas como la selección genómica.

Los productores son milimétricamente eficientes en áreas como reproducción pero muchas veces dejan al azar a la genética, usan determinados toros sin conocerlos, o lo hacen a través de un catálogo sin ningún criterio de selección y eso tiene un impacto directo en la eficiencia de los tambos.

Para proveer una solución integral a la eficiencia en la reproducción de un tambor Pfizer comenzó a evaluar esta tecnología como una estrategia que apunte a un servicio más integral, que complemente o integre la genética a las áreas en donde ya teníamos influencia. Con esta decisión se abrió una rama que se llama Pfizer Animal Genetic que implicó una gran inversión en tecnología, básicamente para cada lectura de la circunstancia y proveer un servicio de calidad. Se armó un equipo de trabajo muy competitivo y se lanzó al mercado de Estados Unidos a fines del 2009, principio del 2010.

Otro punto importante en la decisión tomada, es que hay pocas tecnologías que tengan el impacto que tiene esta y

que forman parte del grupo denominados verdes (green), que no son base hormonal y no obstante tienen un gran impacto en la eficiencia. Si uno se pone a buscar en tecnologías como la Somatotrofina, encuentra que la mayoría son a través del uso de productos que tienen un alto componente hormonal que modifican las sustancias y por eso son muy discutidas. En cambio estas nuevas tecnologías, que no modifican nada porque son de selección, abren una nueva instancia. Y es lo que le interesa a Pfizer como empresa farmacéutica del futuro.

–¿Dónde se está aplicando esta tecnología y por qué Argentina?

Doug Ricke –Inicialmente nos focalizamos en los mercados de Estados Unidos y Canadá, ahora estamos explorando aquellos donde exista una alta influencia de genética americana y canadiense como Argentina. Aquí tuvimos la posibilidad, que nos brindó la apertura de ACHA, de lograr una asociación estratégica para proveer un servicio importante para los productores locales.

Aparte esto se torna muy importante desde el momento en que ACHA tiene ya una evaluación genética desarrollada, además de voluntad y química para interrelacionarse y trabajar con nosotros. Esta es, quizás, la razón más importante del por qué Argentina.



Autoridades de la Asociación junto a directivos de Pfizer.

–A partir de la firma de este convenio, ¿cuándo el productor comercial argentino comenzará a ver resultados?

Doug Ricke –Una vez que la tecnología esté disponible la velocidad del feed back va a depender de la estrategia que se siga...

–Justamente la pregunta apunta a las responsabilidades de cada parte y el productor es una de las más importantes para llevarla a cabo...

El productor es una de las partes más importantes y consecuentemente con una gran responsabilidad. Para comenzar debe tener un buen manejo, una buena alimentación, buena reproducción y, especialmente, buenos registros. Todos fundamentales para la aplicación de la tecnología.

Fernando Di Croce –Sin lugar a dudas que al productor le cabe una gran responsabilidad. Esto es una prueba, en este caso genómica, en la que si uno recibe un informe y lo deja sobre la mesa,

no sirve para nada. El productor, antes de tomar la decisión, tiene que saber claramente cómo va a aplicar esta tecnología, qué estrategias de selección va a aplicar y cómo va a utilizar esta tecnología.

–¿Pero para eso no debe comenzar con conocer muy bien lo que “tiene”?

–Exactamente. Antes de recibir los beneficios, esta tecnología lo va a obligar a un cambio en el sistema de producción, porque va a encontrarse que tiene vacas que producen 12 litros y otras que dan 40 y que hasta ahora no sabía identificarlas, cosa que con esta tecnología lo va a poder hacer. Seguramente las estaba manejando igual, lo que implicaba que estaba castigando a la buena ya desde la cría. Al tener la oportunidad de conocer esto, tendrá la posibilidad de hacer un cambio estratégico importante en las decisiones de selección. Pero atención, eso va a significar una gran responsabilidad del

productor, independientemente de las predicciones que puedan hacer ACHA o Pfizer a través de un excelente producto. Debe aplicar esta tecnología de la mejor manera posible, tomar decisiones, usarla, porque va a estar para eso. Pero deberá cambiar el paradigma que se tiene del manejo tradicional.

–El rodeo nacional tiene una particularidad dada por los sistemas de alimentación que aquí se aplican (extensivo, intensivo), ¿Con esta tecnología, el productor deberá buscar un nuevo régimen, o tendrá que definir un nuevo tipo de vaca?

Doug Ricke –Esta tecnología no va a definir un tipo de vaca, eso lo tendrá que hacer el productor aplicando esta tecnología...

Fernando Di Croce –Ahora va a tener un montón de herramientas con un mayor grado de seguridad y una alta confiabilidad (70, 80%). Volvemos a lo anterior, el productor deberá hacer

el ejercicio de determinar cuál es su objetivo y cuáles serán los criterios de selección que aplicará, pero ahora contará con una gran ayuda para hacerlo. Volcarse a un sistema pastoril o a uno estabulado, dependerá de él. Solo que ahora tiene herramientas más eficientes para hacerlo.

–¿Los centros de inseminación, qué papel deberán cumplir a partir de la puesta en marcha de esta tecnología?

Doug Ricke –Deberían ser socios para tratar de educar sobre el rol que esta tecnología tendrá en el establecimiento. Podrán redefinir sus programas de apareamiento usando esta tecnología, tanto

tambos que están listos para la aplicación de esta tecnología. Todos deben ser ganadores con esto. El productor, el veterinario, las compañías de semen...

–¿La aplicación de la genómica, va a significar un cambio en la estrategia de selección de los toros?

Fernando Di Croce –En lo referente a los toros, el beneficio de la aplicación de esta tecnología va por dos vías. Primero, para los centros (las 7 compañías más importantes a nivel mundial) la posibilidad que tienen ya hoy de comercializar toros genómicos sin pruebas de las hijas. Hoy un toro de dos años sin hijas en producción, so-

co por tener estas evaluaciones cortas va a ser mucho mayor. Los centros de IA van a poder ofrecer mejoras mucho más rápido en el progreso genético que beneficiarán los rodeos, porque si usa hoy un toro de 700 en mérito neto, en 2 años va a llegar a los 900 y en 4 vamos a poder usar toros de 1200 en mérito neto, justamente por tener un intervalo generacional más corto.

–¿Cuál es, entonces, la diferencia entre un toro genómico y un toro aventura de antes?

Fernando Di Croce –Con el genómico tenemos muchas más certezas que con el aventura. Si tenemos un toro genómico de 2 años, similar al aventura de antes, con 1000 puntos en MN y un 75% de confiabilidad. En el caso del aventura solo teníamos el promedio de los padres. En el caso que los padres sean muy buenos, teníamos sólo 35% de confiabilidad. Ese mismo toro, ahora, va a tener un 75% de confiabilidad, y cuando tenga hijas va a aumentar a 90, 95%. Solamente ese 10, 20% de incremento en la confiabilidad permitirá que el valor que tenga ese toro, se va a modificar muy poco a partir de los datos de sus hijas. Pasará a ser 1100 o 900 pero nunca un toro de menos 300. Ese era el problema que teníamos con el toro aventura.

Por otra parte ahora se van a poder incorporar a las hembras, que nunca estuvieron en las evaluaciones genéticas, y tomar decisiones en base a ella.

En cuanto a los centros nacionales veo que hoy tienen una tecnología como para que se pongan a la altura de los centros internacionales. Cualquier productor o centro (con buena genética pero con una estructura menor) va a tener el acceso a animales con buenos valores genómicos que van a ser testeados con el mismo panel que se aplica a todos los centros del mundo. Esto posibilitará tener una tecnología para competir con su genética y saber cuál es la base de la misma. También van a poder comercializar, a muy temprana edad, lo que a significará, para los centros nacionales, un beneficio muy grande a través de la equiparación de tecnología y a participar de un mercado genómico al cual hasta ahora no tenía acceso. **nh**

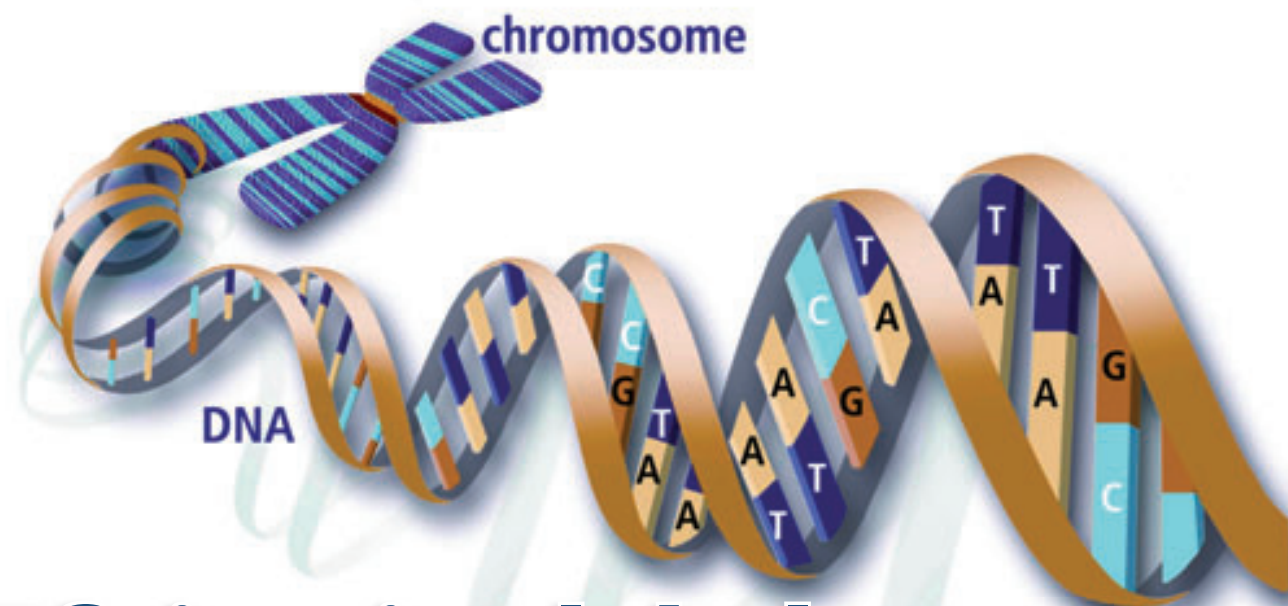


Momento de la presentación ante miembros de la comisión de Evaluaciones Genéticas y del Comité Ejecutivo.

para machos como para hembras. Otro de los rubros en donde deberán ser socios estratégicos será en la valorización de esta técnica, cómo usarla de mejor manera, por ejemplo en el servicio de semen sexado, optimizando el retorno económico en los productores. Tienen que participar de la mesa de decisiones y en la capacitación de los tamberos para la optimización del uso de esta tecnología, pues, en definitiva, también lograrán parte del beneficio.

Además los centros tienen un gran punto a favor: están desde hace mucho tiempo en el mercado, por lo que pueden ayudar a identificar cuáles son los

lamente con valores genómicos, puede ser comercializado por los centros. Esto es una gran ventaja al acortar los procesos de evaluación de los toros, de 6 a 2 años, ahorrando ese tiempo de espera que implica contar con los datos de las hijas que fije la confiabilidad y venderlo con tranquilidad, lo que implica un gran ahorro y eficiencia. Uno podría decir: *“entonces la tecnología brinda un beneficio solo al centro de IA?”* No es así, evaluar y comercializar toros de 2 años, significa que en 2 años el productor va a tener una nueva generación de este toro superiores; lo que quiero decir es que el aumento en el progreso genéti-



Eficiencia global para el rodeo nacional

Con la utilización de Clarifide ACHA proveerá a los productores de predicciones genómicas para desarrollar un programa integral de selección para cada tambo.

Con el propósito de formalizar el convenio firmado por ACHA y el laboratorio Pfizer a través de su departamento de Salud Animal, el técnico Fernando Di Croce (PhD) realizó, en Buenos Aires, una presentación ante el Comité Ejecutivo e integrantes de la Comisión de Evaluaciones Genéticas de la Asociación donde brindó información sobre el desarrollo de la tecnología a aplicar, los mercados en donde ya lo están implementando, qué paneles se va a utilizar y la estrategia que se seguirá para la implementación del servicio, entre otros temas. Detallamos algunos de los temas desarrollados en la presentación.

Tecnología

“La oferta técnica fue discutida con representantes de la Asociación, tanto en la Argentina como en la visita que realizaron el presidente y el responsable del área técnica de ACHA, a nuestra central en Kalamazoo, Estados Unidos, buscando ser más eficientes en integrar y proveer un producto común e innovador que permita el desarrollo de valores genómicos directos para caracteres de producción y tipo que están disponibles en la población de la raza Holando Argentino bajo la evaluación genética oficial. El producto final será algo similar a lo que hoy es llamado GPTA (habilidad de transmisión predicha genómica) en USA, formado por una combinación del valor tradicional (HTPA) con el valor genómico (molecular).

Cuando comenzamos a hablar sobre la necesidad de ACHA de contar con este valor genómico directo, se analizó la posibilidad de integrarlo a la evaluación tradicional para proveer un valor mejorado genómicamente para aumentar la confiabilidad de la evaluación

sobre todo en animales jóvenes. La importancia de esta inclusión de valores genómicos directos en la evaluación oficial radica por un lado en el aumento de la confiabilidad de la evaluación y por el otro en las características de la predicción genómica nacional. Esta predicción será desarrollada y los paneles de ADN estarán calibrados especialmente con datos de la población Holando Argentino. Adicionalmente a esta predicción genómica nacional en el transcurso de las reuniones hubo una solicitud de ACHA de incluir, o proveer, también la posibilidad de obtener la predicción americana de cualquier hembra testeada que tenga el valor genómico directo argentino”.

Valores genéticos directos

“¿Qué incluyen los valores genéticos directos para ACHA? La posibilidad de testear hembras y machos con paneles de 6 mil o 50 mil marcadores genómicos (SNP) disponibles de la firma Illumina, para integrar la predicción específica con valores argentinos de los caracteres que estén disponibles en la evaluación de ACHA. Básicamente lo que se va a hacer es integrar las dos evaluaciones (genómico y tradicional) y se comenzará a trabajar con 5 caracteres de producción, 19 de tipo y un índice compuesto (IPM). El otro ofrecimiento o servicio que se va a proveer será la predicción para hembras desarrollada por el Departamento de Agricultura del Gobierno de los Estados Unidos (USDA), responsable de las evaluaciones en USA. Esto se hará a través de un acuerdo que tiene Pfizer con el Departamento de Agricultura de Gobierno de Estados Unidos para obtener esa predicción. Es decir, las hembras que tengan el

valor argentino oficial de ACHA (HTP genómico) podrán acceder a la prueba oficial americana, tanto en marcadores de 6K como el de 50K. Para ello, Pfizer utilizará su producto específico, llamado Clarifide, que incluye 39 caracteres de producción, salud y tipo e índices, provee la verificación de parentesco, valores de consanguinidad, valores de los Haplotipos etc. (N. de la R. ver NUESTRO HOLANDO N° 612). Claramente estos son los dos ofrecimientos técnicos que acordamos desarrollar”.

Comienzo

“Para desarrollar los paneles con la calibración local se necesitan aproximadamente mil quinientas muestras de toros nacionales e internacionales que tengan influencia en la población argentina. Esto va a permitir la caracterización de toros argentinos y extranjeros que hayan influenciado a la población de la raza. También se necesitará todos los datos fenotípicos de los animales que están bajo la evaluación de ACHA, internacionales como nacionales. Esta información de las evaluaciones genéticas será analizada en un proyecto de investigación en Genética Animal de Pfizer y permitirá determinar el efecto de cada marcador y la consecuente calibración de los paneles de 6K ó 50K con información de la población argentina. Este es el primer paso previo a contar con la predicción.

También se definieron tiempos para coleccionar la información y llegar con un producto terminado. En base al acuerdo firmado el 24 de mayo, se prevé la colección de los datos para julio de 2012 (rasgos de los toros que se van a genotipar) y todas las muestras de los toros argentinos e internacionales que van a formar parte de esos 1500 toros para agosto. Cuanto antes se tengan todos estos datos, será mejor, ya que posibilitará iniciar el testeo que nos conducirá a la evaluación. Esta etapa de investigación y desarrollo y la validación, está estimada inicialmente en un período de tres meses a partir de la colecta de todos los datos. Este período mencionado incluye solamente el desarrollo técnico. Luego se deberá contemplar la logística, la organización de los reportes que se darán al productor, la integración de las bases de datos, etc. que seguramente se desarrollaran a la par del desarrollo técnico mencionado anteriormente. Esto significa que para diciembre podremos tener algunos valores de predicción”.

Paneles

“Pfizer utilizará paneles de ADN de 6K y 50K que están disponibles hoy para el mercado de las hembras en USA y Canadá que forma parte de un porfolio de predicciones genómicas y herramientas para implementar el mejoramiento genético en vacas lecheras y con un claro perfil hacia rodeos comerciales. ¿Qué incluye este panel? Dos tipos de densidad diferentes: 6 mil marcadores (6K) y 50 mil marcadores (50K) desarrollados por el gobierno de USA, universidades

y la compañía Illumina. Básicamente el panel de 6K tiende a reducir el costo del de 50K, donde se identificaron los mejores marcadores, los que más informaciones proporcionan y se desarrolló este panel de baja densidad que tiene un nivel de información muy aceptable y es mas barato. La confiabilidad de estos paneles es muy buena, por ejemplo si tomamos el rasgo leche, el de 6K tiene un 70% de confiabilidad en promedio, en tanto que el panel de 50K está entre el 75 y el 78%. La confiabilidad se va a dar de acuerdo al carácter que se analice. Hoy comercialmente el que más se usa en hembras es el panel de AND de 6 mil marcadores (6K). También existe un panel de 770 mil marcadores (770 K).

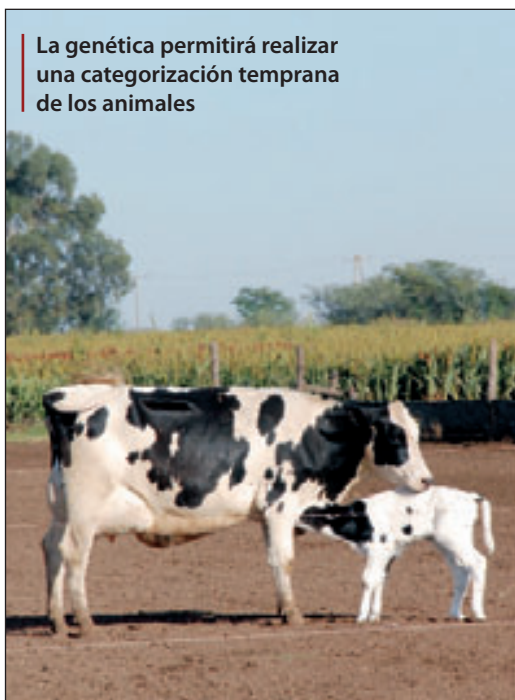
¿Qué provee este panel? Predicciones genómicas para las razas Holstein, Jersey y Pardo Suizo, tiene 30 caracteres de producción, sanidad, tipo y 9 índices compuestos. Básicamente la prueba de las hembras es la misma prueba que la utilizada en los toros con la misma cantidad de caracteres.

Cruzamientos

“Los paneles contienen las predicciones y los efectos para cada marcador adaptados exclusivamente a cada raza en particular, para ello se utilizó información de cada raza pura para ajustar el efecto de cada marcador. Esto significa que si se incluye la información de un animal cruza, ese marcador no va a funcionar correctamente porque no están validados para cruzamientos, no hay posibilidades de tener una predicción de ese animal. Los paneles también incluyen la identificación de la raza y de los padres, permite detectar si el animal es puro con marcadores específicos de cada raza. Si tiene más del 12,5% de otra raza, ese animal no es aceptado por considerarlo no puro. Esto es importante para asegurar una prueba de calidad con predicciones para animales puros”.

Esta predicción será una herramienta estratégica más junto con otras herramientas de manejo del productor, veterinario, de reproducción, de salud o de nutrición. A partir de esta tecnología ahora se podrá complementar con decisiones de manejo, como con tecnologías reproductivas de avanzada para mejorar la eficiencia global de los rodeos lecheros. Por el lado de las hembras, la genómica permitirá realizar una categorización temprana de los animales basados en el mérito genético individual y en los criterios de selección definidos por los productores, los cuales permitirán tomar decisión de selección para aumentar el progreso genético y la rentabilidad del rodeo. Hasta ahora para las terneras y vaquillonas no contábamos con una prueba confiable, pero ahora se tendrá una mayor confiabilidad de las decisiones de selección; de esta manera se las podrá utilizar para trabajar en los reemplazos y/o en combinación con tecnologías reproductivas como el uso estratégico del semen sexado y o programas de selección de donantes para transferencia de embriones. La genómica se convertirá en la herramienta más efectiva para desarrollar un programa integral de vaquillonas”. **nh**

La genética permitirá realizar una categorización temprana de los animales



Seguimos armando un gran núcleo genético
Con lo mejor del rodeo nacional

PALEARMO 2012

3er. Mejor Hembra - Campeón Vaca Vitalicia

Benedicta Jenlene Emory Bripa (EX-90)



4ª Generación calificada EX ó MB
05 05 15.68l 3.45% 460d 2x
Acum.: 51.427 KL 1.810 KGB 1.722d

Además

Rdo. Campeón Vaca 4 Años
Gajc Trinidad Roy Tortuga
03 08 9.995 42l 4.2%GB 290d 2x
Roy x September Storm x Gibson

lv **La Vigilancia**
AGRAMIN SACMA

Gualeguaychu 745 (3100) Paraná Entre Ríos
Tel.: 0343 4318260 - Email: agramin@arnet.com.ar



PALERMO 2012

Una tradición que se mantiene viva

Centennial, con su Stormatic encabezó la fila de hembras, adjudicándose, además 5 campeonatos, 3 reservados y las distinciones de mejor criador y mejor expositor. Don Nura, por su parte, hizo que la provincia de Córdoba regresara al podio, luego de 24 años, presentando al Gran Campeón Macho.

Un total de 69 ejemplares de la raza Holando Argentino participaron de la 126ª Exposición Internacional de Palermo. Fueron 11 machos, 20 terneras y vaquillonas y 38 vacas. La clasificación estuvo a cargo del señor Daniel Dailoff, quien fue acompañado por los secretarios Pablo Edwards y Gastón Dailoff.

Machos

Los animales distinguidos como campeón y como reservado en cada una de las categorías en disputa figuran en el listado adjunto. En machos se impuso un hijo de Advent Red de Don Mingo, ganador de la división 2 Años Mayor, “*Por ser un toro más largo en todas sus líneas, que camina mejor y que muestra una mejor grupa*”. Elementos que alcanzaron para aventajar al Reservado de Gran Campeón, hijo de Shottle con una hija de Joleen, “*por tener una mejor grupa y un lomo más fuerte*”. Finalmente el Reservado superó al tercer mejor toro, ganador de la división ternero, “*por mostrarse como un ejemplar que tiene gran futuro y por tener mayor capacidad*”.

Terneras

Categorías disímiles se pudieron ver entre los animales no paridos. Al momento de seleccionar la Campeón Hembra Junior, en primer término se colocó “*una destacada vaquillona mayor, de gran futuro y mucha fuerza*” de La Sorianita II. Producto de embrión importado Sidney x Bolivar x Outside. Quedando como Reservado Campeón Hembra Junior una hija de Oman Oman de La Luisa.



Don Nura en el podio de los ganadores. Representantes de la cabaña de San Marcos Sud reciben el premio correspondiente al Gran Campeón Macho.



1. La división de Vacas de 4 Años fue una de las principales atracciones de la jura. 2. La Campeón Vaca 2 Años Junior de La Luisa fue distinguida como Campeón Vaca Joven de Palermo. 3. Daniel Dailoff trabajando en la categoría de Vaca Adulta. 4. Haciendo historia. Los hermanos Dailoff hicieron historia en Palermo. Fue la primera vez que dos hermanos (Daniel en el Holando y Luis en el Jersey) juraron dos razas diferentes en Palermo, en el mismo año. Y no solo eso, sino que en el mismo momento, porque mientras Daniel otorgaba el Campeonato de Hembra Joven en la pista 4, Luis lo hacía con la distinción al Gran Campeón Macho del Jersey en la pista 3.

Vacas

La fila de la definición estaba formada por la Campeón Vaca Joven, la Campeón y Reservado Vaca 4 Años, la Campeón Vaca Adulta y la Campeón Vaca Vitalicia. De todas ellas el señor Daniel Dailoff se inclinó por la hija de Stormatic de Centennial, ganadora de la división Vaca Adulta por ser *“una vaca que me gusta mucho, que se muestra con una ubre muy bien insertada, bien tomada, que camina muy bien y que tiene una gran grupa. Aventajó*



El señor Armando Losón de Centennial SA recibe del presidente de la SRA, la distinción a la Gran Campeón Hembra.

a la Reservado por ser toda ella más larga, por desplazarse mejor y tener un cuello más largo. La segunda por sobre la tercera por tener un sistema mamario que se muestra más alto y más ancho”.

El por qué de las ganadoras

Momentos previos a la entrega de premios, propusimos al jurado que nos definiera, en pocas palabras, lo más importante que tuvo en cada una de las categorías de vacas en lactancia. Y esto fue lo que escuchamos

Vaca 2 Años Junior: *“Allí encontré una vaca formidable. Hace tiempo no vemos una vaca tan interesante y que estaba acompañada por un muy buen grupo en la categoría”.*

Vaca 2 Años Senior: *“También encontré otro ejemplar interesante para poner en primer lugar. Vaca de gran estructura y muy buena ubre. Acompañada muy bien por las restantes concursantes”.*

Vaca 3 Años Junior: *“En punta puse dos muy buenos ejemplares. Me definí por la que me pareció era la mejor”.*

Vaca 3 Años Senior: *“Considero que esta fue la división más floja. Allí tuve solamente dos vacas destacables, donde la primera ganó muy bien”.*

Vaca 4 años: *“Sin lugar a duda fue la categoría más linda para jurar. Allí encontré todas vacas muy buenas. Aparté, para hacer una rueda chica, las 4 ó 5 más interesante. Primero la encabezo con una vaca muy interesante que había estado ganando en las exposiciones; pero en forma inmediata pongo a su lado a quien era para mí la ganadora, para que el público las observe de la misma forma que yo para*



Centennial 434 Stormatic.
Gran Campeón Hembra
y Campeón Vaca Adulta.
Expositor:
Centennial SA, Centennial.



**Don Mingo Jethro 1838
Advent Red,**
Gran Campeón Macho,
Campeón 2 Años Mayor.
Expositor: S y C Tambos SA,
Don Nura.



San Saturio Liza Sydney TEI,
Campeón Vaquillona Mayor y
Campeón Hembra Junior de
La Sorianita II.

Con un gran amor por las vacas y por la actividad

Quienes frecuentan el mundo de las exposiciones del Holando conocen bien la relación de la familia Dailoff con la actividad. Una relación que nació a partir de José, quien supo cumplir actividades de cabañero en Santa Ana de Bértora. Todos sus hijos (los más conocidos son Luis y Daniel) de alguna manera están vinculados a las vacas lecheras. De él aprendieron todo lo que hoy aplican y se pudo apreciar en lo que jurado de Palermo realizó el viernes 27 de julio a partir de que pisó la tradicional arena palermitana.

¿Qué sentiste al pasar la tranquera?

Una gran alegría. No lo podía creer. Eso es lo que quería para mi vida y lo estaba cumpliendo. Pensé en mi familia y en todo lo que ellos, desde su lugar, habían hecho para llegar a esta instancia. Obviamente en mi padre, quien fue el que nos metió, a todos, ese gran amor por las vacas. También sentí un gran orgullo por todo lo hecho con gran esfuerzo y trabajo. Sabemos que en esto nadie regala nada. Para mí fue un verdadero disfrute haber hecho el trabajo que me encomendaron los criadores. Durante toda la jura estuve realmente contento y muy tranquilo. Hoy más que nunca sentí esa paz que tengo cuando entro a la pista, sabiendo que lo que voy a hacer lo hago a consciencia y eso se transforma en felicidad.



PALERMO – PEDIGRI

Jurado: Daniel Dailoff

CATEGORIA	EJEMPLAR	EXPOSITOR
TERNERO	Centennial Morty 840	Centennial SA
RESERVADO	Campazú Milo Roxette 2564 K.	Campazu SA
JUNIOR MENOR	El KDT 950 Franco Damion	A. Fernández
RESERVADO	Apache Maxi Shottle Pinturita	M. Russ y T. Mulder
JUNIOR MAYOR	Enac 1413 Mansi Místico	Esc. G. L. San Martín
RESERVADO	El KDT 917 Elias Matson	A. Fernández
2 AÑOS MENOR	Century P. Shottle Durham	V. Diamante
RESERVADO	La Elisa 4426 Matson	La Elisa SA
2 AÑOS MAYOR	Don Mingo Jethro 1838 Advent Red	SyC Tambos SA
GRAN CAMPEON	Don Mingo Jethro 1838 Advent Red	SyC Tambos SA
RESERVADO	Century P. Shottle Durham	V. Diamante
TERNERA JUVENIL	Campazú Camelia Berthe 2540 B.	Campazu SA
TERNERA MENOR	Centennial James 748 Spirtie	Centennial SA
RESERVADO	Don Mingo Grazia Pet 2377/2 B.	SyC Tambos SA
TERNERA INTERMEDIA	Gajc Bahía Manoman Bombi	G. Mirtetti e Hjos
RESERVADO	Apache Pinta Shottle Pinturita	M. Russ y T. Mulder
TERNERA MAYOR	Centennial Windows 749 Stormatic	Centennial SA
RESERVADO	Casilda 1420 C Brunilda Tornado	Esc. G. L. San Martín
VAQUILLONA INTERMEDIA	Don Mingo Camboya Pontiac.	SyC Tambos SA
RESERVADO	Centennial 572 Stormatic 1019 J.	Centennial SA
VAQUILLONA MAYOR	San Saturio Liza Sydney TEI	F. Martínez e Hjos
RESERVADO	Centennial September 976 Manassa	Centennial SA
CAMPEON HEMBRA JUNIOR	San Saturio Liza Sydney TEI	F. Martínez e Hjos
RESERVADO	Gajc Bahía Manoman Bombi	G. Mirtetti e Hjos
VACA 2 AÑOS JUNIOR	Gajc Morena Goldwyn Nunia TE	G. Mirtetti e Hjos
RESERVADO	Campazú Campana Daffy 2192	Campazu SA
VACA 2 AÑOS SENIOR	Centennial Spirtie 760 Howie	Centennial SA
RESERVADO	Chacrero Señora Lou Zenith	M. Russ y T. Mulder
VACA 3 AÑOS JUNIOR	Gajc Nuria Advent Navideña	V. Diamante
RESERVADO	San Saturio Ali Manassa	F. Martínez e Hjos
VACA 3 AÑOS SENIOR	San Saturio Zarsona Goldwyn TE	F. Martínez e Hjos
RESERVADO	La Elisa 5767 Alta Wildman	La Elisa SA
CAMPEON VACA JOVEN	Gajc Morena Goldwyn Nunia TE	G. Mirtetti e Hjos
RESERVADO	Centennial Spirtie 760 Howie	Centennial SA
MEJOR UBRE JOVEN	Gajc Morena Goldwyn Nunia TE	G. Mirtetti e Hjos
CAMPEON VACA 4 AÑOS	San Saturio Duquesa Dundee TE	F. Martínez e Hjos
RESERVADO	Gajc Trinidad Roy Tortuga	Agramin SA
CAMPEON VACA 5 AÑOS	Campazú Bed 2270 Survivor	Campazu SA
RESERVADO	San Saturio Angela Goldwyn TEI	F. Martínez e Hjos
CAMPEON VACA ADULTA	Centennial 434 Stormatic	Centennial SA
RESERVADO	Don Mingo lluvia 259 T-1080	SyC Tambos SA
CAMPEON VACA VITALICIA	Benedicta Jenlena Emory Bripa	Agramin SA
RESERVADO	Campazú Rosa Roxette 1494	Campazu SA
GRAN CAMPEON HEMBRA	Centennial 434 Stormatic	Centennial SA
RESERVADO	San Saturio Duquesa Dundee TE	F. Martínez e Hjos
3er. MEJOR HEMBRA	Benedicta Jenlena Emory Bripa	Agramin SA
MEJOR UBRE	San Saturio Duquesa Dundee TE	F. Martínez e Hjos
MEJOR CRIADOR		Centennial SA
MEJOR EXPOSITOR		Centennial SA

que comprendan mi punto de vista. La segunda es una gran vaca, no tengo dudas, pero en ese momento no estaba. Al ponerlas a las dos juntas, a la par, creo que la gente se dio cuenta de mi pensamiento”.

Vaca 5 Años: “En primer lugar quedó otra vaca interesante, que la verdad no la tenía, pero que ganó en forma justa. Como reservado se ubicó otro gran ejemplar por mínimas diferencias”.

Vaca Adulta: “Encabecé la categoría con la vaca que realmente me gusta, con el tipo de vaca que a mí me gusta. Ganó muy fácil la categoría”.

Vaca Vitalicia: “En esta división también encontré una vaca muy interesante que sobresalía por sobre las otras”.

Gran Campeona Hembra: “Tuve para encabezarlo a un animal del tipo que a mí me gusta. Vaca similar a las que nosotros pretendemos criar. Ella se antepuso a la Reservado de Gran Campeón, la de 4 años, que es muy interesante, por ser más larga, con mejor grupa y mejor cuello”. **nh**

Recorriendo las filas palermitanas

(Huy!!! Ya las recorrimos a todas. ¿Tan rápido?)



DEBUTANTES. La última muestra palermitana trajo como novedad la presencia, por primera vez, de tres establecimientos en La tradicional pista. Lechería Don Birayo SA, de Virrey del Pino, Buenos Aires, la sociedad entre Alfelu y La Morita, de Máximo Russ y Teodoro Mulder y la Escuela Agrotécnica Libertador General San Martín, de Casilda. Los alumnos de la escuela, si bien durante el año participan habitualmente en exposiciones de la raza, esta fue la primera vez que estuvieron presentes en la centenaria pista con sus animales. El esfuerzo valió la pena y la experiencia muy enriquecedora para los 11 alumnos que participaron de la misma.

¿CON KÉTCHUP Y GASEOSA DOBLE? La dieta en Palermo está matando a los gauchos. ¡Es de no creer! ¿Dónde están aquellos asados, aquellos chorizos secos, los corderos... o también aquellos guisos que calentaban el cuerpo? No se los ve más. Ahora los gauchos modernos de los pagos de Lincoln piden la "cajita feliz de Mc Donald", Y para peor, que no les falte el juguetito porque empiezan a zapatear. A lo que hemos llegado.



LA VACA "REGETONERA". La Emory que Agramin se trajo de la venta de La Benedicta causó sensación en las filas del galpón al destacarse como "DJ" de la raza. Pudimos saber que antes de subirse al camión sus exigencias fueron: un buen equipo de audio, varios "pen" con música seleccionada por ella y estar a cargo de la música durante los días de estadía. Todo le fue concedido. Es así que se la pudo ver moviendo las bandejas y estar atenta a que se cumplieran sus exigencias. Lo que no pudimos confirmar fue el rumor que decía que Jenlene fue la responsable de las fiestas que se armaban en el galpón de la cual participó hasta "la llama que llama" y representantes de otras razas exóticas y que terminaban, casi con la salida del sol, en el baño a los manguerazos y con burbujas de jabón.



LO QUE MATA ES LA MODERNIDAD. Dónde quedaron aquellos braceros en donde se calentaba el agua, se hacían tortas fritas, se mataba el frío y hasta servían para hacer algún churrasco al paso. Dónde quedaron aquellos calentadores a garrafa de gas que hacían de punto de reunión, mate en mano, para serenos, peones y cabañeros. La modernidad los mató. Ahora hasta el último peón exige los más modernos elementos para su uso en las filas. Microondas, pavas eléctricas, equipos de audio, son hoy moneda común entre los cajones.



ALFASAL® COMPLEMENTOS MINERALES

- **Premezclas Minerales: Lactancia - Preparto**
- **Formulaciones a Pedido**
- **Asesoramiento Nutricional**

Mejor nutrición para mi, Mayor producción para Usted.



ALINEX S.A.

Av. Corrientes 3169 Piso 12°
(1193) - Capital Federal
Lín. rot. / Fax: (011) 4862-0043
E-mail: alinex@alinex.com.ar

Merecidas distinciones para los ganadores de la muestra palermitana

Siguiendo la premisa de las tradiciones, la Asociación realizó su acostumbrada entrega de premios a los ganadores de la muestra de Palermo. Mucha gente, algarabía, festejos y saluciones fueron los hechos más sobresalientes.

Sin lugar a dudas los aplausos más extensos, los vivas más estruendosos, las felicitaciones más sinceras y la mayor cantidad de premios de esa noche (**Fotos 1 y 2**), fueron para Centennial SA, el establecimiento de Capitán Sarmiento que nuevamente colocó a la Stormatic en lo más alto del podio palermitano. En el momento del retiro de los premios, el titular de Centennial SA rememoró el cariño y el afecto que el señor Aldo Lutri tenía por los animales de Centennial y en especial por la vaca ganadora.

El gran ausente de la noche fue “el Fernando” para festejar (**Foto 3**) el regreso de una cabaña cordobesa al máximo medallero de Palermo. Daniel Cagnolo, de Don Nura, recibió, de manos del presidente del IPCVA, Gonzalo Alvarez Maldonado, las distinciones correspondientes al Gran Campeón Macho. Por su lado, el señor Juan Horacio Larrea (**Foto 4**) recibió, en nombre de La Sorianita II, las distinciones a la Reservado Gran Campeón Hembra, Campeón Vaca 4 Años y Campeón Hembra Junior. En forma de retribución el “Caruso” argentino desplegó sus dotes canoras con los cuales cautivó a las madres y las novias de la audiencia. Otro cerrado aplauso partió de los presentes cuando se entregó las preseas correspondientes a la Tercer Mejor Hembra presentada por La Vigilancia de Agramin SA (**Foto 5**), establecimiento entrerriano que poco a poco acumula escarapelas. Guillermo Diamante (**Foto 6**) en nombre de La Vicentina, por su parte, fue el encargado de recibir los premios correspondientes al Reservado Gran Campeón Macho. Guillermo Miretti, como Gerente de Marketing & Sales de La Luisa (**Foto 7**), tuvo el honor de recibir, de manos del señor Eladio Cerino, una importante cantidad de premios que tendrán un lugar especial en las vitrinas de la cabaña en Ataliva.

Uno de los grandes aplausos de la noche fue para el jurado de clasificación, Daniel



Dailoff (**Foto 8**) quien recibió del Dr. Carlos Rodríguez, de Lorentor, un presente recordatorio de su paso por la pista de Palermo.

El presidente y el Tesorero de ACHA, en nombre de la entidad (**Foto 9**) entregaron a los secretarios de pista Pablo Edwards y Gastón Dailoff sendos recuerdos por la labor realizada.

Tal como la Asociación viene realizando en

las últimas muestras, en Palermo también se distinguió a los establecimientos nóveles en las pistas del Holando Argentino. Uno de esos expositores fue Lechería Don Biray SA, de Virrey del Pino, Buenos Aires. El restante (**Foto 10**), fue para la sociedad Alfely y La Morita formada por Alejandro Luque, Armando Raggio, Teodoro Mulder y Máximo Russ, con el asesoramiento filosófico de Alfredo Luque. **nh**

Comienzan a brillar las estrellas de la MIL

Cual Lucero Vespertino, comienzan a brillar con luz propia, las primeras estrellas que alcanzarán su brillo máximo el jueves 11 de octubre de 2012 en la tradicional "Venta de Estrellas" en el firmamento de la Muestra Internacional de Lechería que se llevará a cabo en la Sociedad Rural de Morteros.

El Suspiro, con más de 60 años de buenas vacas, y cuando las estrellas se comiencen a contar presentará una hija de una de sus vacas más emblemáticas: **Suspiro's Agatha II**



Agatha (EX 2E) es la madre de la ternera, hija de Sanchez, que pondrá a consideración del mercado cabaña El Suspiro.



La Lilia participará de la venta con animales de extraordinaria genealogía como una hija de Planet de **La Lilia Ivon Dani Goldwyn (MB-86 2 años)**

Dani Goldwyn (MB-86 2 años), que recientemente fue Campeón Vaca Joven en la muestra de Pozo del Molle, con una producción de 10.570 KL al año y 11 meses. Por su lado **Planet**, su padre, es uno de los toros más usados del momento con un GTPI +2215, PTAT +2.12 Leche +2323, Prot +69 Grasa +75.

Estos ejemplares son solo un ejemplo del alto nivel genético que los productores podrán encontrar en la noche del jueves 11 de octubre en el marco de la Muestra Internacional de Lechería.

Integrity (EX 2E) nacida en abril por Gen-Mark Sanchez. Un verdadero cruce de oro. Agatha encabeza el listado por IPM de las evaluaciones genéticas oficiales de marzo 2012, ocupando, además el puesto 12° en leche y el 7° en proteína. Tiene una producción vitalicia de 66.436 KL y 2.410 KGB 3,8%GB, hija de Integrity en una madre Calypso (EX) vitalicia con más de 63.000 KL. Varias de las pistas de la raza la vieron triunfante en los años 2008, 2009, 2010 y 2012. En los dos primeros fue nominada al campeonato argentino, llegando, en 2008, a ser Reservado Campeón Vaca Adulta. Este año, y ya con 10 años, fue distinguida como Campeón Vaca Vitalicia en Suipacha y Rdo. Campeón Vaca Vitalicia en Mercoláctea y Villa María Lechería.

Su padre, Sanchez, es uno de los mejores hijos de Stormatic, y hoy uno de los mejores en tamaño y estructuras. Sus hijas se destacan en las principales pistas del mundo.

La Lilia también aportará para la oportunidad dos estrellas provenientes de sus principales familias. Se destaca un hermano entero de las dos terneras vendidas en la 1ª Venta de la cabaña en 42 y 39 mil pesos. Su padre **Oman Oman** (GTPI +2247, PTAT +2.03 Leche +1442, Prot +72 Grasa +78), uno de los mejores hijos de Oman con altos índices genómicos. Su madre, embrión importado **Allen x Shottle** con una producción de más de 12.000 KL a los 2 años. Su abuela materna, la reconocida **Smithden Allen Alison (MB-88 7*)** con 6 de sus hijos en diferentes centros del mundo.

Lo acompañará otra extraordinaria pieza, una hembra **Planet x Goldwyn x Encore x Mandel**, hija de **La Lilia Ivon**

evo

EL MÁS GRANDE DE ARGENTINA

Nº1 EN VENTAS 2011

Planta Industrial: Maipú y Reconquista - Las Varillas -
Pcia. de Córdoba (5940) - Argentina.
Tel/Fax: (03533) 423609 / 611 / 612 - ventasy@pauny.com.ar

PAUNY
en Unión - Conquistando

www.pauny.com.ar

1ª Venta anual de La Lilia



Con valores superiores a los esperados

La respuesta de los productores a esta venta, que tiene el propósito de ser anual, fue sin dudas excelente. Esto quedó reflejado en los promedios alcanzados tanto en machos (U\$ 5.810) como en hembras (U\$ 5.506), demostrando que el programa de crianza de La Lilia cuenta con un gran número de seguidores.

Las dudas sobre las posibilidades de éxito de la 1ª Venta Anual de cabaña La Lilia fueron totalmente despejadas apenas pasado el medio día del 29 de junio, cuando aproximadamente 500 personas colmaban las instalaciones (ya definitivas) levantadas para este propósito en la propia cabaña. Es que La Lilia es hoy el establecimiento que comprende y aplica, mejor que nadie, las reglas del marketing y sabe cómo responder a las expectativas del mercado. Esto quedó demostrado en su política de puertas abiertas y de ofrecer, dentro de

sus posibilidades, lo mejor de su rodeo. En esta oportunidad poniendo a venta la primera opción hembra de la primera ternera argentina con un GTPI superior a 3000 puntos, o desprendiéndose de una vaquillona que una semana después, logró una excelente actuación en la primera muestra luego del remate, presentada por sus nuevos propietarios.

Bastaron sólo 4 horas para colocar los 97 lotes individuales presentados a consideración del mercado, que respondió con valores destacados. Por ejemplo de



los 31 toros subastados 17 superaron el promedio y 26 de las 66 hembras hicieron lo mismo.

Familias destacadas

El interés de los compradores se centró en aquellos integrantes de las más conocidas familias maternas de La Lilia. Sobresalió La Lilia Romina Amazona Titanic (MB-87) ya que dos de sus hijos (por Shottle) marcaron el máximo (\$ 35.000) en machos, sumando otro toro y tres hijas con valores superiores al promedio. En machos, la madre con más hijos con precios

TOROS

Valores logrados superiores a 26.000 pesos

La Lilia Ronaldo Romina Shottle TE Shottle x La Lilia Romina Amazona Titanic TE 35.000 pesos Comprador: Brunotto Hnos.	La Lilia Eusebio Beatriz Laramée TE Laramée x La Lilia Beatriz Elegant September Storm TE 29.500 pesos Comprador: Oscaldo Paschetta
La Lilia Oso Romina Shottle TE Shottle x La Lilia Romina Amazona Titanic TE 35.000 pesos Comprador: Menossi y Schnidrig	La Lilia Nasario Blanca Afftershot TE Aftershock x La Lilia Blanca Armonia Florero 28.500 pesos Comprador: Agustín Combina
La Lilia Regan Barbara Million TE Million x La Lilia Barbara Kate Convincer 33.500 pesos Comprador: Menossi y Schnidrig	La Lilia Mauri Gritona Shottle TE Shottle x Gajc Gritona Stormatic GuiyaTE 28.000 pesos Comprador: Schneider
La Lilia Dario Blanca Jasper TE Jasper x La Lilia Blanca Armonia Florero 32.500 pesos Comprador: Rubén, Raúl y Verónica Martinich	La Lilia Nasareno Barby Million TE Million x La Lilia Barby Emma Stormatic TE 27.000 Pesos Comprador: Osvaldo Paschetta
La Lilia Damian Blanca Jasper TE Jasper x La Lilia Blanca Armonia Florero 31.000 pesos Comprador: Aloa Casalle	La Lilia Antonio Mágica Américo Américo x La Lilia Mágica Lilia Sep. Storm TE 26.500 pesos Comprador: Santa Ana SA
La Lilia Emilio Alumine Trueno Trueno x La Lilia Alumine Sagrada September Storm 31.000 pesos Comprador: Menossi y Schnidrig	La Lilia Cosme Blanca Jasper TE Jasper x La Lilia Blanca Armonia Florero 26.500 pesos Comprador: Angel Echegaray
La Lilia Rio Romina Shottle TE Shottle x La Lilia Romina Amazona Titanic TE 31.000 pesos Comprador: Néstor Depertuis	La Lilia Ernesto Haylen Trueno Trueno x La Lilia Haylen Elegante Outside TE 26.500 pesos Comprador: Jorge Bonino
La Lilia Estiv Diva Messi Messi x La Lilia Diva Angie Jasper TE 30.000 pesos Comprador: Ricardo Müller	La Lilia Narses CPZ Gringo Gringo x Bullra CPZ Tecnique 26.500 pesos Comprador: Angel Echegaray
La Lilia Aquilino Sabrina Carisma Carisma x La Lilia Sabrina Dani Mr Sam TE 29.500 pesos Comprador: Víctor Rui	



Desde temprano un importante grupo de productores se hicieron presentes para analizar los ejemplares a venta.

HEMBRAS

Valores logrados superiores a 23.000 pesos

Hembra próxima a nacer Toro a designar x La Lilia Alma Ember Observer ET 79.000 pesos Comprador: Guillermo Miretti e hijos	La Lilia Camila Perla Bolton TE Bolton x La Lilia Perla Lilia Morty TE 35.000 pesos Comprador: Agramin SA	La Lilia Nisa Blanca Afftershock TE Aftershock x La Lilia Blanca Armonia Florero 26.000 pesos Comprador: Cabaña La Beatriz
La Lilia Mada Apolonia Alcides Alcides x La Lilia Apolonia Eugenia Hercules 55.000 pesos Comprador: Rafael Barra-Oscar Giuliano	La Lilia Primicia Belen Sanchez TE Sanchez x La Lilia Belen Razzle Goldwyn TEI 33.000 pesos Comprador: Agramin SA	La Lilia Maya Rosalia Planet TE Planet x La Lilia Rosalia Bohemia Outside TE 25.500 pesos Comprador: El Danubio
RP 4541 OMan OMan x San Saturio Mireia Alison Shottle TEI 42.000 pesos Comprador: Centro Genético Néstor Kirchner	La Lilia Reina Mireia Goldwyn TE Goldwyn x San Saturio Mireia Alison Shottle TEI 32.000 pesos Comprador: Centro Genético Néstor Kirchner	La Lilia Nuris Ivon Best Best x La Lilia Ivon Dani Goldwyn 25.500 pesos Comprador: La Travesía SA
La Lilia Katia Logica Shottle TE Shottle x La Lilia Logica Roberta Gato 41.500 pesos Comprador: Cabaña La Beatriz	La Lilia Digna Aurora Goldwyn TE Goldwyn x La Lilia Aurora Tammy FBI 29.000 pesos Comprador: Menossi y Schnidring	La Lilia Alba Angie Jasper TE Jasper x La Lilia Angie Edi Astre 25.500 pesos Comprador: Centro Genético Néstor Kirchner
La Lilia Linda Brisa Sanchez TE Sanchez x La Lilia Brisa Lily Goldwyn TEI 41.000 pesos Comprador: Don Francisco Agrop. SRL	La Lilia Roxana Belen Sanchez TE Sanchez x La Lilia Belen Razzle Goldwyn TEI 28.000 pesos Comprador: Cabaña El Suspiro SRL/ Guillermo Cánepa	La Lilia Rosa Romina Laurin Laurin x La Lilia Romina Amazona Titanic TE 25.000 pesos Comprador: Eva Trufa
La Lilia Heroica Logica Shottle TE Shottle x La Lilia Logica Roberta Gato 40.000 pesos Comprador: Evelio Franzen	La Lilia Mimosa Logica Shottle TE Shottle x La Lilia Logica Roberta Gato 28.000 pesos Comprador: Angel Maceira	La Lilia Manaela Calida Americo Americo x La Lilia Caida Lilia Dundee TE 25.000 pesos Comprador: Rafael Ibarra
RP 4538 Oman Oman x San Saturio Mireia Alison Shottle TEI 39.000 pesos Comprador: Centro Genético Néstor Kirchner	La Lilia Ruth Bernarda Sanchez TE Sanchez x Mayga 4724 Bernarda 3044 Marshall TE 27.000 pesos Comprador: Elvio Miretti	La Lilia Claudia Diva Trueno Trueno x La Lilia Diva Eulalia Rene 24.500 pesos Comprador: Néstor Depertuis
La Lilia Eva Famosa Atwood TE Atwood x La Lilia Famosa Profeta Jasper TE 38.000 pesos Comprador: Carlos Tibaldi	La Lilia Magali Moly Laramée TE Laramée x La Lilia Moly Kate Rubens TE 26.500 pesos Comprador: Gustavo Pussetto	La Lilia Eleonor Angie Jasper TE Jasper x La Lilia Angie Edi Astre 23.500 pesos Comprador: Néstor Depertuis
La Lilia Malvina Analuz Afftershock TE Aftershock x La Lilia Analuz Jane Dundee TE 36.500 pesos Comprador: La Travesía SA	La Lilia Nicole Romina Shottle TE Shottle x La Lilia Romina Amazona Titanic TE 26.000 pesos Comprador: Eduardo Turco	La Lilia Nara Lituana Amilcar Amilcar x La Lilia Lituana Silvana Lithos 23.500 pesos Comprador: Abel Bascheta
La Lilia Julieta Amanda Sanchez TE Sanchez x La Lilia Amanda Profeta Jasper TE 36.000 pesos Comprador: Agramin SA	La Lilia Bella Romina Shottle TE Shottle x La Lilia Romina Amazona Titanic TE 26.000 pesos Comprador: Menossi y Schnidring	La Lilia Supra Jane Dundee TE Dundee x Century Jane Stormatic Marshall 23.000 pesos Comprador: Menossi y Schnidring

superiores al promedio fue la famosa Blanca con 4.

En hembras se destacó la Gato (EX 3E) con 3 hijas de altos valores. Pero quizás lo importante, en esta oportunidad, es la suma a las conocidas madres de La Lilia, de nuevas líneas como la de Sansaturio Mireia Alison Shottle TEI (MB-85 2 años), adquirida por La Lilia en la venta de Mercoláctea 2010, de la cual se vendie-

ron 2 terneras de 27 días por un total de 81 mil pesos y una ternera de un año y un mes a 32.000 pesos.

También se pueden destacar los dos valores máximos en hembras. El primero, 79.000 pesos abonados por La Luisa por la primera elección hembra, por servicio a determinar, de La Lilia Alma Ember Observer TE (Observer x Shottle x Oman x M'toto x Rudolph) con un GTPI +3403 65%. Alma

completa 8 generaciones de madres calificadas MB ó EX. Su madre, Wabash Way I Shottle Ember ET (MB-85 2y Can) fue N° 1 en la prueba genómica en Canadá 2010 y vendida en 625.000 dólares. El segundo, 55.000 pesos abonados por Guillermo Barra y Oscar Giuliano por una nieta de La Lilia Hércules Dani y cuyo padre es Alcides (Goldwyn x Allen) que, en la semana siguiente, fue Campeón Vaca 2 Años Junior,



En general los presentes elogiaron la preparación de los animales presentados.



Aproximadamente unas 500 personas concurrieron a la venta.



Gracias al muy buen trabajo realizado por el personal de La Lilia las operaciones se realizaron en forma fluida.



Gustavo Pussetto, miembro del Comité Ejecutivo de ACHA y el presidente de la Cooperativa Guillermo Lehmann hicieron entrega de sendos presentes recordativos de la venta.

En el ring de venta un hijo de Jasper con La Lilia Blanca vendido en 31.000 pesos



La venta comenzó con un recordatorio homenaje a los pioneros de la familia Barberis que llegaron al país desde Italia.



Uno de los momentos máximos de la venta. La presentación de La Lilia Alma Ember Observer TE. Su futura cría fue adquirida en 79.000 pesos, el precio máximo de la venta, por La Luisa.

Campeón Vaca Joven y Mejor Ubre Joven en la muestra de Pozo del Molle.

Resultados

En los recuadros adjuntos se publican los animales cuyos valores, para machos y hembras, fueron superiores al promedio logrado junto al nombre de sus nuevos propietarios.

El resumen final indicó que 31 toros fue-

ron vendidos en un promedio de \$ 26.435 con un máximo de 35.000 y un mínimo de 18.500 pesos. 41 vaquillonas con servicio marcaron una media de 22.414 pesos, con un máximo de 55.000 y un mínimo de 15.000. Finalmente 25 terneras fueron subastadas en un promedio de 29.380 pesos, un máximo de 79.000 y un mínimo de 12.500 pesos. Las operaciones fueron cubiertas por Cooperativa Ltda. Agrícola

Ganadera de Sunchales y Guillermo Lehmann Cooperativa Agrícola Ganadera Ltda. Participaron 58 firmas compradoras de las cuales se destacaron Agramin SA, Guillermo Barra y Oscar Giuliano, Suc. De Lorenzo Brunotto, Cabaña La Beatriz, Centro Genético N. Kirchner, Néstor Depertuis, Menossi y Schnidrig, Guillermo Miretti e Hijos, Gustavo Pussetto, Schneider, y Ricardo Müller. **nh**

SAN MIGUEL DE LOPEZ HNOS.

Con un manejo práctico que permite una buena rentabilidad



En proximidades de Laboulaye, Córdoba, la entidad de Control Lechero oficial N° 128, Melo controla el establecimiento San Miguel, de López Hnos. (024) verdadero ejemplo de practicidad en el manejo, con lo que logran, como consecuencia, con un poco más de 100 vacas, una rentabilidad destacada. Allí sobresale la simpleza, la búsqueda de resultados económicos y la dedicación y el trabajo que realizan los tres hermanos.

Los hermanos Marcelo, Gustavo y Alberto López están a cargo de San Miguel, el tambo familiar fundado por el padre en los primeros años de la década del '70 en cercanías de Laboulaye, Córdoba. Sin dudas San Miguel fue uno de los establecimientos agropecuarios tocados por las cíclicas crisis que han afectado al sector en general. No obstante hoy se mantiene a flote y proyectando el futuro gracias al trabajo y al tesón de los tres hermanos y a las simples recetas que aplican buscando lograr una permanente mejoría en la rentabilidad.

La historia comienza en los primeros años de la década del '70, ordeñando a mano y dando el primer paso importante en 1975 cuando incorporan una ordeñadora mecánica. La crisis que soportaban a principios de los años '80 se agravó como consecuencia de los problemas de salud del padre que llevó a los hermanos, ya a cargo de la empresa, a cerrar el tambo en 1982. Ese período de inactividad con las vacas fue de 10 años, ya que en 1992 con 20 vacas compradas en un remate de la zona, más algunas otras que recuperaron de vecinos a quienes se las habían prestado recomenzaron el tambo. La experiencia adquirida, el replanteamiento y el trabajo mancomunado hicieron que la actividad rindiera sus frutos.

"Fue importante -recuerda Marcelo- la división en los roles que había que desempeñar en el tambo entre nosotros. Hoy yo estoy en el tambo, la nutrición, tenemos un asesor en nutrición que nos deja la receta que debemos aplicar, y el manejo del rodeo mano a mano con el tambero. El hecho que me gustan las vacas hace que esté en contacto permanente con el rodeo observándolo en el comportamiento y revisando sus deposiciones ya que la mejor



Marcelo López: *"Está demostrado que el control lechero oficial no es un gasto, sino una real inversión".*

forma de saber si las vacas están bien es a través de la bosta que dejan".

Otro de los hermanos, que hacía trabajos de agricultura afuera, desde que determinaron un achique en el personal, se hizo cargo de la agricultura que hacemos y confecciona los silos. El tercero, el mayor, está a cargo del parque mecánico y de todos los papeles. *"Es decir, los tres vivimos del tambo".*

Capacidad física y producción

San Miguel es uno de los clásicos tambos chicos de la zona. Los hermanos López

trabajan 100 hectáreas en donde hacen todo para el tambo, no obstante necesitan traer de un campo cercano algunas reservas como el maíz en grano. *“Tuvimos que armar un patio de comida ya que recientemente adquirimos un mixer vertical para asegurarnos la dieta, en cantidad y calidad”*. El rodeo está compuesto por 130 vacas totales, de las cuales 110 son en ordeño que promedian unos 26 litros. En ellas aplican un sistema semi pastoril ya que en invierno (de mayo a septiembre) no salen a campo. *“Por suerte en la primavera anterior, comenta Marcelo, tuvimos una muy buena producción de alfalfa del grupo 6 que permitía que las vacas seleccionaran y detrás de ellas pasaban algunos novillos y las vacas secas”*.

Habitualmente las vacas comen 14 kilos de silo de maíz, 3 kilos de maíz en grano, 1 kilo de peller de soja y 2 kilos de balanceado. Pero cuando están encerradas se les provee 13 kilogramos de silo de maíz, 11,5 kg. de silo de alfalfa, 2,250 kg. de extrusado de soja, 6 kg. de maíz en grano y 6 kg. de rollo de alfalfa.

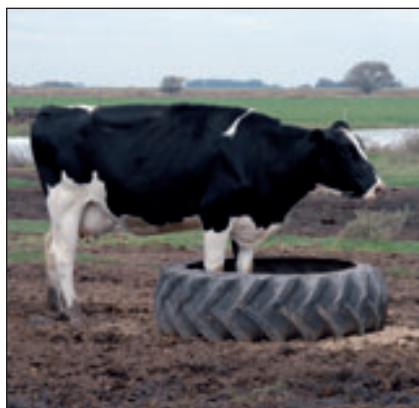
“Ahora con el mixer la idea es de tratar de cargar toda la dieta en el mismo y la diferenciación entre las vacas la haríamos en los kilogramos que les vamos a ofrecer de balanceado, con esto pensamos que disminuiríamos costos en la mano de obra y en las horas trabajadas. Lo que también tenemos previsto es que si las vacas del lote dos comienzan a engordar, les daremos menos cantidad e iremos regulándolo. Con esto tratamos de ser prácticos, no será lo ideal, pero es lo mejor para el sistema que acá implementamos”.

Lo importante es lo que queda en el bolsillo

Marcelo da un ejemplo contundente que resume el estilo de trabajo que aplican: *“Es como hacer un viaje en auto a 130 km, sabiendo que podemos ir a 180, llegaremos a la misma meta, pero a otro costo. Nuestro tambo produce 26 litros de promedio con un costo en la alimentación de 8 litros, sabemos que podemos llegar a un promedio de 32, 33 litros, tenemos la estructura, tenemos las vacas, pero evidentemente vamos a tener otro costo, y no sabemos si nuestro sistema lo puede soportar. En definitiva lo importante, es lo que queda en el bolsillo”*.

Servicios por edad

La crianza y la recría que aplican en San Miguel también responden a una política simplista priorizando resultados. Una vez



En la selección de los toros de servicio en San Miguel se pone mucho énfasis en rasgos como patas y ubre.

que los terneros son sacados de la madre y son calostrados pasan a un sistema de jaulas en las cuales están los primeros 60 días de vida, *“hacemos machos y hembras”*; luego pasan a una recría donde comen maíz, núcleos y rollo de muy buena calidad hasta lograr los 150 kilos. *“este sistema nos permite llegar con las terneras a los 15 meses en buen estado y aptas para el servicio. Pero lamentablemente luego, en el tambo, se nos caían. Eso nos llevó a hacer los servicios a los 18 meses sin importar los kilos que haya logrado la vaquillona”*.

“Estamos usando semen sexado para tratar de incrementar el rodeo, si bien es cierto que al inicio tuvimos algunos problemas que pensamos fueron por culpa nuestra. No se instruyó correctamente al inseminador en el uso de las mini pajuelas. Lo usamos en vaquillonas y en algunas vacas de muy buena condición reproductiva”.

En cuanto a la selección de toros para servicio que hacen Marcelo afirma *“ponemos mucho énfasis en rasgos como patas y ubre pues considero que, en este nivel de toros, buscar leche es una redundancia ya que ninguno es negativo, tendrán más o menos*



San Miguel es un tambo familiar en donde se priorizan los resultados económicos.

libras, pero no como para hacer daño”.

En San Miguel la sanidad y la higiene son temas ineludibles. Se toman todos los recaudos necesarios para tener un status alto. Recientemente se hizo una limpieza importante del rodeo a causa de algunos casos de leucosis. *“El otro problema que tenemos es de patas, estamos constantemente sobre las vacas para evitarlo. Comienzan con las llagas interdigitales y para esto tenemos un remedio casero que aplicamos con muy buen éxito. Usamos el jabón que utilizamos para limpiar la máquina de ordeño. Nos da buen resultado”*.

Marcelo, como es quien está en contacto con el tambero, es quien maneja las planillas del control lechero oficial. *“Apenas llegan me pongo a revisarlas, si me ve uno de afuera, creará que estoy solamente tomando mate, pero en ese momento es justamente cuando más trabajamos. Nos permite tener una radiografía de todo lo que hacemos. Es una gran herramienta de trabajo, muchas veces uno piensa que únicamente mirando cómo están las vacas, su estado, se puede saber cuánto dan. No es así, cuando uno va a los papeles, ahí se da cuenta de la realidad del tambo. Está demostrado que el control lechero oficial no es un gasto, sino una real inversión”*.

Ya recorriendo el potrero para ver algunas de las muy buenas vacas que salen del ordeño de la tarde del tambo, especialmente el RP 885 que en su segunda lactancia a los 3 años y 5 meses produjo 14.742 kilos, Marcelo, analizando la realidad, dice *“me gusta el tambo, me gustan las vacas y en especial la overa. El tema pasa por los problemas que nos acarrea los malos precios que tiene la producción. Al trabajar un establecimiento chico indudablemente necesitamos de las vacas pues son las únicas que nos permiten tener un ingreso todos los meses. Además otro tema, en el cual estamos en grave desventaja, el sistema de pago que se sigue aplicando: Estamos cobrando por litro. Y el esfuerzo que hacemos buscando alta proteína no nos reconocen, acá tenemos una producción promedio de proteína superior al 3,35% con un máximo de 3,57% con una grasa de 3,60% a 3,98%. Eso nos pone en desventaja”*.

No obstante como buenos tamberos los López no bajan los brazos ni dejan de planificar: *“recientemente compramos 20 vaquillonas con la idea de aumentar la cantidad de vacas en ordeño, queremos llegar a las 120 vacas. Necesitamos tener un tambo y ser eficientes. Tenemos que cuidar la sanidad, la higiene y especialmente bajar costos de alimentación”*. **nh**

ENTIDAD DE CONTROL LECHERO 128

“Es importante evitar pérdidas en la información”



Liliana Alasia de García Díaz, responsable de la entidad junto a **Lorena Martín**, quien realiza la carga de la información.

A mediados de la década del '80 en el sur de la provincia de Córdoba comenzó a surgir una importante cuenca lechera producto de la instalación, en cercanías de Melo, de una fábrica de lácteos que con el accionar de sus técnicos promocionaba la lechería. Esto hizo que, ante la necesidad de algunos productores de poder tener mayor información de sus vacas, se creó, con asiento en Laboula-

ye, la entidad de Control Lechero oficial No 128. Lamentablemente las inundaciones que se produjeron a mediados de los años '90 en la zona hicieron que la mayoría de la actividad ganadera, cría y tambo, se retiraran de los campos que se cubrieron de agua.

Pasado el tiempo y una vez retirada el agua, estas actividades no regresaron a ocupar el espacio dejado ya que el auge de la agricultura, en los últimos años, fue corriendo a la ganadería, incluida cría e internada. Todo esto no fue impedimento para que la entidad 128 continuara brindando sus servicios a los productores que lo solicitaran y hoy llegan a controlar más de 11 mil vacas. *“Nuestra área de trabajo es muy amplia, tenemos tambos en regiones como Huanchilla, Vicuña Makena, Melo, Bouchardo, Bunge y Carlos Casares”*, afirma la M. V. Liliana García Díaz, responsable de la entidad desde sus inicios. *“Si bien nosotros estamos en la provincia de Córdoba, por una cuestión de cercanía geográfica, estamos a pocos kilómetros de la provincia de Buenos Aires, nuestra entidad forma parte de la regional ARPECOL”*.

La estructura de la entidad, que cuenta con 28 años, está dirigida por Liliana Alasia de García Díaz, el trabajo a campo es realizado por Miguel y Hernán Raineri, la carga de la información está a cargo de Lorena Martín y Fernando Acosta colabora tanto con los controlado-

res como en el software.

Conscientes de la importancia que tiene la información del servicio de control lechero oficial para los productores, la entidad trata de brindar los datos con suma celeridad. *“Para ello el borrador de fosa, que cada controlador realiza en las visitas, se hace por duplicado, copia que deja en el tambo al retirarse. Esto permite a los productores tener los elementos necesarios*

para tomar decisiones en forma inmediata. Diría, agrega Lilita García Díaz, que los productores y tamberos esperan la visita de nuestro controlador”.

Otra de las medidas que toman en la entidad, que ayuda en la recolección de datos, es la puesta en práctica de una libreta, por duplicado, para la recolección de datos, copia del libro de denuncia de servicios, el controlador la usa para anotar todas las novedades y el nombre de quien le dio esos datos. “de esta manera no hay pérdida de información y, muy importante, se detecta dónde se producen los errores u omisiones. De esta manera se logra un mayor grado de responsabilidad de las dos partes y, especialmente, no hay pérdida de información”.

En cuanto al trabajo y el apoyo que reciben de la regional, la responsable de la entidad 128, comenta: “sin dudas su creación

Los productores valoran el hecho de recibir la información del control con la mayor celeridad posible.



fue un gran apoyo al extraordinario trabajo que realiza el Ing. Mario Orlandi, que a esta altura ya no puede hacer su trabajo en todo el país. No obstante debo reconocer que cuando estaba la mesa nacional de control lechero, en la cual participábamos a pesar de que debíamos viajar a Buenos Aires, era muy enriquecedor porque aparte de incentivar el trabajo, nos permitió aprender mucho”.

En cuanto al perfeccionamiento de los equipos y el personal, en la entidad entienden que “se ha mejorado mucho, especialmente en el control y verificación de los lactómetros. Antes, si bien los equipos funcionaban, no sabíamos si estaban bien o no”.

En cuanto al perfeccionamiento del personal, consideran que si bien ellos concurren a las reuniones en Ameghino para capacitación, sea en temas como computación, manejo del sicol o de muestras, “deberían realizarse con mayor asiduidad”. **nh**

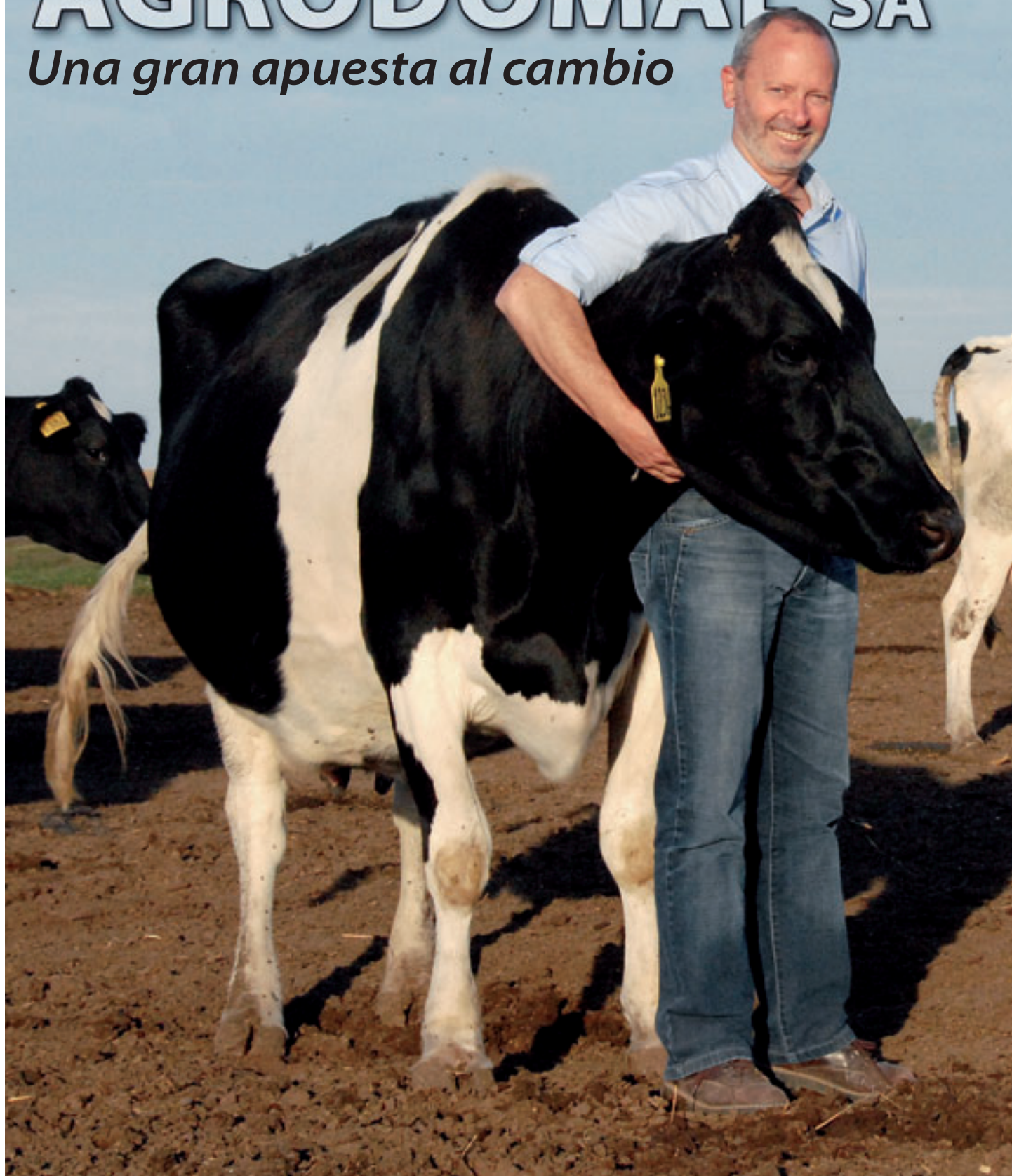


LÍDER EN
NUTRICIÓN
ANIMAL

www.compal.com.ar

AGRODOMAL SA

Una gran apuesta al cambio



En su breve historia, el tambo La Virginia, de la firma Agrodomal SA, es un claro ejemplo de las vicisitudes y lo cíclico que puede ser el negocio agropecuario en general y la lechería en particular. En sus casi 15 años de existencia pasaron por inundaciones, dos períodos de sequía, otro de inundaciones, época de precios rentables para pasar a otra de precios bajos. Uno de los efectos de esto fue el abandono del campo original, ubicado en Melo, por efectos del agua, y el traslado de las vacas a otro (alquilado) en Huanchillas donde hoy continúan ordeñando y proyectando los cambios necesarios para armar un gran rodeo trabajado en forma establecida.

Agrodomal (propietario 17 de la entidad oficial 128) surgió como continuación de una sociedad común formada por Domingo Alasia, su hija Liliana y el esposo de ésta, Mario García Díaz. El nombre surgió de la conjunción de las palabras “Agropecuaria” y “Domingo Alasia”. El campo original ubicado en Melo, de 250 hectáreas y donde se hacía ganadería (vacas de cría, novillos y tambo) fue el que se inundó. Consecuencia de ello tuvieron que trasladarse y para ello alquilaron el actual campo en Huanchillas donde comenzaron a hacer agricultura con equipos propios. Pero siguiendo la premisa de “*Al César lo que es del César*” volvieron a las fuentes y de las 587 hectáreas totales, con 400 aptas para el trabajo, unas 250 están dedicadas al tambo. En las restantes se hace agricultura como soja y maíz en grano que se vende al tambo.

Rodeo

Después de haber analizado la factibilidad de encerrar las distintas categorías del tambo para optimizar el uso de las dietas, en La Virginia encararon las reformas necesarias, con la idea de tener el sistema funcionando a pleno a fines de la presente temporada invernal. Mario, que también es veterinario pero que se dedica full time al establecimiento, comenta: “*en estos momentos tenemos un total de 640 hembras y machos de estaca que serán destinados a engorde como caja de ahorro. Las vacas en ordeño son 260, más 75 vacas secas y en parto y 75 vaquillonas preñadas. La idea es incrementar el número de cabezas, lo que nos obligará a sacarle hectáreas a la agricultura, pues nuestro propósito es formar un gran rodeo*”.

Producción

En el momento de nuestra visita (mayo)

las inclemencias del tiempo (lluvias) hicieron que las vacas no estuvieran expresando todo su potencial genético y las producciones individuales no sobrepasaban los 24, 25 litros por vaca. Pero analizando el perfil del tambo (Cuadro 1) se puede apreciar que durante varios meses del año anterior éstas no bajaban de los 28 litros por vaca.

“*Expresado en kilogramos de grasa por hectárea estamos logrando unos 10, 11 mil kilos tomando las 260 hectáreas. Las metas son mantenernos en estos 11 mil kilos pero incrementando un poco la cantidad de hectáreas, ya que esto se va a dar cuando sumemos más animales*”.

bemos sumar un corte más. Justamente una de nuestras preocupaciones pasaba por la eficiencia en la cosecha de alfalfa, no teníamos buena eficiencia. Había épocas en que no se llegaba a juntar el 50% de lo sembrado.

El encierro nos va permitir tratar a la alfalfa como un cultivo. Actualmente el estadio de las plantas es sorprendente y una de las razones es que no hay pisoteo. Esto, además, nos va a permitir tener un mejor control de insectos y mosquitos producto de que las vacas van a estar en superficies peladas, había momentos en que las vacas no se echaban por los mosquitos.

Una de las razones que determinó encerrar la hacienda, fue la de tratar de optimizar los recursos que se cosechan para transformarlos en leche.



Dieta

“*Sin lugar a dudas una de las razones que nos llevó a encerrar la hacienda, comentó Mario García Díaz, fue la de tratar de optimizar los recursos que se cosechan para transformarlos en leche. Este año, y con una fuerte seca en sus inicios, llevamos cosechados 12 mil kilos de materia seca por hectárea a lo que de-*

El otro elemento que deberemos jugar estratégicamente será el uso de silo de maíz, pues dejaremos totalmente de lado los verdeos y sí haremos algo de cebada para aprovechar la humedad, pero como un negocio aparte del tambo”.

Eficientizar la recría

En La Virginia saben que otra de las

áreas que se verá beneficiada será el de la recría. “Los terneros luego de las estacas pasarán a una etapa de desleche y a la recría uno, de donde saldrán con 150 kilos. A continuación en la recría dos estarán hasta los 250 kilos y pasar a la recría tres hasta el momento del servicio, que estimamos será entre 14 y 16 meses. El encierro nos va a permitir tener un mejor control de los animales, a estar más encima de ellos. Creemos que con un correcto manejo de proteínas y las limitaciones de los hidratos de carbono, para que logren un buen desarrollo sin pasarse de grasa y llegaremos perfectamente a los 14, 16 meses para el primer servicio. Luego de la inseminación, las vaquillonas con preñez confirmada van a pasar al corral del rodeo de preñadas. A los 60 días de parto van a pasar al corral de las secas para poder brindarles una dieta adecuada y 15, 20 días antes de la parición estarán en el corral pre parto”.

Durante la etapa de transición, las vacas reciben una dieta formada por fibra de baja calidad y energía a través de silo y proteínas. “Sabemos que la cantidad de vacas que queremos ordeñar nos va a obligar a dividir en tres el lote de vacas en ordeño. Uno de vacas, otro de vaquillonas y un tercero hecho con las vacas frescas de alta producción (más de 35 litros). Esto es principalmente por las instalaciones que tenemos, un corral de espera muy chico para la cantidad de vacas que queremos pasar (entre 250 y 350 vacas en ordeño)”.

La guachera es atendida por el tambero y sus ayudantes. El sistema que aplican hace que las vacas recién paridas, luego que se les extraiga el calostro, pasen por el tambo en el último turno hasta que se limpien bien. La mortandad en guachera (0 a 90 días) es del 3%.

El diseño de los corrales para estas categorías fue hecho pensando en tenerlas todas juntas para hacer un mejor seguimiento sanitario de todas.

Servicios

El promedio de consumo de pajuelas por servicio es de 2,7 a 3 dosis por vaca y de 1,7 para vaquillonas. Realizan un sistema de servicios estacionados en-

Luego de consolidado el sistema de encierro, la idea es tener un tercer rodeo en ordeño formado por las vacas frescas.



LA VIRGINIA – PERFIL DEL TAMBO

	04/11	05/11	06/11	7/11	08/11	09/11	10/11	11/11	12/11	01/12
Vaca en ordeño	198	203	229	233	254	265	269	275	278	259
Leche total	5751	5855	6417	7268	7823	8307	7583	7583	7118	6677
Leche/vaca/día	29,0	28,8	28,0	31,2	30,8	31,3	30,9	27,6	25,8	25,8

Ultima lactancia terminada en los últimos 12 meses

No Lact.	Vacas	Leche
1	71	8.249
2	43	10.505
3	52	10.055
4	20	10.235
5	30	9.153
TOTAL	216	9.442

El encierro de los animales permitirá un mejor tratamiento a los cultivares de alfalfa y contar con reservas de buena calidad.



Los recursos nutricionales que se cosechan en el campo serán usados estratégicamente con el uso de un mixer que recorrerá todos los corrales.



Las vaquillonas reciben servicios entre los 14 y 16 meses con muy buen estado corporal.



tre los primeros días de mayo hasta aproximadamente el 20 de diciembre. A las vacas que repiten se las destina a un programa de servicio natural con toros inscriptos y antecedentes desta-

cados. Las vacas son revisadas 30 días post parto y a las que no entraron en celo se las hace ciclar o pasan a un plan de tiempo fijo. "Esto no es por problemas reproductivos sino por un tema de esta-

cionalidad, para no tener pariciones en verano". La tasa de preñez gira en torno de los 19 y 20%, con dos meses menos. Un punto importante que demuestra cómo es tomado el negocio en Agrodomal es la decisión tomada de usar semen sexado en vaquillonas, basados en el hecho de que la técnica y las herramientas están al alcance. "Tomamos la determinación como opción para agrandar el rodeo en forma natural, ya que se sabe que el crecimiento en los tambos es muy difícil. Evitamos problemas de parto y damos dos posibilidades a cada vaquillona".

El tambo (8 x 8) está a cargo de un tambero contratado que trabaja junto a 3 ayudantes, ellos atienden la guachera, hacen los servicios y el preparto. Quienes están a cargo de la empresa consideran que "es importante que el personal sepa leer todas las señales que emiten las vacas, que sepan leer los comederos, que sepan cuando las vacas se quedan con hambre". **inh**

Saenz Valiente, Bullrich y Cía S.A.

Marque con nosotros



HOLANDO ARGENTINO



MERCADO DE LINIERS | REMATE DE REPRODUCTORES |

HOLANDO ARGENTINO | REMATE DE CABALLOS | REMATES FERIA |

REMATES POR TELEVISION | TASACIONES Y VENTAS DE CAMPOS |

Av. De Mayo 560 - 6° p. • Tel/Fax: (011) 4345 0700 - svb@saenz-valiente.com.ar

www.saenz-valiente.com.ar

Expo Rural educativa de POZO DEL MOLLE

La Lilia de Barberis y Don Nura de S y C Tambos presentaron los máximos ganadores en hembra y machos.

Con la clasificación del señor Rosendo Urrutia se realizó esta muestra el primer fin de semana de julio. Si bien la cantidad de animales no fue importante, se pudo ver, en la jura, animales que representaron muy bien las bondades de la raza.

Los máximos premios de cada una de las categorías que se disputaron, así como sus grandes campeones figuran en la planilla respectiva.

Durante las ventas se colocaron 5 toros a un promedio de 16.300 pesos, con un máximo de \$ 19.000 por un ternero presentado por S y C Tambos. Además se vendieron 44 vaquillonas con servicio en un promedio de 6.860 pesos y 59 terneras a una media de 2.763 pesos.



Don Mingo Jethro 1838 Advent Red. Campeón 2 Años Mayor y Gran Campeón Macho. Expositor: Sy C Tambos, "Don Nura".

La Lilia Lógica Roberto Gato (EX 3E). Campeón Vaca Vitalicia, Gran Campeón Hembra y Mejor Ubre. Expositor: Onelio Barberis e Hijos, "La Lilia".



El jurado junto al presidente de la Sociedad Rural hicieron entrega de las distinciones a la gran campeona.

POZO DEL MOLLE – PEDIGRI

Jurado: Rosendo Urrutia

CATEGORIA	EJEMPLAR	EXPOSITOR
TERNERO	Don Mingo Sep. Aldo	SyC Tambos
RESERVADO	San Sars Camilo Castaña	Oscar Giuliano
JUNIOR MENOR	Jucas Payaso Payasa	Juan C. y F. Rasino
JUNIOR MAYOR	Jucas Estefano E. Sanchez	Juan C. y F. Rasino
RESERVADO	La Lilia Emilio Eluminé	O. Barberis e Hijos
2 AÑOS MENOR	Realidades Fierro Totani	Javier Cassineri
RESERVADO	Jucas Bono Bon Leheros	Juan C. y F. Rasino
2 AÑOS MAYOR	Don Mingo Jethro 1838	SyC Tambos
GRAN CAMPEON	Don Mingo Jethro 1838	SyC Tambos
RESERVADO	Realidades Fierro Totani	Javier Cassineri
TERNERA JUVENIL	Realidades Vera Marcus	Javier Cassineri
TERNERA MENOR	Don Mingo Grazia Peti	SyC Tambos
RESERVADO	Don Mingo Lou Rosi	SyC Tambos
TERNERA INTERMEDIA	La Lilia Dakota Prudent	O. Barberis e Hijos
RESERVADO	Benedicta Peruana Absolute	Juan C. y F. Rasino
TERNERA MAYOR	La Lilia Nieve Aurora	O. Barberis e Hijos
RESERVADO	Sans Sars Shelia Sami	Oscar Giuliano
VAQUILLONA MENOR	La Lilia Eleonor Angie	O. Barberis e Hijos
VAQUILLONA INTERMEDIA	Don Mingo Camboya P.	SyC Tambos
RESERVADO	Benedicta Sonia Electric	Oscar Giuliano
VAQUILLONA MAYOR	Don Mingo Candy September	SyC Tambos
CAMPEON HEMBRA JUNIOR	Don Mingo Grazia Peti	SyC Tambos
RESERVADO	Don Mingo Candy September	SyC Tambos
VACA 2 AÑOS JUNIOR	La Lilia Mada Apolonia Alcides	G. Barra y O. Giuliano
RESERVADO	La Lilia Babie Angie Jasper	O. Barberis e Hijos
VACA 2 AÑOS SENIOR	Benedicta Rosaura Advent Red	Oscar Giuliano
RESERVADO	Ninin Saltarina S. Gibson	A.J.yM. Felissia
VACA 3 AÑOS JUNIOR	La Lilia Ivon Dani Goldwyn	O. Barberis e Hijos
RESERVADO	Ninin Saltarina Inquirer	A.J.yM. Felissia
VACA 3 AÑOS SENIOR	Ninin Saltarina II Gibson	A.J.yM. Felissia
RESERVADO	Jucas Brigitte Brígida	Juan C. y F. Rasino
CAMPEON VACA JOVEN	La Lilia Ivon Dani Goldwyn	O. Barberis e Hijos
RESERVADO	Ninin Saltarina II Gibson	A.J.yM. Felissia
MEJOR UBRE JOVEN	La Lilia Mada Apolonia Alcides	G. Barra y O. Giuliano
CAMPEON VACA 4 AÑOS	Ninin Saltarina Gibson	A.J.yM. Felissia
RESERVADO	Ninin Roxy Progress Allen	A.J.yM. Felissia
CAMPEON VACA 5 AÑOS	La Lilia Aurora Tammy FBI	O. Barberis e Hijos
CAMPEON VACA ADULTA	Don Mingo Lluvia 259	SyC Tambos
CAMPEON VACA VITALICIA	La Lilia Lógica Roberta Gato	O. Barberis e Hijos
GRAN CAMPEON HEMBRA	La Lilia Lógica Roberta Gato	O. Barberis e Hijos
RESERVADO	La Lilia Aurora Tammy FBI	O. Barberis e Hijos
3er. MEJOR HEMBRA	La Lilia Mada Apolonia Alcides	G. Barra y O. Giuliano
MEJOR UBRE	La Lilia Lógica Roberta Gato	O. Barberis e Hijos
MEJOR CRIADOR	O. Barberis e Hijos	O. Barberis e Hijos
MEJOR EXPOSITOR	O. Barberis e Hijos	O. Barberis e Hijos
PROG. MADRE	Ninin Saltarina II Pre Gibson	A.J.yM. Felissia



Sistema Ruter 10 años de liderazgo

Agenda

A punto de alcanzar su año de producción récord, el desarrollo de la División de Nutrición Animal de la Asociación de Cooperativas Argentinas renueva, a una década de su nacimiento, su compromiso de calidad, evolución permanente y sitio de privilegio en la elección de productores del todo el mundo.

Ruter, el sistema integral que permite el destete hiper precoz de terneros, cumplió sus primeros 10 años de liderazgo y permanente investigación; lo que permitió a diferentes culturas aplicarlo en crianzas de distintas razas y climas en el mundo, logrando siempre el mismo óptimo resultado.

El sistema Ruter, a diferencia de los métodos tradicionales, favorece el desarrollo del rumen, logrando una armoniosa transición de lactante a rumiante en un lapso que va de los 24 a los 45 días de vida, hecho que redundará en innumerables beneficios tanto para los animales como para el productor.

El sistema Ruter puede aplicarse tanto para animales destinados a tambo, como a aquellos destinados a cría, brindando inigualables ventajas en la relación costo-beneficio, dentro del mercado nacional y a nivel mundial.

En estos 10 años, la División Nutrición Animal produjo 30.000 toneladas de Ruter, lo que equivale nada menos que a 2 millones de bolsas, transportadas por 1.200 camiones; para alimentar más de 2,6 millones de terneros.

A lo largo de este tiempo, el producto obtuvo presencia en 12 países, habiendo vendido 1.235 toneladas en el primer ejercicio y esperando unas 5.000 para el año en curso.

Algunas otras cifras destacadas del Sistema Ruter en el rodeo de cría del campo experimental y en rodeos lecheros de productores clientes:

- 95 % preñez contra un promedio nacional de 60%.
- 4,8 vacas por hectárea cuando el promedio país es de 0,5.
- 400 kg de carne por hectárea, en cría, cifra que supera significativamente el promedio nacional de 50/60 kg.
- 10 a 12 % de incremento en la producción lechera.
- 3 meses antes las vaquillonas entran a los programas de Inseminación.
- % de morbi-mortalidad más bajos durante la etapa de crianza.
- Amigable con el medio ambiente, por reducción de emisiones y mejoras en las conversiones.
- Amigable con el bienestar del animal, por sensibles reducciones del stress.



Directivos de ACA y de la División Nutrición Animal de San Nicolás durante la celebración de los 10 años del Sistema Ruter.



GUILLERMO LEHMANN
COOPERATIVA agrícola granadera total

San Martín 1531. Pilar (Santa Fe) | Tel: 03404 470051 - Fax: 03404 470432
lehmann@cooperativalehmann.com.ar | www.cooperativalehmann.com.ar

FUIMOS CONSIGNATARIOS
EXCLUSIVOS EN:



ESTUVIMOS
PRESENTES EN:



Y VAMOS A SER CONSIGNATARIOS
EXCLUSIVOS EN:



VIERNES 17 DE AGOSTO. Remate especial.
220 Vaquillonas Holando Argentino RC y PP

LUNES 20 DE AGOSTO. Remate especial.
100 Reproductores Holando Argentino
150 equinos, porcinos y laneros

PARA LAS PRÓXIMAS SEMANAS TENEMOS PROGRAMADOS LOS SIGUIENTES REMATES

AGOSTO 3845 PIEZAS HOLANDO ARGENTINO Y RAZA CARNE

SABADO 25 AVELLANEDA. SANTA FE
80 reproductores raza carne - Peyrano

VIERNES 31 PROGRESO. SANTA FE.
265 piezas holando argentino.



MIÉRCOLES 8.
Terneros, terneras, novillos y novillitos.

JUEVES 9.
Mestizos y cruza.

VIERNES 10.
Novillos y novillitos holando.

Televisado por Canal Rural desde la Bolsa de Comercio de Rosario.

Martillero: Miguel A. Romano. Mat. 212 / 08-293 / 785
Martillero: Rogelio König. Mat. 353 / 05-2480
Martillero: Rubén Zehnder. Mat 470

Señor Comprador: Solicite su crédito con 5 días de anticipación.
Consulte facilidades de pago.
Forma de Pago: Cheques de pago diferido de su firma.

AGRO NACIÓN (Banco de la Nación Argentina) // GALICIA RURAL (Banco Galicia) // SANTA FE AGRO (Nuevo Banco de Santa Fe) // MACROAGRO (Banco Macro) // SANTANDER RÍO AGRO (Banco Santander Río) // AGROCABAL (Banco Credicoop) // FRANCÉS AGRO (Banco Francés)



Quinto ciclo consecutivo de ACHA En la Cuota Hilton

El Ciclo 2011-2012 corresponde al quinto período consecutivo en que la Asociación Criadores de Holando Argentino, participa dentro de la Cuota Hilton exportando cortes de calidad superior de novillos de la raza a la Unión Europea.

Desde que se inició el Proyecto en el año 2007 se llevan comercializadas 437,4 Toneladas de Cortes de Novillo Holando, con un valor medio de la exportación de 14.510 U\$S/Tonelada.



En el período finalizado en junio de 2012 se han exportado 98,7 Toneladas, lo que equivale al 92 % de la cuota asignada, que representa, teniendo en cuenta el grado de cumplimiento a nivel nacional, un importante logro y reconocimiento a la performance del proyecto.

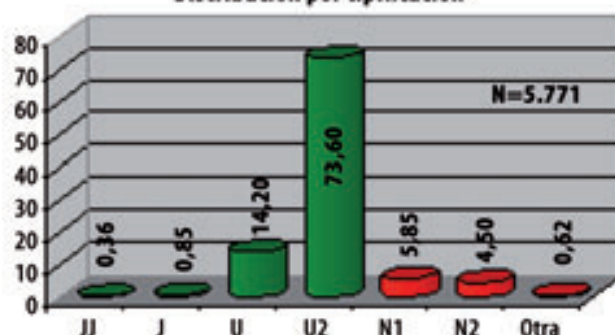
Se reunieron 5.771 novillos Holando Argentino remitidos por 76 productores socios de ACHA para los que se realizaron 56 jornadas de faena, principalmente en la Planta de Quickfood en San Jorge, Santa Fe, complementadas con faenas en las plantas de Hughes y de Villa Mercedes. En cumplimiento con la reglamentación Hilton, ACHA certificó racialmente la totalidad de la hacienda comprendida en el proyecto, tarea que estuvo a cargo de los técnicos de nuestra entidad y que tuvo lugar en los corrales de los frigoríficos en cada jornada de faena.

El peso vivo promedio de los novillos fue de 652,8 Kg, con un mínimo promedio de la tropa de 461,86 Kg, mientras que la tropa más pesada fue de 860,83 Kg. promedio por animal. En cuanto al rendimiento de res, el promedio general se ubicó en el 52,33 %, y haciendo un análisis en función del peso del animal se observa un mayor rendimiento en los animales livianos.

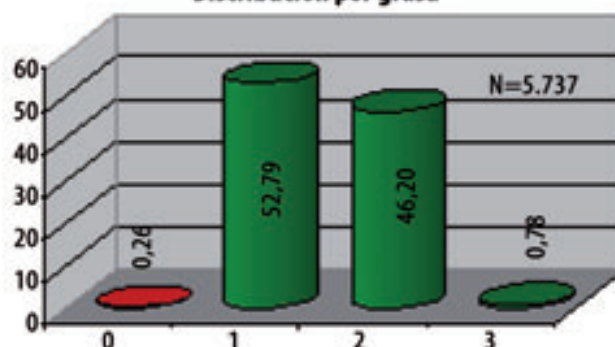
Peso	Cabezas	%	Rend. de Res %
Liviano < 600 Kg.	1.687	29,23	55
Mediano 600 a 700 Kg.	3.012	52,19	54
Pesado > 700 Kg.	1.072	18,58	47
Total general	5.771		52

El 89 % de los animales faenados para el proyecto resultó apto con tipificación Hilton, JJ – J – U – U2 y grado de engrasamiento 1, 2 y/o 3. Entre los animales más livianos se observó un mayor porcentaje de Hilton tanto en cantidad de cabezas como de la carne producida.

Distribución por tipificación



Distribución por grasa

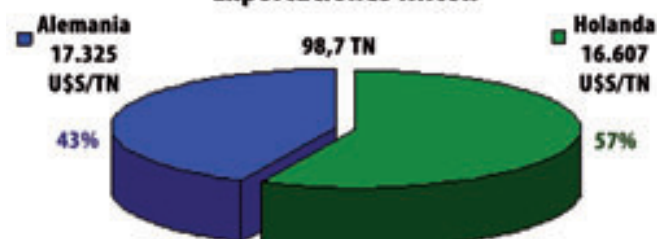


En cuanto al rendimiento comercial en los cortes comercializados, Bife Ancho, Cuadril y Lomo, resultaron en ese orden, del 5,67 % sobre la res Hilton, lo que equivale en promedio a 19,25 Kg. Hilton por animal; si bien los animales más livianos obtuvieron una mejor productividad el aporte de carne fue mayor en los animales pesados.

Las Exportaciones

Los dos destinos con los que se trabajó durante este ejercicio fueron Holanda y Alemania y, como se puede apreciar en el gráfico, si bien Holanda representó el principal destino en cuanto a cantidad, Alemania resultó ser de mejor valor de exportación.

Exportaciones Hilton



Analizando las exportaciones por cortes comercializados, el de mayor volumen fue el Bife Angosto, resultando el de mejor precio de

venta el Lomo aunque las diferencias en los valores de cada corte no son sustanciales.



La carne de novillo Holando Argentino con marca QUICKFOOD-ACHA llega al consumidor de la UE por medio de canales de venta minoristas, principalmente cadenas de restaurantes, catering y hoteles, tratándose de un mercado que es altamente exigente en

cuanto a calidad del producto, por lo que este reconocimiento de muestra y avala la calidad de la carne producida por la raza.

Con el objetivo de promover la crianza y producción del Novillo Holando y promocionar el Proyecto ACHA, se realizaron distintas acciones en el marco de las exposiciones de lechería, publicaciones en los distintos medios de la Asociación, revista Nuestro Holando, página web, etc. publicaciones en otros medios, etc.

Comunicación Ejercicio Cuota Hilton 2012-2013

Si bien al cierre de la presente Edición de Nuestro Holando no se ha llamado a concurso público para la distribución de cuota, se otorgaron anticipos para poder comenzar las exportaciones del ciclo, y por esta causa ACHA estaría iniciando las actividades de faena en forma inminente.

Todo productor interesado en participar del proyecto debe contactarse con el Departamento de Carne de ACHA, 011-4805-7323 carne@acha.org.ar

La exposición internacional de Paraguay

Jurada por un juez argentino

Con motivo de celebrarse, del 7 al 22 de julio, en la localidad de Mariano Roque Alonso, la Exposición Internacional organizada por la Asociación de Productores de Leche y Criadores de Razas Lecheras de Paraguay, fue invitado a realizar el trabajo de clasificación el señor Juan Martinengo, miembro del staff de jurados de ACHA. A su regreso explicó que esta muestra "organizada por la Asociación Rural de Paraguay se lleva a cabo en un predio, ubicado a pocos minutos del centro de Asunción, con una pista fantástica para trabajar. Participaron 46 animales Holando de muy buen nivel, buena preparación y muy bien presentados, todo dentro de un buen orden y mucho entusiasmo de parte de los productores, preparadores y presentadores.

Resultó Gran Campeón pedigrí una vaca vitalicia, hija de Lantz, de tamaño moderado, ancha de pecho, profundidad de cuerpo y una ubre excelente. Como Reservado de Gran Campeón se impuso la ganadora de la categoría Vaca Adulta. Fue una hija de Digmann alta, larga, con mucho refinamiento y muy buena ubre, pero sin la capacidad y la fortaleza de la gran campeona. Los animales RC, tanto la gran campeona como su reserva fueron muy buenas vacas, fuertes, lecheras y con buenos sistemas mamarios.

Si bien dentro de las razas lecheras también participaron 30 ejemplares Jersey, no caben dudas que ésta es una muestra muy importante para razas de carne, cruza e indícas. Por ejemplo se presentaron 380 ejemplares Brangus, más de 300 Bradford, unos 200 Brahman y en menor cantidad razas británicas.

Otra especie muy importante son los equinos, en especial las razas criollas y cuarto de milla. La muestra comercial e industrial contó con una gran cantidad de stands de empresas de diferentes rubros, lo que es un verdadero atractivo para el público."

Horacio Pericoli Su fallecimiento

Recientemente se conoció la infortunada noticia sobre el fallecimiento del Lic. Horacio Pericoli, amante de las buenas vacas lecheras y de las actividades vinculadas al campo. Cubrió el cargo de Director Regional por Bolívar, por varios períodos, en el Consejo de Directores Regionales de ACHA, llegando a ocupar el lugar de vicepresidente de la Asociación durante el período 1999/2001.

Su relación con la producción agropecuaria la mantuvo como productor de miel y como copropietario, junto a su hermano, del establecimiento Los Colibríes, en Bolívar. Licenciado en Economía en la Universidad de Buenos Aires, fue, siendo muy joven, profesor e interventor de la Facultad de Agronomía de la UBA, ex presidente del Banco de la Nación y, muy especialmente hinchó número 1 del club Tigre.



CONCENTRACION HOLANDO EN LINIERS

Sáenz Valiente, Bullrich y Cía. programó la realización de dos "Remates Concentración Holando" en la sede del Mercado de Liniers.

Los mismos se llevarán a cabo el 1º de octubre y el 26 de noviembre de 2012.

Los productores interesados en ser parte de los mismos deberán llamar al 4345-0700 para lograr mayor información e inscribir sus consignaciones.



PROXIMAS EXPOSICIONES TEMPORADA 2012

16 al 20 de agosto

Sociedad Rural de Junín,
Buenos Aires

16 al 20 de agosto

FIESTA NACIONAL DEL HOLANDO
Sociedad Rural de Rafaela, Santa Fe

27 de agosto al 1 de setiembre

Centro Comunitario La Playosa

7 al 9 de setiembre

Sociedad Rural de General Belgrano,
Buenos Aires

7 al 9 de setiembre

FINACO, San Vicente, Santa Fe

8 al 17 de setiembre

Sociedad Rural de Bolívar,
Buenos Aires

14 al 16 de setiembre

Exposición Ganadera de Alicia,
Córdoba

14 al 16 de setiembre

Exposición Ganadera Bartolomé
Bavio, Buenos Aires

21 al 23 de setiembre

Sunchales Muestra, Santa Fe

27 al 29 de setiembre

ERICCA Sociedad Rural de Villa
María, Córdoba

5 al 7 de octubre

Sociedad Rural de San Francisco,
Córdoba

10 al 15 de octubre

9ª MIL, Sociedad Rural
de Morteros

24 al 28 de octubre

Sociedad Rural de Brandsen,
Buenos Aires

2 al 4 de noviembre

Sociedad Rural de Trenque
Lauquen, Buenos Aires

24 de noviembre

Entrega de premios Concurso de
Vacas a Campo Entidad Sociedad
Rural de Bolívar, Buenos Aires

1 de diciembre

Entrega de premios Concurso de
Vacas a Campo Entidad Coronel
Suárez, Buenos Aires

Internacionales

2 al 6 de octubre

World Dairy Expo Wisconsin USA.
Jurado raza Holstein:
Michael Heath

2 al 11 de Noviembre

Royal Agricultural Winter Fair,
Toronto, Canadá. Jurado raza
Holstein: Callum McKinven

CARTELERA DE REMATES

Setiembre

1 de setiembre. Soc. Rural La Playosa, *por Coop. Guillermo Lehmann.*

8 de setiembre. FINACO San Vicente, *por Coop. Guillermo Lehmann.*

14 de setiembre. Soc. Rural de San Carlos, *por Coop. Guillermo Lehmann.*

16 de setiembre. Exposición de Alicia, *Gamarra, Giuggia y Primo.*

16 de setiembre. Exposición de Bavio, *Pedro Noel Irey.*

29 de setiembre. ERICCA Sociedad Rural de Villa María, *por Scaglia SA.*

Octubre

7 de octubre. Sociedad Rural de San Francisco.

28 de octubre. Sociedad Rural de Brandsen, *por Pedro Noel Irey.*

Gira de calificaciones Segundo semestre 2012-07-20

MES	ZONA	DESCRIPCION
AGOSTO	11	Córdoba Centro
	3	Abasto Sur
SEPTIEMBRE	9	Santa Fe Norte
	12	Córdoba Norte
OCTUBRE	12	Córdoba Norte
	13	Mesopotamia
NOVIEMBRE	2	Abasto Centro
	5	Buenos Aires Centro
DICIEMBRE	5	Buenos Aires Centro
	10	Córdoba Sur
ENERO 2013		Completar las calificaciones del 2do semestre 2012

►Videos

En la Página Web de ACHA
se pueden ver las principales
imágenes de las
Exposiciones auspiciadas
por nuestra entidad.



Conferencia Mundial Holstein 2012

4-7 de noviembre, 2012



Toronto, Canadá

Banco Galicia, junto al sector lechero.



Financie capital de trabajo y bienes de capital para su tambo con **Tarjeta Galicia Rural**, al 0% de interés y con plazos que van desde los 90 hasta los 180 días^(*) en las empresas con acuerdo de financiación.



Y además cuente con:

- **Leasing:** en pesos, con tasa fija o variable.
- **Préstamos Prendarios:** en pesos, con tasa fija o variable.
- **Galicia Convenios:** condiciones preferenciales de financiación a través de convenios con éstas y otras empresas:

AKRON



CLAAS

DeLaval

GEA



JOHN DEERE

MS

Conozca todos los acuerdos y convenios desde bancogalicia.com/agro

0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Siempre junto al campo.



(*) Costo Financiero Total Máximo (CFT): 1,5%. Sujeto a disponibilidad de líneas, bienes y vigencia de los acuerdos y convenios. Sujeto a cumplimiento de requisitos legales y a previa aprobación comercial y condiciones de contratación de Banco Galicia. Las marcas que figuran aquí se encuentran registradas y corresponden a sus titulares.

SIN PRUEBAS... NO HAY CERTEZAS!

MASCALESE

Bolton x O Man



- ✓ Top 1° en TPI EE.UU.
- ✓ Top 1° en PFT Italia
- ✓ Top 3° en LPI Canadá
- ✓ C. Ubre +2.37 ✓ Tipo +2.78
- ✓ TPI +2269 ✓ C. Patas +2.27
- ✓ Leche +2064 ✓ Proteína +64



JETTASON

Elegant x Champion



- ✓ Excelente C. Ubre +3.39
- ✓ Excelente en Tipo +2.21
- ✓ Facilidad de Parto 5%
- ✓ Leche +739 ✓ Proteína +26
- ✓ Altura de Ubre Posterior +5.07
- ✓ Positivos en porcentajes de Sólidos



IDEAL PARA
VAQUILLONAS
5%

TRUMP

Shottle x Bw Marshall



- ✓ Excelente C. Tipo +2.22
- ✓ Alto C. Ubre +1.65
- ✓ Excelente TPI +1968
- ✓ Alto en Leche y Sólidos +1651 ✓ Proteína +33
- ✓ Grasa +53 ✓ Muy alto en Vida Productiva +2.9

Consulte ON-LINE:

Yeter • Jake • Oliver • Mystic • Micah • Bowser • Pluto

HOLANDO, JERSEY, PARDO SUIZO



Semenzoo ^{italy}

Dante Alighieri 852
Venado Tuerto - Santa Fe
Tel. 03462.437209 - 03462.428479

genpro@genpro.com.ar

GENPRO
Genética Productiva

www.genpro.com.ar

DIVISIÓN LECHE