

nuestro

Nº 614 - Mayo 2012 Año IV

HOLANDO

Redacción: Santa Fe 2742 7º D (1425) Buenos Aires



INTENSIFICACION

Clave para el futuro de la lechería nacional



LIDERAZGO ABSOLUTO

✓ *EN IMPORTACIONES Y VENTAS*

Más de 1 millón de Dosis!



✓ *EN CALIDAD GENÉTICA*

Cinco de los 10 mejores toros en TPI!

1.FREDDIE(2251) 3.MASSEY(2244) 6.O-STYLE(2199)

7.SUPER(2188), 8.HILL(2178)

✓ *EN LAS PRUEBAS NACIONALES*

El N°1 en IPM, 22 Toros entre los 100 mejores!



Hoy es fundamental conocer y manejar los datos productivos de su establecimiento. Eficientice su manejo, jerarquice sus rodeos y mejore su capital a muy bajo costo.

INGRESE AL CONTROL LECHERO OFICIAL



- Control de producción individual mensual
- Medición de leche, grasa, proteínas, células
- Certificados oficiales de lactancia
- Respaldo internacional de ICAR
- Inscripción individual de hembras
- Certificado de antecedentes y árbol genealógico
- Trazabilidad (Por Resolución 370/07)
- Suscripción gratuita a Revista Nuestro Holando

El trámite es muy sencillo, sólo debe acercarse a su Entidad de Control Lechero oficial y obtener su número de propietario. El controlador pasará mensualmente para realizar la toma de datos de la producción del día, así como los eventos ocurridos entre visita y visita.



Laprida 1818. C1425 EKR. Buenos Aires

Telefax: 011-48057323

E-mail: info@acha.org.ar

Web: www.acha.org.ar



MANEJO

24

INTENSIFICACION

Clave para el futuro de la lechería nacional

La concentración de vacas, producto de la intensificación que están desarrollando algunos establecimientos tamberos, especialmente en la zona central de Córdoba, indicaría que la lechería nacional está ingresando en una nueva etapa.



INFORME

26

Sistemas de producción intensivos en piquetes a tres ordeños

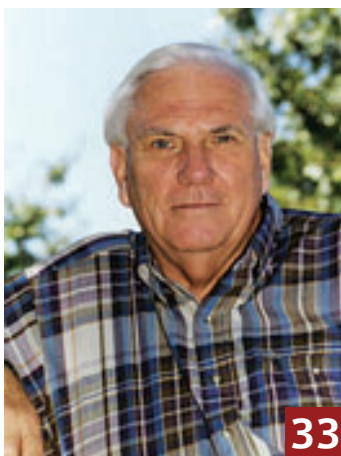
Resultados de gestiones que se encaminan al éxito

La firma Juan Debernardi SRL realizó una jornada a campo para analizar tres establecimientos que en los últimos cuatro años, ante la crisis que los afectaba en mayor o menor grado, tomaron la determinación de intensificar sus producciones pasando de ser sistemas de producción con base pastoril, a encerrar todas las categorías y seguir en el negocio.

Peter Heffering

Los jóvenes deben tomar su legado

La relación que ha tenido Peter Heffering con la Argentina y sus criadores nos llevó a buscar más material sobre su intensa vida para que los jóvenes, aquellos que no lo conocieron, tengan una mayor información sobre la gran influencia que tuvo en la historia del Holstein.



REPORTAJE

33

Tres establecimientos que apuestan a la intensificación.



Además

LA ASOCIACION

- 5 | **Autoridades y Comisiones**
- 14 | **IIº Taller Americano de Calificación**
- 31 | **Servicios de calificación en Bolivia**
- 37 | **ACHA Informa**

GENETICA

- 5 | **EVALUACIONES GENETICAS DEL GANADO HOLANDO**
Importantes actualizaciones a partir de la primer tirada de 2012
A partir de 2011 ACHA y la Facultad de Ciencias Veterinarias de Tandil acordaron dirigir sus esfuerzos técnicos al crecimiento de las evaluaciones genéticas de la raza.
- 7 | **Ranking por IPM**
- 8 | **Ranking por Leche**
- 9 | **Ranking por Grasa**
- 10 | **Ranking por Puntaje Final**
- 11 | **Ranking por Sistema Mamario**
- 12 | **Ranking por Patas y Pezuñas**
- 13 | **Ranking por Preñez**

ENTREVISTA

- 16 | **Gabriel Blanco: "Todo el mundo está esperando que Argentina, como otros países del continente, ingresen a Interbull"**

Gabriel Blanco, Jefe de Calificadores de España e integrante del Grupo de Trabajo de Armonización del Tipo de la WHFF tuvo a su cargo el IIº Taller Americano de Calificación.

- 30 | **SANTIAGO DEBERNARDI**
"Nuestro equipo de venta hace la diferencia"



El logro alcanzado por la empresa nacional Juan Debernardi SRL es, indudablemente, fruto de la dedicación, pasión y fuerza puesta de manifiesto durante más de 30 años por un equipo de trabajo convencido de su misión.

AGENDA

- 18 | **La Lilia Blanca Armonía Florero (EX 3E), se fue una grande**
- 23 | **Importante reconocimiento hacia empresa nacional**
- 32 | **Resultados de ventas**

Dirección:
Juan José Ysraelit

Redacción:
Jorge D. Mourglia

Coordinación:
María Victoria Cuadra

Empresa Editora:
COSMOS Editores
Dirección, Redacción y Administración:
Santa Fe 2742 - 7° D
(1425) Capital Federal
Tel.: 4821-1986
Fax: 4805-7323
Cel.: 15-5409-0637
Email: nuestroholando@acha.org.ar

Composición y Armado:
Oscar Martínez
Tel: 15-5103-1945

Impresión:
Cogtal Talleres Gráficos
4342-1044/2015/3686

La dirección de la revista no se responsabiliza por los conceptos que vierten en sus artículos los respectivos autores. Las notas firmadas se publican con la exclusiva responsabilidad de los mismos. Se autoriza la reproducción total o parcial de los artículos publicados, mencionando como fuente "Nuestro Holando"

Precio del ejemplar: \$9
Suscripción anual: \$90
Suscripción al exterior: u\$s115

Los ejemplares atrasados se venden al precio de la última edición



ASOCIACION CRIADORES DE HOLANDO ARGENTINO

Laprida 1818 (1425) Capital Federal,
Tel. y Fax: 011-4805-7323
E-mail: info@acha.org.ar

COMITE EJECUTIVO

Presidente Juan José Ysraelit
Vicepresidente 1° Fernando Von Neufforge
Vicepresidente 2° Daniel Cagnolo
Secretario Víctor G. Pussetto
Tesorero Guillermo Cánepa

Tribunal de Honor: Titulares: Carlos M. Videla, Guillermo Bullrich Casares y María Teresa Blaquier
Suplentes: Eladio Cerino, Jorge García Bouissou y Antonio Zamarripa
Comisión Revisora de Cuentas: Roberto Issolio, Leoncio Díz y Leslie Widderson

Gerente: Liliana Chazo

Responsable del Area Técnica: M.V. MsC. Daniel Casanova

Entrenador de Calificadores: M.V. Bernardo Busso

Calificadores: Juan Emilio Urrutia; Vicente Argoytia

Fiscalizadores de Control Lechero: Ing. Agr. Mario Orlandi y Miguel Boggero

Responsable del Area Administrativa Contable: Cont. Leandro García Casas

COMISIONES ASESORAS

Comisión de Extensión

Presidente: Roberto Gennero
Integrantes: Víctor G. Pussetto, Guillermo Cánepa, Liselotte Díz, Edgard von Soubirón, Guillermo Miretti, Fernando Rasino, Juan Pablo Martinengo, Angel Maceira, Aldo Ferrari, Alfredo Luque, Alejandro Miretti.

Comisión de Evaluaciones Genéticas, Base de Datos y Cruzas

Presidente: Horacio Larrea

Comisión de Comercialización

Presidente: Guillermo Diamante

Comisión Nacional de Control Lechero y Registro de Crías

Presidente: Pablo Bergonzelli

Vice Presidente: Fernando Von Neufforge
Integrantes: Carlos Chiavassa, Jorge García Bouissou, Edgard Von Soubirón, Jorge Ricciardi, Juan Invimkelried, Juan Arauz Castex, Héctor Cunto y Alberto Miranda.
Inspectores Regionales: Eduardo Baravalle, Hugo Bertero, Luis B. Jaureguiberry, Juan C. Galassi.

Comisión de Jurados

Presidente: Pablo Argoytia
Integrantes:

Comisión de Acción Gremial

Presidente:

CONSEJO DE DIRECTORES REGIONALES

■ Zona 1 Buenos Aires. Abasto Norte

Titular:

1° Suplente:
2° Suplente:

■ Zona 2 Buenos Aires. Abasto Centro

Titular: Carlos Silvera

1° Suplente: Guillermo Cánepa
2° Suplente: Horacio Larrea

■ Zona 3 Buenos Aires. Abasto Sur

Titular: Teodoro Mulder

1° Suplente: Angel Maceira
2° Suplente: Daniel Dailoff

■ Zona 4 Buenos Aires. Oeste

Titular: Máximo Russ

1° Suplente: Liselotte Díz
2° Suplente: José Deluca

■ Zona 5 Buenos Aires. Centro

Titular: Martín Fourcade

1° Suplente: Juan Debernardi
2° Suplente: Jorge García Bouissou

■ Zona 6 Buenos Aires. Sur

Titular: Fernando Von Neufforge

1° Suplente: Pablo Bergonzelli
2° Suplente: Pablo Argoytia

■ Zona 7 Santa Fe. Sur

Titular: Federico Lüssenhoff

1° Suplente: María Graciela Lüssenhoff
2° Suplente:

■ Zona 8 Santa Fe. Centro

Titular: Roberto Gennero

1° Suplente: Víctor G. Pussetto
2° Suplente: Carlos Leiggener

■ Zona 9 Santa Fe. Norte

Titular: Horacio Barberis

1° Suplente: Guillermo Miretti

2° Suplente: Oscar Lungo

■ Zona 10 Córdoba. Sur

Titular: Patricio Gahan

1° Suplente: Edgardo Von Soubirón
2° Suplente: Ralf Von Soubirón

■ Zona 11 Córdoba. Centro

Titular: Daniel Cagnolo

1° Suplente: Fernando D. Rasino
2° Suplente: Juan Pablo Martinengo

■ Zona 12 Córdoba. Norte

Titular: Javier Cassineri

1° Suplente: Oscar Armando
2° Suplente: Eduardo Deluca

■ Zona 13 Mesopotamia

Titular: Juan J. Ysraelit

1° Suplente: Guillermo Diamante
2° Suplente: César Romero

EVALUACIONES GENÉTICAS DEL GANADO HOLANDO

Importantes actualizaciones a partir de la primer tirada de 2012

A partir de 2011 ACHA y la Facultad de Ciencias Veterinarias de Tandil acordaron dirigir sus esfuerzos técnicos al crecimiento de las evaluaciones genéticas de la raza. Poder llevar adelante esta nueva etapa de evolución de las evaluaciones genéticas tiene sus responsables, y ellos son cada uno de los productores, personal y dirigentes de las Entidades de Control Lechero Oficial, Regionales y ACHA que dieron su esfuerzo en la implementación del Sistema Integrado de Control y Registración de Especies Lecheras (Sicel III), sistema que se encuentra en pleno funcionamiento y que se ha transformado en la fuente de información necesaria para continuar trabajando en los distintos proyectos que nos presenta el amplio escenario genético internacional.

Con la primera tirada de 2012 ACHA, la FCV y el Ministerio de Asuntos Agrarios de la Provincia de Buenos Aires, presentan una nueva evaluación genética caracterizada por dos incorporaciones importantes. Por un lado, una evaluación por caracteres de fertilidad (Tasa de preñez de las hijas) y por otro, la modificación del Índice IPM mediante la incorporación del carácter Tasa de preñez de las hijas con un peso relativo positivo de 10%.

Los futuros proyectos involucran el estudio de caracteres como células somáticas, longevidad directa e indirecta, dificultad al parto y la incorporación de análisis relacionados al genoma en las evaluaciones de rutina.

Caracteres evaluados

Para la edición de febrero de 2012 se evaluó a los reproductores machos y hembras por los caracteres productivos: kg de leche, kg y porcentaje de grasa, kg y porcentaje de proteína, 20 caracteres morfológicos y el carácter reproductivo: tasa de preñez de las hijas.

Es importante mencionar que los resultados de la evaluación genética por el carácter Tasa de Preñez de las Hijas, de la misma manera que para los caracteres de producción, se publican en Habilidad de Transmisión Predicha (HTP) y desviados de la base genética establecida. Su valor se interpreta como el porcentaje de vacas vacías que se preñan por período de 21 días. Por lo tanto, es un porcentaje que indica la habilidad de las hijas de cada toro evaluado para preñarse.

Nuevo Índice por Producción, Morfología y Reproducción

La Asociación Criadores de Holando Argentino, con el objetivo de brindar un valor genético que sirva de guía general al momento de la selección, desarrolló un nuevo Índice por Producción, Morfología y Reproducción que combina las características de producción, tipo y reproducción de relevancia en el sistema de producción nacional. El IPM pondera en 55% a los caracteres de producción (con una relación de 60% para producción de proteína, 20% para producción de leche y 20% para producción de grasa), en 35% a los caracteres de tipo (con un peso de 55% para sistema mamario, 25% para patas y pezuñas, 15% para grupa y -5% para estatura) y en 10% al carácter de reproducción Tasa de preñez de las hijas.

La fórmula de cálculo, con los pesos relativos, es la siguiente:

$$\text{IPM} = 5 \times [(33 \times \text{P/DEP}) + (11 \times \text{L/DEL}) + (11 \times \text{G/DEG}) + (19,25 \times \text{SM/1}) + (8,75 \times \text{PP/1}) + (5,25 \times \text{GR/1}) - (1,75 \times \text{ES/1}) + (10 \times \text{TPH/DET})]$$

P: kg. de proteína. **DEP:** Desvío estándar para Kg. de proteína (4,6 kg.). **L:** kg. de leche. **DEL:** Desvío estándar para Kg. de leche (145,0 kg.). **G:** kg. de grasa. **DEG:** Desvío estándar para Kg. de grasa (5,0 kg.). **SM:** Sistema mamario. **PP:** Patas y pezuñas. **GR:** Grupa. **ES:**

Estatura. 1: Desvío estándar de las características de tipo. **TPH:** Tasa de preñez de las hijas. **DET:** Desvío estándar para tasa de preñez de las hijas (0,42 %).

Información utilizada

Para la evaluación por producción de leche, grasa y proteína y porcentajes de grasa y proteína se utilizaron 832.022 lactancias terminadas correspondientes a 565.971 vacas, mientras que para la evaluación por tipo se utilizaron 225.280 calificaciones morfológicas. Para la evaluación por reproducción se utilizaron 437.277 lactancias terminadas correspondientes a 316.392 vacas. El número de toros, con hijas con dato, evaluados en producción fue 6.967, mientras que en tipo fue 6.845. El número de toros, con hijas con dato, evaluados en reproducción fue 5.628.

Distribución de los valores genéticos

A continuación se muestran los valores genéticos mínimos y máximos de la población de toros y vacas, con datos, considerados en la evaluación.

VALORES GENÉTICOS MÍNIMOS Y MÁXIMOS DE LOS TOROS EVALUADOS

	Leche (kg) HTP	Grasa (kg) HTP	Grasa (%) HTP	Proteína (kg) HTP	Proteína (%) HTP	Puntaje Final HTE	TPH* (%) HTP	IPM
Mínimo	-822	-21	-0,31	-26	-0,17	-4,73	-2,3	-1.268
Máximo	706	23	0,25	24	0,17	2,50	2,5	1.204

* Tasa de preñez de las hijas

VALORES GENÉTICOS MÍNIMOS Y MÁXIMOS DE LAS VACAS EVALUADAS

	Leche (kg) HTP	Grasa (kg) HTP	Grasa (%) HTP	Proteína (kg) HTP	Proteína (%) HTP	Puntaje Final HTE	TPH* (%) HTP	IPM
Mínimo	-938	-34	-0,39	-33	-0,25	-6,79	-2,0	-1.534
Máximo	1.086	36	0,37	31	0,22	2,70	2,2	1.591

* Tasa de preñez de las hijas

Bibliografía: 2012 CASANOVA, D., RODRIGUEZ, E.M., ANDERE, C.I. y RUBIO, N.E. "Evaluación Genética de Reproductores Holando Argentino. Producción, Tipo y Reproducción." Ed. UNCPBA - ACHA. 4a edición. Febrero 2012. 250p. ISBN 978-950-658-289-0 (formato papel). ISBN 978-950-658-290-6 (formato óptico). **nh**

Por: Daniel Casanova, Cecilia Andere, Edgardo Rodríguez, Natalia Rubio y Mailen Larsen. Asociación Criadores de Holando Argentino. Facultad de Ciencias Veterinarias. Universidad Nacional del Centro de la Pcia. de Buenos Aires.

EVALUACIÓN GENÉTICA FEBRERO 2012 – 50 MEJORES TOROS POR IPM

POSICION	NOMBRE	HBA	AÑO DE NACIMIENTO	CONFIABILIDAD	LECHE (kg)	GRASA (kg)	GRASA (%)	PROTEÍNA (kg)	PROTEÍNA (%)	CONFIABILIDAD	PUNTAJE FINAL	CONFIABILIDAD	TASA DE PREÑEZ DE LAS HIJAS (%)	IPM	PADRE
1	MIL-JOY DEMAND VEMAX-ET	217887	1998	98%	244	5	-0,07	15	0,09	89%	0,65	93%	0,0	850	PAULO-BRO RTL DEMAND TCG-ET
2	MOROVILLE CHES BRETON-ET	221430	1994	97%	294	7	-0,07	9	-0,01	92%	0,33	93%	1,3	805	BUSHY-PARK CHESAPEAKE-TWIN
3	PARADISE-R SAILOR 95-ET	218015	1994	97%	361	9	-0,08	11	-0,02	92%	1,26	86%	-0,8	711	PARADISE-R CLEITUS MATHIE
4	MR SHIPSHOLM GLENWOOD-ET	227122	1996	97%	315	12	-0,01	10	-0,01	93%	1,11	86%	-0,6	699	PEN-COL DUSTER-ET
5	KEMVIEW BEAUTY-ET	227121	1995	98%	367	18	0,04	13	0,00	95%	0,52	91%	-2,1	690	ETAZON CELSIUS T1
6	EVER-GREEN-VIEW GRANT-ET	219757	1999	96%	391	9	-0,09	13	0,00	93%	0,74	86%	-0,8	661	WA-DEL CONVINCER-ET
7	STBVQ-I KABUKI	209198	1996	96%	307	7	-0,08	10	-0,01	94%	1,06	90%	-0,4	656	LUTZ-MEADOWS E MANDEL-ET
8	LONG-HAVEN PATRON SPUD-ET	209888	1997	97%	310	10	-0,04	10	-0,02	92%	1,57	94%	-1,2	652	BRABANT STAR PATRON-ET
9	RICECREST MARTY-ET	211979	1993	99%	206	5	-0,07	7	-0,01	99%	0,98	97%	0,7	642	TESK-HOLM VALIANT ROCKIE
10	HARPSER DELIGHTFUL DREAM-ET	215497	1994	99%	263	8	-0,05	8	-0,01	94%	-0,25	98%	1,5	621	VEAZLAND ROTATE DELIGHT ET
11	SPRINGHILL-OH ELLIPSIS-ET	221745	1996	98%	427	8	-0,11	6	-0,11	96%	1,40	92%	-0,5	609	MJR BLACKSTAR EMORY-ET
12	FLORIPA NICO FORBIDDEN BCHK NITA-T/E	226510	2002	96%	359	4	-0,13	8	-0,05	95%	0,54	76%	0,6	604	SANDY-VALLEY FORBIDDEN-ET
13	SANDY-VALLEY TA-TONKA-ET	217323	1994	99%	382	6	-0,13	9	-0,05	95%	-0,05	96%	-0,4	537	EMPRISE BELL ELTON
14	HARTLINE AEROSTAR THEO	221780	1993	97%	267	8	-0,05	9	0,00	94%	-0,46	92%	0,1	525	MADAWASKA AEROSTAR
15	HARTLINE TITANIC-ET	230078	1998	92%	244	4	-0,09	8	-0,01	92%	0,81	83%	-0,1	524	MAUGHLIN STORM
16	CAMPAZU BOYER MALINA AMEL-T/E/I-	221347	2000	98%	205	2	-0,10	10	0,03	97%	-0,07	92%	0,1	507	OUT-JOCK CHOICE AMEL-ET
17	FUSTEAD DUTCH BOY SCOTTY-ET	229361	2002	98%	71	12	0,10	9	0,08	92%	-0,04	89%	0,3	507	SILDAHL BW DUTCH BOY-ET
18	ROCKERS DUSTER DEMOLISH-ET	209886	1996	99%	58	1	-0,04	6	0,04	96%	1,42	96%	0,8	506	PEN-COL DUSTER-ET
19	PLUSHANSKI THOR CUTTER-ET	210782	1992	98%	168	8	-0,01	8	0,03	95%	0,15	95%	0,5	503	EXRANCOTHOR
20	REGANCREST DONOVAN-ET	219673	1999	97%	114	5	-0,02	5	0,01	92%	0,76	87%	0,4	500	MARCREST ENCORE
21	LEXVOLD JEFF CURT-ET	219758	1999	98%	271	7	-0,07	9	-0,01	97%	-0,40	92%	0,3	492	MACY-L MASCOT JEFF-ET
22	TWINHOLM RIPPLE	221835	1999	93%	392	14	-0,02	9	-0,06	87%	1,18	78%	-2,1	488	COMESTAR LEE
23	COOKS-VALLEY CON CASEY-ET	221441	1999	98%	317	8	-0,07	9	-0,02	92%	-0,22	91%	-0,3	481	WA-DEL CONVINCER-ET
24	COYNE-FARMS BONANZA-ET	203723	1992	99%	194	-4	-0,18	8	0,02	97%	0,31	97%	0,1	475	ROTHROCK TRADITION LEADMAN
25	DIXIE-LEE LUKE BRIDGE-ET	221767	1994	91%	269	6	-0,07	8	-0,02	89%	0,19	80%	-0,2	464	NORRIELAKE CLEITUS LUKE-TWIN
26	MARA-THON BW MARSHALL-ET	220552	1995	98%	240	7	-0,05	6	-0,04	97%	0,50	96%	-0,2	459	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
27	EMERALD-ACR-SA-T-VINCENT-ET	221445	2000	98%	308	7	-0,07	9	-0,03	91%	0,20	89%	-0,6	454	WA-DEL CONVINCER-ET
28	MI-VALLEY AREOSTAR LON	211184	1992	98%	211	3	-0,09	4	-0,04	96%	0,97	96%	-0,3	453	MADAWASKA AEROSTAR
29	CHURCH-SITE LANTZ CHAMP	219760	1999	98%	350	7	-0,09	9	-0,04	91%	0,34	91%	-1,4	432	RICECREST LANTZ-ET
30	MAR-RIVER ABEL OUTLAW-ET	218392	1995	97%	147	9	0,01	8	0,04	96%	0,12	88%	-0,5	432	LUTZ-BROOKVIEW ABEL
31	JAFRAL MORTY CODY-TW	229735	2003	97%	199	12	0,04	8	0,01	96%	0,61	82%	-0,9	422	STOUDER MORTY-ET
32	SPRINGHILL-OH ALGONQUIN-ET	221820	1995	97%	311	6	-0,09	6	-0,07	93%	1,04	89%	-1,0	419	MJR BLACKSTAR EMORY-ET
33	JEFFREY-WAY DEBONAIR TREND	227554	1996	95%	53	3	-0,01	6	0,05	90%	1,28	83%	0,2	418	PAULO-BRO DEBONAIR-ET
34	REGANCREST ELTON DANTE-ET	218191	1994	97%	104	10	0,05	5	0,02	97%	0,87	91%	-0,7	415	EMPRISE BELL ELTON
35	HARTLINE STARBOY NORM-ET	227046	1996	98%	201	3	-0,09	4	-0,05	96%	0,62	89%	0,6	414	ROSELUND-VIEW BLACK STARBOY
36	MEADOW BRIDGE DEROY	217600	1994	97%	219	6	-0,05	5	-0,04	93%	1,50	92%	-1,6	412	JUNIPER ROTATE JED-ET
37	SHADYCREST-H ELDO PATRON-ET	211182	1997	99%	68	7	0,03	6	0,05	89%	-0,11	96%	-0,1	410	BRABANT STAR PATRON-ET
38	SIR ROCKIE AARON-ET	211552	1992	98%	273	6	-0,07	6	-0,05	93%	0,68	94%	-1,4	402	TESK-HOLM VALIANT ROCKIE
39	ROSY-LANE DUSTY DUPLEX	227551	1997	98%	-28	2	0,00	3	0,05	97%	0,26	89%	2,0	402	PEN-COL DUSTER-ET
40	SANDY-VALLEY FRANCISCO-ET	218131	1994	98%	-31	3	0,03	5	0,08	89%	0,82	94%	-0,3	395	CA-LILL BELLTONE
41	VEAZLAND BMBAY MOSSY CRI-ET	229359	2001	97%	97	6	0,00	4	0,01	89%	0,92	84%	-0,2	389	B-Y-U MANDEL BOMBAY-ET
42	DUNCAN PROGRESS-ET	214107	1993	97%	280	8	-0,05	5	-0,06	97%	0,49	92%	-0,6	386	RONNYBROOK PRELUDE-ET
43	J-MOR ELTON GRANGER-ET	220606	1995	99%	76	5	0,00	5	0,03	97%	0,42	95%	0,0	386	EMPRISE BELL ELTON
44	BESHORE FORM JETER-ET	227126	1997	99%	191	0	-0,13	7	0,01	97%	0,05	97%	0,2	386	SHEN-VAL NV LM FORMATION-ET
45	ART-ACRES EMORY STAR KAY -ET	221738	1995	99%	188	4	-0,07	5	-0,02	96%	0,65	95%	-0,6	385	MJR BLACKSTAR EMORY-ET
46	PACATO 147 METRO-T/E/I-	220804	2000	98%	327	1	-0,17	7	-0,05	92%	-0,03	93%	0,2	384	JO-WAL CUBBY METRO-ET
47	MONTHURST AURORA	223208	1995	96%	264	4	-0,10	4	-0,07	87%	0,95	84%	-0,1	383	KED JUROR-ET
48	KEIDEL BELLWOOD SATURN-ET	224352	1996	98%	292	9	-0,05	10	0,00	97%	-0,17	90%	-0,9	365	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
49	PACATO GORRION MASCOT-T/E-	198413	1993	98%	255	2	-0,12	12	0,05	90%	-0,45	96%	-1,0	364	SINGING-BROOK N-B MASCOT-ET
50	REGANCREST-HHF LUCK-ET	223611	1999	90%	-52	10	0,13	1	0,03	83%	1,21	77%	0,7	360	COMESTAR LEE

EVALUACIÓN GENÉTICA FEBRERO 2012 – 50 MEJORES TOROS POR PRODUCCIÓN DE LECHE

POSICION	NOMBRE	HBA	AÑO DE NACIMIENTO	CONFIABILIDAD	LECHE (kg)	GRASA (kg)	GRASA (%)	PROTEÍNA (kg)	PROTEÍNA (%)	CONFIABILIDAD	PUNTAJE FINAL	CONFIABILIDAD	TASA DE PREÑEZ DE LAS HIJAS (%)	IPM	PADRE
1	FUSTEAD EMORY BLITZ-ET	222321	1996	92%	682	10	-0,19	9	-0,17	94%	1,69	73%	-0,6	900	MJR BLACKSTAR EMORY-ET
2	DIAMOND-S LUKE CHAMP-ET	217308	1994	93%	539	10	-0,14	15	-0,05	90%	-0,92	77%	-1,3	583	NORRIELAKE CLEITUS LUKE-TWIN
3	SQUARE-ACRES ADDI KNOCK-ET	235770	2000	94%	499	10	-0,13	16	-0,01	90%	-0,07	66%	0,2	955	ETAZON ADDISON-ET
4	PARADISE-D D PATRON PATT	227977	1997	91%	471	8	-0,14	13	-0,04	60%	1,23	63%	-1,7	706	BRABANT STAR PATRON-ET
5	BOSCHINI LAUDA ET TV TL	230589	1998	93%	443	5	-0,16	7	-0,10	90%	0,86	64%	-1,5	427	SHEN-VAL NV LM FORMATION-ET
6	REGANCREST DEARBORN-ET	231827	1998	95%	441	11	-0,08	14	-0,02	86%	-1,42	65%	-0,1	605	MOROVILLE MASCOT BROCK
7	CEDARWAL APTITUDE	234606	2000	95%	438	10	-0,09	11	-0,06	92%	0,10	64%	-0,4	623	ETAZON ADDISON-ET
8	RICECREST LANCE-ET	217321	1994	88%	435	11	-0,08	10	-0,06	77%	0,03	69%	-0,5	562	HEINZ LIBERTY-ET
9	BOSCHINI ZEPPELIN ET TL TV	230590	1998	90%	431	4	-0,16	9	-0,07	48%	0,56	58%	-0,7	530	SHEN-VAL NV LM FORMATION-ET
10	SPRINGHILL-OH ELLIPSIS-ET	221745	1996	98%	427	8	-0,11	6	-0,11	96%	1,40	92%	-0,5	609	MJR BLACKSTAR EMORY-ET
11	ROTHROCK HOUSERDALE ACE-ET	209693	1996	93%	424	8	-0,12	11	-0,04	82%	-0,28	79%	0,5	701	PEN-COL DUSTER-ET
12	PARADISE-R SANCHE	227975	1997	92%	411	2	-0,19	3	-0,14	71%	-0,19	68%	-0,9	196	PEN-COL EMERY-ET
13	ALL-NURE BELLWOOD JUNIOR ET	230964	1997	88%	410	19	0,03	13	-0,02	73%	-0,04	54%	-0,9	715	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
14	MR PHEASANTS DEMOCRAT-ET	217310	1994	90%	410	9	-0,09	14	0,00	33%	-0,05	74%	-0,3	768	GILTEX DICATION-ET
15	MERRY HELGA COAL-ET	227123	1997	91%	407	4	-0,15	11	-0,04	71%	-0,80	68%	-0,6	480	KNOXLAND BS CARVEL-ET
16	ALFRA OTTIMO ET TV TL	230588	1997	87%	400	13	-0,03	14	0,01	89%	1,43	54%	-0,3	924	BRABANT STAR PATRON-ET
17	TWINHOLM RIPPLE	221835	1999	93%	392	14	-0,02	9	-0,06	87%	1,18	78%	-2,1	488	COMESTAR LEE
18	EVER-GREEN-VIEW GRANT-ET	219757	1999	96%	391	9	-0,09	13	0,00	93%	0,74	86%	-0,8	661	WA-DEL CONVINCER-ET
19	CHEL-BROOK LL TORIN-ET	217325	1997	90%	388	20	0,05	12	-0,01	80%	1,44	78%	-0,5	948	ETAZON LORD LILY-ET
20	BRIGEEEN GIVENCHY-ET	233011	1999	94%	384	15	-0,01	10	-0,05	92%	0,51	66%	0,9	824	MAUGHLIN STORM
21	SANDY-VALLEY TA-TONKA-ET	217323	1994	99%	382	6	-0,13	9	-0,05	95%	-0,05	96%	-0,4	537	EMPRISE BELL ELTON
22	DESLACS OFFROAD	235456	2000	90%	377	5	-0,13	8	-0,06	92%	1,02	55%	-0,9	518	COMESTAR OUTSIDE
23	MI-BREN MATHIE STORM	221434	1994	97%	377	3	-0,16	3	-0,13	93%	-0,44	89%	-0,1	271	PARADISE-R CLEITUS MATHIE
24	HENKESEEN HILLCREST-ET	227970	1996	82%	376	4	-0,15	10	-0,04	85%	1,36	53%	-1,6	509	MJR BLACKSTAR EMORY-ET
25	MAYVAL MACROCHIP-ET	206928	1995	96%	371	13	-0,03	14	0,01	44%	-0,62	89%	0,0	688	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
26	KEMVIEW BEAUTY-ET	227121	1995	98%	367	18	0,04	13	0,00	95%	0,52	91%	-2,1	690	ETAZON CELSIUS T1
27	WELCOME WOLFE-ET	229969	1997	80%	366	4	-0,14	12	-0,01			46%	0,8		HA-HO CUBBY MANFRED-ET
28	PARADISE-R SAILOR 95-ET	218015	1994	97%	361	9	-0,08	11	-0,02	92%	1,26	86%	-0,8	711	PARADISE-R CLEITUS MATHIE
29	FLORIPA NICO FORBIDDEN BCHK NITA-T/E	226510	2002	96%	359	4	-0,13	8	-0,05	95%	0,54	76%	0,6	604	SANDY-VALLEY FORBIDDEN-ET
30	RONLAND JEMINA JACOB-ET	235605	2000	92%	352	7	-0,10	11	-0,01	76%	1,64	58%	0,0	896	RICECREST LANTZ-ET
31	CHURCH-SITE LANTZ CHAMP	219760	1999	98%	350	7	-0,09	9	-0,04	91%	0,34	91%	-1,4	432	RICECREST LANTZ-ET
32	MAINSTREAM PROSPECT-ET	233145	1999	83%	349	8	-0,09	9	-0,04	74%	0,74	46%	-0,5	680	LADY'S-MANOR WINCHESTER-ET
33	PACATO GOLOSO DESTRUCTION-T/E-	204178	1995	97%	345	9	-0,07	9	-0,04	89%	-1,24	92%	-0,8	333	BOMAZ DESTRUCTION-ET
34	DIPUTACIO ZEUS ET	211175	1996	95%	336	6	-0,11	8	-0,04	93%	0,18	73%	-1,1	386	ZIELAND ZEBO
35	PACATO 133 EDDIE-T/E-	219775	2000	93%	334	13	-0,01	10	-0,02	74%	0,64	79%	-0,6	574	WEAVERLINE BENCH EDDIE-ET
36	BE-WARE JUROR GENO	227559	1995	93%	333	3	-0,14	10	-0,02	93%	-0,08	77%	-1,7	353	KED JUROR-ET
37	PACATO MATEO MARSHALL-T/E/I-	227617	2003	96%	327	12	-0,03	10	-0,02	86%	-0,15	76%	-1,1	489	MARA-THON BW MARSHALL-ET
38	PACATO 147 METRO-T/E/I-	220804	2000	98%	327	1	-0,17	7	-0,05	92%	-0,03	93%	0,2	384	JO-WAL CUBBY METRO-ET
39	CATALINA MATHIE MAGNUM	221428	1994	95%	325	11	-0,03	11	-0,01	88%	0,53	84%	-0,6	679	PARADISE-R CLEITUS MATHIE
40	CREST-VIEW-ACRES BW SIR	227553	1997	94%	319	4	-0,12	9	-0,02	95%	0,52	75%	-1,0	377	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
41	COOKS-VALLEY CON CASEY-ET	221441	1999	98%	317	8	-0,07	9	-0,02	92%	-0,22	91%	-0,3	481	WA-DEL CONVINCER-ET
42	NOGALES CONVINCER DEMAND COQUETA	228656	2002	82%	317	7	-0,08	9	-0,03	76%	0,35	49%	0,0	559	WA-DEL CONVINCER-ET
43	TIDY-BROOK BURKETT-ET	214056	1998	97%	316	4	-0,12	12	0,02	77%	-0,18	90%	-0,5	583	END-ROAD LEADMAN BARLO-ET
44	MR SHIPSHOLM GLENWOOD-ET	227122	1996	97%	315	12	-0,01	10	-0,01	93%	1,11	86%	-0,6	699	PEN-COL DUSTER-ET
45	J-T-WILLOW BLAKE-ET	217597	1997	94%	315	2	-0,15	6	-0,07	74%	-0,19	81%	-0,6	251	OLIVEHOLME AEROLINE-TW-ET
46	SPRINGHILL-OH ALGONQUIN-ET	221820	1995	97%	311	6	-0,09	6	-0,07	93%	1,04	89%	-1,0	419	MJR BLACKSTAR EMORY-ET
47	MILEY INQUIRER SW GEAR-ET	228004	2002	93%	311	10	-0,04	12	0,01	44%	0,86	53%	-1,5	577	SUMMERSHADE INQUIRER
48	LONG-HAVEN PATRON SPUD-ET	209888	1997	97%	310	10	-0,04	10	-0,02	92%	1,57	94%	-1,2	652	BRABANT STAR PATRON-ET
49	EMERALD-ACR-SA-T-VINCENT-ET	221445	2000	98%	308	7	-0,07	9	-0,03	91%	0,20	89%	-0,6	454	WA-DEL CONVINCER-ET
50	TEEMAR PRESCOTT MANLEY	209695	1996	92%	308	8	-0,06	6	-0,06	78%	0,16	77%	-0,2	410	KENJO PRESCOTT

EVALUACIÓN GENÉTICA FEBRERO 2012 – 50 MEJORES TOROS POR PRODUCCIÓN DE GRASA

POSICION	NOMBRE	HBA	AÑO DE NACIMIENTO	CONFIABILIDAD	LECHE (kg)	GRASA (kg)	GRASA (%)	PROTEÍNA (kg)	PROTEÍNA (%)	CONFIABILIDAD	PUNTAJE FINAL	CONFIABILIDAD	TASA DE PREÑEZ DE LAS HIJAS (%)	IPM	PADRE
1	CHEL-BROOK LL TORIN-ET	217325	1997	90%	388	20	0,05	12	-0,01	80%	1,44	78%	-0,5	948	ETAZON LORD LILY-ET
2	GG ADDISON SATIRE	234730	2000	87%	75	19	0,19	7	0,05	89%	0,87	45%	0,4	690	ETAZON ADDISON-ET
3	LA LILIA JORDAN ETERNA JUROR	223327	2001	87%	195	19	0,13	9	0,02	69%	1,91	52%	-0,6	750	KED JUROR-ET
4	ALL-NURE BELLWOOD JUNIOR ET	230964	1997	88%	410	19	0,03	13	-0,02	73%	-0,04	54%	-0,9	715	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
5	KEMVIEW BEAUTY-ET	227121	1995	98%	367	18	0,04	13	0,00	95%	0,52	91%	-2,1	690	ETAZON CELSIUS T1
6	CASTAÑUELAS NOCHERO STORM LINDY-T/E	225019	2002	85%	190	18	0,11	8	0,02	63%	1,04	55%	-0,3	631	MAUGHLIN STORM
7	AR-ROCKY PISTON ET	217603	1997	95%	279	16	0,05	16	0,08	93%	0,96	76%	-1,0	841	BRABANT STAR PATRON-ET
8	WEAVERLINE BENCH EDDIE-ET	214732	1993	99%	132	15	0,11	5	0,00	98%	0,24	94%	-1,4	195	SINGING-BROOK BENCHMARK-ET
9	BRIGEEEN GIVENCHY-ET	233011	1999	94%	384	15	-0,01	10	-0,05	92%	0,51	66%	0,9	824	MAUGHLIN STORM
10	GUELDERER MARTY SHERL-ET	219271	1998	86%	111	15	0,12	7	0,04	60%	0,82	70%	0,1	659	RICECREST MARTY-ET
11	SANDY-VALLEY PAINTER-ET	222190	1999	89%	-158	15	0,25	2	0,10	79%	0,20	72%	-0,4	148	CAROL PRELUDE MTOTO-ET
12	DEV-LIN DANCER DALLAS-ET	222003	1999	85%	196	15	0,07	8	0,01	75%	0,00	55%	0,0	503	HA-HO CUBBY MANFRED-ET
13	DIPUTACIO STORM STARTIT ET	222015	1998	87%	117	15	0,11	3	-0,02	69%	1,13	66%	-1,1	303	MAUGHLIN STORM
14	TWINHOLM RIPLE	221835	1999	93%	392	14	-0,02	9	-0,06	87%	1,18	78%	-2,1	488	COMESTAR LEE
15	RIDGE-STAR JAMMER-ET	234177	2000	91%	69	14	0,13	6	0,04	76%	0,82	54%	0,4	572	DE-KA-ACRES MOUNT EARL-ET
16	PACATO 166 COPPER-T/E-	223084	2001	97%	242	14	0,04	11	0,03	71%	-0,78	87%	-0,2	487	HUNSBERGER ELTON COPPER-ET
17	ALFRA OTTIMO ET TV TL	230588	1997	87%	400	13	-0,03	14	0,01	89%	1,43	54%	-0,3	924	BRABANT STAR PATRON-ET
18	CAMPAZU AAR PIE SKYCHIEF-T/E/I-	221353	2000	88%	142	13	0,08	4	-0,02	89%	0,27	70%	-0,6	225	DONNANDALE SKYCHIEF ET
19	FIELDTONE SILVER STORM	227612	2000	91%	268	13	0,02	15	0,07	86%	1,72	66%	-0,1	988	MAUGHLIN STORM
20	PACATO 133 EDDIE-T/E-	219775	2000	93%	334	13	-0,01	10	-0,02	74%	0,64	79%	-0,6	574	WEAVERLINE BENCH EDDIE-ET
21	NOGALES LANTZ DEMAND BRIGIDA 5531-T	228657	2002	83%	139	13	0,08	8	0,04	74%	0,41	48%	-0,2	549	RICECREST LANTZ-ET
22	MAYVAL MACROCHIP-ET	206928	1995	96%	371	13	-0,03	14	0,01	44%	-0,62	89%	0,0	688	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
23	LYSTEL LEDUC-ET	218193	1994	90%	286	13	0,01	12	0,02	91%	0,47	80%	-0,6	649	JUNIPER ROTATE JED-ET
24	WA-DEL CAPITOL-ET	227985	1998	99%	108	13	0,09	1	-0,04	97%	-0,18	92%	-0,2	253	LADYS-MANOR WINCHESTER-ET
25	MR SHIPSHOLM GLENWOOD-ET	227122	1996	97%	315	12	-0,01	10	-0,01	93%	1,11	86%	-0,6	699	PEN-COL DUSTER-ET
26	JAFRAL MORTY CODY-TW	229735	2003	97%	199	12	0,04	8	0,01	96%	0,61	82%	-0,9	422	STOUDER MORTY-ET
27	FUSTEAD DUTCH BOY SCOTTY-ET	229361	2002	98%	71	12	0,10	9	0,08	92%	-0,04	89%	0,3	507	SILDAHL BW DUTCH BOY-ET
28	BRAEDALE FREELANCE	230278	1998	89%	121	12	0,07	4	-0,01	93%	1,16	66%	0,1	475	OLIVEHOLME AEROLINE-TW-ET
29	LYNNCREST DECISION HESS-ET	231814	1999	91%	195	12	0,03	10	0,03	53%	0,68	56%	0,1	622	PEN-COL DECISION-ET
30	FUSTEAD MOUNTAIN BUZZ-ET	220914	1994	93%	225	12	0,02	8	0,01	46%	0,77	71%	0,5	690	BIS-MAY S-E-L MOUNTAIN-ET
31	PACATO MATEO MARSHALL-T/E/I-	227617	2003	96%	327	12	-0,03	10	-0,02	86%	-0,15	76%	-1,1	489	MARA-THON BW MARSHALL-ET
32	CAMPAZU GATO 316 N6 HIGHLIGHT	211037	1997	91%	-132	12	0,19	-1	0,05	89%	1,37	73%	-0,6	113	HIGHLIGHT MR MARK CINDER-ET
33	JOL-LEE THOR CISCO	212140	1992	95%	108	12	0,07	4	0,00	70%	-0,25	89%	-0,3	263	EXRANCO THOR
34	WHITTAIL-VALLEY ZEST-ET	220565	1995	86%	-21	12	0,13	6	0,08	50%	0,28	73%	1,0	499	CHANCE SOUTHWIND LB ZACK-ET
35	NEU-WAY AMBLE-ET	227211	2001	96%	187	12	0,03	8	0,02	88%	-0,16	75%	-0,6	477	MANAT-ET
36	JENNY-LOU MRSHL TOYSTORY-ET	235686	2001	85%	261	11	0,00	8	-0,02	94%	1,49	46%	-0,2	712	MARA-THON BW MARSHALL-ET
37	GORA CMV MICA NOCKS ET TL TV	230585	1997	88%	169	11	0,04	8	0,03	61%	0,44	52%	-0,4	510	CMV MICA-ET
38	ROSBURG JUROR DUKE-ET	222298	1996	90%	204	11	0,02	5	-0,03	83%	2,04	75%	0,0	663	KED JUROR-ET
39	MISS JAZZ ET	222011	1995	95%	91	11	0,08	4	0,01	90%	1,40	74%	-2,1	213	JUNIPER ROTATE JED-ET
40	REGANCREST DEARBORN-ET	231827	1998	95%	441	11	-0,08	14	-0,02	86%	-1,42	65%	-0,1	605	MOROVILLE MASCOT BROCK
41	HANALE CONCERTO	215124	1993	93%	-43	11	0,14	2	0,04	86%	0,64	80%	-0,7	141	A MARK CJ GILBROOK GRAND ET
42	CATALINA MATHIE MAGNUM	221428	1994	95%	325	11	-0,03	11	-0,01	88%	0,53	84%	-0,6	679	PARADISE-R CLEITUS MATHIE
43	RICECREST LANCE-ET	217321	1994	88%	435	11	-0,08	10	-0,06	77%	0,03	69%	-0,5	562	HEINZ LIBERTY-ET
44	LE-BER AEROSTAR LINK	227558	1995	95%	135	11	0,05	5	0,00	92%	0,77	81%	-2,3	110	MADAWASKA AEROSTAR
45	DONNANDALE MAGNET	217594	1994	93%	218	11	0,01	7	-0,01	82%	0,99	85%	-1,8	363	JUNIPER ROTATE JED-ET
46	A.L.H BUICK ET	222013	1999	85%	123	11	0,05	6	0,02	61%	0,72	61%	0,4	600	LADYS-MANOR WINCHESTER-ET
47	VEROLACT 549 BARBARO IGNITER STAR-T	227507	2002	84%	38	11	0,09	-1	-0,04	90%	0,26	45%	-0,2	39	SUMMERSHADE IGNITER
48	EASTVIEW BLACKTONE-ET	220913	1994	90%	-50	11	0,13	3	0,06	64%	0,66	69%	-0,5	278	CA-LILL BELLTONE
49	RICECREST BRETT-ET	207356	1995	87%	149	11	0,04	7	0,02	78%	-0,37	77%	-1,5	220	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
50	LEMAN-BROS NEAL-ET	214921	1993	89%	217	10	0,01	8	0,01	51%	0,30	69%	0,1	438	ART-ACRES NED BOY OSCAR-ET

EVALUACIÓN GENÉTICA FEBRERO 2012 – 45 MEJORES TOROS POR PUNTAJE FINAL

POSICION	NOMBRE	HBA	AÑO DE NACIMIENTO	CARACTERES GENERALES						CARACTERES DE PRODUCCION Y REPRODUCCIÓN							IPM	PADRE
				CONFIABILIDAD	PUNTAJE FINAL	GRUPA	SISTEMA MAMARIO	PATASY PEZUAÑAS	FORTALEZA LECHERA	CONFIABILIDAD	LECHE (kg)	GRASA (kg)	GRASA (%)	PROTEINA (kg)	PROTEINA (%)	CONFIABILIDAD	TASA DE PREÑEZ DE LAS HIJAS (%)	
1	CANYON-BREEZE ALLEN-ET	227049	1995	85%	2,50	2,15	1,94	2,06	4,45	79%	244	9	-0,03	7	-0,03	63%	-0,4	MURBLACKSTAR EMORY-ET
2	COTOPIERRE JR BELERO	233009	1999	94%	2,03	2,41	1,41	-0,57	3,03	95%	120	6	-0,02	5	0,01	68%	-0,7	SHOREMAR JAMES
3	CENTENNIAL JUROR 888 LEE	228415	2003	82%	2,01	3,48	1,68	0,72	2,00	91%	-68	5	0,07	-1	0,01	63%	0,5	COMESTAR LEE
4	ROYLANE JORDAN-ET	227029	1996	92%	1,90	-0,33	2,22	0,28	2,34	87%	25	3	-0,01	1	0,00	63%	-0,2	KED JUROR-ET
5	BARB-LYN M MATTISON-ET	233537	2000	81%	1,88	3,22	1,00	1,24	2,89	91%	302	9	-0,05	7	-0,05	55%	0,4	CAROL PRELUDE MTOTO-ET
6	GREEK AMEL DARNEL-ET	232516	1999	94%	1,88	0,60	2,12	-0,11	2,27	91%	47	-3	-0,10	0	-0,03	58%	-1,2	OUT-JOCK CHOICE AMEL-ET
7	SANDY-VALLEY BOLTON-ET	236826	2001	87%	1,83	2,87	1,80	1,57	0,98	59%	224	9	-0,01	6	-0,03	37%	-0,3	LEXVOLD LUKE HERSHEL-ET
8	TERRICK REGGIE	230271	1998	87%	1,81	1,92	1,39	1,25	2,51	91%	181	6	-0,04	5	-0,02	66%	-0,8	SECOND-LOOK JOIT
9	PARADISE-DND SUEDE-ET	235297	2000	85%	1,80	2,95	1,66	0,67	1,27	81%	118	3	-0,04	3	-0,02	45%	-0,1	DIXIE-LEE AARON-ET
10	LADY'S MANOR WILDMAN-ET	236153	2001	89%	1,78	3,13	1,31	1,05	2,31	69%	399	13	-0,05	12	-0,02	40%	0,2	MARA-THON BW MARSHALL-ET
11	VIEW-HOME SASHEA DEVIN-ET	219487	1999	83%	1,72	0,86	1,15	3,12	1,11	95%	91	4	-0,03	4	0,01	63%	-0,5	TO-MAR BLACKSTAR-ET
12	FELDTONE SILVER STORM	227612	2000	86%	1,72	1,97	1,25	1,36	2,00	91%	268	13	0,02	15	0,07	66%	-0,1	MAUGHLIN STORM
13	ERBACHES DAMON	234604	2000	81%	1,70	3,50	0,33	1,15	2,23	52%	43	-2	-0,09	4	0,03	38%	-0,3	REGANCREST ELTON DURHAM-ET
14	FUSTEAD EMORY BLITZ-ET	222321	1996	94%	1,69	3,94	0,93	2,39	2,00	92%	682	10	-0,19	9	-0,17	73%	-0,6	MURBLACKSTAR EMORY-ET
15	CANYON-BREEZE STORM ATOM-ET	231892	1999	94%	1,62	2,24	0,91	0,91	2,99	93%	185	2	-0,09	3	-0,05	58%	-0,4	MAUGHLIN STORM
16	GLETTE CUTLER	236101	2001	96%	1,62	0,09	1,20	1,19	2,52	94%	-42	5	0,05	-2	-0,01	57%	0,5	SUMMERSHADEIGNITER
17	LOCUST-RIDGE EMORY CALEB-ET	221823	1995	98%	1,61	1,82	1,51	-0,08	1,73	99%	177	1	-0,10	1	-0,07	96%	0,2	MURBLACKSTAR EMORY-ET
18	GILLETTE CARTON	209151	1992	91%	1,59	0,93	2,11	-0,05	1,66	89%	112	0	-0,08	5	0,01	79%	-1,1	ATOWNSON LINDY-ET
19	GEN-HILL AMEL DON-ET	233020	1999	94%	1,58	1,36	2,13	-0,13	1,00	97%	84	1	-0,07	1	-0,03	74%	-0,2	OUT-JOCK CHOICE AMEL-ET
20	KLUUMBS DURHAM PONTIAC	235617	2001	83%	1,58	2,83	1,65	0,68	1,20	66%	-90	-8	-0,11	-6	-0,04	43%	-0,2	REGANCREST ELTON DURHAM-ET
21	LONG-HAVEN PATRON SPUD-ET	209888	1997	92%	1,57	1,94	1,09	1,36	0,31	97%	310	10	-0,04	10	-0,02	94%	-1,2	BRABANT STAR PATRON-ET
22	FOUR-OF-A-KIND ELAND-ET	219232	1995	96%	1,50	2,71	1,07	0,52	2,97	96%	115	6	-0,01	0	-0,05	90%	-1,0	MURBLACKSTAR EMORY-ET
23	MEADOW BRIDGE DERBY	217600	1994	93%	1,50	-0,01	1,60	2,65	0,26	97%	219	6	-0,05	5	-0,04	92%	-1,6	JUNIPER ROTATE JED-ET
24	JENNY-LOU MRSHL TOSTORY-ET	235686	2001	94%	1,49	1,18	1,99	0,69	0,67	85%	261	11	0,00	8	-0,02	46%	-0,2	MARA-THON BW MARSHALL-ET
25	SPRINGHILL-OH SURVIVOR	235713	2000	93%	1,48	1,82	1,21	1,00	1,43	94%	138	7	-0,01	3	-0,03	59%	0,6	RICECREST EMERSON-ET
26	WILCOXVIEW JASPER-ET	231011	1999	79%	1,48	2,09	1,54	-0,12	1,89	71%	-27	4	0,03	-1	-0,01	54%	-0,6	COMESTAR LEE
27	SANDY-VALLEY FORBIDDEN-ET	221436	1996	96%	1,46	1,76	1,39	0,53	2,18	95%	48	2	-0,03	3	0,01	90%	-1,1	MURBLACKSTAR EMORY-ET
28	REGANCREST DUNDEE-ET	233138	1999	83%	1,46	3,19	1,48	0,89	2,40	70%	-17	2	0,01	2	0,03	48%	0,1	MARCHCREST ENCORE
29	ROCKERS DUSTER DEVOLUSH-ET	209886	1996	96%	1,42	1,37	1,16	0,82	1,73	99%	58	1	-0,04	6	0,04	96%	0,8	PEN-COL DUSTER-ET
30	EMERALD-ACR-SAT-BAXTER	238722	2002	82%	1,41	2,10	0,88	2,11	2,12	67%	278	1	-0,15	3	-0,08	36%	-0,3	FUSTEAD EMORY BLITZ-ET
31	MISS JAZZ ET	222011	1995	90%	1,40	1,42	1,42	-0,15	0,94	95%	91	11	0,08	4	0,01	74%	-2,1	JUNIPER ROTATE JED-ET
32	SPRINGHILL-OH HELLSPIS-ET	221745	1996	96%	1,40	1,72	1,39	0,70	1,34	98%	427	8	-0,11	6	-0,11	92%	-0,5	MURBLACKSTAR EMORY-ET
33	SERENITO SOUTHWIND JUDGE-TIE/H-	214013	1998	87%	1,40	-2,65	1,89	1,18	1,76	94%	87	3	-0,03	1	-0,04	78%	-0,6	WINDCREST LEADMAN JUDGE-ET
34	HEWSEEN HILLCREST-ET	227970	1996	85%	1,36	1,58	0,93	1,43	2,18	82%	376	4	-0,15	10	-0,04	53%	-1,6	MURBLACKSTAR EMORY-ET
35	REGANCREST-HHF MALIN-ET	233654	1999	78%	1,34	1,98	1,44	-0,60	0,59	97%	-150	1	0,04	-3	0,02	74%	1,8	RICECREST MARTY-ET
36	PECKENSTEIN AMEL GIBSON-ET	232955	1999	95%	1,33	2,66	1,53	-1,09	1,25	98%	-30	4	0,04	1	0,02	85%	0,4	OUT-JOCK CHOICE AMEL-ET
37	HANOVER HILL-R SUPREME	204250	1995	98%	1,31	1,21	1,00	-0,22	2,67	99%	-143	-7	-0,06	-3	0,01	97%	-0,4	ATOWNSON LINDY-ET
38	MR JED APPROVAL-ET	217312	1994	87%	1,29	-1,03	1,44	1,18	1,45	89%	-109	-2	-0,01	-2	0,02	83%	-1,2	JUNIPER ROTATE JED-ET
39	BARBEE-M JURORITO-ET	218328	1995	98%	1,29	1,91	1,39	-0,63	0,76	99%	57	6	0,02	0	-0,03	94%	-0,6	KED JUROR-ET
40	BRIGGEN RAIDER JET-ET	198277	1993	80%	1,29	0,26	1,15	3,58	1,86	90%	-453	-7	0,09	-12	0,03	79%	-1,0	HANOVERHILL RAIDER-ET
41	STANBRO MORE	234607	2000	90%	1,29	2,34	1,14	0,54	2,68	89%	100	6	0,00	0	-0,05	52%	-0,1	CAROL PRELUDE MTOTO-ET
42	JEFFREY-WAY DEBONAIR TREND	227554	1996	90%	1,28	0,11	0,78	1,23	1,31	95%	53	3	-0,01	6	0,05	83%	0,2	PAULO-BRO DEBONAIR-ET
43	COMESTAR LEE	210432	1992	98%	1,28	1,96	0,90	1,59	1,18	98%	-17	6	0,05	0	0,01	96%	-0,9	HANOVERHILL RAIDER-ET
44	ENGLAND-SCHILL DE ANN 58A-ET	238612	2000	94%	1,26	1,93	1,08	1,27	1,04	86%	47	7	0,04	2	0,00	45%	0,8	CAROL PRELUDE MTOTO-ET
45	PARADISE-R SAILOR 95-ET	218015	1994	92%	1,26	2,51	0,89	1,03	0,96	97%	361	9	-0,08	11	-0,02	86%	-0,8	PARADISE-R CLETUS MATHIE

EVALUACIÓN GENÉTICA FEBRERO 2012 – 25 MEJORES TOROS POR SISTEMA MAMARIO

POSICION	NOMBRE	HBA	AÑO DE NACIMIENTO	CARACTERES GENERALES						CARACTERES DE PRODUCCION Y REPRODUCCION							IPM	PADRE
				CONFIABILIDAD	PUNTAJE FINAL	GRUPA	SISTEMA MAMARIO	PATAS Y PEZUÑAS	FORTALEZA LECHERA	CONFIABILIDAD	LECHE (kg)	GRASA (kg)	GRASA (%)	PROTEINA (kg)	PROTEINA (%)	CONFIABILIDAD	TASA DE PREÑEZ DE LAS HIJAS (%)	
1	ROYLANE JORDAN-ET	227029	1996	92%	1,90	-0,33	2,22	0,28	2,34	87%	25	3	-0,01	1	0,00	63%	-0,2	KED JUROR-ET
2	GENA-HILL AMEL DON-ET	233020	1999	94%	1,58	1,36	2,13	-0,13	1,00	97%	84	1	-0,07	1	-0,03	74%	-0,2	OUT-JOCK CHOICE AMEL-ET
3	GREEK AMEL DARNEL-ET	232516	1999	94%	1,88	0,60	2,12	-0,11	2,27	91%	47	-3	-0,10	0	-0,03	58%	-1,2	OUT-JOCK CHOICE AMEL-ET
4	GILLETTE CARLTON	209151	1992	91%	1,59	0,93	2,11	-0,05	1,66	89%	112	0	-0,08	5	0,01	79%	-1,1	A TOWNSON LINDY-ET
5	JENNY-LOU MRSHL TOYSTORY-ET	235686	2001	94%	1,49	1,18	1,99	0,69	0,67	85%	261	11	0,00	8	-0,02	46%	-0,2	MARA-THON BW MARSHALL-ET
6	CANYON-BREEZE ALLEN-ET	227049	1995	85%	2,50	2,15	1,94	2,06	4,45	79%	244	9	-0,03	7	-0,03	63%	-0,4	MUR BLACKSTAR EMORY-ET
7	END-ROAD PVF BOLIVER-ET	233146	1998	91%	1,10	1,44	1,93	-0,37	0,31	97%	32	2	-0,02	2	0,01	73%	-0,1	OUT-JOCK CHOICE AMEL-ET
8	SERENITO SOUTHWIND JUDGE-T/E-I	214013	1998	87%	1,40	-2,65	1,89	1,18	1,76	94%	87	3	-0,03	1	-0,04	78%	-0,6	WINDCREST LEADMAN JUDGE-ET
9	SANDY-VALLEY BOLTON-ET	236826	2001	87%	1,83	2,87	1,80	1,57	0,98	59%	224	9	-0,01	6	-0,03	37%	-0,3	LEXVOLD LUKEHERSHEL-ET
10	CENTENNIAL JUROR 888 LEE	228415	2003	82%	2,01	3,48	1,68	0,72	2,00	91%	-68	5	0,07	-1	0,01	63%	0,5	COMESTAR LEE
11	PARADISE-DND SUEDE-ET	235297	2000	85%	1,80	2,95	1,66	0,67	1,27	81%	118	3	-0,04	3	-0,02	45%	-0,1	DIXIE-LEE AARON-ET
12	KLUMBS DURHAM PONTIAC	235617	2001	83%	1,58	2,83	1,65	0,68	1,20	66%	-90	-8	-0,11	-6	-0,04	43%	-0,2	REGANCREST ELTON DURHAM-ET
13	MEADOW BRIDGE DERBY	217600	1994	93%	1,50	-0,01	1,60	2,65	0,26	97%	219	6	-0,05	5	-0,04	92%	-1,6	JUNIPER ROTATE JED-ET
14	PEN-COL DREW-ET	233511	2000	87%	1,21	1,06	1,55	1,24	0,36	93%	44	5	0,01	2	0,00	64%	-1,0	DIXIE-LEE AARON-ET
15	WILCOXVIEW JASPER-ET	231011	1999	79%	1,48	2,09	1,54	-0,12	1,89	71%	-27	4	0,03	-1	-0,01	54%	-0,6	COMESTAR LEE
16	JARDON-C ARMOR PRESTIGE	211870	1992	91%	0,72	-0,96	1,54	0,18	-0,36	97%	-71	-3	-0,04	2	0,05	93%	-0,8	AJB BLACKSTAR ARMOR-ET
17	COOKS-VALLEY AERO BOND-ET	217307	1994	91%	1,25	-0,60	1,53	2,06	1,25	91%	69	5	0,00	4	0,02	82%	-1,1	MADAWASKA AEROSTAR
18	PECKENSTEIN AMEL GIBSON-ET	232955	1999	95%	1,33	2,66	1,53	-1,09	1,25	98%	-30	4	0,04	1	0,02	85%	0,4	OUT-JOCK CHOICE AMEL-ET
19	REGANCREST RBK DIE-HARD-ET	217635	1995	96%	1,18	-1,64	1,52	0,65	0,75	98%	128	1	-0,08	3	-0,02	89%	-0,5	PARADISE-R ROEBUCK
20	LOCUST-RIDGE EMORY CALEB-ET	221823	1995	98%	1,61	1,82	1,51	-0,08	1,73	99%	177	1	-0,10	1	-0,07	96%	0,2	MUR BLACKSTAR EMORY-ET
21	REGANCREST DUNDEE-ET	233138	1999	83%	1,46	3,19	1,48	0,89	2,40	70%	-17	2	0,01	2	0,03	48%	0,1	MARCREST ENCORE
22	MR JED APPROVAL-ET	217312	1994	87%	1,29	-1,03	1,44	1,18	1,45	89%	-109	-2	-0,01	-2	0,02	83%	-1,2	JUNIPER ROTATE JED-ET
23	ROYOLA ATWIND-ET	235769	2001	85%	1,24	1,44	1,44	0,65	0,04	96%	14	-2	-0,07	0	-0,02	66%	0,1	ETAZON ADDISON-ET
24	REGANCREST-HHF MALIN-ET	233654	1999	78%	1,34	1,98	1,44	-0,60	0,59	97%	-150	1	0,04	-3	0,02	74%	1,8	RICECREST MARTY-ET
25	VEAZLAND BOMBAY MOSSY CRI-ET	229359	2001	89%	0,92	0,52	1,44	0,16	1,00	97%	97	6	0,00	4	0,01	84%	-0,2	B-Y-U MANDEL BOMBAY-ET

EVALUACIÓN GENÉTICA FEBRERO 2012 – 25 MEJORES TOROS POR PATAS Y PEZUÑAS

POSICIÓN	NOMBRE	HBA	AÑO DE NACIMIENTO	CARACTERES GENERALES						CARACTERES DE PRODUCCIÓN Y REPRODUCCIÓN								IPM	PADRE
				CONFIABILIDAD	PUNTAJE FINAL	GRUPA	SISTEMA MAMARIO	PATAS Y PEZUÑAS	FORTALEZA LECHERA	CONFIABILIDAD	LECHE (kg)	GRASA (kg)	GRASA (%)	PROTEÍNA (kg)	PROTEÍNA (%)	CONFIABILIDAD	TASA DE PREÑEZ DE LAS HIJAS (%)		
1	MI-VALLEY AREOSTAR LON	211184	1992	96%	0,97	-0,44	0,76	3,64	1,50	98%	211	3	-0,09	4	-0,04	96%	-0,3	453	MADAWASKA AEROSTAR
2	BRIGGEN RAIDER JET-ET	198277	1993	80%	1,29	0,26	1,15	3,58	1,86	90%	-453	-7	0,09	-12	0,03	79%	-1,0	-537	HANOVERHILL RAIDER ET
3	W-FIVE STERLING RELISTIC-ET	215636	1993	95%	0,79	0,31	0,44	3,19	0,02	98%	-132	0	0,02	-1	0,04	95%	-0,3	62	CONANT ACRES BS STERLING-ET
4	VIEW-HOMESAS HEAD VIN-ET	219487	1999	83%	1,72	0,86	1,15	3,12	1,11	95%	91	4	-0,03	4	0,01	63%	-0,5	428	TO-MAR BLACKSTAR-ET
5	COYNE-FARMS BONANZA-ET	203723	1992	97%	0,31	0,16	-0,02	3,03	-0,73	99%	194	-4	-0,18	8	0,02	97%	0,1	475	ROTHROCK TRADITION LEADMAN
6	MEADOW BRIDGE DERBY	217600	1994	93%	1,50	-0,01	1,60	2,65	0,26	97%	219	6	-0,05	5	-0,04	92%	-1,6	412	JUNIPER ROTATE JED-ET
7	GEN-H-BEQ CLINTON	217592	1998	92%	0,83	-0,45	0,13	2,60	1,65	98%	135	2	-0,07	3	-0,03	94%	-1,1	153	MAUGHLIN STORM
8	FUSTEAD EMORY BLITZ-ET	222321	1996	94%	1,69	3,94	0,93	2,39	2,00	92%	682	10	-0,19	9	-0,17	73%	-0,6	900	MUR BLACKSTAR EMORY-ET
9	COMESTAR STORMATIC	225053	1997	98%	0,96	1,49	0,52	2,27	0,92	97%	9	-1	-0,05	-1	-0,02	91%	0,2	169	MAUGHLIN STORM
10	CHURCH-SITE LANTZ CHAMP	219760	1999	91%	0,34	-1,00	-0,06	2,25	1,23	98%	350	7	-0,09	9	-0,04	91%	-1,4	432	RICECREST LANTZ-ET
11	EMERALD-AKR-SAT-BAXTER	238722	2002	82%	1,41	2,10	0,88	2,11	2,12	67%	278	1	-0,15	3	-0,08	36%	-0,3	438	FUSTEAD EMORY BLITZ-ET
12	BRAEDALE GOLDWYN	232547	2000	92%	1,13	2,83	0,80	2,11	0,20	82%	-2	8	0,08	3	0,03	43%	-0,1	385	SHOREMAR JAMES
13	OLMAR ENCORE TWISTER	219488	1999	89%	0,65	0,94	-0,03	2,10	2,44	96%	-105	2	0,04	-1	0,03	79%	-0,5	-15	MARCREST ENCORE
14	SILVERBRIDGE NICOLAS	210433	1992	87%	0,03	0,23	-0,69	2,08	-0,11	96%	11	1	-0,03	3	0,03	89%	-1,3	-11	ROTHROCK TRADITION LEADMAN
15	CANYON-BREEZE ALLEN-ET	227049	1995	85%	2,50	2,15	1,94	2,06	4,45	79%	244	9	-0,03	7	-0,03	63%	-0,4	687	MUR BLACKSTAR EMORY-ET
16	COOKS-VALLEY AERO BOND-ET	217307	1994	91%	1,25	-0,60	1,53	2,06	1,25	91%	69	5	0,00	4	0,02	82%	-1,1	330	MADAWASKA AEROSTAR
17	HANOVER-HILL-R RESPECT-ET	199757	1992	98%	1,02	0,53	1,13	2,01	-0,06	99%	-227	-9	-0,06	-7	0,00	98%	-1,3	-380	HANOVERHILL RAIDER ET
18	FUSTEAD DUTCH BOY SCOTTY-ET	229361	2002	92%	-0,04	-2,60	-0,33	1,98	0,19	98%	71	12	0,10	9	0,08	89%	0,3	507	SILDAHL BW DUTCH BOY-ET
19	ALTAGEN GOWAN	217593	1994	86%	0,22	0,13	-0,19	1,93	-0,08	97%	39	0	-0,05	3	0,02	91%	-0,8	107	DUREGAL ASTRE STARBUCKET
20	COMESTAR TOP GUN	213244	1993	93%	0,26	0,65	-0,48	1,85	1,49	98%	42	0	-0,05	6	0,05	92%	-0,5	196	EXRANCO THOR
21	MISTER MAJESTIC PRELUDE-ET	198460	1993	90%	0,25	0,40	0,02	1,81	0,19	97%	17	6	0,04	-1	-0,02	94%	-0,1	137	RONNYBROOK PRELUDE-ET
22	MR SHIPSHOLM GLENWOOD-ET	227122	1996	93%	1,11	-1,38	1,22	1,79	-0,04	97%	315	12	-0,01	10	-0,01	86%	-0,6	699	PEN-COL DUSTER-ET
23	HANOVERHILL MATT DILLON	207391	1995	94%	1,24	-0,88	0,68	1,78	1,27	99%	11	-1	-0,05	0	0,00	95%	-0,6	57	WA-DEL RC MATT-ET
24	FUTURALAND ZONE-ET	220311	1995	91%	0,97	-0,17	0,95	1,77	0,83	95%	87	-2	-0,11	3	-0,01	87%	-0,6	207	ROBTHOM INTEGRITY-ET
25	HARTLINE AEROSTAR THEO	221780	1993	94%	-0,46	-1,68	-0,29	1,75	-1,44	97%	267	8	-0,05	9	0,00	92%	0,1	525	MADAWASKA AEROSTAR

EVALUACIÓN GENÉTICA FEBRERO 2012 – 50 MEJORES TOROS POR TASA DE PREÑEZ DE LAS HIJAS

POSICION	NOMBRE	HBA	AÑO DE NACIMIENTO	CONFIABILIDAD	LECHE (kg)	GRASA (kg)	GRASA (%)	PROTEÍNA (kg)	PROTEÍNA (%)	CONFIABILIDAD	PUNTAJE FINAL	CONFIABILIDAD	TASA DE PREÑEZ DE LAS HIJAS (%)	IPM	PADRE
1	ROSY-LANE DUSTY DUPLEX	227551	1997	98%	-28	2	0,00	3	0,05	97%	0,26	89%	2,0	402	PEN-COL DUSTER-ET
2	PACATO 140 DEMAND-T/E-I-	220802	2000	93%	-79	-11	-0,15	-1	0,02	72%	-0,07	75%	1,9	95	PAULO-BRO RTL DEMANDTCG-ET
3	GREEN-VALE BLACK SAMI-ET	213716	1992	94%	0	1	-0,02	1	0,00	90%	0,44	86%	1,6	398	TO-MAR BLACKSTAR-ET
4	RIETBEN CHARGE	233012	1999	98%	-63	3	0,03	0	0,02	93%	0,92	82%	1,6	264	RICECREST MARTY-ET
5	HARPSTER DELIGHTFUL DREAM-ET	215497	1994	99%	263	8	-0,05	8	-0,01	94%	-0,25	98%	1,5	621	VEAZLAND ROTATE DELIGHT ET
6	HELLSIDE M SOLO CRI-ET	231461	1998	98%	65	0	-0,06	2	0,00	96%	0,32	85%	1,3	344	HA-HO CUBBY MANFRED-ET
7	MOROVILLE CHES BRETON-ET	221430	1994	97%	294	7	-0,07	9	-0,01	92%	0,33	93%	1,3	805	BUSHY-PARK CHESAPEAKE-TWIN
8	EISENTRAUT CHESAPEAKES ELMO	218393	1994	94%	-6	-4	-0,09	1	0,00	89%	0,39	83%	1,2	165	BUSHY-PARK CHESAPEAKE-TWIN
9	GOLDEN-OAKS TAC BILL-ET	203114	1994	93%	-109	-2	-0,01	0	0,04	68%	0,80	87%	1,1	191	LA-POE K HARDTAC-ET
10	MAYBLOSSOM DEMETRIUS	223613	1999	91%	-177	-6	-0,03	-1	0,06	72%	-0,03	76%	1,1	14	SHOREMAR JAMES
11	DOHBELL CURIUS	226467	1997	99%	-18	3	0,01	0	0,00	96%	0,20	94%	1,1	125	OLIVEHOLME AEROLINE-TW-ET
12	LANGACRES CONGO-ET	221781	1995	100%	177	2	-0,09	5	-0,02	97%	-0,76	98%	0,9	285	COASTAL CLEITUS ANDREW
13	PACATO PECUMA POLO	198853	1993	99%	-31	-3	-0,07	-4	-0,05	94%	0,10	96%	0,9	-5	B-HIDDENHILLS MARK-O-POLO
14	LA PRESENTATION WINDOWS	230276	1999	98%	117	5	-0,02	2	-0,02	96%	0,51	86%	0,8	342	LADYS-MANOR WINCHESTER-ET
15	PLUSHANSKI DOMB TASSO-ET	221765	1995	93%	20	2	-0,02	3	0,02	90%	0,04	79%	0,8	299	DOMBINATOR-ET
16	ROCKERS DUSTER DEMOLISH-ET	209886	1996	99%	58	1	-0,04	6	0,04	96%	1,42	96%	0,8	506	PEN-COL DUSTER-ET
17	GRANDUC SHAZAM	210810	1996	96%	-42	-7	-0,11	-5	-0,05	88%	0,25	87%	0,8	-158	SHOREMAR MASON
18	CARNATION FREEDON-CRI-ET	227561	1997	97%	23	2	-0,01	3	0,03	83%	0,31	76%	0,8	287	STARTMORE RUDOLPH-ET
19	LA ELISA 2 FORMA PASTE-T/E-	217292	1999	99%	-302	-10	-0,03	-10	-0,01	97%	0,24	96%	0,8	-452	SHEN-VAL NV LM FORMATION-ET
20	GLEN-TOCTIN LOCKER	218008	1999	91%	44	5	0,02	7	0,07	51%	-0,44	83%	0,8	357	MOROVILLE MASCOT BROCK
21	PUCU CELIA 2141 STORN-T/E-	214434	1998	95%	137	4	-0,05	2	-0,04	89%	0,55	84%	0,8	351	MAUGHLIN STORM
22	CAERNARVON MT RUSHMORE-ET	214920	1993	98%	304	3	-0,14	9	-0,03	89%	-0,99	91%	0,8	464	BIS-MAY S-E-L MOUNTAIN-ET
23	GENHOL SEVERALTY BUMPKINS-T/E-I-	214372	1998	96%	120	2	-0,06	3	-0,02	89%	0,40	85%	0,7	319	GLEN-TOCTIN SLOCUM
24	RICH-RU ELTON MAXIMILIAN-ET	221431	1994	94%	207	4	-0,07	6	-0,01	72%	-0,65	86%	0,7	429	EMPRISE BELL ELTON
25	HONNEUR LE	230282	1992	94%	-19	-7	-0,12	-2	-0,02	89%	-0,11	76%	0,7	-34	ROTHROCK TRADITION LEADMAN
26	REGANCREST-HHF LUCK-ET	223611	1999	90%	-52	10	0,13	1	0,03	83%	1,21	77%	0,7	360	COMESTAR LEE
27	MAYGA 4250 ERMINIO 2775 DURHAM-T/E-	224141	2000	95%	85	0	-0,08	5	0,03	79%	0,21	79%	0,7	330	REGANCREST ELTON DURHAM-ET
28	RICECREST MARTY-ET	211979	1993	99%	206	5	-0,07	7	-0,01	99%	0,98	97%	0,7	642	TESK-HOLM VALIANT ROCKIE
29	DOHBELL CICERO	224524	1996	96%	-149	1	0,05	-2	0,04	88%	0,79	86%	0,7	22	SHOREMAR MASON
30	COOKS-VALLEY DSTR BRADY-ET	209697	1996	92%	-24	-2	-0,05	1	0,02	77%	0,07	77%	0,7	158	PEN-COL DUSTER-ET
31	BEYERCREST JUDD-ET	232957	1999	98%	99	-2	-0,11	-3	-0,10	97%	-0,02	78%	0,6	-9	CAROL PRELUDE MTOTO-ET
32	FLORIPA NICO FORBIDEN BCHK NITA-T/E	226510	2002	96%	359	4	-0,13	8	-0,05	95%	0,54	76%	0,6	604	SANDY-VALLEY FORBIDDEN-ET
33	MARGENE JEWEL GEMINI-ET	217305	1993	97%	-71	1	0,01	-1	0,01	87%	-0,11	91%	0,6	-17	DRENDEL MELVIN GRANT-TWIN
34	SULLY DUSTER STONE-ET	211181	1997	93%	92	-1	-0,09	4	0,00	51%	0,06	83%	0,6	258	PEN-COL DUSTER-ET
35	JO-WAL CUBBY METRO-ET	211186	1992	98%	109	-1	-0,09	3	-0,01	96%	-0,07	92%	0,6	139	OSDEL-ENDEAVOR BOVA CUBBY
36	EVERNOOK TARGET TANDY-ET	211977	1992	92%	6	-1	-0,05	0	0,00	41%	-0,67	84%	0,6	-14	CURTMAID EMERALD TARGET
37	REMA 635 LINCOLN	192260	1992	96%	256	10	-0,02	7	-0,03	88%	0,03	93%	0,6	503	HANOVERHILL LINCOLN ET
38	HARTLINE STARBOY NORM-ET	227046	1996	98%	201	3	-0,09	4	-0,05	96%	0,62	89%	0,6	414	ROSELUND-VIEW BLACK STARBOY
39	TAYACRES MARTY POP-ET	231460	1999	97%	52	7	0,04	-3	-0,07	96%	-0,64	79%	0,6	-50	RICECREST MARTY-ET
40	NOGALES BLACKSTAR MATTADOR 4244-T/E	195256	1992	92%	-100	-3	-0,03	-5	-0,04	89%	0,70	80%	0,6	-47	TO-MAR BLACKSTAR-ET
41	EMERALD-ACR-SA TALVAN-ET	217306	1994	97%	-46	-1	-0,03	-1	0,00	77%	-0,82	89%	0,5	-73	BUSHY-PARK CHESAPEAKE-TWIN
42	PLUSHANSKI THOR CUTTER-ET	210782	1992	98%	168	8	-0,01	8	0,03	95%	0,15	95%	0,5	503	EXRANCOTHOR
43	PIERSTEIN CHARLES GUY	218347	1999	95%	-198	-7	-0,05	-8	-0,03	85%	0,16	79%	0,5	-361	BOULET CHARLES ET
44	GRASSHILL GERONIMO	227041	1997	99%	58	1	-0,05	2	0,00	96%	-0,58	95%	0,5	160	SHEN-VAL NV LM FORMATION-ET
45	TIDY-BROOK BRANT-ET	221770	1995	98%	34	0	-0,04	1	-0,01	87%	-0,79	92%	0,5	46	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
46	WAY-DAY SPENCE FABIAN-ET	215498	1993	99%	-104	-2	-0,01	-3	0,00	95%	0,51	97%	0,5	2	AGI SPENCER
47	G-GEHRKES ELTON DUSTY-ET	218175	1994	96%	-2	-2	-0,06	-2	-0,03	86%	-1,02	85%	0,5	-99	EMPRISE BELL ELTON
48	HOWCREST DOMINGO-ET	206929	1995	96%	107	4	-0,03	3	-0,01	65%	-0,33	90%	0,5	243	MAIZEFIELD BELLWOOD-ET
49	ROTHROCK HOUSERDALE ACE-ET	209693	1996	93%	424	8	-0,12	11	-0,04	82%	-0,28	79%	0,5	701	PEN-COL DUSTER-ET
50	END-ROAD MASCOT MAJIC-ET	219576	1992	93%	130	8	0,01	7	0,03	83%	0,25	81%	0,5	499	SINGING-BROOK N-B MASCOT-ET

II° TALLER AMERICANO DE CALIFICACION

El II° Taller Americano de Calificación tuvo lugar a ambos lados del río Uruguay durante los días 12 al 16 de marzo, siendo ACHA y La Sociedad de Criadores de Holando de Uruguay los anfitriones y responsables de la inmejorable organización del evento.

Hubo una importante participación de técnicos calificadores, los cuales unificaron y consolidaron criterios de calificación a nivel mundial, adaptando también a sus programas las recomendaciones surgidas de la última reunión mundial de París 2010.

Parte Teórica

1. Se expusieron todos los temas tratados en la última reunión de París, adoptándose las recomendaciones aprobadas por la WHFF.

2. Se habló y discutió sobre la importancia de la Condición Corporal para los rebaños lecheros y para la obtención de Índices genéticos que nos ayuden a criar vacas mas "robustas" y buscar toros con mejores índices de fertilidad.

3. La Organización del Taller elaboró un cuestionario muy completo sobre los aspectos prácticos del sistema de calificación, el cual ratifica la uniformidad en las formas de trabajo de todas las asociaciones presentes.

4. Dentro del capítulo Historia o Situación Actual de la Calificación, se apunta la necesidad de que cada país lleve un control estadístico de todas las actividades referentes a la calificación: ¿Cuándo empezó todo?, ¿Cómo?, ¿Por qué?, apunte de fechas de cuando se comienza a valorar un rasgo, fechas de los cambios que se efectúan en el programa de calificación, duración y fechas de comienzo de cada ronda de trabajo, descripción de los caracteres lineales, su evolución, normas de la calificación, organización de rondas, el programa de calificación, regiones, defectos, tablas de calificación, reuniones de calificadores, controles, etc.

5. Control y Monitoreo de las calificaciones. Es la parte del sistema de calificación que asegura que la toma de datos en el campo está siendo recogida dentro de unos parámetros deseables, contribuyendo a la obtención de unas buenas correlaciones genéticas entre calificadores y entre países.

El Objetivo es que todos los calificadores definan los rasgos de igual forma y que obtengan buenas heredabilidades por carácter así como la misma media e igual distribución de los caracteres.

Parte Práctica

Los Establecimientos elegidos para trabajar estuvieron muy bien organizados y se valoraron principalmente, vaquillonas de primer parto, aunque también múltiples de categorías que iban desde Regular a Excelente,

todas ellas muy didácticas y contribuyendo a crear un clima de trabajo positivo para la discusión y armonización del grupo. Además de los 18 rasgos principales valorados y las regiones, en esta ocasión se hizo un mayor énfasis en la calificación de la Locomoción, la Vista Posterior de las patas, el Angulo Podal y la Con-



El señor Gabriel Blanco junto a participantes de Argentina y Uruguay.



Representantes de seis países latinoamericanos participaron del taller.

Recorriendo corrales para realizar el trabajo.



dición Corporal, los cuales fueron tratados en su discusión como rasgos importantes y a destacar de entre los 18. La vista posterior de patas y el ángulo podal, son caracteres que en ocasiones tenemos que valorar bajo condiciones y que pudieran afectar a la buena recogida del dato: La solución al problema será la de apoyarnos en puntos de referencia fiables y contrastados (como la línea del pelo en el ángulo podal), luchar y seguir insistiendo en la búsqueda de buenos sitios y lugares más limpios

y firmes de suelo para calificar mejor nuestras vacas.

El tiempo empleado en las jornadas prácticas fue suficiente, pudiéndose discutir y razonar las vacas entre todos y en grupos de 4 o 5 personas lo cual pienso que mejora la calidad de las discusiones y se consiguen mejor los objetivos.

Por **Gabriel Blanco**, jefe de calificadores de CONAFE y miembro del Grupo de Trabajo de Armonización del Tipo de la WHFF.

Resumen

IIº Taller Americano de Calificación

Fecha: 12 al 16 de marzo 2012

Lugar: Mercedes (Uruguay)
y Gualeguaychu (Argentina)

Establecimientos Colaboradores: Santa Paula,
La Pastoral, Rincón de Francia, El Dacca

Países participantes: Uruguay, Argentina, Brasil,
Paraguay, Bolivia, Ecuador, España

Países organizadores: Argentina y Uruguay



Saenz Valiente, Bullrich y Cía S.A.



HOLANDO ARGENTINO



Remate

Holando Argentino en Mercado de Liniers

LUNES 7 DE MAYO - 8.30 hs.

Mejore la comercialización de sus animales en las
ventas especiales de Holando Argentino en el Mercado de Liniers **Galicía Rural**



Consigne las siguientes categorías: Vacas de descarte gorda, manufactura y conserva, vaquillonas de descarte y gordas, Toros de descarte, novillos livianos y pesados

CONTACTOS MERCADO DE LINIERS: Martín Blanes (011) 15 6686 9262 // Alejandro Sojo (011) 15 5001 6897 // Martín Bassa (011) 15 6671 7021 // Pablo Etchebarne (011) 15 5009 0826

Liquidación
Tambo

**VIERNES 1
DE JUNIO**

Sociedad Rural de
CHIVILCOY
Galicía Rural

580 PIEZAS

HOLANDO ARGENTINO con contro oficial



Av. De Mayo 560 - 6º p. - Tel/Fax: (011) 4345 0700 - svb@saenz-vallente.com.ar / www.saenz-vallente.com.ar



Gabriel Blanco

"Todo el mundo está esperando que Argentina, como otros países del continente, ingresen a Interbull".

Entre los días 11 y 16 de marzo último, organizado conjuntamente por la Sociedad de Criadores de Holando del Uruguay (SCHU) y la Asociación Criadores de Holando Argentino (ACHA), se llevó a cabo el II Taller Americano de Calificación. Al Taller enviaron representantes seis países sudamericanos y, a solicitud de las entidades organizadoras, se sumó el Sr. Gabriel Blanco, Jefe de Calificadores de España e integrante del Grupo de Trabajo de Armonización del Tipo de la WHFF desde la formación de este grupo.

Con motivo de participar en el II Taller Americano de Calificación, organizado por la Asociación Criadores de Holando Argentino y la Sociedad de Criadores de Holando del Uruguay, al cual asistieron representantes de las asociaciones de criadores de ganado Holstein de 6 países sudamericano, visitó nuestro país el señor Gabriel Blanco, jefe de calificadores de CONAFE (Confederación de Asociaciones de Frisona Española) y miembro del Grupo de Trabajo de Armonización del Tipo de la WHFF (Federación Mundial Holstein Friesian). El propósito fundamental de esta visita

fue la de "informar sobre las decisiones y los temas tratados en la última reunión, a nivel mundial, realizada en París, Francia, y de informar, en su carácter de miembro del Comité de Armonización de Tipo de la WHFF, sobre lo tratado en las reuniones preparatorias para la conferencia mundial que se realizará en noviembre en Estados Unidos. De esta manera los participantes regresaron a sus respectivos países totalmente actualizados sobre los cambios que se han registrado y las novedades que posiblemente vayan a haber, en el futuro, a nivel de calificación".

—¿Cómo analizaría los resultados de esta reunión?

—Considero que fue muy importante para todos los participantes.

Más si pensamos que en el primer taller, donde podríamos haber encontrado diferencias de criterio respecto de la morfología, ahora todos estábamos tratando los temas con conocimientos prácticos de morfología al mismo nivel y cuando sucede esto, se aprehende más rápido. Se discuten solo pequeñas diferencias y se mejora más rápido. Todos los representantes de los países asistentes demostraron que están al mismo nivel de conocimientos, lo que hace que este tipo de convocatorias sean más provechosas.

—¿Cómo se mira hoy al mercado Latinoamericano desde los países centrales?

—Creo que no sólo en Europa sino en todo el mundo se está esperando que Argentina, como otros países del continente, ingresen a Interbull para tener un poco más de contacto e información. Se supone que la Argentina y tal vez México sean los primeros en integrarse, y eso va a ayudar a que los demás países se integren a la federación de manera más activa. Yo, que soy parte del Comité Mundial de Calificación y que tengo contacto directo con el actual Secretario General, David Hewitt, sé de su interés para que, por ejemplo, se asista a este tipo de talleres y se transmita, en forma directa, todo lo que la Federación está dispuesta a compartir con los locales, para que estos se animen a tener una mayor participación en las decisiones mundiales.

—¿Ante el avance de los número a través de la genómica, como debe tomar el productor al tipo o a la conformación?

—No hay dudas que la conformación sigue siendo necesaria para que la genética sea considerada como buena. Una vaca sin morfología, por mucha genética que tenga, no tiene valor si no tiene una buena conformación. En los toros es igual. Los toros genómicos si no tienen morfología, valores de tipo altos, su importancia descende a la mitad. Un toro con mucha genómica y alta morfología tiene más posibilidades de ser el número 1.

—¿Esto forma parte del negocio lechero?

—Los ganaderos que se dedican al mejoramiento de la genética, además de la leche, que por cierto es importante, tienen otros objetivos, lo que resulta, muchas veces,

más importante que la leche. Eso es para ellos un negocio paralelo. Trabajar con una elite es rentable para esos ganaderos.

–¿Qué se puede esperar de la reunión a realizarse en USA, en noviembre?

–Uno de los temas a tratar será el control de los calificadores en su trabajo a campo, que se incluirá en la segunda parte del programa de armonización de calificaciones. Se ha logrado una alta armonización en los caracteres de tipo, pero ahora se está trabajando en controlar el trabajo de campo, saber si el calificador está recogiendo los datos tal como lo indican las reglas mundiales de la calificación. El análisis genético de estos datos es lo que indica si se está usando bien los criterios mundiales para que las valoraciones internacionales se puedan correlacionar con las logradas en otros países. Lo que quiere la Federación es que haya un intercambio de información entre países más confiable. Para eso los calificadores de distintos países tienen que trabajar de la misma manera. Ya saben la parte

teórica, ahora hay que verificar si lo están haciendo bien. Para eso existen estos programas de control y monitoreo de los calificadores nuevos, y con los cuales se está comenzando a trabajar en varios países.

–Siempre se dijo que el rasgo más problemático es el medio ambiente ¿Se pudo corregirlo?

–Indudablemente el medio ambiente (el manejo) influye mucho en la producción y el tipo tiene un 70% de importancia pero si no hay genética, por muy buen manejo que haya, no se podrán conseguir resultados rentables.

–¿Cuál es la situación de los productores lecheros españoles?

–Después de 25 años, con ayuda del gobierno (hasta hoy) se ha conseguido que todos los ganaderos del país puedan controlar y calificar sus vacas y que los centros de IA pudieran sacar valoraciones genéticas de los toros. Durante este tiempo el ganadero ha pasado de usar un 10, 15% de semen español, a usar un 60% de semen local y sólo un 30% de los

toros elite del mundo. La mayoría de los productores usa semen nacional cuyas pruebas en proteína, grasa y ubres están a la altura de los mejores. Se ha logrado llegar a un nivel donde incluso se está exportando genética bastante bien. Se exporta a la India, a China, Estados Unidos, Canadá, Alemania.

–¿Y el negocio en particular?

–Hoy, como se sabe, España está muy mal en general. Dentro de esto, el productor ganadero es el único que tiene armas para defenderse de la situación a pesar de que no gana dinero porque la leche hoy tiene un precio más bajo que en Europa, cosa que siempre fue al revés, hoy en España se paga unos 5, 6 céntimos menos que en Francia, Holanda o cualquier otro país. Pero así y todo el ganadero se está defendiendo con ese precio, y si bien no puede ahorrar dinero, paga sus gastos, pero se mantiene un poco con el miedo de que sigan subiendo los costos de la alimentación y la energía. En una palabra el campo en España no da pérdidas, se mantiene. **nh**

La importancia del alimento en la producción de leche

Calidad y pureza para producir mayor rendimiento

Otras líneas:
Novillos / Cerdos
Conejos / Aves
Concentrados Proteicos
Extrusados soja y maíz

CERES
Alimentos Balanceados
Lider en Nutrición Animal

• Ternero Tambo 21%
• Ternero Tambo 18%
• Ternero Desarrollo
• Vaca Tambo Preparto
• Vaca Tambo
12%-14%-16%-18%
• Concentrados Proteicos Vaca Lechera

Planta Elaboradora y Ventas:
Ruta 65 y Rio Negro (6500) 9 de Julio (BA)
☎02317 - 430275 / 433444 / 422608 / 431790
balanceados@ceres.net.ar

→ Agenda

La Lilia Blanca Armonía Florero (EX 3E)



08 03 15.674 625 3,99%GB 527 3,37%P 365d 2s
Vit.: 1.933 días 70.944 KL 2.475 KGB 2.250 KP 3,17%P

Con casi 13 años murió en La Lilia una de sus vacas más emblemáticas: La Lilia Blanca Armonía Florero, la que, sin lugar a dudas, fue una de las grandes de los últimos años. No solo por su actuación en las muestras sino por su destacado tipo, su producción y su fertilidad. Elementos que la convirtieron en una excelente inversión para sus propietarios. Tanto su padre como su madre y su abuela materna llevaban el prefijo "La Lilia".

Su primera actuación en las pistas de la raza fue en Mergoláctea, siendo jurado Robert (Bob) Fitzsimmons. A partir de allí comenzó una extraordinaria carrera que la llevó a consagrarse 19 veces como campeona de categoría, 6 veces como Campeón Vaca Joven, 6 veces como Gran Campeón Hembra, 5 como Reservado Gran Campeón Hembra, 4 veces como 3^{er} Mejor Hembra, en 4 oportunidades como Campeón Argentina, 2 veces como Mejor Ubre Joven y 6 como Mejor Ubre.

La Lilia Blanca Armonía Florero tuvo 5 crías por parto natural, 35 crías por transferencia embrionaria y 3 clones. Esto le permitió ser un muy buen negocio para su propietario ya que uno de sus clones, un hijo de otro de los clones y 6 de sus hijos/as aportaron a La Lilia más de 275.000 pesos. El precio máximo lo marcó una hija por Jasper, Rdo. Campeón Argentina Ternera Juvenil 2011, con 50.000 pesos. La influencia de Florero continuará por varios años ya que en Colonia Aldao todavía quedan descendientes por Sanchez, Jasper, After Shock, Atwood y Man o Man.



**GUILLERMO
LEHMANN**
COOPERATIVA agrícola ganadera Ltda.



San Martín 1531, Pilar (Santa Fe)
Tel: 03404 470051 . Fax: 03404 470432
lehmann@cooperativalehmann.com.ar
www.cooperativalehmann.com.ar

Martillero: Miguel A Romano. Mat. 212 / 08-293 / 785
Martillero: Rogelio König. Mat. 353 / 05-2480
Martillero: Rubén Zehnder. Mat 470

Del miércoles 9 al sábado 12 de mayo La Exposición de Lechería
más importante de Latinoamérica vivila en
San Francisco (Córdoba)

**Mergoláctea
2012**

**JUEVES
10
19 horas**

GENÉTICA SUPERIOR

40 PIEZAS HOLANDO Y JERSEY
20 EMBRIONES
20 TERNERAS HIJAS DE LAS MEJORES
VACAS DE ARGENTINA

**SABADO
12
14 horas**

800 PIEZAS HOLANDO ARGENTINO

SELECCIONADAS - RC
200 VAQUILLONAS PARIDAS Y AL PARIR
300 VAQUILLONAS PARA ENTORAR
270 TERNERAS / 30 TOROS PP

60 PIEZAS JERSEY 20 VACAS Y VAQUILLONAS
30 TERNERAS / 10 TOROS PP



Auspician ACHA y Asoc. Criadores de Jersey

1ª VENTA ANUAL 2012

*Donde los sueños
se convierten en realidad*

**27
Terneras**

**40
Vaquillonas
preñadas**

70% obtenidas
por transferencia embrionaria

**32
Toros**

20 vacas integrantes
de nuestro programa de transferencia
Promedian 14.325 KL 3,80%GB 3,30%P
Calificación promedio: 88 puntos
(8 EX y 12 MB)

VIERNES 29 DE JUNIO 2012, 12:00 HS.
En el propio establecimiento. No se suspende por lluvia.

Todos aquellos que se precien verdaderos criadores, su

A ellos, La Lilia les ofrece con

En nuestro 1^{er} Remate Anual tendrán la posibilidad
formadas por profundas líneas maternas y modernos padres, co



LA LILIA BLANCA ARMONIA FLORERO (EX 3E)
Vitalicia: En 5 lactancias 70.944 KL 3,50%GB 3,20%P
A venta: 4 Hijos, 4 Hijos



LA LILIA AMANDA PROFETA JASPER TE (EX)
04 02 14.759 537 3,6%GB 502 3,4%P 365d 2x
VACA DEL AÑO 2009
A venta: 1 Hija



EK-OSEANA AMBROSIA
04 04 18.471 899 4,9%GB 660 3,3%P
A venta: 4 Nietas, 2 Nietos



RIVIERE PORTNEUF KATE (EX 4E)
06 07 17.274 571 3,3%GB 526 3,00%P 365d 2x
Vitalicia: En 6 lactancias 88.543 KL 3,33%GB 3,20%P
A venta: 9 Nietas, 3 Bisnietas



LA LILIA AURORA TAMMY FBI (MB-88)
03 10 16.819 682 4,6%GB 549 3,27%P 365d 2x
Acumula: En 2 lactancias 29.805 KL 3,81%GB 3,33%P
A venta: 1 Hija



TALUET MAFALDA 9861
07 08 17.029 596 3,5%GB 579 3,3%P
Vitalicia: En 4 partos 50.469 KL 3,33%GB 3,20%P
A venta: 3 Hijos, 3 Hijos, 1 Nieta



LA LILIA ANALUZ JANE DUNDEE TE (MB-88)
04 02 14.844 535 3,6%GB 495 3,33%P 365d 2x
Acumula: En 2 lactancias 26.897 KL 3,40%GB 3,34%P
A venta: 2 Hijos



LA LILIA ROMINA AMAZONA TITANIC TE (MB-87)
04 07 16.062 540 3,36%GB 492 3,06%P 365d 2x
Vitalicia: En 3 lactancias 46.264 KL 3,42%GB 3,15%P
A venta: 4 Hijos, 3 Hijos

ueñan con poder formar sus propias familias de vacas. **vertir sus sueños en realidad.**

l de hacerlo, a partir de nuestras mejores familias,
 n el respaldo de la mejor tecnología y la tradición de un nombre



ET (EX)
 ,6%P 365d 2x



BROWDALE MS MAGGIE (EX)
 04 09 15.627 794 5,1%GB 505 3,2%P 365d 2x
 Acumula: En 3 lactancias 51.304 KL 2.573 KGB 5,0%GB 1.766 KP 3,4%P
 A venta: 2 Nietas, 4 Nietos



LA LILIA LOGICA ROBERTA GATO (EX 3E EX SM)
 05 02 14.967 537 3,59%GB 510 3,41%P 363d 2x
 Vitalicia: En 6 lactancias 76.850 KL 3,50%GB 3,35%P
 A venta: 3 Hijos



LUKE (MB-88)
 ,4%P 365d 2x
 1.819 KGB



KARNVILLA GIBSON RAZZLE (EX-91)
 03 08 15.124 608 4,0%GB 494 3,3%P 365d 2x
 Acumula: En 2 lactancias 25.512 KL 3,65%GB 3,3%P
 A venta: 2 Nietas



SMITHDEN ALLEN ALISA (MB-88)
 03 01 15.701 589 3,8%GB 495 3,2%P 365d 2x
 A venta: 4 Nietos



LA LILIA BARBARA KATE CONVINCER (MB-85)
 07 01 19.772 780 3,95%GB 643 3,25%P 365d 2x
 Vitalicia: En 3 lactancias 54.379 KL 3,85%GB 3,47%P
 Récord Nacional en litros y puntos en Concursos Lecheros:
 83,600 litros/día, 3,85%GB 3,49%P.
 A venta: 1 Hija, 1 Hijo



ALEGRES DANI MANDEL ENCORE TE (EX)
 07 08 14.308 4,20%GB 3,3%P 365d 2x
 Vitalicia: 46.154 KL 3,9%GB 3,4%P
 A venta: 3 Nietas



Condiciones de pago: 6 cuotas mensuales/90 días/Descuento pago contado

Sin comisión por parte del comprador

Usted elije con quién factura

Flete gratis a cualquier punto del país

Onelio Barberis e Hijos S.C. Te.: 054 3493 497007/48 Fax 054 3493 497097 (2317) Col. Aldao, Santa Fe, Argentina.

lalilia@coopaldao.com.ar – www.la-lilia.com.ar

REMATARAN



Cooperativa Limitada
Agrícola Ganadera de Sunchales

Cooperativa Ltda. Agrícola Ganadera de Sunchales

25 de Mayo 359, (2322) Sunchales, Santa Fe, Argentina

Tel. (03493) 421228/421786 – Email: info@coopagsunchales.com.ar

Colaboradores

SAN GUILLERMO: Castoldi, Adrian
Tel. 03562-15443710: Díaz, Ramón
Tel. 03562-15522796

RAMONA: Martín, Germán
Tel. 03492-15508346

SASTRE: Bonetto, Emilio
Tel. 03406-15422404

NOA: Mesías, Jorge

Tel. 03493-15434630

SELVA: Acebal, Daniel

Tel. 03491-15444630

POZO BORRADO: Melo, Omar

Tel. 03491-15690455

MORTEROS: Bocco, Rene

Tel. 03564-15568899

LA FRANCIA: Merlo, Guillermo

Tel. 03564-15613807 – 471058

CRESPO: Mosioni, Vicente

Tel. 0343-154502158

SANTA FE: Pini, Hector R.

Tel. 0342-156313506

EMILIA: Forni, Octavio

Tel. 0342-154863271

PILAR: Maceira, Luis

Tel. 011-1558606951

CAÑUELAS: Loñatz, Ignacio

Tel. 02226-15490343



**GUILLERMO
LEHMANN**

COOPERATIVA agrícola ganadera Ltda

Guillermo Lehmann Cooperativa Agrícola Ganadera Ltda.

San Martín 1531 (3085) Pilar, Santa Fe, Argentina

Tel. (03404) 470051 – Email: lehmann@cooperativalehmann.com.ar

Colaboradores

PILAR Y ZONA: Romano, Miguel
Tel. 03404-15630374; Köning, Rogelio
Tel. 03404-15446860; Tschieder, Mauricio
Tel. 03404-15510172

**FELICIA, SARMIENTO, PROGRESO,
SANTA DOMINGO, ATALIVA:** Rubiolo,
René Tel. 03404-15631048; Vietti, Jorge
Tel. 03497-15406905

ESPERANZA, SAN AGUSTIN, HUMBOLDT:
Mana, Miguel Tel. 03496-15655160

EMILIA, SANTA FE: Williner, Pedro
Tel. 0342-156313111

SAN JUSTO, GOBERNADOR CRESPO:
Macedo, Claudio Tel. 03405-15455641

RECONQUISTA, AVELLANEDA: Zehnder,
Rubén Tel. 03492-15612971

LA PELADA, ELISA: Bonetti, Nicanor
Tel. 03498-15475951

HUMBERTO PRIMO, SAN CRISTOBAL:
Guglielmone, Realdo Tel. 03493-15455846

SAN FRANCISCO: Gilli, Juan J.
Tel. 03564-15620917

FREYRE: Marengo, Daniel

Tel. 03564-15564574

MORTEROS, PORTEÑA, BRICKMAN:

Trucco, Elso Tel. 03564-15417521

**POZO DEL MOLLE, LAS VARILLAS, LA
PLAYOSA, VILLA MARIA, S.M. LASPIUR:**

Bustamente, Ariel Tel. 0353-156564507

LA TORDILLA: Vaudagna, Carlos

Tel. 03576-15417400

SUARDI, COL. ROSA, COL. ALPINA,

VILLA TRINIDAD: Manzur, René

Tel. 03562-15568475

PARANA (COTAPA): Ramírez, Alfredo

Tel. 0343-156222026

RAFAELA: Diaz, Federico

Tel. 03492-15610186: Sara, Nicolás

Tel. 03496-15647747

TOSTADO, POZO BORRADO: Mateos,

Sebastián Tel. 03404-15500804

ARRUFO: Quetglas, Bernardo

Tel. 03491-493222

TANDIL: Castillo, Belisario

Tel. 02494-15510080

LOBOS, NAVARRO, SAN MIGUEL DEL

MONTE: Lamarche, Miguel

Tel. 02227-15550417

CAÑUELAS: García, Leonardo

Tel. 02226-15541470

SUIPACHA, CARMEN DE ARECO,

CAPTAN SARMIENTO: Bernal, Daniel

Tel. 02324-15648076

TRENQUE LAUQUEN: Paliano, Carlos

Tel. 02392-15400641; Gogni, Ismael

Tel. 02392-15512720

Señor Comprador:

Solicite su crédito con 5 días de anticipación.

Consulte facilidades de pago.

Forma de Pago:

Cheques de pago diferido de su firma.

TARJETAS DE CREDITO AUTORIZADAS

AGRO NACIÓN (Banco de la Nación Argentina) // GALICIA RURAL (Banco Galicia)

SANTA FE AGRO (Nuevo Banco de Santa Fe) // MACRO AGRO (Banco Macro)

SANTANDER RÍO AGRO (Banco Santander Río) // AGROCABAL (Banco Credicoop)

FRANCÉS AGRO (Banco Francés)

SERVICIOS

HOTEL DEL PARQUE CASIC

Para quienes asistan al remate de La Lilia ofrece tarifas especiales mencionando Cabaña La Lilia.

Hipólito Yrigoyen 1340, Sunchales, Santa Fe

Tel.: (03493) 422692/693 – Email: info@hotel-casic.com.ar

AEROCHACO

Para los interesados en asistir al remate por vía aérea, la empresa AEROCHACO

dispone de servicios Buenos Aires-Sunchales y Sunchales-Buenos Aires

Para mayores informes comunicarse a 0810 444 2376 y 011 47777514

EMPRESAS QUE APOYAN ESTE PROYECTO

SAPUTO – AMIUN Concesionario Toyota – LABORATORIOS BAHAR – BLADEK Nutrición animal – BORTOLON & URQUIZA, Combustibles SRL – CAMPO NITRO

COOP. LTDA. AGRÍCOLA GANADERA DE SUNCHALES – GUILLERMO LEHMANN COOP. AGRICOLA GANADERA – COMERCIAL EUSEBIA SA

INSUPEC Insumos Agropecuarios – METALURGICA MAINA – PEON, Cercas eléctricas – PROAGRO, Especialidades Veterinarias – PRODUCTOS AGROGANADEROS SRL

RED SURCOS Una empresa de tu tierra – REMONDA CASTRO, tu próximo John Deere – RT INDUSTRIAS SA, Silos y Mecanizaciones SAN CRISTOBAL Seguros Generales

Servicios SAN LORENZO SRL Ensilado de forrajes – SERVI TAMBOS

IMPORTANTE RECONOCIMIENTO HACIA EMPRESA NACIONAL

La Cooperativa CRI, de Estados Unidos, realizó un reconocimiento especial hacia su representante en la Argentina, Juan Debernardi SRL por haber importado, en el 2011, más de un millón de dosis de semen.

En la reunión anual de la Cooperativa CRI, realizada el pasado marzo, en Bloomington, Minnesota, USA, su Consejo de Administración aprobó una resolución de reconocimiento hacia la empresa argentina, Juan Debernardi SRL, distribuidora en nuestro país de CRI, por haber importado más de un millón de dosis de semen producidos por CRI, para ganado lechero y de carne. *“Logro increíble, producto del resultado de una relación de 30 años de trabajo entre ambas organizaciones”.* En el acto, Doug Wilson, CEO de CRI puso de manifiesto el hecho que *“el Dr. Juan Debernardi y su equipo comenzó a trabajar con nuestra cooperativa desde su antecesora, Atlantics Breeders desde 1982. En ese primer año importaron alrededor de 10 mil dosis de semen. Hoy, después de años de crecimiento sostenido, su compañía alcanzó un extraordinario récord en volumen: más de un millón de unidades de semen importadas en un año”.*

Por su parte, John Ruedinger, presidente de CRI, explicó que la resolución tiene el propósito *“de expresar nuestro sincero agradecimiento por el increíble récord establecido y la profesionalidad con que CRI está representada en la Argentina”.* Describiendo las acciones que permitieron a Juan Debernardi SRL lograr tal éxito, *“especialmente a través del desarrollo de un*



El Dr. Juan Debernardi (centro), recibe una copia enmarcada de la resolución de CRI donde se celebra su logro de la importación de 1 millón de unidades de semen de CRI en 2011. Junto a él Sleeper Michael (izquierda), vicepresidente Asociado de Marketing Internacional, y John Ruedinger (derecha), Presidente de CRI.

equipo de personas excepcionalmente calificado para la venta, producto de la educación que se les brinda y la visión necesaria para la utilización adecuada de la genética de los Estados Unidos, a través de un sistema de apareamiento que permitieron la obtención de miles de vacas, patrocinando y organizando reuniones y visitas a los EEUU para una mejor comprensión de la genética americana y una mejor gestión de los rodeos”.

Por su parte Michael Sleeper, vicepresidente Asociado de Marketing Internacional de CRI, quien ha tra-

bajado directamente con Juan Debernardi durante estos últimos 30 años, en sus palabras dio fe de las acciones especificadas. *“Al igual que cualquier equipo que representa a CRI en todo el mundo, el equipo de Debernardi ha practicado y vivido profundamente la misión de CRI: “Proporcionar productos y servicios de manera más eficaz posible para maximizar la rentabilidad de los socios y clientes en todo el mundo, mantenimiento un cooperativismo fuerte”.* En este caso, dentro de la Argentina

La concentración de vacas, producto de la intensificación que están desarrollando algunos establecimientos tamberos, especialmente en la zona central de Córdoba, indicaría que la lechería nacional está ingresando en una nueva etapa encerrando todas las categorías para aumentar la productividad por hectárea, los litros por vaca y consecuentemente la rentabilidad.

INTENSIFICACION

Clave para el futuro de la lechería nacional

Los establecimientos que formaron parte de la recorrida de la Jornada a Campo organizada por Juan Debernardi SRL fueron un claro indicador del camino hacia la intensificación que está tomando el sector de la producción lechera nacional. Los tres establecimientos recorridos se vieron obligados, en los últimos 3 años, a una reconversión para pasar de ser pastoriles o semi intensivos a trabajar intensivamente con todas las categorías encerradas, usar el TMR, ordeñar tres veces por día, cediendo hectáreas a la agricultura. Esto los llevó a lograr un drástico aumento en la producción individual para pasar, en alguno de los casos, de 21 a 32 litros por vaca en 2 años. Llamativamente donde más se evidencia este cambio es en la zona centro-este de la provincia de Córdoba, en las localidades de Calchín, Marull, Santiago Temple, La Para, Balnearia, Sacanta, producto del trabajo de varios profesionales asesores de los tambos.

¿Significa esto el fin del sistema pastoril en la Argentina? Sería muy drástico afirmar esto, más en un país como el nuestro de una geografía tan variada, pero lo que es cierto es que esto sí terminará con la dicotomía tambo agricultura

pues la liberación de hectáreas que permite el encierro de la hacienda, permitirá incrementar la apuesta hacia la agricultura y revalorizar aquel dicho que dice “para ser un buen tambero hay que ser un buen agricultor”.

En opinión del M. V. Mauro Gorgerino, quien trabaja con asiento en Porteña y asesora tambos que trabajan unas 10 mil vacas, “los sistemas de producir leche han llegado a una de sus premisas fundamentales, no les queda otra que se “produccionistas” y cada vez más para que los números cierren”. ¿Qué es ser produccionista? Se pregunta y responde, “significa mayor cantidad de kilos de materia seca por hectárea, mayor producción individual y alta carga. Y para eso hay que tratar las vacas como máquinas de producir leche. De esta manera se podrá comprobar que las vacas muestran sus bondades cuando uno las entiende, le brinda el confort que necesitan, las alimenta equilibradamente y, muy especialmente, brinda a la gente la capacitación necesaria para que puedan manejar una explosión de productividad por hectárea, que en definitiva hace bien al bolsillo”.

El profesional afirma: “La intensificación es lo que viene en la lechería argentina. Van a quedar menos actores pero con la misma cantidad de va-



Mauro Gorgerino: “La intensificación es lo que viene en la lechería argentina”.



El uso de TMR es vital para estos sistemas.



La realización de una recria en lotes permite que los servicios puedan hacerse entre los 15 y 16 meses.



Las vaquillonas merecen una atención especial ya que tienen tendencia a engardar.

cas. Esto significa que vamos a una concentración y no hay forma de concentrar vacas si no es de esta forma, con intensificación”.

–¿A qué atribuye que esta forma de trabajo se haya desarrollado en esta zona de Córdoba?

–El clima obviamente tiene mucho que ver. Encerrar vacas a corral hoy por hoy, no me refiero a un sistema free stall, sino a corral, hay que brindarles el confort que requieren, pero pasa por una cuestión netamente económica, es a través del margen bruto y la rentabilidad por hectárea lo que planteo; una cosa es un promedio nacional 7.000 litros por hectárea, otra cosa es 12.000 y otra muy diferente 20.000. No hay otro camino que no sea a través de la intensificación para llegar a los 20.000. La productividad está dada por la carga de MS por hectárea y la producción individual por vaca.

–Una de las principales diferencias, respecto de otros centros de la lechería, es el uso de corrales con piso de tierra. ¿Son ellos el futuro, no los de concreto?

–Antes que un piso de concreto sin techo, prefiero este sistema de corrales de tierra. A pesar de que hay que trabajar las pendientes, dan mucho confort, hay que trabajar, con conducta, en los rebasteos de los piquetes 2 veces por semana, en las piletas de los comederos, en los lugares de carga y descarga de los mi-

xer. Y principalmente en la cantidad y calidad del agua para las vacas, cosa que todavía se ve muy poco. Una vaca en pastoreo o en un semi intensivo gran parte del alimento que consume tiene alrededor del 70% de agua. Por el contrario las vacas alimen-

tadas con TMR, ración total mezclada, tienen un 70% de materia seca si uno no las moja. Y si a su vez, están privadas de agua o la tiene en escasez...

Hay una ecuación muy positiva que dice “si toma agua, come y si come produce leche, de lo contrario no”.

–Con la implementación de la intensificación, ¿Descubrimos lo que realmente es el tiempo de transición?

–Es que ese tiempo de transición es donde se produce el mayor porcentaje de muertes de vacas adultas. El número nacional dice que cerca del 70% de las vacas que se mueren en los primeros 30 días post parto. Por eso hay que trabajarlo como tal. Esto es capacitar la gente, asegurar confort a las vacas, nutrirlas como

corresponde y con toda la tecnología que tenemos, y muy especialmente poder hacer diagnósticos de enfermedades tempranamente.

Hay gente que hasta las desconoce. Hablar de cetosis, de torsión de abomaso y otras son temas, o mejor dicho enfermedades que en estos sistemas, o en estas vacas de alta productividad, se manifiestan rápidamente si no se hace un manejo acorde. **nh**

Los sistemas de corrales de tierra están adecuándose muy bien a la intensificación.



Sistemas de producción intensivos en piquetes a tres ordeños

Resultados de gestiones que se encaminan al éxito



La firma Juan Debernardi SRL realizó una jornada a campo para analizar tres establecimientos que en los últimos cuatro años, ante la crisis que los afectaba en mayor o menor grado, tomaron la determinación de intensificar sus producciones pasando de ser sistemas extensivos con base pastoril, a encerrar todas las categorías y seguir en el negocio. La alternativa era vender las vacas y volcarse a la agricultura. Hoy sus vacas promedian 32,5, 30,5 y 29,3 litros por día respectivamente.

La reunión, que contó con la presencia de más de 300 productores e interesados, se realizó en el centro norte de la provincia de Córdoba, recorriendo los establecimientos “Santa Lucía II” de Carlos Gorgerino, “Santa Lucía” de Edito Gorgerino, ambos en la zona de Calchín, y Bonaldi Agropecuaria en Santiago Temple. En los tres sitios no solo se analizó el manejo que se aplicó para efectuar el cambio y el “rebote” logrado, sino que además se comprobó el comportamiento de las líneas genéticas aplicadas a través de los toros usados y que son comercializados por la empresa genética. Esta genética, importada, en su mayoría se destaca por sus altos índices en producción, mérito neto y rasgos de salud, pudiéndose comprobar la evolución del rodeo que sin dudas, en los tres casos, respondió al nuevo manejo y a las exigencias producti-

vas en la medida en que los requerimientos nutricionales eran colmados.

Detrás de estos cambios aplicados por los tres establecimientos, se encuentra el pensamiento y la determinación del M. V. Mauro Gorgerino, asesor de ellos que supo guiar los cambios realizados y monitorear todo lo referente al manejo, la reproducción, la alimentación y la sanidad de los tambos.



El trabajo genético realizado en los rodeos trajo como resultado vacas de muy buen nivel.

SANTA LUCIA II

El establecimiento de Carlos y Juan Gorgerino, con larga historia en la producción lechera, demostrado a través de los 25 años de uso de la inseminación artificial, se encontraba, en el 2009, en una encrucijada donde la opción era vender todas las vacas y dedicarse a la agricultura; las vacas, con un sistema pastoril, producían 21, 22 litros por día. En el momento

en que, para tomar la determinación el propietario y el profesional realizaban una recorrida, éste último al ver en los potreros “*verdaderas máquinas de dar leche*” pero que necesitaban un trato y un manejo diferenciado, le propuso el cambio, pero para la intensificación. Esto basado en una de las premisas fundamentales en un sistema de producción lechera si se pretende que los números cierren. Ser “*produccionistas*”. Y ¿qué significa esto? Significa mayor cantidad de kilos de materia seca por hectárea, mayor producción y alta carga.

De esta manera pasaron, en el 2010, de tener una carga de 1,35 vacas/hectárea a 2,80 vacas/hectárea en el 2011, pretendiendo llegar, en el 2012, a 2,5. En litros fue pasar de 11.037 Lt/ha/año en el 2010 a 11.700 en 2011, estimando llegar a los 24.300 litros por hectárea este año. En producción individual la diferencia fue muy marcada, en el 2010, primer año de encierro, se pasó de 22 litros (2009) a 27, eso, en el 2011 llegó a 32,5 y aspirar llegar, en el 2012 a 33,5 litros/vaca/año.

Con el pensamiento que intensificar vacas no es solamente ordeñar más vacas, sino que es aumentar la carga e incluso si no se tiene la cantidad suficiente de vacas, liberar hectáreas a la agricultura. En pocas palabras, no tener hectáreas ociosas. Esto los llevó a comenzar, en el 2010, a destinar, sobre las 240 hectáreas del total que compone el campo, 170 al tambo, cantidad que se redujo, en 2011, a 160 para el tambo y 200 para la agricultura, cantidad, esta última, que este año se incrementará a 215. Todo esto respon-

Una importante cantidad de productores concurren a la convocatoria.



diendo al concepto de aumentar la carga, aumentar la producción individual para lograr una mayor productividad por hectárea. Lo mismo sucedió con las hectáreas dedicadas a la cría: en 2010 se destinaban 70 hectáreas con 5 de desperdicio; a principios del 2012 se destinaban a ello 55 hectáreas con 5 de desperdicio.

En Santa Lucía II en el 2010 trabajaron 200 vacas en ordeño, cantidad que un año después fue 247, es decir se registró un aumento del 23,5% en cantidad de vacas. Produciéndose, en 2010, 2.036.000 litros de leche que aumentó, en 2011, a 2.900.000 litros, una diferencia de 897.000 litros, lo que permite concluir que de un año a otro la producción creció un 44%, un 23,5% la cantidad de vacas en ordeño y un 16,5% los litros por vaca.



LÍDER EN
NUTRICIÓN
ANIMAL

www.compal.com.ar

El sistema de piquetes permanentes permite tener un mayor control sobre los requerimientos de las vacas.



El encierro de todas las categorías permitió liberar hectáreas a la agricultura.



Cuando se habla de intensificación, es común escuchar opiniones en contra basadas en cuestiones de problemas de parto, sea por la detección de celos, sea por problemas con los toros. Los datos de Santa Lucía II arrojan los siguientes guarismos: en 2011 tuvieron 260 partos, de los cuales en 91,5% fueron normales y un 8,5% asistidos. Del total de partos 193 fueron de vacas con un 8% con asistencia y un 92% normales. 67 fueron de vaquillonas con 89% de ellos normales y 10,4% asistidos.

En cuanto a reproducción el informe presentado dio que, en 2010, hubo un 86% de vacas en ordeño sobre las totales, un 66% de vacas preñadas, con un intervalo parto – servicio de 90 días y un intervalo parto concepción de 154 días. Por otra parte, en 2011, con casi 30 litros por vaca, sobre el total de vacas, 291, en porcentaje de vacas en ordeño fue el mismo, el 68% de vacas fueron preñadas, en intervalo entre partos de 14 meses, intervalo parto – primer servicio 91 días y el intervalo parto – concepción de 152 días con un consumo de pajuelas de 2,6 unidades.

Cuando se refieren a tasa de preñez y teniendo en cuenta que en Santa Lucía II los servicios se cortan el 28 de febrero y se reinician el 1 de junio, de esta manera 14 ciclos les permite evaluar la tasa de preñez, la tasa de detección de celos y la tasa de concepción. Pero si los datos se analizan con 18 ciclos la tasa de preñez sería del 21%, con un 44% de concepción y 56 de tasa de detección de celo. Comparado con datos nacionales que en 2011 indica un 15% de tasa de preñez anual con casi 18 litros, en Santa Lucía II con 32,5 litros se logra una tasa de preñez del 21%, medida en 18 ciclos, indica que las vacas de alta producción, manejándolas correctamente, también se preñan.

SANTA LUCÍA

Santa Lucía de Edito Gorgerino siguió el mismo camino hacia la intensificación, con un tambo de 16 bajadas, muy simple, con aspersión y ventilación en el corral de espera, que al tra-

bajarse en su totalidad sobre tierra alquilada ha llevado a su propietario a tratar de realizar la menor cantidad de inversiones fijas posibles, pero sacando la mayor cantidad de leche por hectárea. A diferencia de Santa Lucía II, en este establecimiento no se sigue la política de pasar hectáreas a la agricultura por una mayor carga.

Se destinan al tambo 185 hectáreas más 20 de desperdicio, allí en 2010 se trabajaron 295 vacas, en 2011 360 y ahora, en el 2012, son 440 las vacas. La carga pasó de 1,44 vacas/Ha a 1,8 y 2,2 en 2012. La productividad por hectárea, por su parte, se incrementó de 11.300 Lt/Ha a 16.030 y un proyectado para este año de 21.200 Lt/Ha. La producción individual pasó de los 27 litros en 2010, a 30,5 en el 2011 y se espera para este año 33 litros por vaca.

Las hectáreas dedicadas a la agricultura son 175, mientras que a la cría se destinan 63 más 7 de desperdicio. La variación que ha habido en hectáreas de alfalfa ha sido significativa en el tiempo ya que en 2010 era el 38% de la superficie, pasando, un año o después al 24% y este año al 16%, es que las hectáreas destinadas a la alfalfa se utilizan en este sistema en confinamiento pura y exclusivamente para dar fibra de alta calidad por cuestiones económicas, de practicidad y salud de las vacas. Para lograr esto a la alfalfa

luego de voltearla y pre orearla, se la seca tratando de llegar a un 90, 92% de MS. Luego se la pica y se la conserva en bolsas. Con esto logran un 19% de proteína, cifra similar a los silos de alfalfa ya que éstos están entre el 19 y en 20%. Lo que se trata de buscar es fibra de alta calidad, pues es común en sistemas como estos la aparición de acidosis por el hecho de trabajar con rumiantes ya que puede aparecer por varias razones como falta de fibra, exceso de granos u otras razones, lo que hace que se ofrezcan muchos ingredientes ácidos en la dieta. En Santa Lucía con este aporte de alfalfa se busca que el pH sea neutro a través de 2 kg de MS de pH neutro.

El crecimiento en la producción en estos años ha sido exponencial ya que en 2010 se produjeron 2.325.000 litros y al año

El funcionamiento de un tambo de calostro es uno de los puntos fuertes en Bonaldi Agropecuaria.



siguiente 3.200.000 litros totales. En vacas, la cantidad pasó de 236 a 282, un crecimiento del 22%; y los litros individuales pasaron de 27 a 30,5 litros/vaca/día.

La información sobre partos dice que durante el último año se registraron 324 pariciones, de las cuales el 89% fueron normales y el 10,8% asistidos. De ellos, las pariciones de vacas fueron en un 93% normales y 6,8% con asistencia. Por su lado las vaquillonas tuvieron 81% de partos normales y 19% asistidos. Estos datos se apoyan en el hecho de tener una muy buena recría con el encierro, lo que permite a las vaquillonas recibir el primer servicio a los 15 meses con 400 kilos. No obstante se debe tener presente que los animales tienden muy fácilmente a engordar y que la solución se logra a través de una dieta muy bien balanceada para que las vaquillonas expresen su potencial a través de un crecimiento adecuado, con un área pélvica también con un crecimiento adecuado, no engrasadas, porque de esta manera van a tener problemas. Los problemas de parto se deben exclusivamente a un mal manejo.

Durante el período analizado, también disminuyó la tasa de natimortos pues en 2010 sobre 265 partos el 10,7% nacieron muertos, cifra que en 2011 fue del 7,4%. Lo mismo sucedió en guachera donde la mortandad, en 2010, fue del 5% la que disminuyó al 4,2% al año siguiente.

Otro de los temas analizados fue el refugio de animales durante los primeros 30 días del parto. Un verdadero cuello de botella para el tambo. Durante la presentación, al respecto, se marcó que es importante entender que para producir leche y preñar las vacas en tiempo y forma, la clave está en el período de transición: 21 antes del parto y 21 días post parto. La solución se encuentra exclusivamente en el manejo, pues *“si queremos una vaca 10 puntos, no las podemos tratar como si fueran de 6 puntos”*. El parto es el momento más estresante que tiene una vaca, pero se lo puede mejorar.

Los datos reproductivos indican que en el 2011 sobre 360 vacas totales el 82% estuvo en ordeño, el 58% de las vacas preñadas con 4 meses de intervalo entre partos, el intervalo para el primer servicio fue de 83 días y el consumo de pajuelas de 2,9 unidades.

Uno de las áreas sensibles del sistema es el de la recría y debido a eso en Santa Lucía trabajan con una dieta propia con proteína degradable a través del girasol, proteína pasante de soja, maíz como fuente energética y fibra efectiva a través de la alfalfa. Esto se les brinda a los animales a discreción (55% de maíz, 12% de TMR, 6% de pasante y 15% de fibra) durante la recría 1 y 2 hasta llegar a los 200 Kg. pasando, luego, a la recría 3 donde se incorpora 15 kg. de silo (de sorgo), 1,5 Kg de expeller de girasol y 1,7 de fibra. Esto significa “0” grano. Con esto se trata de no restringir la comida cuidando que no se engrasen.

Bonaldi Agropecuaria SA

Si bien este establecimiento ubicado en Santiago Temple con 967 hectáreas totales y un poco más de 800 vacas recién a partir de 2011 cambió el sistema pastoril que estaban aplicando hacia un

intensivo, los resultados logrados les permitió imaginar un futuro promisorio al punto de instalar, a partir de abril de este año, una moderna unidad de ordeño de 24 bajadas con tecnología de punta y unidad electrónica, y proyectar ordeñar 1.000 vacas.

La reconversión de este establecimiento que en su momento llegó a trabajar 7 tambos comenzó en 2011 con la concentración de las vacas en ordeño en un solo tambo y a ordeñar tres veces por día, liberando hectáreas a través del encierro de la hacienda. Quizás uno de los logros más importante es el manejo de un tambo calostro en donde se realiza el primer ordeño a todas las vacas que van pariendo. Cuando la vaca pare, automáticamente pasa a ese tambo donde se le hace el primer ordeño, una prueba de mastitis que si resulta negativa se la mide con un calostrímetro y todo calostro mayor a 22 se utiliza para darle a cada ternero vía sonda, 4 litros dentro de los primeros 30 minutos de vida y a las 3 horas de recién nacidos. Cuando la vaca sale de este tambo pasa a ser responsabilidad de los tamberos del tambo grande. Se trabaja con el ideal de sacar sangre a cada ternero recién nacido y bien calostrado dentro de las 24 y 48 horas para poder medir fiebre de inmunodeficiencia no adquirida, para ello la gente que atiende el período de transición está capacitada para hacer diagnóstico de torsión, cetosis, mastitis, etc. y los tratamientos adecuados. El análisis del calostro a 85 vacas demostró que solo en 9,5% de las vacas tuvieron calostro de un nivel de 22, en tanto que el 90,5% fue de excelente calidad. Por su parte el 88% de las vaquillonas tuvieron un calostro de muy buena calidad, demostrando que el dicho *“el calostro de las vaquillonas no es bueno”* no es correcto, pero es necesario trabajar muy bien el período de transición, tener un pre parto saludable, vacas no estresadas, con una alimentación y un manejo correcto. Aquí se encuentra una de las claves del éxito: la atención adecuada y necesaria para la vaca en transición y terneros bien calostrados.

Bonaldi Agropecuaria cuenta con piquetes de 2 hectáreas para 170 vacas cada uno, con 600 m² de sobra (3,7 a 4 metros por vaca). Esta se construye reutilizando las bolsas de los silos, por lo que resultan muy económicas y con una efectividad del 100% ya que no dejan pasar los rayos ultravioletas del sol.

En 2011 con 841 vacas en 528 hectáreas (más 20 de desperdicio) se logró una productividad por hectárea de 13.810 litros, un promedio de 29,3 litros por vaca y una producción total de 7.183.000 litros, lo que significó un aumento del 22% respecto de 2010.

Uno de los desafíos que afrontaron fue la disminución de la mortalidad en guachera que en 2010 fue del 13,2% y bajó, en 2011 a 5,98%. Si bien durante este período se realizaron cambios de personal y formas de trabajo, se determinó que la principal causante fue que el establecimiento no cortaba los servicios, lo que cambió inmediatamente, pero sirvió, además, para capacitar a la gente en la transición y el la crianza.

Los datos reproductivos indican que en 2011 con 841 vacas el 86% de ellas estaban en ordeño y el 73% preñadas, con 13,6 meses de intervalo entre partos, 68 días para el primer servicio y 140 días de promedio parto – concepción, con un consumo de 3 pajuelas por servicio y una producción media de 29, litros por vaca.



Santiago Debernardi

“Nuestro equipo de venta hace la diferencia”

El logro alcanzado por la empresa nacional Juan Debernardi SRL es, indudablemente, fruto de la dedicación, pasión y fuerza puesto de manifiesto durante más de 30 años por un equipo de trabajo convencido de su misión. Para que esto perdure es necesario, y sus directivos lo saben, impulsar el natural cambio generacional que aporta nuevas ideas, nuevas visiones, pero con el mismo convencimiento de los inicios. Hoy el M. V. Santiago Debernardi comienza a tomar algunas de las riendas de la empresa familiar, y para conocerlo mejor quisimos saber su visión de la empresa. ¿Qué mejor forma de hacerlo, que escucharlo hablar sobre lo que tiene?

Hoy gerente Comercial, forma parte de la empresa fundada hace 31 años por Juan Debernardi, su padre, junto a Lucrecia Scarella y Enrique Toderi. Representante de 3 cooperativas genéticas de Estados Unidos, Francia y Escandinavia. La primera CRI, una de las más grandes de USA con 25.000 socios, principal fuente de las importaciones de la empresa. La segunda, Sersia, es un conglomerado de cooperativas de la principal región lechera francesa. Y la tercera, Viking Genetics, cooperativa de productores de Suecia y Dinamarca, “*de donde traemos principalmente líneas de toros Jersey, pues allí se encuentra el mayor rodeo de esta raza en el mundo*”.

¿Cuál es la estructura de Juan Debernardi SRL?

En las oficinas centrales de Buenos Aires trabajan 20 empleados, Enrique Toderi y Juan Pablo Martinengo, supervisores de ventas, 25 distribuidores full time y yo estoy a cargo de la gerencia en carnes. La empresa opera con casi 3.000 clientes activos (quienes al menos en los últimos 12 meses hicieron una compra de semen) y hace un año y medio abrimos nuestra oficina en Paraguay donde representamos a las mismas cooperativas.

¿En ventas han cerrado un año muy elogiable?

Desde el 2002 al 2011 nuestras ventas han sido crecientes, logrando objetivos muy deseados, hasta llegar al año pasado cuando alcanzamos una meta extraordinaria: superamos el millón de dosis de semen vendidos. Récord histórico para cualquier empresa. Tanto como empresa argentina, como también representante de CRI en todo el mundo.

Cabe destacar en esto el crecimiento de la

venta de semen sexado, pues se está dando en prácticamente todos nuestros clientes, producto del buen resultado en preñeces. Si bien la fertilidad del semen sexado ha mejorado mucho, también en este tiempo hemos aprendido a manejarlo. Creemos que este año vamos a duplicar lo del 2011. El crecimiento que vemos es muy fuerte, producto que lo nuestro fue basarnos en el semen probado proveniente de USA.

Estos datos están basados en estadísticas oficiales que involucran a todas las empresas importadoras de genética, y la importación va muy de la mano de la venta, por lo tanto es una manera certera de conocer lo que vende cada empresa porque no se importa para hacer stock. Nosotros trajimos, en 2011, 1.133.0000 dosis. Las empresas que nos siguieron importaron 500 mil, 380 mil y 375 mil. Esto nos llena de orgullo pues básicamente es trabajo de todos los distribuidores.

¿Cuáles son, a su entender las claves para mantener este nivel de liderazgo?

Sin duda el equipo de venta. Es usual que cuando visitamos USA nos pregunten cómo hacemos para mantener este nivel. Respondemos que es nuestro equipo de ventas el que hacen la diferencia. Son verdaderos profesionales.

Obviamente todo apoyado en un producto de excelencia, de alta calidad, que está a la vanguardia de lo que es tecnología genética. Hace 30 años, cuando la empresa se fundó fuimos líderes en ofrecer toros superiores en producción, hoy esto parece un concepto muy básico, pero en ese tiempo el uso de toros probados no era tan común. La mayoría se usaban de acuerdo de la vista y al criterio del seleccionador. Se introdujeron los conceptos de las pruebas, pues de esa manera

se demostraba que algunos toros eran superiores, especialmente para lograr cambios sustanciales en la producción.

Con el tiempo fuimos pioneros en traer toros con prueba de fertilidad y longevidad (vida productiva) La frase “*el toro no te va a solucionar el problema*” era moneda corriente en ese entonces, argumento que la realidad misma se encargó de refutar. CRI siempre fue líder en USA en toros con fertilidad, porque es la única cooperativa que tiene un grupo de técnicos inseminadores que trabajan en función de los clientes. Son 300 técnicos que brindan el servicio de inseminación en los tambos, pasando, luego, los datos de este trabajo a CRI, generando una gran cantidad de datos y CRI puede descartar los toros de menor fertilidad antes que aparezcan las pruebas oficiales. Vida productiva otro rasgo de suma importancia para los tambos comerciales. Es la longevidad medida en meses comparada con el promedio. Cuanto más o cuánto menos van a durar las vacas en producción.

Hace 3 años comenzamos a hablar de nuevos conceptos: Tasa de preñez de las hijas. Es lo que más vale en el mundo. Rasgos de salud. Habilidad que transmite un toro a sus hijas para volver a preñarse luego de la parición en comparación con el promedio de la raza para esa habilidad. Hoy, de la misma manera que fuimos pioneros en usar toros positivos en producción, en fertilidad, en vida productiva, en DPR; hoy somos los más agresivos para convencer a todo el mundo en que hay que usar toros genómicos. Y no tenemos dudas que en algunos años más, la mayoría del semen que se va a utilizar en Argentina va a ser de toros probados por genoma. **nh**

Servicios de calificación en Bolivia

El señor Vicente Argoitía calificador de ACHA, realizó recientemente una gira de trabajo por Bolivia, donde visitó 5 establecimientos en donde calificó una importante cantidad de animales y realizó reuniones con criadores explicando la utilidad y los beneficios de la calificación por tipo.

Invitado por ASOCRALE, del 27 de febrero al 3 de marzo, el calificador de ACHA, Vicente Argoitía, recorrió, en las inmediaciones de Santa Cruz de la Sierra, Bolivia, varios establecimientos brindando el servicio de calificación que la Asociación brinda a los productores nacionales. La recorrida incluyó los establecimientos El Prado, San Antonio, Santa Clara, Cabaña Gae y Chané Roda, donde se calificaron unos 100 animales. Esto, además, posibilitó brindar charlas a productores locales explicando los beneficios de la calificación por tipo.

El señor Argoitía resaltó, a su regreso, que los tambos vistos tienen un manejo similar, aplican un sistema pastoril en un 60% a lo que agregan reservas y balanceados para lo cual encierran los



El gobernador de Santa Cruz de la Sierra participó de una de las reuniones e hizo llegar felicitaciones a ACHA por el trabajo que se viene realizando en Bolivia.

animales y se los proveen sobre pisos y comederos de cemento. En general las vacas promedian de 20 a 24 litros de leche por día, evidenciándose una diferencia entre los rodeos de aquellos productores que vienen trabajando en genética respecto del resto.

“Me llamó la atención la diferencia positiva de las vacas jóvenes (de 1er. parto) por sobre las más viejas. El promedio de las calificaciones fue de 79 puntos, bien posicionado respecto al promedio de nuestro país. Al respecto mi sugerencia fue que sigan invirtiendo en genética, porque a juzgar los resultados logrados en las vacas jóvenes están en el camino correcto”.

La parte extensión de la visita se realizó en el establecimiento del señor Julio Roda, presidente de ASOCRALE, donde se realizó una reunión con la presencia de más de 30 productores donde el calificador de ACHA explicó a los presentes los beneficios de la calificación y cómo se implementa. La convocatoria contó con la presencia del gobernador de la provincia de Santa Cruz, quien se mostró muy agradecido por la predisposición y el trabajo que está realizando ACHA en beneficio de los productores y del sector tambero boliviano. **nh**



Mucho público concurrió al tambo de Julio Roda en donde Vicente Argoitía brindó una charla.



El señor Vicente Argoitía, trabajando en uno de los establecimientos de Bolivia.

→ Agenda

Expo Venta de Vaquillonas en la Soc. de Rafaela

El 30 de marzo la Cooperativa Guillermo Lehmann comenzó su temporada de ventas en la raza Holando Argentino con su tradicional Expo Venta de vaquillonas Holando Argentino en el predio de la Sociedad Rural de Rafaela. La clasificación, realizada por el señor Evelio Franzen, finalizó con las siguientes distinciones: Lote Campeón marca líquida 4 dientes y mejor vaquillona para Los Paraísos de Adolfo Albrecht. Lote Campeón RC, corral 41 de El Carmen de Est. El Ombú. Campeón no marca líquida 6 dientes para Santo Domingo de Osvaldo Peretti. Las ventas, a cargo del martillero Miguel Romano, ofrecieron los siguientes resultados: 92 vaquillonas adelantadas y paridas se vendieron a un promedio de 8.700 pesos con un máximo de \$ 10.500 por un trío de Adolfo Albrecht. 95 vaquillonas para servicio se vendieron a una media de 4.558 pesos con un máximo de \$ 5.600 por 3 de Eduardo Turco. Finalmente 40 terneras de colocaron dentro de un promedio de \$ 3.925.

HOLANDO EN SANTO DOMINGO

La Escuela Técnica Los Colonizadores, de Santo Domingo, Santa Fe, organizó un remate de vaquillonas Holando a cargo de la Cooperativa Guillermo Lehmann cuyo resultado fue el siguiente:

Vaquillonas adelantadas y a parir: Promedio \$ 8.820.

Mínimo \$ 7.000. Máximo \$ 12.000.

Vaquillonas para entorar: Promedio \$ 4.280. Mínimo \$ 4.000. Máximo \$ 4.500.

Terneras: Promedio \$ 3.520. Mínimo \$ 3.000. Máximo \$ 4.000

HOLANDO BLAQUIER SIGUE MANTENIENDO LA TRADICION

El 12 de abril, como viene sucediendo hace varias temporadas, el tradicional remate Holando Blaquier nuevamente se convirtió en la principal referencia de los valores de las vaquillonas Holando Argentino. Para ello, con el martillo de Sáenz Valiente, Bullrich y Cía., en esta oportunidad se presentó un lote de vaquillonas parición otoño invierno de grandes características, excelente preparación y estado. La gran mayoría de ellas con el respaldo de madres y abuelas con producciones vitícolas que llegan hasta los 134.310 KL en 10 lactancias (hija de Vernon) y toros de servicio como Burt, Cole, Deann, Gerard, Jobert, Super y Jammer.

El valor máximo de la venta, 19.500 pesos, por cada una de las tres de un lote, fue marcado por el centro genético El Potrillo. Se trataban de dos hijas de Toystory y una de Jango con madres con lactancias de 12.902, 14.635 y 10.270 kilos. El segundo mejor precio, 14.000 pesos, abonados por Güemes correspondió a tres vaquillonas, dos Toystory y una Balziar, con madres de 12.410, 14.025 y 14.109 kilos de leche.

El promedio general fue de 12.800 pesos, destacándose como compradores Echeverry, Güemes y La Barrancosa.

La Liebre

Invitado especialmente para la ocasión, participó con un lote de muy buenos animales, el establecimiento La Liebre de Fernando Von Neufforge que marcó una media de 11.200 pesos, con un máximo de 12.200, abonados por Centennial SA por un conjunto formado por hijas de Garrison, Dolch y Morthy.



EL PEREGRINO E INVITADOS

El 19 de abril la firma Sáenz Valiente, Bullrich y Cía. realizó en Chilcoy la venta del establecimiento El Peregrino, que junto a invitados como Mitikile SA, Roberto Van Der Straten, Pedro A. Laclau e Hijos SRL, Díz Hnos. y Cía. y Administración Enrique Duhau SA, habituales clientes de la genética de El Peregrino, colocaron un grupo de más de 100 vaquillonas a promedio general de \$ 11.200 pesos.

El valor más destacado fue por una vaquillona presentada por Administración Enrique Duhau SA, hija de Ozono con servicio por Erizo, adquirida por Darío Maggi en 16.000 pesos. El segundo premio más importante, \$ 14.700, fue abonado por Mitikile por una vaquillona ya parida de Díz Hnos. y Cía.

Entre los compradores se destacaron las operaciones de Tuyá, Mitikile, Don Rodolfo y Maggi.

VENTA ORGANAZADA POR MIKAUT

El 14 de abril se realizó en las instalaciones de Las Tunas, Santa Fe, un remate de animales Holando Argentino que contó con el ingreso de 344 piezas que fueron vendidas en su totalidad. La cantidad de público y la predisposición de los compradores permitieron que las operaciones se realizaran con agilidad y precios satisfactorios. Los números finales fueron:

Vaquillonas adelantadas y a parir: Promedio \$ 9.050. Mínimo \$ 7.000. Máximo \$ 15.500.

Vaquillonas para entorar: Promedio \$ 5.030. Mínimo \$ 4.500. Máximo \$ 5.500.

Vaquillonas intermedias: Promedio \$ 3.825. Mínimo \$ 3.000. Máximo \$ 4.000.

Terneras: Promedio \$ 3.280. Mínimo \$ 3.000. Máximo \$ 4.000

Toros: Promedio \$ 15.320. Mínimo \$ 12.000. Máximo \$ 17.000

Sociedad Rural de Pozo del Molle

Vaquillonas seleccionadas remitidas por establecimientos de la zona, concurrieron a la venta organizada por la Sociedad Rural de Pozo del Molle y cuya operación estuvo a cargo del señor Miguel Romano de la Cooperativa Guillermo Lehmann. El resultado final fue:

Vaquillonas adelantadas y a parir: Promedio \$ 8.120.

Mínimo \$ 6.500. Máximo \$ 10.000.

Vaquillonas para entorar: Promedio \$ 4.080. Mínimo \$ 3.800. Máximo \$ 4.080.

Terneras: Promedio \$ 3.320. Mínimo \$ 3.000. Máximo \$ 3.700

Toros: Promedio \$ 16.000. Mínimo \$ 15.000. Máximo \$ 17.000

Hacienda de tambo en Lobos

El jueves 19 de abril en las instalaciones de la Sociedad Rural de Lobos, se llevó a cabo, bajo el martillo de la Cooperativa Guillermo Lehmann, un remate de hacienda Holando Argentino para tambo que contó con una oferta de 275 ejemplares. Los valores logrados en dicha subasta fueron los que se detallan a continuación:

Las vaquillonas adelantadas y paridas: se vendieron con un mínimo de \$ 7.500, un máximo de \$ 10.000 y un promedio \$ 8.930. Por su parte **las vaquillonas para entorar** promediaron \$ 4.650, resultando el mínimo \$ 4.500 y el máximo \$ 4.800. Por las **terneras** se obtuvo un mínimo de \$ 3.000, un máximo de \$ 3.800, resultando el promedio \$ 3.520

Peter Heffering

Los jóvenes deben tomar su legado

La relación que ha tenido Peter Heffering con la Argentina y sus criadores nos llevó a buscar más material sobre su intensa vida para que los jóvenes, aquellos que no lo conocieron, tengan una mayor información sobre la gran influencia que tuvo en la historia del Holstein. Peter Heffering fue un "grande" y así es como debe recordársele.

Desde temprana edad, Russell Peter Heffering supo que quería ser un productor. Quién diría que esta pasión daría forma a la raza Holstein, y que en sociedad con Ken Trevena, Hanover Hill Holsteins sería el epicentro del mundo Holstein desde 1973 a 1988 y se convertiría en el rodeo Holstein más influyente del planeta.

El padre de Peter, un médico, le decía "Decide lo que quieres hacer con tu vida, y ve por ello arremetiendo con todo. Y si tu decisión es la agricultura, que así sea." Arremeter con todo fue exactamente lo que hizo Peter. Luego de unas vacaciones familiares en Vermont, se decidió que Peter pasaría aquel verano trabajando en un establecimiento de ovinos, y con eso, quedó definido el camino de vida de Peter. En una conversación con un vecino, Peter accedió a ayudarlo a preparar sus vacas Jersey para una exposición local.

Gracias a su gran persuasión, Peter logró que le permitieran ingresar a la pista para exhibir una vaquillona. Si bien la vaquillona terminó entre las últimas de su categoría, al joven Peter le bastó esta experiencia para que le picara el "bicho de las exposiciones" y encontró así el llamado al ganado lechero.

A veces el bicho de los shows pica, y bastante fuerte. En Peter Heffering picó tan fuerte como nunca. Durante los siguientes veranos, Peter continuaría trabajando en el tambo Jersey así como

también para un tambo vecino de vacas Ayrshire, para ese momento ya comenzando a ubicarse entre los mejores. Con esto, Peter supo de qué manera pasaría el resto de su vida. Durante los siguientes años del secundario con frecuencia parecía distraído en clase. Cuando se graduó, dijo a sus profesores que compraría un tambo y sería dueño de un rodeo de exhibición. Eso sí que fue subestimarse.

El tambo experimental Beacon Farm

Tras finalizar el secundario, y con la anuencia de sus padres, se inscribió en el programa de cuidado y manejo de animales dictado en la Universidad del Estado de Nueva York. Se graduó en 1951 y obtuvo su primer trabajo en el tambo experimental Beacon Farm con un sueldo mensual de USD 125. El establecimiento era utilizado por una compañía de molienda para propósitos de investigación, demostración y recomendación acerca de las mejores prácticas de manejo. Si bien Peter estaba sumamente ocupado con sus tareas diarias, las noches lo encontrarían preparando el rodeo de exhibición o entrenando a los animales candidatos en el césped bajo la luz del patio.

Peter Heffering conoció a la que sería su esposa durante un baile de verano cerca de un lago en Auburn, Nueva York. Se casó en Junio de 1952. En ese momento su salario en Beacon Farms era de USD

168 por mes, y su esposa, enfermera, ganaba USD 125. El plan de la familia a largo plazo era ser propietarios de un tambo, y con ese fin se sacrificaron ahorrando lo más posible. Se auto asignaron una suma semanal de USD15 para las compras de almacén, entre las cuales la comida del primer bebé era la prioridad.

La Formación de una de las más grandes asociaciones de todos los tiempos

La organización Beacon, sumamente agresiva en todo lo referente a investigación en alimentación, procesamiento y comercialización, tensó las cuerdas en lo referente a las exposiciones de ganado. Sin embargo, a pesar de los desafíos, Peter les hizo ganar 4 títulos All-American durante el tiempo que trabajó con ellos. Pero, probablemente el hecho más importante, durante 1958, fue la contratación de Ken Trevena como encargado de rodeo. Y cuando Peter dejó Beacon Farms, en 1961, para asociarse a James Houlahan y su programa Tara Hills, Ken partió junto con él.

El éxito no tardó en llegar, en 1962, tuvieron 5 animales nominados para el título All-American. En los años siguientes el éxito continuó creciendo. Sin embargo, en 1967, a instancias de su vecino, el actor James Cagney, y a pesar del éxito que Heffering le había traído a Houlahan, éste decidió poner fin a la asociación y liquidar el rodeo.

Durante el remate de liquidación de Tara Hills, 205 cabezas promediaron los US\$ 1.900, y tendría lugar el primer precio record mundial para Heffering y Trevena con la venta de la vaca *Future Hope Reflection Blacky*, que se vendió a Rowntree Farms por US\$44.0000. En ese mismo remate, Heffering y Trevena pagaron \$127.250 por 41 vientres. Juntos arrendaron un tambo de Hanover Hill Guernseys en Amenia para albergar y desarrollar este rodeo.

cidieron vender el rodeo. El remate de liquidación de 1972 de Hanover Hill fue, por su envergadura y perfil, uno de los eventos épicos de la raza. Durante el mismo, se rompieron seis récords. Con 286 cabezas vendidas por un total de USD 1.143.675, con un promedio de USD 3.998, 86, fue el primer remate de ganado lechero puro de pedigrí en superar el millón de dólares. La Johns Lucky Barb (EX) y las 8 vacas de su familia se vendieron a un precio récord

tancia. El único factor de importancia para estas personas era el Índice. Peter siempre sintió que el sistema por índices, que él llamaba “*un juego de números*” debería ser considerado como otra de las tantas herramientas disponibles para los productores lecheros, y no como palabra santa.

Además, sentía que la manipulación de los números no aseguraba el mejor producto, y mientras la gente en todo el mundo parecía pensar que el sistema de índices era infalible, las estadísticas demostraron lo contrario.

El abordaje de selección de Heffering y Trevena ponía énfasis en la importancia de las familias de vacas con fortaleza, tipo, estilo y longevidad, los cuales no estaban diseñados para producir toros de altos índices, y por ese motivo los toros de Hanover Hills no resultaban atractivos para la industria lechera de EE.UU. Por otro lado, la actitud de los productores canadienses era similar a la de ellos, por lo que estos dos hombres estaban seguros de que los toros por ellos criados tendrían más atractivo para la industria de la IA canadiense.

Por estos motivos, en 1973, Heffering y Trevena decidieron jugarse sus fichas en el estado de Nueva York y mudar su tambo a Canadá. Para ello adquirieron un establecimiento de 150 acres y terreno ondulado cercano a Port Perry, Ontario, en el corazón de la región lechera del país. Sus vecinos directos eran Murray y Barney Holtby, y los establecimientos High Point de los hermanos Smith, y Roybrook de Roy Ormiston estaban allí cerca también.

Veinticinco años más tarde, los socios dirían que la decisión de mudarse a Canadá había sido la correcta. A partir de un abordaje de la selección que buscaba el equilibrio, Hanover Hills pudo producir toros cuyas pajuelas eran apreciadas y muy usadas por la industria lechera canadiense. Toros que en muchos casos no hubieran siquiera calificado para programas de evaluación de progenie para toros jóvenes eran bienvenidos con los brazos abiertos por los centros de IA canadienses.



Peter Heffering es distinguido con su ingreso al Canadian Agricultural Hall of Fame.

El tambo Amenia Farm

En este nuevo tambo, Heffering y Trevena siguieron la hoja de ruta de los viejos caminos: un establo impecablemente manejado, un rodeo de exhibición bien viajado, un programa de selección inteligentemente planeado y publicidad en la contratapa de Holstein World. Para Julio de 1968, podía leerse en uno de sus avisos publicitarios “*Creemos tener uno de los mejores rodeos fundacionales Holstein alguna vez reunido. Nuestro rodeo en ordeño tiene un promedio apenas por debajo de los 90 puntos.*” Durante el primer año que operaron obtuvieron un título All-American y una reservada.

Sin embargo, nada es para siempre. El arrendamiento del establecimiento en Amenia finalizó el 1° de Enero de 1973, forzando su mudanza. Los socios de-

de USD 350.500, es decir a un promedio de USD 43.812,50.

Mudanza a Canadá

Entre los años 50 y 60 Heffering y Trevena adquirieron numerosos vientres en Canadá, y también participaron exhibiendo animales en la Royal Winter Fair. Ya habían efectuado numerosas ventas de vientres a exportadores y criadores canadienses de la raza, y admiraban el lustre que ese país tenía en el desarrollo de mercados a nivel mundial. Otra razón para su emigración a Canadá fue un choque de filosofías. A principios de los años 70 la industria de la IA en los EE.UU. respaldada por la comunidad científica representada por sus genetistas, ponía un creciente énfasis en la producción de una sola lac-

Llevando las cosas a un nivel completamente nuevo

El *modus operandi* de Hanover Hill consistía en que Ken Trevena estuviera a cargo del manejo diario del rodeo, mientras que Peter Heffering era quien se ocupaba de los shows, promoción y negocios, trabajando juntos en lo referente al programa de selección. El rodeo tenía cerca de 375 vientres, de los cuales 100 eran vacas en producción. También se utilizó en forma intensiva el trasplante embrionario, y para ello necesitaban tener un gran número de receptoras disponibles. Su objetivo era desarrollar un rodeo con un profundo pedigrí, con todas las vacas de 3 o más generaciones de madres Muy Buenas o Excelentes, y que produjeran 20.000 lb. de leche con 3.7% de grasa o más.

Desde el comienzo supieron que para que Canadá fuera competitivo en los mercados del resto del mundo, sería necesario empujar a las vacas a lograr producciones más altas, lo cual implicaba alimentarlas con más grano. Cuando Heffering y Trevena llegaron a Canadá, tuvieron la sensación de que las prácticas de alimentación de la mayoría de los criadores de ese país se habían quedado atrás comparadas con las prácticas de alimentación de EE.UU. Para que las vacas Holstein canadienses continuaran siendo competitivas a nivel mundial, Heffering se daba cuenta de que las cosas debían cambiar, y de manera bastante drástica. En su mente, otro hecho se veía claramente y era que toda innovación en los EE.UU., tal cual lo demostraba la historia, inevitablemente llegaría a Canadá dentro de los siguientes 5 años.

Las Familias de Vacas Hanover Hill

- **Johns Lucky Barb (EX-97-4E-GMD 5*)**
Transmitiendo principalmente a través de su lado materno, se transformó en una de las más rentables de la raza. En la plenitud de sus tiempos, la familia Barb rompería ocho veces los récords de precios en remates abiertos.
- **Mil-R-Mor Roxette (EX-GMD-30*)**
Como propuesta de negocio, Roxette era un árbol que daba dinero. Tuvo

nueve miembros de su familia vendidas por un total de USD 491.500 en el remate de liquidación de 1985. En la venta de 1987, diecisiete hijas de trasplante embrionario menores de dos años generaron USD 85.700 (vean este total). En el remate de 1989 de Hanover Hill, treinta y siete miembros de su familia, incluyendo dieciocho hijas cuyas hijas hicieron USD 601.900; y, en el remate de Bond Haven, nueve hijas y seis nietas se vendieron por USD 113.400.

- **Tora Triple Threat Lulu (EX-GMD-11*)**

En los años finales del rodeo Hanover Hill, las Lulu's y las Roxie's fueron el corazón que hizo latir este rodeo.

- **Overlook Farm Anna Marquis (EX)**

Sus hijas por Astronaut estuvieron entre las mejores que ha producido la raza.

- **Cathland Countess (EX-7*)**

Su apariencia hollywoodense se aproximó en su momento al verdadero modelo de Tipo.

- **Brookview Tony Charity (EX-97-USA-11*)**

Para imitar

No hay dudas de que la sociedad entre Peter Heffering y Ken Trevena cambió el mundo de la genética lechera. Desde récords en exposiciones que han pasado la prueba del tiempo, hasta toros que han marcado el paso de sus generaciones, Hanover Hill es ciertamente uno de los 4 o 5 programas de selección genética más grandes de la historia. En la construcción de lo que fue Hanover Hill, Peter Heffering fue extremadamente astuto, lleno de impulso, y modesto. Siempre listo para dar a los otros el crédito, al recibir el Certificado al Logro Superior de la Asociación Holstein Canadiense en 1992, Heffering rindió tributo a los muchos hombres y mujeres jóvenes dedicados a la crianza del puro de pedigrí que contribuyeron a hacer de Hanover Hill un éxito. El reconocimiento de sus colegas llegó cuando Peter ingresó al Canadian Agricultural Hall of Fame. Hoy un hombre se ha ido, pero sus ejemplos no serán olvidados rápidamente.

Con frecuencia descrita como la “*Increíble Perfección*”, logró un récord que tomó tiempo batir: seis premios a la Producción Superior, nueve veces All-American y All-Canadian, jamás vencida en su clase. Y lo más importante, Charity ocupa su lugar en la historia como la única hembra en ganar honores de gran campeón en la Royal Winter Fair en cuatro oportunidades y la única en ganar cuatro veces el título de Campeona Suprema en Madison.

El récord de Exposiciones

Para Hanover Hill Farms, el camino de ascenso atravesó siempre las pistas de las exposiciones. En suma, el rodeo Hanover Hill logró 140 nominaciones al All-American, las que dieron por resultado 31 títulos de All-American y 31 Reservados, así como también sus 87 nominaciones para el título All-Canadian resultaron en 23 títulos All-Canadian y 21 premios como Reservado. El establecimiento ostentó en seis ocasiones el título de Exhibidor Premier en la Royal Winter Fair y tres veces en Madison. Heffering y Trevena son los únicos hombres en haber presentado seis Campeonas Supremas en Madison.

Nueve Toros Clase Extra

La prueba de cualquier programa genético puede con frecuencia predecirse a través de sus líneas de machos. Con la obtención de 9 toros clase Extra, Peter y Ken establecieron un récord para su época, y desde entonces sólo mejorado por Ferme Gillette.

- **Hanover Hill Starbuck (EX-Extra)**

El primero toro Clase Extra para Hanover Hill. Su influencia, particularmente a través de sus hijos y nietos se ha extendido a casi todos los rincones del globo.

- **Hanover Hill Inspiration (EX-Extra)**
Padre de Boulet Charles (EX-ST) así como también de la madre de Maughlin Storm (VG-Extra)

- **Hanover Hill Raider (EX-Extra)**

Con genética Hanover Hill por ambos lados de su pedigrí (Starbuck x Roxette), Peter consideraba a Raider como

uno de los mejores toros que habían alguna vez producido.

- **Hanover Hill Lieutenant (EX-Extra)**
Otro toro Clase Extra con genética Hanover Hill a ambos lados de su pedigrí (Starbuck x Hanoverhill Chief T Lulu)

- **Hanover Hill Lincoln (Ex-Extra)**
Un toro con la habilidad de transmitir Tipo y altos componentes, Lincoln tuvo un hermano completo, Hillstar, que se transformó en uno de los toros mejor posicionados en Conformación en Alemania.

- **Hanover Hill-SS Clyde (EX-Extra)**
El tercer toro Clase Extra con Hanover Hill a ambos lados de su pedigrí.

- **Hanoverhill Stardom (VG-Extra)**

El cuarto toro Clase Extra con Hanover Hill a ambos lados de su pedigrí.

- **Hanover-Hill Mirage (EX-Extra)**
El quinto toro Clase Extra con Hanover Hill a ambos lados de su pedigrí. De hecho, Mirage completa 3 generaciones de toros Hanover Hill Clase Extra (Starbuck, Raider, Mirage)

- **Hanoverhill Premier (EX-Extra)**
El último toro Clase Extra para Hanover Hill.

Esto no equivale a decir que la influencia de este establecimiento vino sólo a través de estos nueve toros. Hanover Hill Triple Threat (VG-GM) no fue un toro clase Extra, sin embargo su impacto ha sido sustancial. Además de los nueve toros Clase Extra, veintitún toros de origen Hanover Hill lograron el reconocimiento como Superiores en Tipo y siete de ellos se llevaron todos los honores con el título de Producción Superior.

El Remate de Hanover Hill de 1985

Con el por entonces vigente Código de Renta Interna de 1968 impulsando a la industria del Holstein en Norteamérica a un frenético y optimista clima económico, Heffering y Trevena decidieron organizar un remate, y ¡qué remate fue aquel! Llevado a cabo en el propio establecimiento el 15 y 16 de Julio de 1985, con una concurrencia de 2.500 perso-

nas, el rodeo más conocido del mundo por entonces pasó bajo el martillo del rematador Bob Shore. Los récords se hicieron ver. 302 cabezas dieron USD 7.039.200, con un promedio de USD 23.308,61, haciendo de este remate, el de más alto volumen y máximo promedio por entonces alcanzado en Canadá. Durante el segundo día, Brookview Tony Charity (EX) se transformó en el primer animal lechero en venderse por más de un millón de dólares cuando fue adquirida en USD 1.450.000 por Steve Roman de Romandale Farms.



Johns Lucky Barb (EX) y las 8 vacas de su familia se vendieron a un precio récord de USD 350.500 en 1972.

El Remate de Hanover Hill de 1987

Los grandes resultados de su programa de transplante embrionario empujaron los números de las vaquillonas al punto tal en que otro remate se llevó a cabo el 13 y 14 de Julio de 1987. 201 cabezas rematadas lograron un promedio de USD 7.203,73, 80% de las cuales eran hembras en edad de ordeño.

El Capítulo Final: El Remate de 1989

Para 1989, había llegado el momento del capítulo final de Hanover Hill. En el remate de ese año, llevado a cabo el 10 y 11 de Julio en el mismo establecimiento, el interés global por las líneas de sangre Hanover Hill fue patente. 107 cabezas vendidas a Canadienses, 114 a criadores de EEUU, así como también a compradores de España, Reino Unido, Japón, Brasil, Irlanda, Escocia, Suecia y Argentina. 341 lotes se vendieron a un promedio de USD 14.711,73, haciendo

un total de US\$5.016.700. El promedio logrado fue el tercero más alto en la historia canadiense, sólo sobrepasado por su propio remate de 1985 y por el remate de Cormdale llevado a cabo un año antes.

El Remate de Liquidación de Hanover 1998

En la medida que el interés de Peter y su hijo David pasó a los caballos puros, se llevó a cabo un remate total los días 14 y 15 de Julio de 1998. 289 cabezas se vendieron a un promedio de USD 8.415,22 haciendo un total de USD 2.432.000.

Nuevamente, criadores de todo el mundo vinieron en busca de obtener su última chance con estas grandes líneas de sangre. En la apertura del remate, el legendario hombre de los pedigríes, Horace Backus, dijo, *"En la historia de la raza Holstein han habido tan sólo cuatro o cinco rodeos que han creado una línea de sangre inconfundible. Hoy estamos rematando un rodeo con una línea de sangre inconfundible"*.

El Éxito continúa en las Carreras de trote

En 1989, Heffering hizo su ingreso en las carreras de trote y disfrutó de gran éxito. Fue propietario, ya sea total o parcial, de una impresionante lista de caballos que incluyeron entre otros Precious Bunny, Riyadh, Pacific Rocket, Kadabra, Strong Yankee, y Majestic Son. Sus campeones ganaron los premios en las carreras más codiciadas del deporte, incluyendo entre otras Little Brown Jug, la Copa Norteamérica, Meadowlands Pace, Clásico Canadiense de Trote, Kentucky Futurity, Corona de Criadores y numerosos eventos Sires Stakes en Ontario.

En 1996, Peter y su hijo David abrieron el haras Tara Hills en Port Perry, Ontario, que es al día de hoy uno de los haras Premier de Norteamérica. En 2012 aloja en sus boxes con instalaciones de última generación a 11 padrillos. **nh**

Por Andrew Hunt, Bullvine.

Traducción: Inés Nazar Anchorena



Avances de ACHA en la Cuota Hilton

Tal como se mencionara en el número de Abril de Nuestro Holando, la USESCI ha otorgado al Proyecto ACHA 107 toneladas de cuota para ser exportadas a la Unión Europea, de las cuales se llevan comercializadas, al cierre de la presente edición 73,34 Toneladas, el 68,5 % de lo asignado.

Estas toneladas fueron producidas con novillos aportados por socios de ACHA, los que se faenaron y elaboraron principalmente en la Planta de QUICKFOOD de San Jorge, completándose con faenas en las plantas de Villa Mercedes y Hughes del mismo grupo. Todos los productores remitentes obtuvieron un beneficio adicional por participar en el Proyecto.

Se llevan faenados 4.665 novillos Holando Argentino, de los cuales resultaron con tipificación Hilton el 85,8 % de los mismos, el peso vivo promedio fue de alrededor de los 610 Kg. Los cortes comercializados fueron el bife angosto, cuadril y lomo, los que se destinaron a mercados donde cuentan con gran aceptación, principalmente Holanda y Alemania.

Entrando en el último período para completar la cuota a Junio 2012, ACHA está trabajando en un intenso plan de faenas a los fines de poder reunir la mayor cantidad posible de cabezas durante el mes de mayo y de esta forma aprovechar los embarques marítimos permitiendo que la mercadería llegue a destino Europeo antes de fin del ciclo.

Convocatoria Productores

ACHA convoca a todo productor interesado en participar dentro del Grupo, puede consultar los beneficios y requerimientos con el Departamento de Carne de ACHA, 011-4805-7323, info@acha.org.ar

Jurado de Mercoláctea 2012 John Burket

John Burket vive en el centro sud de Pennsylvania. Luego de graduarse en la Universidad del Estado de Pennsylvania en la carrera de Dairy and Animal Science, volvió al establecimiento familiar Burket Falls Farm, cerca de East Freedom, donde su familia trabaja 250 animales Holstein de pedigri.

El rodeo de Burket Falls Farm es reconocido mundialmente como "La casa del Holstein Descornado" ya que por alrededor de medio siglo, la familia Burket ha introducido el gen descornado en la raza Holstein de USA, su rodeo hoy está formado en un 80% por animales sin cuernos naturalmente, y portando, además, en un 75%, del gen rojo. El rodeo proviene, predominantemente, de Burket Falls Elevation Sophia, EX 93 4E, GMD DOM, con una producción vitalicia de más de 240,000 libras de leche. La familia de esta vaca ha producido más de 130 descendientes calificadas Excelentes a la fecha, y ha obtenido muchos premios y reconocimientos All Pennsylvania y All American. Además muchos de sus toros y embriones fueron comercializados mundialmente.

John ha jurado muchas exposiciones locales, estatales y nacionales por más de 25 años; trabajó como Calificador para la Asociación de Ganado Roja y Blanca y fue miembro del Consejo Nacional de Directores de esa entidad. También ocupó el cargo de Presidente de la Asociación Holstein de Pennsylvania y miembro del Comité Internacional de Marketing de la Asociación Holstein USA, para la que actualmente es miembro del Comité de Avance Genético.

ACHA estará presente en El Camino del Macho Holando en Mercoláctea

EL CAMINO DEL MACHO HOLANDO será un sector dedicado a toda la tecnología para la producción del macho Holando Argentino; consiste en un recorrido donde el productor podrá actualizarse en las distintas alternativas productivas del ternero Holando a través de demostraciones prácticas en los corrales ubicados estratégicamente en el sector dinámico de la muestra integrado al sector forrajero, y en el ciclo de conferencias pensado en las necesidades del productor y potencial productivo de la raza en la producción de carne de calidad. ACHA, además de la asistencia en el sector de corrales, el Miércoles 9, a las 16.30, presentará el proyecto "Experiencias de Integración en la Cadena de Producción, el Novillo Holando Argentino en la Cuota Hilton" a cargo Ing. Agr. Mariano Brave.

También participarán otras instituciones y empresas, como el IPCVA que presentará el Cuadernillo Técnico N° 10 "Evaluación de los Beneficios Potenciales de Alta Calidad con Terneros macho de Razas Lecheras"; el INTA Lechero presentará sus trabajos de investigación en la materia llevados a cabo en las Estaciones Experimentales de Marcos Juárez y Concepción del Uruguay; Ducrem exhibirá una demostración del Sistema Integral de Crianza de terneros que propone en conjunto con Daragua; el Feedlot Don Corral promocionará sus servicios y propuestas para el sector en materia hotelería de crianza y nutrición del macho Holando, además la Coop. Guillermo Lehmann, estará colaborando con la organización del evento y abordando el tema mercados y alternativas para el overo negro.

ALFASAL®

COMPLEMENTOS MINERALES

• **Premezclas Minerales: Lactancia - Preparto**

• **Formulaciones a Pedido**

• **Asesoramiento Nutricional**

Mejor nutrición para mi, Mayor producción para Usted.



ALINEX S.A.

Av. Corrientes 3169 Piso 12°
(1193) - Capital Federal
Lín. rot. / Fax: (011) 4862-0043
E-mail: alinex@alinex.com.ar



CARTELERA DE REMATES

Mayo

- 10 de mayo.** Mercoláctea venta Genética Superior, San Francisco, por Coop. Guillermo Lehmann.
12 de mayo. Mercoláctea remate general, San Francisco, por Coop. Guillermo Lehmann.
19 de mayo. Sociedad Rural de Villa María, Lechería, por Scaglia SA

Junio

- 8 y 9 de junio.** Agroactiva 2012, por Coop. Guillermo Lehmann.
29 de Junio. 1º Remate Anual La Lilia en sus propias instalaciones, por Coop. de Morteros, Coop. de Sunchales y Coop. Guillermo Lehmann.

Julio

- Exposición de Palermo, por Sáenz Valiente, Bullrich y Cía.

Agosto

- 17 y 18 de agosto.** Sociedad Rural de Rafaela, por Coop. Guillermo Lehmann.
31 de agosto. Soc. Rural La Playosa.

Setiembre

- 8 de septiembre.** FINACO San Vicente, por Coop. Guillermo Lehmann.
14 de septiembre. Soc. Rural de San Carlos, por Coop. Guillermo Lehmann.
29 de septiembre. ERICCA Sociedad Rural de Villa María, por Scaglia SA.

Octubre

- 7 de octubre.** Sociedad Rural de San Francisco.
28 de octubre. Sociedad Rural de Brandsen, por Pedro Noel Irey.

PROXIMAS EXPOSICIONES TEMPORADA 2012

17 al 19 de mayo

Sociedad Rural de Villa María, Córdoba

30 de mayo al 3 de junio

60ª Exposición de Agricultura, Ganadería y Comercio de la Sociedad Rural de Canals

6 al 9 de junio

Agroactiva Ganadera, Cañada de Gómez, Santa Fe

28 al 30 de junio

62ª Exposición de la Sociedad Rural de Pozo del Molle

19 al 31 de julio

Exposición de Palermo
Sociedad Rural Argentina, CABA

16 al 20 de agosto

Sociedad Rural de Rafaela, Santa Fe

7 al 9 de setiembre

FINACO, San Vicente, Santa Fe

8 al 17 de setiembre

Sociedad Rural de Bolívar, Buenos Aires

21 al 23 de septiembre

Sunchales Muestra

27 al 29 de setiembre

ERICCA Sociedad Rural de Villa María, Córdoba

5 al 7 de octubre

Sociedad Rural de San Francisco, Córdoba

24 al 28 de octubre

Sociedad Rural de Brandsen, Buenos Aires

Internacionales

2 al 6 de octubre

World Dairy Expo, Wisconsin USA.
Jurado raza Holstein: Michael Heath

2 al 11 de Noviembre

Royal Agricultural Winter Fair, Toronto, Canadá. Jurado raza Holstein: Callum McKinven



Conferencia Mundial Holstein 2012

4-7 de noviembre, 2012



Toronto, Canadá

ACHA CALENDARIO DE REUNIONES 2012 PRIMER SEMESTRE

Mayo 22	Comité Ejecutivo
Mayo 23	Directores Regionales
Junio 4	Comité Ejecutivo
Junio 25	Comité Ejecutivo

Gira de calificaciones CALENDARIO PARA EL PRIMER SEMESTRE DEL 2012

MES	ZONA	DESCRIPCION
JUNIO	1	Abasto Norte
	4	Buenos Aires Oeste
	6	Buenos Aires Sur
JULIO	8	Santa Fe Centro
	11	Córdoba Centro

Banco Galicia, junto al sector lechero.

Financie capital de trabajo y bienes de capital para su tambo con **Tarjeta Galicia Rural**, al 0% de interés y con plazos que van desde los 90 hasta los 180 días^(*) en las empresas con acuerdo de financiación.



Y además cuente con:

- **Leasing:** en pesos, con tasa fija o variable.
- **Préstamos Prendarios:** en pesos, con tasa fija o variable.
- **Galicia Convenios:** condiciones preferenciales de financiación a través de convenios con éstas y otras empresas:

AKRON



CLAAS

DeLaval

GEA



JOHN DEERE

MS

Conozca todos los acuerdos y convenios desde bancogalicia.com/agro

0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Siempre junto al campo.



^(*) Costo Financiero Total Máximo (CFT): 1,5%. Sujeto a disponibilidad de líneas, bienes y vigencia de los acuerdos y convenios. Sujeto a cumplimiento de requisitos legales y a previa aprobación comercial y condiciones de contratación de Banco Galicia. Las marcas que figuran aquí se encuentran registradas y corresponden a sus titulares.

SOLO, Genética Productiva

Producción, Sólidos, Longevidad, Sanidad, Ubres y Patas.

MYSTIC

Buckeye x Morty



- ✓ Excelente en ancho de ubre trásera (+5.01).
- ✓ Muy alto en producción de leche (+1640).
- ✓ Un lineal ideal para sus vacas.
- ✓ Alta producción de sólidos.

JAKE

O Man x Bw Marshall



- ✓ El toro ideal para sus vaquillonas.
- ✓ 5 % Dif. parto con más de 14.500.
- ✓ Obs: altos sólidos con altos porcent. de sólidos.
- ✓ Muy alto en MNS.

CARS

Laudan x Durham



- ✓ Bajo en recuento de células somáticas (+2.64).
- ✓ Uno de los más altos en vida productiva (+4.3).
- ✓ Un pedigree abierto para usar.
- ✓ Buenos sólidos y altos porcentajes de sólidos.

Consulte **ON-LINE:**

Yeter • Jake • Oliver • Mystic • Micah • Bowser • Pluto

HOLANDO, JERSEY, PARDO SUIZO



Semenzoo **italy**

Dante Alighieri 852
Venado Tuerto - Santa Fe
Tel. 03462.437209 - 03462.428479

genpro@genpro.com.ar

GENPRO
Genética Productiva

www.genpro.com.ar

DIVISIÓN LECHE