nuestro
HOLANDO

N° 611 - Febrero 2012 Año LV

Redacción: Santa Fe 2742 7° D (1425) Buenos Aires

¿Cuánto facturan sus vacas durante su vida productiva?

Pag. 10

Utilidad de los baños podales

Pag. 22

Los Cardone

transmiten su amor por las vacas generación tras generación

NUEVAMENTE SOMOS LOS LÍDERES EN TPI

Nº	NOMBRE	TPI	VIDA PRODUCTIVA	UBRE	LECHE	PROTEÍNA
1	FREDDIE *O Man x Die-Hard*	2217	7.30	1.11	1135	45
4	SUPER *Boliver x O Man*	2201	6.80	2.02	1754	52
7	O-STYLE *O Man x Teamster*	2180	5.90	1.25	1666	48
10	LOGAN *O Man x BW Marshall*	2112	3.40	0.31	1638	60

Fuente: Holstein Association. High Ranking Sire Report. Diciembre 2011.

No sólo tenemos el Nº1, sino que 4 de los 10 mejores toros en TPI son comercializados por Juan Debernardi S.R.L.

JUAN DEBERNARDI S.R.L. Soler 3330 1º piso (C1425BWD) Buenos Aires. Tel.: (011) 4962-8442 | www.juan-debernardi.com.ar

Hoy es fundamental conocer y manejar los datos productivos de su establecimiento. Eficientice su manejo, jerarquice sus rodeos y mejore su capital a muy bajo costo.

INGRESE AL CONTROL LECHERO OFICIAL

- Control de producción individual mensual
- Medición de leche, grasa, proteínas, células
- Certificados oficiales de lactancia
- Respaldo internacional de ICAR
- Inscripción individual de hembras
- Certificado de antecedentes y árbol genealógico
- Trazabilidad (Por Resolución 370/07)
- Suscripción gratuita a Revista Nuestro Holando

El trámite es muy sencillo, sólo debe acercarse a su Entidad de Control Lechero oficial y obtener su número de propietario. El controlador pasará mensualmente para realizar la toma de datos de la producción del día, así como los eventos ocurridos entre visita y visita.

Asociación Criadores de Holando Argentino
ACHA
Laprida 1818. C1425 EKR. Buenos Aires
Telefax: 011-48057323
E-mail: info@acha.org.ar
Web: www.acha.org.ar

Sumario

Nº 611 Febrero 2012

REPORTE 14

SAN MANUEL de Víctor Santos

Donde se prioriza trabajar con buenas vacas

San Manuel, propiedad de Víctor M. Santos, de Coronel Granada, Buenos Aires, donde con un rodeo de 164 vacas en ordeño producen 27 litros diarios de promedio y además pueden lucirse en el concurso organizado por la entidad de control de Ameghino obteniendo el campeonato de la categoría de vacas de 2 y 3 partos.

ENTREVISTA 16

EL PEDACITO de Cardone

Con fuerza basada en sus raíces históricas

Visitar el establecimiento "El Pedacito" ubicado en Florentino Ameghino, en la provincia de Buenos Aires, permite que uno experimente un gran placer al ver todo lo que hacen los Cardone: Orlando, Aníbal y sus hijos Nicolás y Manuel.

SANIDAD 22

Baños podales

Alternativas para su utilización

Analizando los costos de un tambo, muchas veces no se presta atención a algunas acciones por ser tan simples que terminan siendo un verdadero problema. Los baños de pata de las vacas, por ser mal utilizados, es uno de esos casos, pues existe bastante confusión acerca de la acción que los productos químicos pueden ejercer sobre los tejidos podales de la vaca y la incidencia de infecciones locales.

Establecimiento "El Pedacito" ubicado en Florentino Ameghino, en la provincia de Buenos Aires

Además

LA ASOCIACION

5 | *Autoridades y Comisiones*

28 | *Work Shop*

29 | *ACHA Informa*

30 | *ACHA Informa*

MANEJO

6 | ***Recorte permanente de pezuñas***
Desde el punto de vista económico como del bienestar animal, las enfermedades de las pezuñas son un serio problema de salud para cualquier tambo. Las repeticiones, severidad y duración de estos problemas son lo suficientemente importante como para recomendar su permanente atención a través del recorte rutinario.

10 |
La importancia de la producción vitalicia
¿Cuánto facturan sus vacas durante su vida productiva?
La manera más clara de definir la producción vitalicia es "la facturación que nuestras vacas son capaces de hacer durante su vida productiva". Si viven más, producen más y consiguientemente facturan más y son más rentables.

CONCURSO

9 | ***Tacna, Perú***
Designado por la Comisión de Jurados, visitó la feria Agropecuaria, Artesanal e Industrial de Sama, en la localidad de Tacna, Perú, el señor Leonardo García, quien a su regreso presentó el siguiente informe.

ENTREVISTA

13 | ***Ravid Rama, martillero en USA***
Cada venta tiene su estrategia en forma independiente.

19 | ***Alfredo Pignotti***
"En Ameghino las vacas se distinguen por la longevidad y los rasgos de salud"
Con la idea de conocer un poco más la producción lechera en la zona de Ameghino, especialmente cuáles son las líneas genéticas que buscan los tamberos, entrevistamos a Alfredo Pignotti, titular de Genpro.

REPORTE

25 | ***La Presentation Daurel***
Primera vaca que logra la distinción de 54*
Con 86 hijas calificadas Buena Más o mejor, en una proporción del 92%, con 4 Excelente y 49 Muy Buena, La Presentation Daurel EX (Supersire x Blackstar x Chief Mark x Valiant x Senator) se ha convertido en la primera vaca, en Canadá, en lograr la distinción de 54.*

AGENDA

21 | ***2º Concurso de Vacas a Campo de Ameghino***

27 | ***Italia largó su prueba genómica***

ASOCIACION CRIADORES DE HOLANDO ARGENTINO

Laprida 1818 (1425) Capital Federal,
Tel. y Fax: 011-4805-7323
E-mail: info@acha.org.ar

COMITE EJECUTIVO

Presidente Juan José Ysrraelit
Vicepresidente 1º Fernando Von Neufforge
Vicepresidente 2º Daniel Cagnolo
Secretario Víctor G. Pussetto
Tesorero Guillermo Cánepa

Tribunal de Honor: *Titulares:* Carlos M. Videla, Guillermo Bullrich Casares y María Teresa Blaquier
Suplentes: Eladio Cerino, Jorge Garcia Bouissou y Antonio Zamarripa
Comisión Revisora de Cuentas: Roberto Issolio, Leoncio Díz y Leslie Widderson

Gerente: Liliana Chazo
Responsable del Area Técnica: M.V. MsC. Daniel Casanova
Jefe de Calificadores: M.V. Bernardo Busso
Calificadores: Juan Emilio Urrutia; Vicente Argoytía
Fiscalizadores de Control Lechero: Ing. Agr. Mario Orlandi y Miguel Boggero
Responsable del Area Administrativa Contable: Cont. Leandro García Casas

COMISIONES ASESORAS

Comisión de Extensión
Presidente: Roberto Gennero

Comisión de Evaluaciones Genéticas, Base de Datos y Cruzas
Presidente: Horacio Larrea

Comisión de Comercialización
Presidente:

Comisión Nacional de Control Lechero y Registro de Crías
Presidente: Pablo Bergonzelli
Vice Presidente: Fernando Von Neufforgge
Integrantes: Carlos Chiavassa, Jorge García Bouissou, Edgard Von Soubiron, Jorge Ricciardi, Juan Invimkelried, Juan Arauz Castex, Héctor Cunto y Alberto Miranda.
Inspectores Regionales: Eduardo Baravalle, Hugo Bertero, Luis B. Jaureguiberry, Juan C. Galassi.

Comisión de Jurados
Presidente: Pablo Argoytia
Integrantes:

Comisión de Acción Gremial
Presidente:

CONSEJO DE DIRECTORES REGIONALES

Zona 1
Buenos Aires. Abasto Norte
Titular:
1er. Suplente:
2º. Suplente:

Zona 2
Buenos Aires. Abasto Centro
Titular: Carlos Silvera
1er. Suplente: Guillermo Cánepa
2º. Suplente: Horacio Larrea

Zona 3
Buenos Aires. Abasto Sur
Titular: Teodoro Mulder
1er. Suplente: Angel Maceira
2º. Suplente: Daniel Dailoff

Zona 4
Buenos Aires. Oeste
Titular: Máximo Russ
1er. Suplente: Lisselotte Diz
2º. Suplente: José Deluca

Zona 5
Buenos Aires. Centro
Titular: Martín Fourcade
1er. Suplente: Juan Debernardi
2º. Suplente: Jorge García Bouissou

Zona 6
Buenos Aires. Sur
Titular: Fernando Von Neufforge
1er. Suplente: Pablo Bergonzelli
2º. Suplente: Pablo Argoytía

Zona 7
Santa Fe. Sur
Titular: Federico Lüssenhoff
1er. Suplente: María Graciela Lüssenhoff
2º. Suplente:

Zona 8
Santa Fe. Centro
Titular: Roberto Gennero
1er. Suplente: Víctor G. Pussetto
2º. Suplente: Carlos Leiggener

Zona 9
Santa Fe. Norte
Titular: Horacio Barberis
1er. Suplente: Guillermo Miretti
2º. Suplente: Oscar Lungo

Zona 10
Córdoba. Sur
Titular: Patricio Gahan
1er. Suplente: Edgardo Von Soubirón
2º. Suplente: Ralf Von Soubirón

Zona 11
Córdoba. Centro
Titular: Daniel Cagnolo
1er. Suplente: Fernando D. Rasino
2º. Suplente: Juan Pablo Martinengo

Zona 12
Córdoba. Norte
Titular: Javier Cassineri
1er. Suplente: Oscar Armando
2º. Suplente: Eduardo Deluca

Zona 13
Mesopotamia
Titular: Juan J. Ysrraelit
1er. Suplente: Guillermo Diamante
2º. Suplente: César Romero

Nuestro HOLANDO

REVISTA MENSUAL
R.N.P.I. Nº 755.238

ORGANO PERIODISTICO
DE LA ASOCIACION
CRIADORES DE HOLANDO ARGENTINO

Dirección:
Juan José Ysrraelit

Redacción:
Jorge D. Mourglia

Coordinación:
María Victoria Cuadra

Empresa Editora:
COSMOS Editores
Dirección, Redacción y Administración:
Santa Fe 2742 - 7º D
(1425) Capital Federal
Tel.: 4821-1986
Fax: 4805-7323
Cel.: 15-5409-0637
Email: nuestroholando@acha.org.ar

Composición y Armado:
Oscar Martinez
Tel: 15-5103-1945

Impresión:
Cogtal Talleres Gráficos
4342-1044/2015/3686

La dirección de la revista no se responsabiliza por los conceptos que vierten en sus artículos los respectivos autores.
Las notas firmadas se publican con la exclusiva responsabilidad de los mismos.
Se autoriza la reproducción total o parcial de los artículos publicados, mencionando como fuente **"Nuestro Holando"**

Precio del ejemplar: $9
Suscripción anual: $90
Suscripción al exterior: u$s115

Los ejemplares atrasados se venden al precio de la última edición

Recorte permanente de pezuñas

Básico para mantener patas y pezuñas saludables

Desde el punto de vista económico como del bienestar animal, las enfermedades de las pezuñas son un serio problema de salud para cualquier tambo. Las repeticiones, severidad y duración de estos problemas son lo suficientemente importante como para recomendar su permanente atención a través del recorte rutinario ya que su implementación puede prevenir muchas cojeras.

Las enfermedades de las pezuñas y las consecuentes renqueras, causan serias pérdidas económicas en los tambos. Las repercusiones económicas de las enfermedades de las pezuñas se manifiestan a través de los gastos causados por las pérdidas en la producción de leche, en el peso, descartes, largos intervalos entre partos, mayores gastos laborales, honorarios profesionales y tratamientos. El estimado de los gastos debido a las renqueras varía por país y de acuerdo a las circunstancias, pero un estudio del holandés Bruijnis y otros (2010) demostró que bajo el sistema de cuotas de leche de los Países Bajos los gastos ocasionados por las enfermedades de las pezuñas para un tambo de 65 vacas promedian US$ 4.899 al año, con una pérdida anual de US$ 75 por vaca. Un estudio americano realizado el mismo año por Cha y otros demostró que un caso de úlcera podal cuesta US$ 216,07 y uno de dermatitis digital es de US$ 132,96. El principal factor contribuyente al gasto total por caso difiere mucho entre las enfermedades. Para la úlcera podal el gasto se dividió en pérdida de leche (38%), gastos de tratamiento para la dermatitis digital (42%) y el efecto de la disminución de fertilidad causada por la infestación de la pezuña (50%).

Gastos en Euros por un caso de cojera (sistema holandés)

Dismun. Prod. Leche	150 € (basado en 5% de la reducción de la producción)
Pérdida de peso	30 €
Gastos veterinarios	10 €
Intervalo de partos	13 €
Trabajo adicional	14 €
Descarte	37 €
TOTAL	**252 €**

Recorte de pezuñas

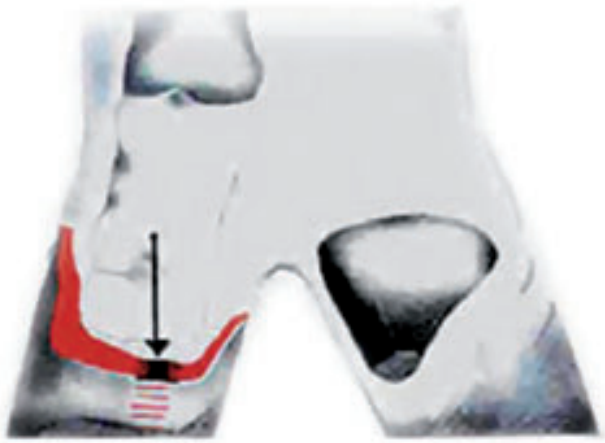
Las pezuñas pueden ser recortadas de manera preventiva o curativa. Si bien el recorte preventivo es mejor, no evitará la renquera y de vez en cuando habrá excepciones. Los intervalos en los que las vacas necesitan el recorte dependen de las condiciones de trabajo del tambo. El trabajo debe llevarlo a cabo una persona que entienda la conformación y la función de las pezuñas y los dedos y sepa la manera en que las condiciones de manejo afectan las hinchazones.

Crecimiento de las protuberancias

Con frecuencia los corrales de alojamiento de las vacas tienen pisos de concreto que afectan, hasta cierto punto, el grado de crecimiento y el desgaste de los huesos. Enfermedades como la laminitis y la dermatitis interdigital causan un sobre crecimiento de las protuberancias. Las renqueras se presentan, con más frecuencia, en la parte trasera de la pezuña que en la delantera, y entre el 95 y 99% de los casos, la parte exterior de los dedos de las pezuñas traseras es la afectada. La razón es porque el abultamiento del hueso del dedo exterior crece más rápido que lo que se desgasta. El crecimiento y el desgaste de la parte interior trasera del dedo es más balanceado. El crecimiento adicional del abultamiento del hueso de la parte exterior del dedo ocurre, por la manera en que las vacas caminan, sobre superficies duras y algunas veces resbalosas. En la parte delantera de la pezuña las renqueras son menos frecuente. Si sucede, la parte interior de las pezuñas es la afectada, generalmente por la corta distancia en altura que existe entre el pasaje

del espacio para la alimentación y el pasaje del espacio que tiene la vaca para hacerlo. La vaca tiene que estirarse hacia adelante para comer. Esta acción puede causar dedos ligeramente torcidos y sobrecargados (Fotos 2 y 3) Además, la postura de la pata anterior (hereditario) puede ser la causa. En este caso, las pezuñas estarán dirigidas hacia afuera desde las rodillas.

Cuando los dedos son largos, el talón sostiene gran parte del peso. Esto deposita demasiado peso al final del hueso podal y eventualmente puede causar una úlcera podal.



Una lesión típica de la planta comienza después de que el dedo exterior ha sufrido mucha presión.

Cuando las pezuñas son largas, los talones sostienen una grandísima parte del peso. Esto también deposita demasiado peso al final del hueso de la suela y puede dañar al lugar típico del corión (moretones) resultando en una típica ulcera podal.
Si las superficies de las suelas de los dedos están inclinadas, el peso alrededor de los bordes (paredes) parece soportar la mayor parte del peso. Esto se debe a que hace mucha presión a la función estabilizadora de los tendones y a la almohadilla digital interior del dedo. El hueso podal presionará más sobre el lugar típico del corión. El recorte de la superficie de la suela para que sea plana y perpendicular al axis de la pezuña evitará el sobrepeso del lugar típico o donde se forma la úlcera.

Ulceras en las paredes

Es posible que las úlceras en las paredes de la parte trasera de las pezuñas también se desarrollen en un sobrehueso exterior

Los 5 pasos del recorte

El proceso de recorte que se presenta a continuación se refiere al trabajo en las patas traseras. Para referirse a las pezuñas delanteras se debe cambiar pata anterior por pata exterior y viceversa. Es importante que una pezuña saludable rinda bien, por eso es la primera que se debe recortar (si es necesario). La longitud y el ángulo de la pezuña son importantísimos. La pezuña interior saludable, sirve como ejemplo para corregir la pezuña más afectada; los primeros 3 pasos sirven como rutina o recorte preventivo y los dos restantes son para el recorte curativo (para tratar defectos).

La pezuña de una vaca Holstein promedio es de 7,5 cm de longitud y la suela es de casi 0,5 cm de espesor. Cuando se realiza el recorte rutinario, lo más importante es protegerlas, por lo tanto, tenga cuidado en no sobre cortarla demasiado.

1.- Recorte la parte interior a una longitud de 7,5 cm desde la corona donde comienza la protuberancia. El corte debe ser perpendicular a la suela. Recorte la suela a un grosor de 0,5 cm de la punta del dedo y deje el grosor del bulbo o del talón como estaba. Mantenga la altura del talón.

2.- Recorte la longitud de la pezuña exterior a la misma longitud que la de la interior y recorte la suela a una altura igual a la de la pezuña interior (si es posible). En caso de un dedo abotonado (pezuña laminitica) no siempre es posible alcanzar la misma altura en el dedo. El talón o el bulbo es más importante porque sostiene la mayor parte del peso.

3.- Recorte las pezuñas de manera ligeramente más recortada, entre 2,5 a 3 cm. Desde el dedo hacia el talón. Esto es para revisar el lugar típico donde se produce una úlcera podal y segundo, para mantener limpio y aireado el espacio entre las pezuñas (previniendo de esta manera la dermatitis interdigital).

4.- En caso de defectos tales como la úlcera de la planta y/o úlcera de las paredes, esta pezuña debe ser recortada para crear una diferencia de altura entre la pezuña saludable y la enferma para que el peso sea parcialmente transferido a la pezuña sana. De esta manera la pezuña dañada puede curarse más rápidamente. En caso de que exista muy poca diferencia de altura, se puede aplicar un bloque a la pezuña sana para elevar su altura. En caso de moretones en la planta, se puede hacer una diferencia de altura pero no es recomendable recortar demasiado la delgada suela. En el segundo paso, se elimina el peso excesivo y normalmente esto provee suficiente alivio para la garra.

5a.- Corte las protuberancias sueltas y bordes duros de las pezuñas. Tenga cuidado en la parte interior, aquí solo se cortan las fisuras en el talón, cualquier otra protuberancia suelta no es problemática; retirarla afectará la estabilidad y la altura de la pezuña.

5b.- En la pezuña exterior, la protuberancia suelta y borde tienen que ser retirados en los últimos dos tercios de la superficie de la planta.

5c.- Finalmente, revise la pata por la dermatitis digital. Si es necesario, trátelas con antibióticos o con un gel para pezuñas.

inclinado y sobrecargado. En la parte trasera de la pezuña la suspensión es mayor, la protuberancia más suave y la conexión entre la pared y la planta más débil. La conexión entre ellas se llama línea blanca, es como una masilla y no es muy fuerte. Si las suelas están inclinadas, las láminas (pliegues) en la parte trasera apenas estarán presentes y la pared se rajará fácilmente. En estos casos, también están normalmente presente la laminitis. Esta es considerada la causa principal de las úlceras de las paredes.

Cuando la parte exterior de las pezuñas están sobrecargados, la vaca adoptará una posición torcida y habrá presión en la pared exterior de la parte trasera de las mismas. Lo mismo se aplica para las pezuñas demasiado largas ya que la mayor parte del peso está en la parte trasera de las suelas. De igual manera demasiada presión en las paredes resultará en una separación. nh

Fuente: **Highlights crv**

Tacna, Perú

Jurado de ACHA para el ganado Holstein

Designado por la Comisión de Jurados, visitó la feria Agropecuaria, Artesanal e Industrial de Sama, en la localidad de Tacna, el señor Leonardo García, quien a su regreso presentó el siguiente informe.

El jurado junto a la Gran Campeón Hembra PP.

Tacna es el departamento más austral del Perú, limita al este con Bolivia y al sureste con Chile. Su capital es la localidad de Tacna y se extiende entre una de las porciones más áridas del desierto costero y una porción elevada de la Cordillera de los Andes al sur. Surcado por el caluroso valle de Sama. Una gran parte de la población tacneña reside en la capital departamental y culturalmente tienen preeminencia el aimara y el criollo.

En lo que respecta al trabajo de juzgamiento, el mismo tuvo dos partes bien diferenciadas. En la primera, participaban sólo criadores nobeles provenientes del mismo valle con animales puros por cruza. Concurrieron 54 animales donde se destacaron varias divisiones con 7 ejemplares. La Campeón Hembra Junior y 3er. Mejor Hembra, ganadora de la categoría Ternera Menor era una hija de América, en tanto que la Gran Campeón Hembra, de gran calidad lechera y excelente ubre, fue una vaca de 2 partos hija de Toystory. Siendo seguida, como Rdo. de Gran Campeón, por una vaca de 5 partos, seca, próxima al parto, de buena ubre. En general los animales ganadores se destacaron por la uniformidad de sus características lecheras y buenas patas.

En el segundo día, donde podían participar criadores de otras regiones, se trabajó con 87 animales puros de pedigrí, en su gran mayoría terneras. La Campeón Hembra Junior, hija de Astronomical, se mostraba muy correcta, de gran estructura y buenas patas, lo que le permitó, además, ser la Rdo. de Gran Campeón. La Gran Campeón Hembra, por su parte, hija de Blitz de dos partos se destacó por ser una vaca muy balanceada en su estructura lechera, y excelente ubre posterior de muy buen ligamento. Tercer Mejor Hembra resultó una hija de Lheros.

La Campeón Hembra Junior y 3er. Mejor Hembra PPC.

La visita permitió profundizar las relaciones con los productores locales que se mostraron muy satisfechos por trofeos enviados por ACHA. Luego de la jura, en una charla informal el jurado explicó a los presentes los servicios que brinda la asociación de Argentina y las posibilidades existentes para que ellos también puedan beneficiarse con elementos como la calificación por tipo, entregándose material de lectura y de extensión. De las autoridades presentes, sobresalió el Alcalde del Valle de Sama, José Luis Málaga, quien se expresó muy interesado por la posibilidad de que los productores locales reciban los servicios de ACHA. nh

La importancia de la producción vitalicia

¿Cuánto facturan sus vacas durante su vida productiva?

La manera más clara de definir la producción vitalicia es "la facturación que nuestras vacas son capaces de hacer durante su vida productiva". Si viven más, producen más y consiguientemente facturan más y son más rentables. Es fácil imaginar la ruina que nos supondría el tener que cambiar a los 2 años un tractor nuevo que acabamos de comprar, o el que tuviésemos que cambiar entes de amortizarla una máquina de ordeño recién estrenada, que nos hubiera dado problemas desde el primer día. Con nuestras vacas ocurre lo mismo, aunque con una gran diferencia, la maquinaria no depende de nosotros, sino de un fabricante al que exigimos garantía y fiabilidad, mientras que nuestro ganado sí depende directamente de nosotros, de nuestro programa genético, de la calidad de la recría y del trabajo profesional en la vida productiva.

El objetivo de cualquier negocio es la rentabilidad. ¿Cómo podemos hacer a nuestro tambo rentable? Sin dudas haciendo muy bien las cosas:

- Con un excelente manejo
- Con un confort exigente
- Con un buen programa de salud
- Con una alimentación sana y equilibrada
- Siendo exigentes con nuestra gestión de la recría
- Y otras más.

Si queremos facturar más, debemos empezar por hacer una buena vaca, capaz de durar lo suficiente para amortizarse, y que nos dé un beneficio empresarial. No debemos de tener vacas porque sí, porque el abuelo ya tenía vacas, las tenemos que tener porque nos dan dinero, y para esto hay que hacer vacas rentables, que sean capaces de tener una producción vitalicia lo más alta posible.

En mi opinión, los productores estamos preocupados por demasiados frentes que tenemos en el establecimiento, y somos poco reflexivos a la hora de tener muy claro que la principal herramienta de un tambo, la que verdaderamente nos va a dar la rentabilidad, es la vaca.

Tener buenas vacas no quiere decir para ir a las exposiciones, tener buenas vacas es

Tener vacas de alta producción, libres de problemas y capaces de aguantar el mayor número posible de lactancias. Esto lo hemos leído muchas veces, pero ¿de verdad luchamos por conseguirlo? ¿Se imaginan si todas nuestras vacas tuvieran 50.000 kilos de producción vitalicia? Parece un sueño, pero si no luchamos por ello nunca llegaremos a conseguirlo.

Tenemos que definir qué vaca será la más rentable para nosotros y marcarnos objetivos

Las partes más importantes de una vaca son:

El sistema mamario

Las patas

La capacidad corporal

Una vaca tiene que tener la capacidad suficiente para una alta ingestión, soportar los partos y los climas adversos, sobre todo el estrés calórico. Si no hay capacidad, no se tiene peso, si no se tiene peso, no se come y si no se come no se produce.

Para ilustrar la importancia de la capacidad corporal y para los que aún no crean en ella, no tienen más que comparar las producciones de sus vacas de primer parto con las de más partos. Las vacas más adultas producen más, pero no es por tener más partos, sino porque la capacidad de una primeriza para comer no es la misma, no tiene físicamente dónde meterlo. Si las vaquillonas parieran con 700 kilos, comerían y darían la misma leche que las de segundo o tercer parto. En el cuadro 1 se puede ver los promedios de ingestión en el establecimiento La Travesía; las vaquillonas comen entre 3 y 4 kilos menos de materia seca que el resto, y por lo tanto tienen menos producción, y cada litro de esa leche es más cara de producir. Cuanta más capacidad tiene una vaca, más posibilidades tiene de comer, de producir y de hacer un litro de leche más barato.

CUADRO 1

PROMEDIOS DE INGESTION LA TRAVESIA

	KMS	ind. Conv.	Leche	Costo del litro En alimentación
1er PARTO	23	1,50	34,50	0,1242
RESTO	26,15	1,60	41,80	0,11
Como referencia				
RODEO ALTA (108 VACAS)				
120 días en leche	27,8	1,83	51,10	0,10

Los tambos con buenas vacas tienen sin duda mayores beneficios reales

Mayor producción vitalicia por vaca con 3,2 lactancias de promedio, tenemos que unas sólo llegaron a la primera lactancia y otras a la octava. La producción media anual es de 12.451, con algunas que fueron descartadas luego de dar solamente 210 kilos y otras que pasaron los 112.000.

En la producción vitalicia encontramos el punto importante: 39.843 kilos y para eso hacen falta 1.078 días trabajados. Esta es la clave, los días trabajados que se pasa por la sala de ordeño,

La vaca alcanza su máximo potencial de producción en la 3ª lactancia y lo mantiene, si está en buenas condiciones, en la cuarta y la quinta.

CUADRO 2
Bajas en los últimos 12 meses

	Total de bajas: 145	% de reposición: 31,7	
	Media	Mínimo	Máximo
Lact	3,2	1	8
Prod. Anual	12.451	210	17.940
Prod. Vital.	39.843	210	112.260
Días totales			
Trabajados	1.078	18	2.976

no vale la pena tenerlas secas 6 meses o mandarlas al matadero al final de la primera lactancia. Si queremos tener producción vitalicia, debemos tener un gran número de días trabajados.
Igual que valoramos las horas trabajadas de un tractor, para valorar su comportamiento (cuantas más horas trabaje nuestro tractor sin ir al taller, mayor será su rentabilidad), nos ocurre con los días trabajados de nuestras vacas:
Menor costo de amortización (menor reposición). Los tambos donde duran más las vacas, reponen menos, con menos costo y por lo tanto el costo de amortización es menor.
Los tambos se hacen cada vez más grandes, más industriales y se pierde el cuidado individualizado de cada vaca. Por lo tanto todo el mundo habla de la importancia del tipo, de la salud de las vacas y de conseguir una vaca capaz de aguantar el estrés de la alta producción.
Cuando hay buenas vacas, éstas duran más, se cuenta con más vacas adultas u consecuentemente se tiene una mayor producción diaria.

CUADRO 3
Producción media de La Travesía en los últimos 5 años por lactancia

	Total de bajas: 145	% de reposición: 31,7
	Kg leche	% Aumento/baja de la producción
1ª lact.	34,3	
2ª lact.	40,6	18,37%
3ª lact.	41,8	21,87%
4ª o más lact	41,5	20,99%

Hipótesis comparativa de producción según reposición
Tomando como referencia el año con nuestra reposición más alta (38%) y el año con la más baja (28%) de los últimos 5 años, usamos en ambos casos la producción media por lactancia (el mismo período). Vemos que si hay menos reposición hay mejores resultados, porque hay menos vaquillonas y por lo tanto más producción de leche vendida cada día. Esto implica mayores ingresos y menores costo de reposición.

	38% reposición			28% reposición		
	No vacas	Kg/vaca	kg totales/lote	No vacas	Kg/vaca	kg totales/lote
1ª Lact	152 (38%)	34,3	5.213	112 (28%)	34,3	3.841
2ª Lact	92 (23%)	40,6	3.573	104 (26%)	40,6	4.222
3ª Lact	68 (17%)	41,8	2.842	84 (21%)	41,8	3.511
4a Lact	88 (22%)	41,5	3.652	100 (26%)	41,5	4.150
	400	**36,6**	**15.442 Kg.**	**400**	**39,3**	**15.724 KG/**

Diferencia económica: 282 kg x 365 x 0,30=31.132 (más el costo del 10% de reposición: 44 vaquillonas)
La vaca alcanza su máximo potencial de producción en la 3ª lactancia y lo mantiene, si está en buenas condiciones, en la cuarta y la quinta.
Esto quiere decir que cuantas más vacas tengamos en 3ª, 4ª y 5ª lactancia, más producción tendremos con el mismo esfuerzo.
Lógicamente para que las vacas lleguen sanas a estos partos, además de ser buenas, deberán tener, como dijimos al principio, un excelente manejo, un confort exigente, un buen programa de salud y una alimentación sana y equilibrada.
Para tener buenas vacas, y por consiguiente mayor producción, hace falta: Marcar el objetivo de la vaca que consideramos más rentable para nuestra explotación. Establecer un programa genético serio; no vale con el *"dejame 20 dosis de ese toro"* cuando llega el vendedor, y usarlas en todas las vacas que van entran en celo hasta que se termina. Usar semen con garantía en todas las vacas y no sólo en una parte. Si no lo hacemos así, sólo incrementaremos el potencial de una parte del rodeo. Los cruzamientos deben ser planeados, no debe usarse de la misma forma dos súper toros pues cada uno necesita una vaca diferente, y si no lo usamos correctamente tampoco obtendremos de ellos los mejores resultados.
Se debe seguir un programa genético con rigurosidad y sin límite de tiempo. Tener buenas vacas no es casualidad, es el resultado de hacer bien las cosas durante mucho tiempo. nh

Por **Alfonso Ahedo Fernández**

David Rama, martillero en USA

"Cada venta tiene su estrategia en forma independiente"

Usualmente los criadores que tienen la posibilidad de visitar Estados Unidos y Canadá y asistir a las ventas de ganado que se realizan en las exposiciones o en algún establecimiento en particular, vuelve fascinado por el trabajo de las firmas martilleras. Para conocer un poco más la *"cocina"* y la filosofía que éstas tienen, hablamos con David Rama, quien junto a su esposa Merry, son propietarios de *"The Cattle Exchange"*, una de las firmas de venta de ganado más conocidas de Estados Unidos. Ambos crecieron en Yorktown Heights, Nueva York, hogar de Dave Younger de Hanover Hill Sales y de Hilltop Hanover, uno de los rodeos más famosos de América del Norte. David Rama atribuye a Dave Younger y a Peter Heffering el haberse metido en el negocio de la venta de ganado *"¡Viéndolos en acción a ambos, realmente era como ver una obra de arte!"*. Antes de fundar *"The Cattle Exchange"* David trabajó en Dreamstreet Holstein donde sus propietarios eran muy entusiastas de los buenos animales Holstein y especialistas en la comercialización y la publicidad. De todos ellos algo rescató pues *"Se emula a los que realmente uno admira"*.

–¿Cuáles son los componentes para lograr una venta exitosa?

–Un buen lote de animales y criadores muy respetados permiten que una venta se realice exitosamente. Por ejemplo rodeos como los de Regancrest o Oakfield Corners siempre han logrado ventas promocionales de gran éxito. Ellos ofrecen lo que los productores buscan: el mejor ganado con el respaldo de sus nombres. En los remates de hacienda comercial al público siempre lo atrae el ganado joven con bajas SCS y excelentes ubres. Si a ello agregamos el respaldo que brinda, criadores respetados y una buena organización, tendremos una gran venta".

–¿Cómo selecciona a los hombres de pista (personas que levantan las apuestas durante la venta), preparadores, etc.?

–Cada venta es única. Trabajamos ventas de 1500 cabezas de ganado comercial hasta lo mejor del ganado de elite. Establecemos una estrategia para cada una de ella en forma independiente. En los remates comerciales, los animales necesitan poco y nada de arreglo, mientras que las otras requieren, muchas veces, de los mejores preparadores y peluqueros de la industria. La presencia de los hombres de pista está justificada, cada uno tiene que aportar un valor agregado a nuestros clientes.

–¿Qué hace a la mejor campaña publicitaria?

–Hacemos extensas campañas de publicidad en la mayor cantidad de medios posibles, tanto como nos permita nuestro presupuesto. Cada venta tiene un presupuesto estricto en base a las ventas brutas y cada dólar debe aprovecharse al máximo para llegar a la mayor cantidad de público posible. Es mejor hacer publicidad por anticipado ya que se ha demostrado que la publicidad boca a boca es la mejor y la más económica.

–¿Cómo selecciona las consignaciones?

–Elegimos al ganado que interese al interesado que pague por él. El comprador comercial no desea ganado de pedigrí y al que está en el mundo de las exposiciones no le interesa un animal de gran GTPI. La mejor venta sería aquella en donde cada filosofía de crianza esté representada: animales para exposiciones, otros con genómica, rojas y blancas, fabulosos pedigrís.

–¿Qué opina de las ventas particulares (silenciosas para ellos)?

–Para mí las ventas particulares no tienen vida. No hay como una venta en vivo y la presencia autoritaria de tener que tomar una decisión en segundos, de esas que hace que nuestros corazones palpiten y la sangre corra rápidamente. El vivo y en directo es emocionante, como participar en un juego. ¿Escucharon alguna vez a alguien hablar de la emoción que se siente en una venta particular?

–¿Cuál es su opinión de las ventas por internet?

–Las ventas por internet creo que son en cierta manera útiles. Me gusta que las personas puedan ver los animales, llamar y apostar por teléfono si no pueden acercarse personalmente. No obstante creo que a los compradores les gusta poder hablar con el personal de ventas para reconfirmar los datos del animal en cuestión para tener mayor información. No hay nada como una venta en vivo.

–¿Qué impacto ha tenido la genómica en el mercado?

–La genómica, guste o no, vino para quedarse, la emoción de los productores así lo demuestra. El 2013 llegará pronto y los participantes se están preparando para probar sus toros y tener muestra de ellos. Esto es emocionante y ha agregado una nueva dimensión. Yo no podría decirle a un criador que venda U$S 20.000 de embriones de una hembra no parida y luego la vende por U$S 25.000 que no está haciendo bien las cosas. En realidad quisiera emularlo.

–¿Qué influencia tiene la genómica en los precios?

–Los criadores de ganado con genómica compran y venden con regularidad. De esta manera agregan valor a su propio ganado. Buscan genes especiales que no tienen en su rodeo. A medida que los rodeos crecen, creo que la genómica será mucho más importante para determinar los precios.

–¿Qué cosas influyen en el precio?

–El precio de la leche, de la carne, los gastos de aporte y los márgenes de rentabilidad; todos determinan o disminuyen el valor de los animales. El productor comercial busca funcionalidad, facilidad de partos, células, características de salud, etc. Al final, ellos dictan el camino que tomará el mercado y debemos acogernos a lo que ellos requieren.

–¿Actualmente, cuál es el aspecto más emocionante del sector?

–El hecho que el criador no necesita tener 1.000 cabezas de ganado. Si tiene 5 ó 10 de las correctas, puede ganarse la vida en el mercado. nh

Fuente **HI, Doug Savage**

SAN MANUEL
de Víctor Santos

Donde se prioriza trabajar con buenas vacas

Los Concursos de Vacas a Campo realizados en la provincia de Buenos Aires, a instancias de la regional ARPECOL, permitieron que se conozcan muchos tambos donde se trabaja con gran éxito gracias al manejo, al capital humano y a las muy buenas vacas logradas gracias a la acumulación de líneas genéticas aplicadas en forma consciente. Este es el caso de San Manuel, propiedad de Víctor M. Santos, de Coronel Granada, Buenos Aires, donde con un rodeo de 164 vacas en ordeño producen 27 litros diarios de promedio y además pueden lucirse en el concurso organizado por la entidad de control de Ameghino obteniendo el campeonato de la categoría de vacas de 2 y 3 partos.

San Manuel es uno de los clásicos tambos comerciales con su propietario al frente y tomando las decisiones diarias, con un personal con la camiseta puesta y, todos, orgullosos de sus vacas.

Con un planteo simple de base pastoril y el agregado de una ración a través de un mixer vertical, las 164 vacas en ordeño (de un total de 220) producen 27 litros por día de promedio. Todo dentro de 200 hectáreas ubicadas en Coronel Granada, Buenos Aires.

Su actual propietario, Víctor M. Santos, es continuador, como productor lechero, de una actividad que inició su padre, continuó él con su hermano y que a partir de 2003, siendo ya único propietario, decidió hacer profundos cambios buscando una mayor eficiencia.

"Una de las cosas que más nos benefició fue

Víctor Santos, titular de San Manuel, junto a Valentín Testa, tambero, y Andrés Bustos, inseminador.

la incorporación de un mixer vertical, dice, con él logramos una uniformidad en la comida; cosa muy importante en la dieta de las vacas, ya que la estabilidad en la alimentación y el bienestar de los animales, son claves para lograr una mejor y mayor producción".

En la actualidad, las vacas pasan en los lotes con pasturas sólo de día. Ellas reciben, en una ensenada, una dieta compuesta, básicamente, por silo de maíz, expeller de soja, maíz molido y núcleos. Mientras son ordeñadas se les provee 4 kilos de maíz por día, luego pasan el día en pasturas de alfalfa.

"Otro cambio que nos benefició, afirma Santos, f*ue el uso de alfalfas híbridas ya que nos posibilitó contar con una dieta uniforme y un mejor uso de fibras. Anteriormente, luego de que pasaran las vacas desmalezábamos cada lote. Hoy, por el contrario, podemos hacer reservas en forma de rollos que los utilizamos en distintas categorías además de picarlos con el mixer".*

Recorriendo los potreros con Víctor Santos, acompañado por Valentín Testa, tambero, y Andrés Bustos, inseminador, se pudo apreciar el excelente trabajo genético realizado desde 2004 con el uso de semen importado de origen americano. Vacas de muy buena estructura, buenas patas, fortaleza y destacados sistemas mamario con buena colocación y tamaño de pezones, altas inserciones posteriores y capacidad.

Un tipo de vaca que además de mostrar eficiencia en el tambo, brindan satisfacciones *"extras"* como los premios logrados en el 2º Concurso de Vacas a Campo organizado por la entidad de Control Lechero de Ameghino.

Gonzalo Pignotti

"La mejor genética para un tambo comercial"

Gonzalo Pignotti tiene hoy a su cargo la zona de Ameghino dentro de Genpro, quién, recorriendo algunos establecimientos, comenta: *"hoy estamos llegando a nuestros clientes con la mejor genética para un tambo comercial, con reproductores que transmiten buenas ubres, producción, vida productiva, MN$ y, sobre todo, alta fertilidad.*

En cada comienzo de campaña llegamos al productor con el asesoramiento necesario, viendo cada rodeo y asignando los toros a usar con especial cuidado de la consanguinidad.

Para realizar este trabajo contamos con el respaldo de Accelerated Genetics, empresa con más de 70 años en la industria, que ha invertido en investigación y es pionera en el estudio de ADN bovino, que a través de Genetics Vision fundada en 1988, ha sido pieza fundamental para llegar hoy a la prueba genómica".

Víctor Santos controla permanentemente el estado de sus vacas

RP 2092 hija de Potter primer premio de la categoría de vacas de 2 y 3 partos en el 2º Concurso de Vacas a Campo.

Hija de Harry de primer parto que en los dos últimos controles produjo 32 litros.

Hija de Dan de segundo parto con 35 litros producidos en el 2° parto.

Las metas en San Manuel apuntan a buscar toros con alta producción, cuidando mucho ubres, salud y longevidad. Esto los lleva a continuar trabajando con toros como Trump y Wilk, sumando otros como Marion toros padres muy importante en cuanto a producción, que hoy con 11.900 hijas sigue rankeando entre los más altos en todo el mundo. Maya, de pedigrí abierto (Jocko x Manfred) y buena prueba en producción, se usa para bajar tamaño en vacas muy grandes. Sus 12.000 hijas en prueba hacen que se mantenga muy bien, con alto MN$, producción, ubre, facilidad de parto, alta Vida Productiva, y con un índice de preñez positivo. Finalmente tenemos a Kramer, toro con alta producción y altos sólidos. Una buena prueba en MN$, buenas ubres y patas y muy buena Vida Productiva y bajo en células somáticas. nh

EL PEDACITO de Cardone

Con fuerza basada en sus raíces históricas

Visitar el establecimiento "El Pedacito" ubicado en Florentino Ameghino, en la provincia de Buenos Aires, permite que uno experimente un gran placer al ver todo lo que hacen los Cardone: Orlando, Aníbal y sus hijos Nicolás y Manuel. El que hayan ganado el 2º Concurso de Vacas a Campo organizado por el Centro de Control Lechero de Ameghino fue la razón de nuestro viaje. Pero ver lo que hacen, comprobar el empuje que tiene toda la familia y sus empleados, nos demostró que la escarapela ganada no fue casualidad, sino el resultado de un pensamiento, de una forma de trabajo y muy especialmente por el amor, que sienten todos, por las vacas.

Tres generaciones compartiendo una misma pasión: Manuel, Nicolás, Orlando y Aníbal Cardone.

Orlando Cardone, que a pesar de retirase de la firma con todos los honores a fin de 2011, todavía no desensilló el caballo y continúa realizando su acostumbrada recorrida, es quien nos cuenta que fue su padre Tomás, quien, durante los años 50, comenzó con esta actividad. *"Si bien mucho las vacas no le gustaban, si amaba el campo y especialmente los fierros"*.

Ese fue el punta pie. Con el tiempo fue él y uno de sus hermanos los que continuaron con la actividad. *"Ordeñábamos vacas coloradas de tetas chicas y peludas, por lo que las producciones no eran brillantes. Muchas veces sacábamos a la calle un tarro de 30 litros con la leche ordeñada para que un vecino se la lleve"*.

Con el devenir de las cosas y el natural pasar del tiempo, Orlando se asoció, en 1985, a su hijo Aníbal (Tito) quien ya tenía experiencia con las vacas porque desde los 6 años se desenvolvía naturalmente junto a las vacas, lo que fue el inicio de su amor por ellas. Pero eran cruza de Holando con colorado. *"Es que el campo de mi abuelo, relata Aníbal, tenía un vecino, San Fermín de Ormaechea, que utilizaba, para los servicios, toros de la línea de Martindale"*. A lo que Orlando comenta entusiasmado: *"tenían un rodeo chico pero de grandes productoras, muchas veces les comprábamos terneros, pero antes de retirarlos los capaban. Pero como nos habíamos hecho amigo del tambero, éste, en uno de los retiros, dejó un toro entero, lo llevamos escondido y comenzamos a utilizarlo en los servicios"*. El mejoramiento de las vacas fue notable. Otro aporte lo hizo después un toro

(De izquierda a derecha) hijas de Brandy, Air-time, Belt, Air-time, Forest y Tasken.

rosillo, *"que nos dio mucho, proveniente de Santa Elena"*.

Nuevos rumbos

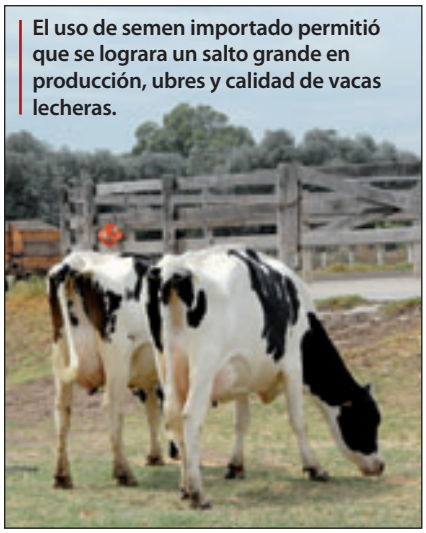
La nueva sociedad comenzó su actividad en el actual campo, de sólo 45 hectáreas, ordeñando 32 vacas y con la tercera generación funcionando a full. La falta de campo fue desde los inicios la principal limitante. Orlando y Tito se encargaban de todo, desde la administración al ordeño. Había que buscar soluciones y Aníbal la encontró: *"estuve a cargo del tambo hasta 1993 cuando nos dimos cuenta que la única forma de crecer era a través de brindar servicio de contratistas confeccionando fardos y rollos. Compramos un 730, un arado John Deere, una moscato y una enrolladora y comencé a trabajar en sociedad con otros productores. Esto nos permitió crecer y en 1994 pudimos comprar una fracción vecina de 57 hectáreas que era en donde nosotros nos habíamos criado. Fue algo duro ya que no teníamos capital para afrontar el compromiso, como consecuencia utilizamos, para la seña, 11 vaquillonas que equivalían a 11 mil pesos y así lo pudimos hacer. Esto fue muy importante, nos daba un respiro, si bien en algunos momentos llegamos a sacar 1.500 litros gracias a alquilar algunas hectáreas vecinas, estábamos con la soga al cuello"*.

Fue una determinación correcta, *"nos permitía tener fardos y rollos que sacábamos como porcentaje de los trabajos. Seguíamos haciendo el tambo entre los dos, pero mi padre fue el que más tiempo le dedicaba ya que yo tenía que salir con las máquinas"*.

Se necesitaba otra decisión importante: sumar un tambero para brindar a la actividad toda la atención necesaria. Esto ocurrió a fines de 1994 y se siguió creciendo. *"Por suerte, porque durante esos períodos afrontamos varios problemas por el clima y especialmente una quiebra en 2001, gracias a un quesero"* Pero esta no es una historia distinta para los tamberos.

Por sobre todo tamberos

Tito se entusiasma y dice: *"Considero que en esto está implícito nuestro espíritu de tambero, pues nosotros somos primero tambero, luego contratistas, después chacareros y ahora algo de invernadores. Esto me permite hacer la siguiente comparación con soja: estamos sacando 2.200 litros por día promedio/año en 85 hectáreas, esto serían unos 800 mil litros por año, trasladado a 1,40 pesos el litro nos daría una facturación de un poco más de un millón de pesos. Ahora, si convertimos este dinero a soja, nos daría un promedio de 9 mil kilos de soja/hectárea. Si tenemos en cuenta que el promedio de la soja, en esta zona, anda en 3 mil kilos necesitaríamos 3 años de soja para sacar lo que el tambo nos da en uno. Pero si a eso sumamos la* "cosecha" *de vaquillonas la diferencia es mayor. Además aquí no consideramos el riesgo que significa la soja ya que el tambo tiene mayor previsibilidad. Muchas veces, a pesar de tener todos los elementos, uno se resiste a los cambios que nos permitirían avanzar más rápido debido a no tener señales claras de lo que puede suceder en el sector de aquí a 8 ó 10 años.*



El uso de semen importado permitió que se lograra un salto grande en producción, ubres y calidad de vacas lecheras.

RP 430, hija de Belt, que resultó 1er. Premio de la división vacas de 6 y más partos y Gran Campeón del 2º Concurso de Vacas a Campo organizado por el Control Lechero de Ameghino.

Hoy estamos en un promedio de alrededor de los 26 litros y sabemos que podemos aumentarlos con muy poca cosa (ajustando la alimentación, por ejemplo) pero para hacerlo necesitaríamos hacer algunos cambios en la infraestructura y eso nos llevaría a trabajar con costos que no estamos acostumbrados a manejar. No podemos pedir más a este campo por lo que para crecer tenemos que traer cosas de otro y no es fácil conseguir uno cercano y con costos para lechería. Sabemos que a nuestro esquema podemos mantenerlo en el tiempo. Cuando nosotros encaramos estos temas nos gusta hablar de costos y rentabilidad, no sólo de litros por vaca. Pasar de 26 a 28 litros para cambiar la plata solamente, no es negocio".

Sumar tecnología: inseminación artificial

Las líneas genética que rudimentariamente usaban los Carnone dieron resultados positivos y el mejoramiento comenzó a notarse. Sumaron reproductores de establecimientos conocidos, especialmente de *"El Metejón"* de Simonetti, pero el techo se acercaba. Había que tomar otro giro. Esto fue en 1980 luego de que Aníbal realizara un curso de inseminador (a los 16 años) en la Cooperativa de Venado Tuerto. Esto permitió que la mejora genética se manifestara a través de conocidos nombres como Rockman (CIAVT), Davis y Arlinda Chief (CIALE), algunas vacas producían 40 litros por día. No lo podían creer pero no por eso bajaron los brazos. Llegó el momento del semen importado y así se mejoró en rodeo, en tipo y producción. *"Cuando comenzamos a ordeñar las primeras vacas de semen importado vimos que daban más leche, que mejorábamos la calidad de ubre, las vacas se refinaron, lo notábamos mucho en la piel de los animales"*.

Alfredo Pignotti, titular de la empresa Genpro, se suma a la charla: *"a Tito siempre le gustó la genética, y demuestra querer progresar para tratar de usar lo mejor a pesar de las crisis que afectó a la actividad. Mantienen una línea, nunca dejaron de inseminar ni de usar semen importado, convencido del mejoramiento que lograban. Desde que trabajan genética importada sus objetivos son vacas que den poco trabajo, longevas, saludables y que puedan movilizarse sin problemas buscando su alimento en un sistema que es básicamente pastoril"*.

A lo cual Tito agrega: *"para nuestro sistema son básicas las vacas fuertes y que puedan desplazarse sin problemas"*. Un claro ejemplo es el RP 430, hija de Belt, que resultó 1er. Premio de la división vacas de 6 y más partos y Gran Campeón del 2º Concurso de Vacas a Campo organizado por el Control Lechero de Ameghino. *"Una vaca que todo el mundo desearía tener. Una vaca que pasa desapercibida, con un conteo constante de 45.000 células, con 12 años y 10 partos, pariendo todos*

El equipo humano es sumamente valorado en el establecimiento.

los años prácticamente al primer servicio. Ese tipo de vacas es la que nos funciona, aquellas que buscan su comida, van a sombra, manteniendo una línea superior fuerte para sostener la ubre, un buen par de patas para caminar, un morro fuerte y gran capacidad para alimentarse, esas que nunca están enfermas…"

Rutina

El Pedacito es un tambo netamente pastoril, es por ello que las vacas, para ir al tambo, caminan unos 800 metros. En los lotes comen libremente pasturas base alfalfa que se les brinda en pequeñas parcelas manejadas con boyero. Hacemos una suplementación en base a maíz y rollos (de propia producción). Es importante destacar que los Cardone no utilizan silo de maíz, sus reservas están hechas en base a rollos y fardos que obtienen de los trabajos de contratistas. Además las vacas, en el tambo, comen 6 kilos de grano de maíz.

El tambo actualmente está a cargo de Javier Deglise, quien realiza, junto a un ayudante, los dos ordeños diarios en una espina de pescado de 8 bajadas en 1,40 horas por turno. Para él una de las principales premisas, a la hora del ordeño, es mantener el buen trato hacia los animales, una detección prematura de los casos de mastitis y el cuidado de ubres (*"no tenemos ninguna ubre desprendida"*). Se trata de cuidar el bienestar de los animales brindándoles las comodidades como buenos caminos o instalaciones amplias.

Aníbal Caradone es consciente que para tener una producción rentable, es necesario partir de la base: la guachera y la recría. En el primer sector brinda a los terneros (hoy machos y hembras) 4 litros de leche en dos tomas. Pasan allí hasta los 70, 75 días y cuando llegan a los 200 kilos pasan al campo con una mortalidad de *"0"*.

Para nuestro sistema son básicas las vacas fuertes y que puedan desplazarse sin problemas.

"Entoramos las vaquillonas con 18, 20 meses, cosa que entren al tambo con un promedio de 28 meses. Con esto logramos animales de muy buen físico y fuertes. Este es un tambo comercial con el cual queremos ganar plata, eso nos lleva a no fijarnos tanto en las producciones individuales como quisiéramos, lo que muchas veces no nos permite aplicar una buena planificación a mediano y largo plazo y si bien tuvimos algunos años complicados como en el 2009, cuando manejábamos unas 130 vacas que nos obligó, por falta de reservas, a descartar vacas y reponerlas con las vaquillonas. Hoy estamos en unas 115 en ordeño. Destinamos unas 10, 12 vaquillonas para reposición de un total de 30, 35. Al resto las sacamos a venta. Este año tenemos la idea de intensificar un poco la presión de selección, aprovechando un campo cercano que tenemos alquilado".

Planteamiento genético

Al analizar el tema de la carga genética de los animales, Alfredo Pignotti opina: *"el rodeo de este tambo, en un sistema pastoril como el que se aplica, diría que está llegando a su límite en producción, muy cerca del ideal, con vacas lindas de excelentes ubres, longevas y sanas (bajísima reposición) en cuanto a producción pueden alcanzar las más altas, compitiendo con cualquier rodeo en el mundo.*

Tienen muy buenas vacas pero con una deficiencia en la alimentación para la carga genética que tienen, esto hace que su producción si bien es estable, no se le conoce límites. La idea es continuar trabajando para lograr vacas con muy buenas ubres, saludables, con bajos costos y que duren. Esto se puede apreciar cuando se analiza el destino de la reposición y uno ve que una mínima parte (10, 12) va al tambo".

Esto ha llevado a los Cardone a pensar en seguir con la política de trabajar con toros que den buena conformación, buenas ubres y patas. Teniendo en cuenta que tengan muy buenos rasgos de salud, vida productiva y bajas células somáticas con el objetivo de tener vacas longevas y sanas.

"Este año trabajaremos, agrega Alfredo Pignotti, *con toros como Phil G de un pedigrí abierto (Pippen X Rudolph) que metió su segunda camada de hijas, manteniendo muy bien su prueba. Sus hijas son de producción intermedia, con buenas ubres y patas y tiene un lineal perfecto para dar vacas intermedias y longevas. Tiene alta vida productiva, alto MN$, muy bajas células somáticas y facilidad de parto. También usaremos Trump hijo de una vaca excepcional, la Jenny Lou Marshall 0618, hermana de varios toros padres. Tiene altísima prueba de leche y sólidos, con alto MN$, destacada vida productiva y bajo conteo de células. Trump se destaca por su tipo, ya que sus hijas tienen excelentes ubres y patas. Otro que usaremos será Wilk, también de pedigrí abierto (Tredway x Rudolph), toro de alta producción, MN$, salud y mucha facilidad de parto, produce vacas de tamaño intermedio y longevas".*

Indudablemente hablar del futuro en El Pedacito es pensar en las vacas y en la próxima generación. Aníbal lo define así: *"la idea es mantener la misma línea y en lo posible crecer. Para eso guardamos 35 vaquillonas para incorporarlas al tambo tratando de llegar a 150 vacas en ordeño, esto servirá para hacer presión sobre las vacas que evidencien problemas".* En cuanto a la nutrición, la idea es incrementar la oferta pensando en traer picado de un campo cercano. Finalmente lleno de orgullo dice: *"los chicos no tengo dudas que van a seguir en este camino pues a uno le gusta las vacas y al otro los fierros, así que creo que nosotros estamos cubiertos por un muy buen quipo humano".* nh

Alfredo Pignotti

"En Ameghino las vacas se distinguen por la longevidad y los rasgos de salud"

Con la idea de conocer un poco más la producción lechera en la zona de Ameghino, especialmente cuáles son las líneas genéticas que buscan los tamberos, entrevistamos a Alfredo Pignotti, titular de Genpro, una de las empresas genéticas con gran predicamento entre los productores.

–¿Cómo llega Genpro a la zona de Ameghino?

–Mis primeras recorridas por la zona de Ameghino las comencé a partir de los años 1988-89, desde ese entonces, a través de relacionarme, pude comprobar la amabilidad de los productores locales, la gran unión que tienen a través de la oficina de control lechero, lo que genera muchos hechos laborales y sociales que me posibilitó, poco a poco, hacer muchos amigos a quienes fuimos asesorando en la parte genética y brindando servicios en la comercialización de semen y vaquillonas.

Así comenzamos a trabajar con muchos de los tambos más tradicionales de la región a través de la aplicación de las líneas genéticas de Genpro. Aquí no existen tambos grandes, solo medianos o chicos, y todos son importantes para nosotros.

–¿Cómo definiría las líneas genéticas que usan en la zona?

–El centro-oeste de la provincia de Buenos Aires siempre fue una zona en donde el uso de genética importada es importante. Lo hacen desde hace muchos años y tienen muy inculcado el uso de la inseminación artificial usando toros probados. Con esto lo que la mayoría de los tambos buscan es buenas producciones a través de vacas distinguidas, haciendo hincapié en la longevidad y en la salud con bajos conteos de células somáticas. Aquí los productores siempre han demostrado una gran capacidad de aprender a través del intercambio en la selección de los toros y nosotros respondemos a esas inquietudes.

–¿Cuáles son los principales rasgos que se pueden remarcar en la zona?

–Recorriendo los establecimientos lo primero que llama la atención es la uniformidad de los animales. En general son vacas con buenas patas, buenas ubres y características lecheras definidas. Es normal encontrar vacas modernas, de costillas anchas, gran capacidad y grupas niveladas.

–¿Vacas que se adaptan al tambo comercial clásico en la zona?

–Exactamente. Acá, la mayoría son tambos pastoriles con vacas que caminan bastante para comer, prácticamente no hay tambos estabulados, algunos, tal vez, usen algo de suplementación. Por eso buscan ese tipo de vacas: fuertes, durables.

–Internacionalmente la genética está cambiando producto de la tecnología que vino de la mano de la genómica, ¿Qué puede esperar el productor argentino de Genpro?

–La genética ha avanzado mucho y hoy tenemos mucho más información, siempre se sigue mejorando… por lo que no sabemos dónde está el techo. Cuando veíamos a principios de los 80 tambos con 12 litros nos parecían buenos, luego pasamos a 16 litros, y ahora es difícil encontrar tambos por debajo de los 20 litros, hay gran cantidad por arriba de los 25 litros y algunos que alcanzan los 35 litros. Es necesario que sigamos en este camino, el tambero lo tiene muy claro, y los que han incorporado la técnica no la van a abandonar. A pesar de las crisis es algo que no resignan, porque saben que lo que invierten en esos momentos, en los años buenos lo recuperan con creces.

La introducción de los genómicos es un avance muy importante y seguirá en el futuro. Para los centros de inseminación es un ahorro ya que pueden vender semen de sus toros ya al año, sin esperar a los 4, 5 años hasta que salga su prueba. No obstante con los genómicos hay que ser cautelosos todavía, la prueba se va a ir perfeccionando, todavía hay muchos ajustes para hacer; desde que salió la prueba, los toros que bajaron, en promedio, 200 en TPI, esto nos indica que se puede usar en un porcentaje, pero no en el 100% del rodeos, por lo menos esa es nuestra opinión.

Por eso, habiendo en el mercado toros probados, con hijas en producción y en segunda cosecha, consideramos apropiado usar a éstos y utilizar los toros genómicos en un porcentaje del 15 al 20%. Antes un toro aventura tenía una confianza del 30, 35% de acuerdo a la información de los padres, ahora con un genómico estamos en un 65, 70% de confianza pero a un costo mayor.

La introducción de semen importado en los años 80 y 90, fue muy importante, el cambio que se produjo fue impactante, y lo mejor es que estuvo al alcance de todos los productores en los tambos comerciales: chicos, medianos y grandes. Hoy esto se ve reflejado en la mayoría de los tambos argentinos.

Para ser masivo fue muy importante que el costo haya sido bajo con un beneficio muy alto, hay pocas tecnologías que devolvieron tanto al productor. El costo–beneficio fue magnífico.

En nuestro país los tambos comerciales tienen una amplia gama de toros buenos para usar, toros que se utilizan en todos los países de mayor producción de leche y al alcance de todos.

–A esto se debería sumar el mensaje: la genética sigue siendo uno de los costos más bajos en la estructura del tambo…

–Sí, indudablemente. En todo el trabajo que realizan los centros en la longevidad

de las vacas, en la salud y en todos anexos que van implícitos dentro de la venta del semen tiene un costo muy bajo. La inseminación puede ser un 1,5, 2, 2,5% del costo general del tambo. Con poca inversión, el retorno es muy grande y rápido.

–¿Las mejoras que han realizado los productores, tanto en manejo como en la alimentación, repercute en la base genética que hoy tiene el rodeo nacional?

–Sí, los tambos comerciales han avanzado mucho en la parte genética, también en manejo y alimentación, se están logrando los mismos resultados que en otros países, cosa que hace unos años atrás parecía imposible. Es muy importante en un país que la base genética crezca toda, así todas las vacas van a dar mucha leche, no una elite. Con ese objetivo, para el 2012 tenemos la batería más importante de toros que hayamos comercializado en los últimos años.

También incorporamos muchos toros con pedigrís abiertos transformándose en un punto que nos diferencia bastante, creemos que el tema consanguinidad es para trabajar y no un tema menor para dejar de lado.

–¿Qué de bueno puede esperar el productor argentino de Accelerated en un futuro cercano?

–Teniendo en cuenta que Accelerated es uno de los centros que se destaca por hacer una apertura de las líneas genéticas, además de seguir trabajando con las tradicionales debe esperar mucho. Accelerated está, siempre, incorporando líneas nuevas, lo que permiten abrir la consanguinidad. Ejemplo de ello es Bowser, toro genómico con un pedigrí abierto. Cars (Laudan), Douglas (Mac), Kalahari (Finley), Yeter (Sharky), Phil G (Pippen), Dragnet (Moscow), Wilk (Tredway) y de las líneas Italianas Fibrax (Step), Phonic (Rolex), Prince (Britt). Otro es CM, que por una cuestión de stock todavía no lo hemos podido traer al país, pero creemos que pronto lo podremos hacer. Seguimos con las líneas tradicionales como Man O man, ahora a través de sus hijos y vamos a ver si podemos traer algo de su clon, Emerald es otro toro que vamos a incorporar este año.

Nuestros toros que más se van a usar este año son American y Asotman, con altísima prueba lideres en TPI y MN$. Son dos excelentes toros, muy completos en producción y tipo. Otro sería Cars con su alto MN$, alta fertilidad y facilidad de parto; también de pedigrí abierto lo que lo hace un toro muy atractivo. Consideramos que Jake por su alta fertilidad, alta producción, altísimos sólidos y alto MN$, con mucha facilidad de parto será uno de los toros más usados en vaquillonas. Por su parte Phil G es un toro con lineal perfecto: alta vida productiva, bajas células somáticas y facilidad de parto, lo que lo hace especial para los que buscan salud para sus vacas.

Trump, por su lado será toro de punta para cualquier rodeo gracias a su alta producción, alto tipo, excelentes ubres, y muy buenos rasgos de salud, mientras que Yeter es óptimo para los que buscan altas producciones, altos sólidos, muy buen tipo y muy buenas ubres, reúne todas estas características sumando, además, buena Vida Productiva. nh

Gran participación de productores en el 2º Concurso de Vacas a Campo de Ameghino

158 vacas presentadas por 25 establecimientos tuvo que clasificar el juez Pablo Argoytía quien distinguió como gran campeona a un ejemplar de Orlando y Aníbal Cardone.

La cita para la entrega de premios contó con la presencia de representantes de los 25 establecimientos participantes. Todos queriendo conocer el veredicto final del jurado con la esperanza de que alguna de sus vacas haya sido al menos ganadora de alguna de las 4 categorías.

Las 158 vacas participantes fueron presentadas por: Andun-ra S.H., Avendaño Enrique M., Aztira San Martín Elsa C., Cardone Orlando y Aníbal, Corredera Jorge E., Duggan Isabel M., Eder Horacio O., Est. La Vizcachera SA, Etchegaray Germás I., FW S.H., Ganadera Dos Olivos SA, García Alfredo, Don Eduardo SA, La Guena SRL, Lowe Ernesto D., Calabressi Roberto e Hijos, La Herencia, La Herencia 1, Saltamonte SA, Santos Víctor M., Solandes SA Agrop y de Inv., Suc. De Eder Haroldo O., Suc. De Henry S. Lahitte S.H., Tres Islas SA y Zabalegui Hnos S.H.

La clasificación final fue la siguiente: *1er. Premio 4ª Categoría y Gran Campeón:* RP 430 de Orlando y Aníbal Cardone. *1er. Premio 3ª Categoría, Rdo. Gran Campeón y Mejor Ubre:* RP 1193 de Germán Etchegaray. *1er. Premio 1ª Categoría y Mejor Ubre Joven:* RP 2287 de Aztiría San Martín Elsa.
1er. Premio 2ª Categoría: RP 2092 de Víctor M. Santos. *2º Premio 1ª Categoría:* RP 7 de Est. La Vizcachera SA; *2º Premio 2ª Categoría:* RP 2213 de Aztiría San Martín Elsa; *2º Premio 3ª Categoría:* RP 140 de Alfredo García; *2º Premio 4ª Categoría:* RP 1528 de Aztiría San Martín Elsa.

Centro de Control Lechero Ameghino

A comienzos de la década del '90, dentro del marco de la Cooperativa Tambera Ameghino Ltda., se reunió un grupo de tamberos con el propósito de buscar la forma de contar con una entidad de control lechero oficial y registro de crías, reconocida por ACHA, para que de esta manera se evitaran, a los productores, los trastornos que suponían estar realizando controles en forma aislada y con otras entidades de la región. Uno de los principales impulsores fue Don Fausto Menica que había instalado un moderno tambo en cercanías de la ciudad.
La propuesta entusiasmó tanto a los jóvenes tamberos como a los más avezados, pero principalmente a aquellos que todavía no utilizaban esta herramienta pero que tenían conocimiento de los beneficios que otorgaba. El entusiasmo fue tal que al proyecto pronto se sumaron temas como la instalación de un laboratorio, sistemas informáticos y un esquema administrativo. Finalmente el 19 de mayo de 1994 se realizó la primera asamblea bajo la presidencia del M. V. Alberto Miranda, Aníbal Cardone como secretario y Mario Zabalegui como tesorero, y Ameghino pasa a integrar el sistema de Control Lechero oficial como entidad número 102. Este paso se celebró de la mejor forma: un remate de vaquillonas presentadas por productores integrantes de la nueva entidad, en las instalaciones de la cooperativa. El resultado, un éxito.
Con el tiempo Ameghino fue ocupando un lugar obligado dentro del panorama nacional del control lechero, lo que permitió que Alberto Miranda pasara a formar parte de la Mesa Nacional de Control Lechero. Las instalaciones, adquiridas a la cooperativa, fueron adecuándose a las nuevas necesidades de los servicios que comenzó a brindar la entidad, funcionando allí, también la sede de ARPECOL (Asociación de la Región Pampeana de Entidades de Control Lechero). Hoy la entidad 102 controla 40 tambos con 8.000 vacas en control lechero oficial.

Baños podales, alternativas para su utilización

Analizando los costos de un tambo, muchas veces no se presta atención a algunas acciones por ser tan simples que terminan siendo un verdadero problema. Los baños de pata de las vacas, por ser mal utilizados, es uno de esos casos, pues existe bastante confusión acerca de la acción que los productos químicos pueden ejercer sobre los tejidos podales de la vaca y la incidencia de infecciones locales. El siguiente trabajo permite una revisión de los baños podales aplicados al ganado vacuno.

1. Utilice los baños en forma preventiva

Para ser claros, los baños de pata deben ser utilizados únicamente para la prevención y no para el tratamiento de lesiones infecciosas o dolorosas.

Las vacas rengas deben ser identificadas mediante una evaluación visual locomotora individual y ser examinadas, por lo menos de las pezuñas que duelan, en un potro de contención adecuado. Si el problema se detecta y se lo afronta precozmente, la aplicación local de antibiótico por vía tópica mediante un vendaje ligero suele ser suficiente en el caso de las dermatitis digitales e interdigitales.

En casos más agudos o complicados, o bien en el caso de los flemones interdigitales, con inflamación severa de los tejidos blandos, suele ser necesaria además la resección local del tejido muerto y el tratamiento mediante antibióticos sistémicos de elección por vía intramuscular.

Pensar en los baños de patas para el tratamiento de renqueras infecciosas puede ser como pretender que los baños de predipping y de postdipping en el ordeño, puedan servir como tratamiento de casos clínicos de mastitis.

Es evidente que el baño de pezones no sirve para tratar infecciones activas, aunque constituye una ayuda inestimable para prevenir la aparición de nuevos casos de mastitis, tanto de origen contagioso (otras vacas) como ambientales (camas, estiércol, agua…)

Es por ello por lo que en la mayor parte de las explotaciones, con mayor o menor frecuencia, dependiendo de la higiene que

se aplica, así como de la incidencia observada de problemas podales de origen infeccioso.

2. Establezca la frecuencia en función de la higiene

Cuanta más contaminación por estiércol haya en la parte baja de las extremidades de la vaca, mayor deberá ser la frecuencia de los baños de patas: mientras que en algunas explotaciones con una higiene excelente, puede ser suficiente con una vez a la semana, en otras será necesario hasta una frecuencia de unas 5,7 veces a la semana.

Es positiva la utilización de un modelo de puntuación para determinar la frecuencia semanal como figura en la **figura 1**.

En explotaciones con menos del 25% de las vacas con una puntuación del 3 o del 4 se puede plantear una frecuencia semanal de baños. Los problemas de renqueras infecciosas raramente van a constituir un problema.

Al contrario, rodeos con más del 75% de vacas con una puntuación del 3 o del 4, probablemente el baño de patas vaya a ser necesario una vez por día.

Habitualmente los baños de patas pueden ser llevados a cabo dos o tres veces al día, en función del número de ordeño, pero si el baño no se está utilizando debe ser desmantelado y o limpiado, evitando a toda costa que las vacas circulen a través de un auténtico baño de estiércol.

3. Localización, manejo y diseño de los baños de patas

Muy a menudo, los baños de patas están pobremente diseñados y ubicados.

Opciones de baños de patas

Soluciones químicas de mantenimiento en los baños de patas.	
Producto	**Mezclar con agua Para conseguir**
Sulfato de cobre(*ab)	Solución del 5, 10%
Sulfato de zinc(*b)	Solución del 5, 10%
Formol(*c)	Solución del 3, 5%
Jabón neutro	1 litro c/95 litros de agua
Soluciones medicadas.	
Producto	**Mezclar con agua Para conseguir**
Tetraciclina(*d)	Solución del 0,1% (1 gr/litro)
Oxitetraciclina(*d)	Solución del 0,1% (1 gr/litro)
Lincomicina(*d)	Solución del 0,1% (1 gr/litro)

*(*a) El agua caliente ayudará a la disolución del sulfato de cobre. En caso de tratarse de agua muy dura, el agregado de vinagre potenciará aún más la disolución.*
*(*b) Debido a la cantidad de minerales traza agregados mediante el baño, los productores deberían consultar a su agrónomo para determinar las potenciales implicaciones en caso de utilizar el estiércol conteniendo niveles elevados de minerales traza.*
*(*c) De 11 a 19 litros de una solución de fomaldeido al 36%, añadida para unos 380 litros de agua. Algunas legislaciones prohíben el uso de formaldeido, pero en caso de utilizarlo tome muchas precauciones en su manejo, ya que los componente son volátiles que se desprenden se su uso son perjudiciales tanto para los animales como para las personas. Utilice el formol en áreas bien ventiladas y siempre con protector bucal y ocular, con tal de preservar la integridad de las mucosas más sensibles y expuestas. Recuerde, se sospecha que el formol puede ser agente cancerígeno.*
*(*d) Ello representa un uno "entra-label" de estos principios activos: para una dosificación correcta siempre se debe consultar al veterinario profesional para aplicar una dosificación correcta y tener instrucciones adicionales.*

Puntúe la acumulación de estiércol en la pezuña y en el resto de la extremidad trasera en una escala de uno a cuatro, en donde:

1. ***Extremidad limpia.***
2. ***Salpicaduras de estiércol.***
3. ***Cascarrias de estiércol pero pelo visible.***
4. ***Cascarrias de esti[ercol y pelo no visible.***

Carta de puntuación del nivel de suciedad en la pezuña y la pata.

Controle por lo menos el 20% de las vacas en cada lote

Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Nivel 4
Limpieza, con poca o ninguna contaminación por estiércol en la parte baja de las patas.	Ligeramente sucia. Parte baja de la pata con salpicaduras.	Suciedad moderada, con placas de estiércol en el pie progresando hasta la parte alta de la extremidad.	Mucha suciedad, confluyendo placas de estiércol endurecidas en la pata y en toda la parte baja de la extremidad.

Interpretación

Interpretación % de vacas con nivel 3 ó 4	Comentario	Su rodeo	Sugerencia freq. Baños
<25	Bien		1/semana
25-50	Satisfactorio		2/semana
51-75	Pobre		5/semana
>75	Muy pobre		7/semana

Los mejores sitios suelen ser los pasillos de salida de la sala de ordeño. Tenga en cuenta de no colocarlo cerca del ingreso a la sala de ordeño para que las vacas no se amontonen y aglomeren dificultando el tráfico de salida.

Evite ubicarlo en las cercanías de donde permanezcan, transiten o trabajen, de forma habitual los operarios, ya que alguno de los productos utilizados son tóxicos, irritantes o corrosivos.

Siempre que sea posible, es muy ventajosa la implementación de un pre-baño a base de agua, unos 2,3 metros antes del baño propiamente dicho, con una doble función:

- Llevar a cabo un primer efecto de limpieza y arrastre físico de la suciedad de las patas.
- Estimular la defección antes del baño químico, de manera que se atrasa la inactivación del producto por acción de la materia orgánica.

La separación entre ambos baños evita que el baño terapéutico se diluya excesivamente por acción del agua transportada en las patas de las vacas, a la vez que permite que las vacas completen la defecación antes de entrar al baño químico.

El baño de tratamiento debería proporcionar por lo menos unos 12,15 cm de profundidad de solución química y por lo menos unos 2,5 metros de longitud, preferiblemente 3.
El ancho del baño viene determinado por el ancho del pasillo. Por lo menos un metro.
El suelo del baño no debería ser excesivamente agresivo, aunque no debe ser resbaladizo.
Cambie la solución del baño cada 150, 200 vacas. Esta referencia es muy variable en función de factores como el estado de limpieza del ganado la utilización de un pre-baño de limpieza, el tipo y concentración del producto químico, así como las condiciones climáticas. Vacíe y limpie a conciencia, con agua, el baño recién utilizado antes de reponerlo. Siempre que sea posible, alterne el momento en el que prepare la solución del baño para que todos los grupos tengan acceso en algún momento a la solución limpia y fresca. Las vacas deberían acceder a una zona con el piso limpio y seco inmediatamente después de pasar por el bañadero.

CALCULOS DE BAÑOS DE PATAS

Para determinar la capacidad del baño
Multiplique
Longitud (cm) x ancho (cm) x profundidad (cm) =
Nº de centímetros cúbicos

Para convertir cm^3 a kilos
Multiplique
Longitud (cm) x ancho (cm) x profundidad (cm) =
Nº de centímetros cúbicos

Para determinar la capacidad del baño
Multiplique
Kilos de agua x % deseado de solución=
kilos de producto seco a agregar

Para convertir cm^3 a kilos
300 cm x 100 cm 15 cm=450.000 m^3
450.000/1000=450 kg (litros) de agua
450 x 1,05 (solución del 5%)= 22,5 kg de sulfato de cobre

Los baños de patas deben ayudar en la limpieza de estiércol en las pezuñas, así como desinfectar el espacio interdigital.

4. Productos químicos, agentes de limpieza vs desinfectantes

Los baños de patas deben ayudar en la limpieza de estiércol en las pezuñas, así como desinfectar el espacio interdigital. No confunda ambas acciones.
La solución a base de jabón o sal de roca constituye probablemente los dos agentes más primarios de limpieza. Ambos desprenden el estiércol de las extremidades permitiendo el acceso del oxígeno al espacio interdigital. Ambos pueden ser utilizados, aunque jamás como únicos agentes.
Otro tipo de agentes son los desinfectantes. Estos son los tradicionales sulfatos de cobre y de zinc, formol, amonio cuaternario y un amplio rango de productos comerciales.
Los programas de baños podales deberían incluir siempre uno o más productos desinfectantes.
Los antibióticos deberían ser únicamente utilizados en situaciones de crisis, en que la tasa de infección esté fuera de control. En este ipo de situaciones, la lincomicina o la oxitetraciclina pueden ser utilizadas extra-label, aunque siempre bajo prescripción veterinaria, y por un corto período de tiempo, de 3 a 6 ordeños, y luego puede ser utilizado un desinfectante de rutina para mantener la mejoría.

5. Productos sustitutivos del sulfato de cobre

Existen dos maneras de plantear la situación del sulfato de cobre:

a) Utilice el sulfato de cobre, pero en menores cantidades. Podemos utilizar un agente de limpieza en algunas sesiones de baño en vez del sulfato de cobre, de manera alternativa. El jabón de manos y la sal de roca son los productos mayormente utilizados. Podemos también utilizar algunos aditivos del sulfato de cobre que permiten trabajar con menores concentraciones, en forma de preparados comerciales. Se trata de productos que tienden a acidificar el baño permitiendo trabajar con concentraciones del 2, 3% en lugar del 5, 10%.
b) Utilice algún tipo de producto en vez del sulfato de cobre. Existen un montón de alternativas a elegir. La alternativa más económica es, probablemente, la formalina, pero atención al utilizarla, se trata de un producto cancerígeno y requiere de un manejo muy cuidadoso del mismo. En definitiva, se trata de un producto peligroso pero efectivo. En caso de utilizarlo se recomienda implementar un programa que permita un aumento en el uso de la concentración paso a paso; comenzar con un 2% a lo largo de una semana, pasar a un 3, 4% por una semana más, 5, 6 % en la siguiente y luego mantener el control en un 2%. Recuerde que el formol se inactiva a temperaturas por debajo de 7ºC.

Existen, además, gran variedad de productos comerciales muy diversos. El sulfato de zinc constituye una alternativa viable que además es eficaz, aunque el mayor inconveniente es que se disuelve mal, especialmente a la concentración indicada: el 10%. nh

Fuente: ***"Footbath Alternatives"*** **de Nigel Cook.**
Escuela de Medicina Veterinaria, Universidad de Wisconsin

La Presentation Daurel

Primera vaca que logra la distinción de 54*

Para conocer las razones del éxito de La Presentation Daurel (EX 54*) es necesario remontarnos hasta su 5ta. madre, La Presentation Valentine, criada en *"Ferme Richard Blanchette et fils"* propietarios del prefijo *"La Presentation"*. Serge Blanchette, que por ese entonces tenía sólo 15 años, la recuerda con placer: *"Valentine fue una vaca excepcional, vivió hasta los 19 años y completó 16 lactancias. Fue nuestra primera vaca en superar los 100.000 kilos de vitalicia, llegando a un total de 112.942 KL"*. Lamentablemente Valentine solo tuvo 3 hijas, una de ellas fue La Presentation Lyne (MB-85 2*) que completó 10 lactancias y tuvo 11 hijas (3 Muy Buenas), una de ellas, por Valiant, fue La Presentation Onelle (MB-88 14*), bisabuela de Daurel.

Onelle, al igual que su madre, fue utilizada como donante de embriones y muchos de ellos fueron vendidos en forma inmediata. Es importante recordar que por ese entonces (años '80) los embriones frescos eran transferidos de la donante a la receptora en forma directa. Uno de esos embriones (por Chief Mark) se transformó en La Presentation Mona (MB-88 11*) y fue adquirido por René Michel, de Marieville, quien luego, ya de vaca, la vendió a un grupo de criadores y uno de sus miembros era *"Genética de la Choix"* propietario del prefijo Nakina. Mona tuvo 31 hijas, de las cuales 1 fue EX, 11 MB y 12 B+. Del servicio por Blackstar nació Nakina Blackstar Jenny (EX 12*) quien tuvo 20 hijas, entre ellas La Presentation Daurel (EX 54*). Jenny produjo, en 5 partos, 69.667 KL 4,5%GB 3,6%P.

Con 86 hijas calificadas Buena Más o mejor, en una proporción del 92%, con 4 Excelente y 49 Muy Buena, La Presentation Daurel EX (Supersire x Blackstar x Chief Mark x Valiant x Senator) se ha convertido en la primera vaca, en Canadá, en lograr la distinción de 54*. Esto, en parte, es gracias a la profundidad de su pedigrí materno que se inicia en la década del '70 con La Presentation Valentine (MB), su 5ta. Madre.

La Presentatrion Daurel (EX 54*) Supersires x Blackstar x Chief Mark x Valiant.

La Presentation Petrelle (MB-87 2y 10*) Una de las hijas destacadas de Daurel. Madre de 11 hijas, de las cuales 4 son EX y 5 MB. Produjo en 3 lactancias más de 40.000 KL.

Serge Blanchette recuerda que Onelle fue una prolífera vaca que se utilizó mucho como donante de embriones, pero cuando toman conciencia de la calidad genética de esta familia ya tenían pocos embriones en stock. Esto lo lleva a comprar a Jenny que tenía en su genealogía a tres de los toros más famosos de la raza en ese momento. Ciaq se suma al interés por Jenny y realiza un contrato para darle servicio con Combination Supersires (EX EXTRA). Uno de esos embriones fue el origen de La Presentation Daurel (EX 54*), hoy madre de 86 hijas calificadas B+ o Mejor, en una proporción del 92% de las cuales 4 son EX y 49 MB.

Una familia que explota

Daurel adquirió su alta fertilidad de su familia materna, Serge afirma que fue lavada unas 30 veces y produjo unos 300 embriones. Ingresó al programa de transferencia a los 14 meses (en la época no era común utilizar hembras no paridas en TE) con servicio de Rudolph. De este apareamiento surge, entre otras, La Presentation Petrelle (MB-87 2y 10*) adquirida por Ferme Karona en un momento en que sus propietarios, Pierre y Raymond Caron, buscaban nueva sangre para su rodeo. Ellos, un día, visitaron la Presentation y salieron con una ternera de 5 meses en el tráiler.

Petrelle aportó las virtudes de su familia materna al rodeo de Karona, dándole una gran reputación.

En 3 lactancias dio 40.080 KL 4,1%GB 3,3%P. Es madre de 11 hijas, de entre ellas sobresalen 4 EX y 5 MB.

Otra destacada hija de Daurel es La Presentation Leona (por Goldwyn) calificada 89 puntos y propiedad de Ferme Parile que en dos lactancias acumula 34.658 KL 4,5%GB 3,8%P. Sus primeras dos hijas están calificadas MB y B+ y ella fue Gran Campeón en la muestra de Saint Pascal en 2010.

La familia Daurel se ha difundido, prácticamente, en toda Canadá. Van Der Linden, criador de Nueva Escocia de una hembra de Daurel con Emerson obtuvo dos vacas, una de ellas es Lindenright Morty Delicio (EX-92 7*) quien en las pruebas de agosto de 2010 encabezó el listado de las 1000 mejor vacas por GLPI con 12 hijas.

Otra es La Presentation Diplomado (EX-91) propiedad de Ferme Dupotier con 4 partos y madre de una MB y 16 hembras no paridas.

Quizás sea el rodeo de La Presentation quien tenga la mayor cantidad de integrantes de esta familia. Entre ellas La Presentation Diorific (MB-88 12*) hija de Lantz con una producción acumulada de 62.953 KL 4,7%GB 3,7%P en 4 lactancias, madre de 32 hijas (11 MB y 16 B+). La Presentation Scarlette (MB-89) es, por su lado, hija de Elegant se destaca por una producción de más de 16.000 KL. Y La Presentation Boheme (EX 1*) por Titanic con 2 certificados de lactancia superior.

La Presentation Leona hija por Goldwyn calificada 89 puntos y propiedad de Ferme Parile que en dos lactancias acumula 34.658 KL 4,5%GB 3,8%P.

Una nueva generación

Si bien Daurel todavía tiene en la actualidad un gran predicamento, son sus nietas quienes hoy llaman la atención de los criadores. Una de ellas, Lindenright Morty Delicio (EX-92 7*) colocó a sus tres hijas por Goldwyn, Deluxe, Dorothee y Placer, figuran en el ranking de las primeras 20 hijas de Goldwyn por GLPI de agosto del 2011.

Otras de sus nietas destacadas provienen de Petrelle, son: Karona Hershel Petunia (EX-93 3E 5*) productora, en 5 lactancias, de 96.331 KL 3,5%GB 3,1%P y Karona Emerson Bonnie (EX-93 2E 11*) que acumula en 4 lactancias más de 67.000 KL. También cabe destacar a Croteau Irtal (MB 2y), nieta de Daurel por Goldwyn, criada por Yves Croteau, que parió, por primera vez, al año y 10 meses haciendo una lactancia de 11.609 KL. Hoy ya tiene 30 hijas.

Sobresaliente genómica

La Presentation Daurel (EX 54*) es, actualmente, la vaca con mayor cantidad de estrellas en Canadá. Quienes trabajan en La Presentation están orgullosos de ello, pero destacan que esto es el resultado del trabajo de todos los criadores que confiaron en su linaje a través de la compra de hijas o nietas. Esta alegría hoy se incrementa al observar los listados genómicos donde esta familia comienza a ocupar los principales lugares. Serge Blanchette, dice al respecto: *"esto es Importante porque la genómica destaca especialmente los valores genéticos de los animales, y esto da a la familia Daurel una mayor credibilidad"*. nh

Italia lanzó su prueba genómica

El pasado diciembre Italia se convirtió en el último país en presentar su prueba genómica para los toros Holstein, mediante la cual se conocieron resultados esperados. Los toros con hijas tendrán una prueba genómica con un índice total (GEBV) compuesto por el índice calculado sobre la base del desempeño de sus hijas (EBV) y su índice de Genoma Directo (DGV), donde el peso de la DGV se refiere a la fiabilidad de los índices tradicionales: cuanto mayor es ésta, menos es el efecto del índice de genómica. La publicación incluye un listado de los toros genómicos disponibles a pesar de no tener hijas (sin prueba de progenie), pero con una fiabilidad media del 70%. Esto ocurre porque en Italia los toros probados con hijas reciben su primera prueba con 30 hijas produciendo en 30 rodeos durante 120 días con una fiabilidad de un 80%, esto hace que todos los toros probados cumplen con este mínima.

Hija de All Margherita Coitus (Shottle x Tresor x Bormio).

Este cambio se ha traducido en una mayor cantidad de datos fiables de los toros sin producir cambios importantes en las clasificaciones. Allí se puede ver que en el top 10 de los mejores toros con todos los rasgos positivos se destacan con una desviación estándar superior a 2 en longevidad, más de 107 en células somáticas y un muy bueno 102.3 en longevidad. Vale la pena destacar que además son muy buenas las desviaciones para porcentaje de grasa y porcentaje de proteína, lo que será beneficioso para los productores italianos que producen para queso, sumado a ello los positivos promedios de los índices de tipo y compuestos de ubre cuyos promedios llegan a 3.14, reforzando, de esta manera, la propuesta italiana de una correcta combinación entre producción, tipo y estado físico. De entre los toros disponibles se estacan los siguientes:

En proteína 10 tienen al menos 50 Kg y de ellos 3 sobrepasan los 60 kg.

Un toro supera los 4 puntos en tipo, 10 llegan a 3 y 32 tienen más de 2 puntos.

En UCI 4 toros tienen más de 4, 16 con al menos 3 y no menos de 40 sobrepasan los 2 puntos.

Un toro tiene un puntaje 4 en patas y pezuñas, mientras que 10 tienen al menos 3 y 42 más de 2.

En SCS 35 toros están con 105 (con un máximo de 115) y 48 de los 50 primeros son mejoradores.

En fertilidad 19 tienen un puntaje de 105 con un máximo de 112 y nada menos que 43 de los 50 tienen un índice positivo.

Finalmente de los 50, 5 son portadores de Kcaseina BB y 26 de Kcaseina AB.

En esta nueva tirada indudablemente sobresale All Margherita Coitus (Shottle x Tresor x Bormio), en él se puede apreciar que Shottle todavía tiene una capacidad genética superior cuya mayor manifestación sería este nuevo hijo italiano que da hijas con altas producciones y gran tipo. 10º en leche con 82 hijas, de las cuales 57 ya han sido calificadas por tipo, con una fiabilidad del 88%. Un puntaje de 3,32 en Mérito Neto, 3.01 en ubre y 2,43 en patas y pezuñas. Su línea materna parte de profundos lazons con la genética italiana ya que su madre, 86 puntos, es hija de Tresor, toro muy popular en Italia hace 10 años. Su abuela, que si bien es alemana, proviene de Bormio, otro toro italiano de renombre, especialmente en fertilidad.

Hija de Go-Farm Artes (Goldwyn x BW Marshall x Formation)

Otro destacado es Pirolo Goldwyn Wyman ET (Goldwyn x O-Man x Jocko) al sumar 8 hijas en producción y 20 para tipo, manteniéndose fuerte en componentes y rasgos de aptitud, combinado con el genotipo BB K de la caseína.

En un firme 3er. lugar encontramos a Go-Farm Artes (Goldwyn x BW Marshall x Formation EX-93) que añade 21 hijas en tipo, presentando, ahora, 98 hijas en producción y 88 en tipo con una fiabilidad del 91%, esto le da a este hijo de Goldwyn un fuerte respaldo para seguir siendo uno de los toros más calientes en el mercado internacional.

IIº WORKSHOP

DE CALIFICADORES DEL RÍO DE LA PLATA

En el marco del II Taller de Calificadores de América

Organizado por la Asociación Criadores de Holando Argentino y la Sociedad de Criadores de Holando del Uruguay

Del 12 al 17 de marzo de 2012

Propósito

Unificar criterios para la calificación por tipo, según lo acordado en el último Congreso Holstein de las Américas llevado a cabo en Santa Cruz de la Sierra, Bolivia.

Sede

Gualeguaychú, Argentina - Fray Bentos, Uruguay

Con la presencia de Gabriel Blanco
Calificador en jefe de CONAFE, España, y miembro de la Comisión Mundial de Tipo

Se trabajará con especial énfasis en características como condición corporal y locomoción, y otras donde se centran las principales discrepancias en su apreciación, como la evaluación de las patas y las pezuñas.

Programa

Primer día:
Exposiciones teóricas sobre los programas de calificación de los diferentes países y evaluaciones genéticas de los animales por tipo.
Visita a establecimiento de la zona

Segundo día:
Trabajo a campo sobre condición corporal
Evaluación de la locomoción
Evaluación de la conformación de las Patas y las Pezuñas.

Tercer día:
Calificación de vacas.

Cuarto día:
Visita a planteles de la zona.

Informes: ACHA
(011) 4805-7323
Email: info@acha.org.ar

Presentación Concurso Cuota Hilton 2011-2012

ACHA presentó el *"Proyecto Cuota Hilton ACHA"* para el Ejercicio 2011-2012, este corresponde al 5 período que la Asociación participa de la cuota como Grupo de Productores en un Proyecto Conjunto con el Frigorífico Quickfood, la presentación se formalizó a principios del mes de enero, y a la fecha de cierre de la presente edición no se ha promulgado la Resolución de Adjudicación.

Tal como se notificara en las anteriores ediciones de Nuestro Holando, ya desde Agosto de 2011 se está trabajando en un programa de faenas y exportaciones autorizadas por los adelantos otorgados por la UCESCI.

Se llevan faenados 3.383 novillos Holando Argentino remitidos por socios de ACHA a las plantas de San Jorge, Hughes y Villa Mercedes. De la producción de estos novillos se han comercializado 50,5 toneladas de Bife Angosto, Cuadril y Lomo con destino a la UE, principalmente Holanda y Alemania donde se llega directamente a los consumidores por medio de canales minoristas.

Convocatoria Productores:
ACHA convoca a los productores interesados en participar dentro del grupo, puede consultar los beneficios y requerimientos con el Departamento de Carne de ACHA, 011-4805-7323, info@acha.org.ar

ACHA

CALENDARIO DE REUNIONES 2012
PRIMER SEMESTRE

Febrero 13	Comité Ejecutivo
Marzo 1º	Comité Ejecutivo
Marzo 20	Comité Ejecutivo y Comisiones Asesoras
Marzo 21	Directores Regionales
Abril 16	Comité Ejecutivo
Abril 27	Comité Ejecutivo
Mayo 22	Comité Ejecutivo
Mayo 23	Directores Regionales
Junio 4	Comité Ejecutivo
Junio 25	Comité Ejecutivo

REUNION DE EXPOSITORES

El viernes 2 de marzo, en la Sociedad Rural de Villa María, tendrá lugar una reunión de Expositores de la raza para intercambiar y atender las inquietudes de los participantes en las muestras auspiciadas por ACHA.

CARTELERA DE REMATES

Abril

Sociedad Rural de Ranchos, por Pedro Noel Irey

Sociedad Rural de Suipacha, por Sáenz Valiente, Bullrich y Cía.

Mayo

Mercoláctea, San Francisco, por Coop. Guillermo Lehmann.

Sociedad Rural de Villa María, Lechería, por Scaglia SA

Junio

29 de Junio 1º Remate Anual La Lilia en sus propias instalaciones, por Coop. de Morteros, Coop. de Sunchales y Coop. Guillermo Lehmann.

Agroactiva 2012, por Coop. Guillermo Lehmann.

Julio

Exposición de Palermo, por Sáenz Valiente, Bullrich y Cía.

Agosto

Sociedad Rural de Rafaela, por Coop. Guillermo Lehmann.

Setiembre

ERICCA Sociedad Rural de Villa María, por Scaglia SA

FINACO San Vicente, por Coop. Guillermo Lehmann.

Soc. Rural de San Carlos, por Coop. Guillermo Lehmann.

Octubre

Sociedad Rural de San Francisco.

PROXIMAS EXPOSICIONES
TEMPORADA 2012

12 al 15 de abril
Sociedad Rural de Ranchos, Buenos Aires

18 al 22 de abril
Sociedad Rural de Suipacha, Buenos Aires

9 al 12 de mayo
Mercoláctea, Soc. Rural de San Francisco, Córdoba

17 al 19 de mayo
Sociedad Rural de Villa María, Córdoba

6 al 9 de junio
Agroactiva Ganadera, Cañada de Gómez, Santa Fe

19 al 31 de julio
Exposición de Palermo Sociedad Rural Argentina, CABA

16 al 20 de agosto
Sociedad Rural de Rafaela, Santa Fe

7 al 9 de setiembre
FINACO, San Vicente, Santa Fe

8 al 17 de setiembre
Sociedad Rural de Bolívar, Buenos Aires

27 al 29 de setiembre
ERICCA Sociedad Rural de Villa María, Córdoba

5 al 7 de octubre
Sociedad Rural de San Francisco, Córdoba

Internacionales

Marzo
Expo Ternera en Quito, Ecuador

13 de marzo
Aproval, Valdivia, Chile

2 al 6 de octubre
World Dairy Expo, Wisconsin USA. Jurado raza Holstein: Michael Heath

2 al 11 de Noviembre
Royal Agricultural Winter Fair, Toronto, Canadá. Jurado raza Holstein: Callum McKinven

Gira de calificaciones
CALENDARIO PARA EL PRIMER SEMESTRE DEL 2012

MES	ZONA	DESCRIPCION
FEBRERO	9	Santa Fe Norte
	3	Abasto Sur
MARZO	12	Córdoba Norte
	13	Mesopotamia
ABRIL	13	Mesopotamia
	2	Abasto Centro
MAYO	5	Buenos Aires Centro
	10	Córdoba Sur
JUNIO	1	Abasto Norte
	4	Buenos Aires Oeste
	6	Buenos Aires Sur
JULIO	8	Santa Fe Centro
	11	Córdoba Centro

CUOTA SOCIAL 2012

De acuerdo a lo decidido en la última reunión del año del Consejo de Directores Regionales el 13 de diciembre último, la Cuota Social para el año 2012 ha sido fijada en $ 1.500 la anualidad, pagadera en cuatro trimestres de $ 375 y como todos los años, con la posibilidad de obtener un descuento del 20% por pago adelantado hasta el 15 de Marzo de 2012.

Banco Galicia acompaña lo mejor del campo en Expoagro.

Lo esperamos en nuestro stand para brindarle las mejores soluciones para su empresa.

Condiciones especiales para financiar la compra de insumos, rodados, maquinaria, hacienda y proyectos de inversión con:

- **Tarjeta Galicia Rural.**
- **Préstamos en pesos y dólares.**
- **Leasing.**

Todos los beneficios de nuestros **acuerdos y convenios** de financiación con las empresas líderes del sector, y la oferta de **Galicia Seguros.**

Acérquese a nuestro stand en Calle Central y Segunda Avenida, donde nuestros especialistas en agronegocios lo estarán esperando.

0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Siempre junto al campo.

Galicia

EXPOAGRO SE REALIZARÁ DESDE EL MARTES 6 HASTA EL VIERNES 9 DE MARZO DE 2012. RUTA PROVINCIAL 65, A 1.200 M DEL CRUCE CON LA RUTA NACIONAL 188, JUNÍN, PROVINCIA DE BUENOS AIRES, REPÚBLICA ARGENTINA.

HAY EQUIPO, HAY GENÉTICA.

Producción, Sólidos, Longevidad, Sanidad, Ubres y Patas.

ASOTMAN

O Man x Hershell

- Leche +963 ✓ Proteína +39
- Vida Productiva +4.7 ✓ Células Somáticas +2.69
- MNS +567 ✓ Mérito Queso +630
- Ubre +1.56 ✓ Patas +2.00 ✓ TPI +2014

AMERICAN

O Man x Step

- Leche +801 ✓ Proteína +45
- Vida Productiva +4.1 ✓ Células Somáticas +2.83
- MNS +563 ✓ Mérito Queso +660
- Ubre +1.34 ✓ Patas +1.85 ✓ TPI +2017

PHONIC

Rolex x Tugolo

- Leche +1119 ✓ Proteína +28
- Vida Productiva +4.1 ✓ Células Somáticas +2.69
- MNS +491 ✓ Mérito Queso +488
- Ubre +1.54 ✓ Patas +1.23 ✓ TPI +1894

Consulte ON-LINE:

Trump • Wilk • Cars • Douglas • Fibrax • Kalahari • Maya • Yeter

HOLANDO, JERSEY, PARDO SUIZO

Accelerated Genetics · Semenzoo italy

Dante Alighieri 852
Venado Tuerto - Santa Fe
Tel. 03462.437209 - 03462.428479

genpro@genpro.com.ar

GENPRO
Genética Productiva

www.genpro.com.ar | DIVISIÓN LECHE