

nuestro

# HOLANDO

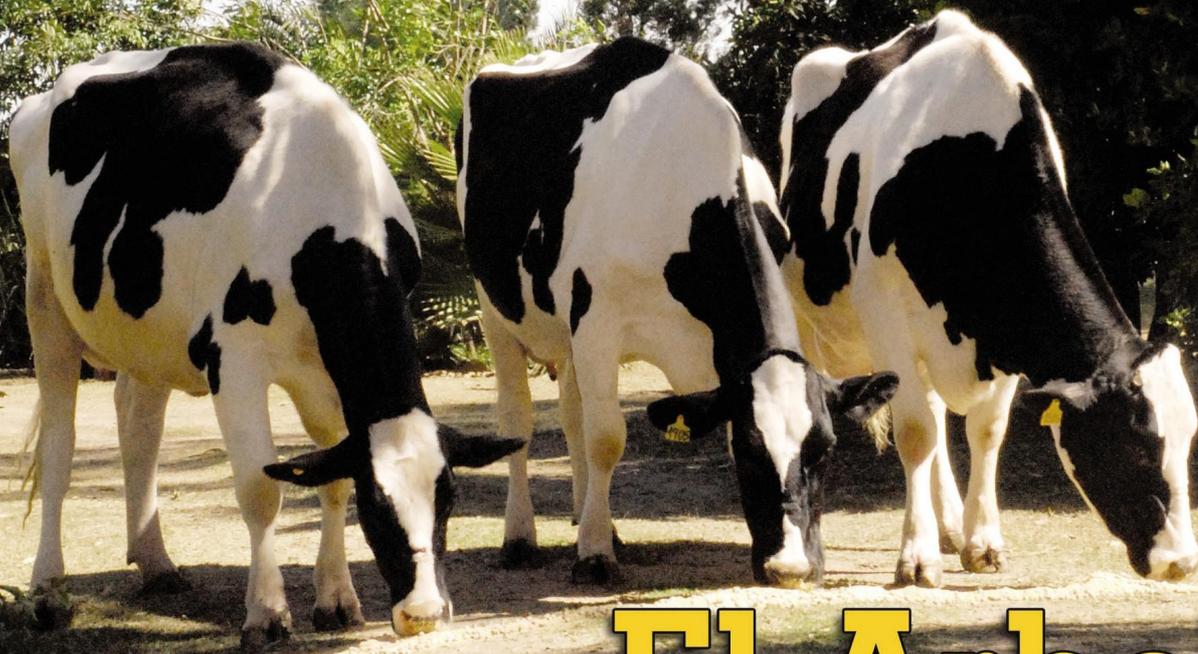


**El porque de la fiabilidad  
de la Selección Canadiense**

**Buenos resultados en el  
20° Remate Blaquier**



**La Luisa-La Madrugada  
una venta señera en el pedigrí**



**El Arbolito  
aumenta la rentabilidad  
a través de la estabulación**



## Destacado jurado argentino En una pista de Ecuador

Con el slogan "Las guaguas de las vacas más bellas" se realizó en enero, en el recinto ferial ubicado en Conocoto, puente 7, vía Valle de los Chillos, Ecuador, la IV Expo Terneras 2010, organizada por la Asociación Holstein Friesian del Ecuador, y que tuvo como jurado de clasificación a un especialista argentino, el señor Juan B. Martinengo, quien fue designado para cubrir esta misión por el Comité Ejecutivo de ACHA, a instancias de la Comisión de Jurados.

Desde sus inicios la muestra busca incentivar el mejoramiento genético y la producción de leche con calidad, para eso se presentó toda la base genética de las futuras productoras de leche de razas como Holstein, Jersey y Pardo Suizo. En el evento participaron más de 200 ejemplares de hasta 24 meses de edad pertenecientes a diferentes ganaderías del país.

Representantes de la Asociación Holstein Friesian indicaron que el propósito de la exposición es presentar una muestra del mejoramiento genético que se realiza en las haciendas ganaderas y en la producción lechera de Ecuador:

### La realidad

Lamentablemente la muestra se realizó durante un periodo de sequía que continúa afectando a las provincias del norte y centro del país, acrecentando la preocupación en el sector ganadero. Según reportes de los gremios de esas poblaciones la producción lechera, al menos, cayó entre 20 y 25%.

*Se trató del señor Juan Martinengo que concurrió a trabajar en una singular pista donde se juraron sólo animales no paridos y que tienen profundos arraigos dentro de los productores locales.*

Gustavo Navarro, director ejecutivo de la Asociación Holstein Friesian del Ecuador, indicó que esos porcentajes representan cerca de un millón 800 mil litros diarios que se dejan de producir ante la falta de pastos para el ganado.

"En este momento la situación de la ganadería está al filo, hay que hacer algo. Esperamos que se busque un nuevo mecanismo para la fijación del precio de sustentación" y así poder sacar adelante la producción, comentó Navarro. El sector ganadero evidencia un incremento en el costo de producción desde 2008, de hasta 16%. Los problemas más evidentes se registraron a finales de 2009, especialmente en la provincia de Manabí. Los ganaderos de la zona lidiaron con la escasez de pasto y las fuertes temperaturas que dejaron significativas pérdidas económicas por la reducida producción lechera. La consecuencia mayor fue el incremento de los productos lácteos. La libra de queso llegó a costar hasta un dólar con 80 centavos. En Coto-paxi se registró, según datos del Ministerio de Agricultura y Ganadería, la pérdida de cerca de 310 hectáreas de cultivos, incluidos pastos. Solo en la provincia se calcularon pérdidas, a inicios de febrero de 2010, por más de 4 millones de dólares.

### La muestra

A su regreso, en diálogo con Nuestro Holando el señor Juan Martinengo resaltó las instalaciones del parque de exposiciones ubicado en Conocoto, construidos en un hermoso lugar, con una vista y un paisaje privilegiado, propiedad de la Asocia-

## INFORMACIÓN



Las instalaciones en donde se realizó la muestra, propiedad de la Asociación Holstein de Ecuador, se destaca por su privilegiado paisaje.



Ejemplar de la división Vaquillona Mayor premiada por el jurado argentino como Campeona de la muestra. Presentada por el establecimiento La Fontana.

ción Holstein Friesian del Ecuador. Construido con siete pabellones de madera con techos de tejas, muy pintorescos, funcionales y con capacidad para alrededor de 300 animales. En el mismo predio se encuentran las oficinas de la Holstein de Ecuador; amplias, cómodas, ordenadas.

"La muestra ganadera se denomina Expo Terneras, pues solo concurren animales jóvenes, la misma se creo a los fines de incentivar y motivar a criar animales de buen tipo, además de aprender a preparar y adquirir conocimientos al respecto. También tiene por objeto enseñar, a los "jóvenes criadores", a manejar en forma correcta animales de razas lecheras.

Tuve en la pista alrededor de 30 Pardo Suiza y 80 terneras y vaquillonas Holstein de muy buen nivel, correcto desarrollo, bien alimentadas, que caminaban y se presentaban muy bien.

En lo que a premios respecta el jurado argentino premió como campeona de la muestra a la Vaquillona Mayor, hija de un toro nacional, propiedad de hacienda La Fontana. Además Rdo. de Campeona resultó la Campeón Ternera Juvenil, una hija de Goldwyn. Aprovecho esta charla para agradecer la atención recibida tanto de parte del Secretario Ejecutivo de la Asociación, señor Gustavo Navarro Guillén, del Presidente y los Directores de la Asociación Holstein Del Ecuador". <sup>ah</sup>

### La importancia del alimento

## en la producción de leche



**Calidad y Pureza para producir mayor**

- **Ternero tambo 21%**
- **Ternero tambo 18%**
- **Ternero desarrollo**
- **Vaca tambo parto**
- **Vaca tambo 12%-14%-16%-18%**
- **Toro Reproductor**

*Otras líneas:*

- **Novillos**
- **Cerdos**
- **Conejos**
- **Aves**
- **Concentrados "Nutral Mix"**



**Alimentos Balanceados**  
 Planta Elaboradora y Ventas:  
 Ruta 65 y Río Negro (6500) 9 de Julio (BA)  
 ☎02317 - 430275 / 433444 / 422608 / 431790  
 balanceados@ceres.net.ar



Con un promedio de casi 10 mil pesos para los casi 100 lotes colocados se realizó, en la Sociedad Rural de Rafaela, el gran Remate Genética de Excelencia donde se vendieron animales que formaron parte de la sociedad mantenida por los establecimientos La Luisa, de Guillermo Miretti e Hijos, y La Madruga, de Ricardo Pesce. El precio máximo de 43 mil pesos fue marcado por una hija de Roy y otra de Goldwyn, adquiridas por Agramin SA y Vicente Diamante respectivamente.

Previamente al 26 de marzo, día citado para este remate, las dudas sobre los valores que se manejarían eran muchas. La principal razón: mucho tiempo desde el último remate de animales puros de pedigrí en cantidad y de diferentes categorías. También pesaba la incertidumbre que había en el mercado del Holando hasta la primera quincena de marzo. Como puntos a favor, inclinaban el fiel de la balanza para el otro lado la moderna genética de los padres de los animales jóvenes y la cantidad de animales de determinadas familias de vacas que salían a venta. Hacía tiempo que no ocurría esto en el mercado en remates que no fueran liquidaciones. Las operaciones estuvieron a cargo de las firmas Guillermo Lehmann Cooperativa Agrícola Ganadera Ltda. y Sáenz Valiente, Bullrich y Cia, con los martillos de Miguel Romano y Gervasio Sáenz Valiente respectivamente. Todas las ventas se realizaron con pago contado o hasta 4 cuotas mensuales. Con la presencia de una importante cantidad de criadores, interesados y público en general comenzó el remate con Gaje Negrita Stormatic Nicety TE (MB-88) que en tres lactancias acu-

mula una producción de 40.149 kilos 3,6%GB 3,3%P, y de muy buena actuación en varias exposiciones. Hija de Stormatic con la conocida Nicety, hija de Nisa, vaca del año en 1996, 1998 y 1999. Ella, luego de una intensa y corta puja fue adjudicada a Mundo Gen en 25.500 pesos. Un cerrado aplauso cerró la operación que hacía presagiar una muy buena noche para los establecimientos remitentes. Y así sucedió.

### Buenos promedios

Al cierre de la venta, los guarismos arrojaron los siguientes resultados. 91 piezas vendidas por un promedio de 10.085 pesos con un máximo de \$ 43.000, logrado por dos lotes y un mínimo de 4.500 pesos.

Gajc Trinidad Roy Tortuga (05.07.07), hija de Roy sobre una hija de September Storm cuya madre fue una Gibson de Becoise King Julie (EX), vaca importada de Canadá, fue uno de los lotes adquiridos por 43.000 pesos por Agramin SA. El otro ejemplar vendido por el mismo valor fue Markab Holí Goldwyn Hada (23.06.08). Nominada al Campeonato Argentino 2009 en la división Ternera Intermedia. Su madre, una Leduc calificada 88 puntos con una producción de 11.815 kilos, desciende de una hija de Integrity de La Josefina que tenía como madre a una hija de Starbuck. La fila que a partir de ahora la aloja es La Vicentina de Vicente Diamante.



*Agramin SA abonó 43.000 pesos, marcando uno de los precios máximos, por una hija de Roy con madre September Storm.*



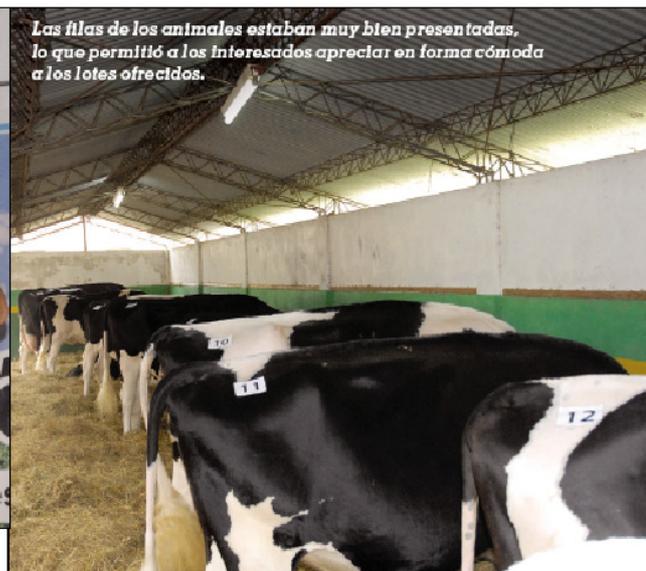
*Ricardo Pesce y Guillermo Miretti, en nombre de La Madrugada y La Luisa agradecieron la presencia de los criadores al inicio de la venta.*

### El valor de las madres

Esta Venta Genética de Excelencia mostró claramente el hecho que los criadores argentinos comenzaron a prestar atención a las líneas maternas de los animales. Esto se puede ver si se analiza el remate en base a las líneas maternas que más valor mostraron a través de los descendientes que se subastaron. Indudablemente sobresale el nombre de la Nisa (EX 2E) por sobre todo, y específicamente en su combinación que dio como fruto a Nicety (EX). Se colocaron, durante esta venta, 24 descendientes de Nisa (EX 2E) sea como madre, 2ª madre, 3ª madre ó 4ª madre. Ellos totalizaron 282.000 pesos y un promedio de \$ 11.750. Cifra total y promedio que muchas ventas ansiarían alcanzar. También se destacó Madawaska Marita (EX 2E) la recordada Gran



*Los matilleros Miguel Romano y Gervasio Sáenz Valiente tuvieron a su cargo la conducción de las operaciones.*



*Las filas de los animales estaban muy bien presentadas, lo que permitió a los interesados apreciar en forma cómoda a los lotes ofrecidos.*

## LOS MAYORES VALORES REGISTRADOS

En la venta de La Luisa-La Madrugada se registraron 30 operaciones con valores entre 10.000 y 43.000 pesos. A continuación los valores con los correspondientes animales, su combinación genética de padre y línea materna y compradores.

<b>\$ 43.000. Markab Holi Goldwyn Hada</b> Goldwyn x Hada x Donaire Comprador: V. Diamante	<b>\$ 15.000. Gajc Nove la Advent Nevada TE</b> Stormatic x Nicety x Nisa Comprador: J. Lulhia	<b>\$ 11.500. Gajc Nalga Dolman Necochea</b> Dolman x Necochea x Nicety Comprador: M. Fux
<b>\$ 43.000 Gajc Trinidad Roy Tortuga</b> Jordan x Tortuga x Tia Comprador: Agramin SA	<b>\$ 14.000. Gajc Renata Laurin Rubina</b> Laurin x Rubina x Reina Comprador: O. Magnin	<b>\$ 11.500. Gajc Nuria Advent Navideña TE</b> Advent-Red x Navideña x Nisa Blackstar Comprador: V. Diamante
<b>\$ 31.500. Gajc Naturaleza Dundee Navideña TE</b> Dundee x Navideña x Nisa Blackstar Comprador: C. Leiggener	<b>\$ 14.000. Gajc Jungla Lou Jojo</b> Marshall x Jojo x Jazzy Comprador: J. C. y F. Rasino	<b>\$ 11.500. Markab Zara Wildman Flecha</b> Wildman x Flecha x Franca Comprador: M. Fux
<b>\$ 25.500. Gajc Negrita Stormatic Nicety</b> Stormatic x Nicety x Nisa Comprador: Mundo Gen	<b>\$ 14.000. Gajc Nebulosa Advent Nevada TE</b> Highlight x Nisa x Apollo Comprador: R. Issolio	<b>\$ 11.000. Markab Ala Goldwyn TE</b> Goldwyn x Jolt Glenda Cleo Comprador: Mundo Gen
<b>\$ 21.000. Markab Leticia September Laurie TEI</b> September Storm x Laurel x Lonnie Comprador: Mundo Gen	<b>\$ 13.000. Markab Marcia September Marita TE</b> September Storm x Marita x Morgan Comprador: V. Diamante	<b>\$ 11.000. Gajc Tacuara Calypso Trini TE</b> Calypso x Trini x Tia Comprador: G. Cánepa
<b>\$ 20.000. Markab Natasha Jay-Z Nerea</b> Jay-Z x Nerea x Ninfa Comprador: D. Lozano	<b>\$ 12.500. Markab Sofia Goldwyn Salma</b> Goldwyn x Salma x Tigresse Comprador: G. Miretti	<b>\$ 11.000. Markab Mayra Duplex Selena</b> Duplex x Selena x Tigresse Comprador: Montes de San Antonio S.H.
<b>\$ 18.000. Gajc Nonita Final Cut Nevada TE</b> Final Cut x Nevada x Nicety Comprador: Barberis y Caballero	<b>\$ 12.000. Gajc Valda Gibson Vnis TE</b> Gibson x Vnis x Nisa Comprador: G. Pussetto	<b>\$ 11.000. Gajc Naomi Final Cut Nevada TE</b> Final Cut x Nevada x Nicety Comprador: M. Fux
<b>\$ 17.500. Markab Kea Morty Kivie TE</b> Morty x Kivie x kitty Comprador: V. Diamante	<b>\$ 11.500. Gajc Nueva Jay-Z Natal</b> Jay-Z x Natal x Nevada Comprador: G. Cánepa	<b>\$ 10.500. Markab Macarena Titanic Marita TE</b> Titanic x Marita x Morgan Comprador: Agramin SA
<b>\$ 16.500. Gajc Jaz Dolman Jojo TE</b> Dolman x Jojo x Jazzy Comprador: G. Pussetto	<b>\$ 11.500. Gajc Naufraga Advent Nevada TE</b> Advent-Red x Nicety x Nisa Comprador: V. Diamante	<b>\$ 10.000. Markab Nely Calypso Negrita</b> Calypso x Nicety x Nisa Comprador: R. Issolio
<b>\$ 15.000. Markab Hana September 1897</b> September Storm x Skychief x Susan Spottie Comprador: G. Cánepa	<b>\$ 11.500. Gajc Semilla Goldwyn Selva TE</b> Goldwyn x Selva x Spice Comprador: D. Lozano	<b>\$ 10.000. Gajc Neurona Dundee Navideña TE</b> Dundee x Navideña x Nisa Blackstar Comprador: France



Una hija de Goldwyn con madre Leduc calificada 88 puntos y una producción de más de 11 kilos marcó uno de los dos valores más altos de la venta. Adjudicada a La Vicentina de Vicente Diamante.

Campeón Hembra de Palermo, quien a través de 3 hijas y una nieta hizo un total de 29.500 pesos. Vale la pena destacar también a Tigresse (MB-82) la hija de Raider importada por La Campiña, de la cual se vendieron 2 nietas y 2 biznietas a un promedio de \$ 8.500 cada una. Otra familia valorizada fue la iniciada en un embrión de la Tegra (EX), quien sobresalió a través de tres hijas de Jojo (EX), Rubens x Integrity, que promediaron 11.667 pesos.

### Machos

El interés por los pocos machos que se presentaron no fue de la misma intensidad que por las hembras. Se vendieron 4 toros a un promedio de 7.980 pesos. El valor máximo, 9.000 pesos, fue abonado por Adelmo Vanzetti por un hijo de September Storm cuya madre fue Mary Jo (MB-87) criada por La Campiña que proviene de la gran Deena.

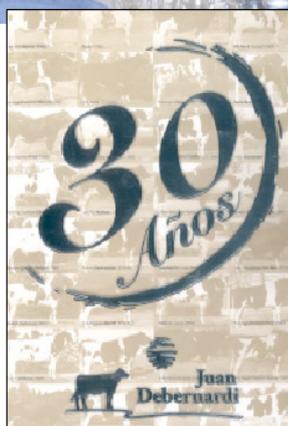
De entre los compradores sobresalieron Agramin SA, Barberis y Caballero, Mundo Gen, Guillermo Cánepa, Vicente Diamante, Roberto Issolio, Carlos Leiggener, Delmiro Lozano, Omar Magnin, Víctor G. Pussetto, Miguel Wagner y Manuel Fux. 

# GRAN REMATE

## Una gran fiesta de la ganadería nacional



*Toda una verdadera fiesta resultó la convocatoria, disfrazada de remate, que realizó la firma Juan Debernardi SRL, con motivo del festejo de su 30° Aniversario. 1.500 personas, vinculadas con la cría del Holando Argentino y del Angus, disfrutaron del día en donde privó el festejo, la amistad y el reconocimiento hacia los integrantes de la empresa genética que marcó un hito en la ganadería argentina.*



Una extraordinaria convocatoria resultó el "Gran Remate 30° Aniversario, Lo mejor de nuestros clientes y de nuestra genética". Desde temprano fueron llegando productores de los más diversos lugares para asistir a la reunión, que citada como remate de vaquillonas Holando Argentino y Aberdeen Angus, y sumarse a la celebración del 30 aniversario de una de las empresas genéticas de mayor prédica dentro del sector ganadero nacional.

Unas 1.500 personas se dieron cita en la Asociación Rural de Chilcoy, destacándose la presencia de los presidentes de las asociaciones de criadores de Aberdeen Angus, Holando Argentino y Hereford. La pista y los corrales de la entidad estaban perfectamente armados para que los interesados pudieran observar

los casi 300 lotes (entre Angus de pedigrí, Holando Argentino RC y Angus controlados) que saldrían a venta.

Las operaciones se realizaron a través de la firma Sáenz Valiente, Bullrich y Cia. con la conducción de los martilleros Gervasio y Fernando Sáenz Valiente, quienes durante toda la venta demostraron la velocidad, el conocimiento y la experiencia que supieron rescatar de sus mayores.

Con todo el público cómodamente sentado y disfrutando de un exquisito almuerzo comenzaron los actos protocolares con las palabras del M.V. Juan Debernardi, presidente y fundador de la firma, quien realizó un agradecimiento a todos los presentes por concurrir a la

convocatoria, y muy especialmente a quienes lo acompañaron en los inicios: Lucrecia Scarella y Enrique Toderi, y a todo el personal que formó y forma parte de la empresa. Debernardi destacó, al final de sus palabras, el compromiso que asumió Santiago, su hijo, a cargo hoy de la División Carne de la empresa.

A continuación llegó el momento de las felicitaciones a cargo, primero del señor Anibal Fernández, presidente de ACHA, quien recordó que la unión que lo vincula con Juan Debernardi proviene desde antes que este formara su empresa ya que, dos años antes, visitó su establecimiento profesionalmente para realizar un trabajo. A continuación lo hicieron el presidente de la Corporación Argentina de Angus y el presidente de la Asociación Criadores de Hereford.



El señor Anibal Fernández, presidente de ACHA, felicitó al señor Juan Debernardi por los logros alcanzados por la empresa homónima en el mercado del Holando Argentino.



Una delegación de CRI, encabezada por el señor Michel Sleeper, se sumó a la reunión a través de la entrega de un presente que representó la unión que vincula a la firma argentina con la cooperativa americana.



Una extraordinaria cantidad de productores, profesionales y amigos participaron de la reunión.



Las 135 vaquillonas subastadas marcaron un extraordinario promedio de 7.500 pesos



Gran parte de los criadores de Holando se acercaron hasta Chivilcoy para demostrar al M.V. Juan Debernardi su beneplácito por este aniversario. Aquí junto a Verónica Etchebehere, de Navarro.



Juan Debernardi agradeció personal y públicamente los afectos recibidos y resaltó el papel de quienes integran la empresa como verdaderos gestores del éxito.

El propio personal de la empresa no quiso estar fuera de los agradecimientos y lo hicieron en forma pública hacia los tres "fundadores" de la empresa: Juan Debernardi, Lucrecia Scarella y Enrique Toderi. El acto finalizó con palabras a cargo del Ing. Agr. Diego Aguiló, con quien Juan Debernardi mantiene una profunda relación que se inició en forma comercial (En Ing. Agr. Diego Aguiló administra varios tambos) y que devino en una amistad que se prolonga en el tiempo.

### Tiempo de martillo

Luego de todo esto y de disfrutar de un pequeño número artístico que fue ruidosamente disfrutado por todos. Tomaron la posta los martilleros Gervasio y Fernando Sáenz Valiente quienes condujeron la segunda mitad de la programación, rematando, en breve tiempo los animales ofrecidos. Las operaciones en Angus arrojaron un precio máximo de 43.000 por una elección de dos vaquillona de cabaña La Tortuga.

### Vaquillonas Holando

Los valores alcanzados en las últimas ventas del Holando Argentino presagiaban muy buenos valores finales en esta venta. Y así sucedió.

Los establecimientos remitentes fueron: Agropecuaria La María Pilar SA, de Catrillo, La Pampa; Altos de Casares SA, de Vicente Casares, Buenos Aires; Auropampa SA, de Quenumá, La Pampa; Alberto Beláustegui de J. J. Paso, Buenos Aires; María T. Blaquier de Navarro, Buenos Aires; Adrián Bouissou de Trenque Lauquen, Buenos Aires; G. J. y F. O. Briner, de Ballesteros,

Córdoba; R. y J. Cereguido de Trenque Lauquen, Buenos Aires; Gerardo Clausen de Marcos Juárez, Córdoba; Osvaldo Delamata, de Trenque Lauquen, Buenos Aires; El Granadero de Luján, Buenos Aires, Est. La Media Luna de Carlos Casares, Buenos Aires; Verónica Etchevehere de Navarro, Buenos Aires; Roberto García Bouissou, de Trenque Lauquen, Buenos Aires; Insúa Welbers SA de América, Buenos Aires; Isolet SA de Bell Ville, Córdoba; Los Indios de Fourcade, Cururú, Buenos Aires; MSGP de SA Magnasco de Tandil, Buenos Aires; María Gemma de Trenque Lauquen, Buenos Aires; Morero Semillas y Cereales SA de 30 de Agosto, Buenos Aires; Lidia Muscente de Tres Sargentos, Buenos Aires; Pago Viejo SA, de América SA; Héctor Pastor de América, Buenos Aires; Santa Isabel de Saracho de Tandil, Buenos Aires; Santa Rosa de los Cerrillos, Gral. Belgrano, Buenos Aires; y Tomatis SA de Lobos, Buenos Aires.

Finalmente se colocaron 135 animales por un valor promedio de 7.500 pesos, con un máximo de 17.500 pesos por cada una de un trío presentado por La Ponderosa de Ricardo y José Cereguido, de Trenque Lauquen. Formado por tres hija de Judd, Plato y Deann, con madres de 12.439, 10.903 y 11.068 kilos respectivamente, con servicio de Dreamy y Cosmo. El comprador fue Centennial SA, de Capitán Sarmiento, Buenos Aires. El segundo mejor precio, 11.200 pesos abonado por La Pampa Chabás, lo marcaron dos ejemplares de La Ceba de Adrián Bouissou. Hijas de Knocky Plato con servicio de Toystory y parición abril/mayo. De entre los compradores se destacaron Centennial SA, La Pampa Chabás, Sumdae, Dominguez y Singolani, La Tradición, Delgado, Arfiel Perotti y César Aramendi. 

## Nueva edición del tradicional Día de Tambo organizado por el CIALE



La convocatoria, a la que concurrieron clientes y productores lecheros de todo el país, se realizó el viernes 9 de abril en las instalaciones de Capitán Sarmiento. El programa incluyó dos interesantes charlas y la clásica presentación de las hijas de los toros que forman parte de la batería de padres que comercializa el CIALE. Además, con la presencia del presidente del CIALE y el CEO de Alta Genetics se presentó, oficialmente a los productores, el nuevo acuerdo tecnológico firmado por ambas empresas.

Con la asistencia de un importante grupo de productores, provenientes de distintas cuencas lecheras como Córdoba, Buenos Aires, Santa Fe y Entre Ríos, tal como se acostumbra ver en esta tradicional reunión que anualmente organiza el CIALE.

La reunión comenzó con unas palabras de bienvenida a cargo del gerente general del CIALE, Jorge Cabezas, para continuar con la primera de las charlas de las programadas, a cargo del Ing.

Agr. Daniel Rearte, Coordinador de Programas del INTA. Su presentación se relacionó con la "competitividad en la producción lechera", brindando un claro panorama de la situación actual de la lechería, los desafíos que se le plantean al productor, las prácticas nutricionales de mayor impacto en la producción y, por último, brindó un análisis económico del planteo productivo, generando interesantes consultas por parte de los asistentes.

### La genómica en los programas de selección

La segunda presentación, a cargo de Kevin Muxlow, Gerente de Comercialización y Marketing para Latinoamérica de Alta, se refirió a "la Genómica y su implementación práctica en los programas de selección de los tambos". El especialista mencionó que la genómica "es la herramienta de selección más revolucionaria de los últimos 20 años". También, durante su charla, hizo referencia al impacto económico de la genética en la producción y la necesidad de desarrollar un plan de selección acorde a necesidades y objetivos de cada tambo.

Durante la segunda parte del programa los visitantes se dirigieron a las gradas de la pista y corrales, donde se efectuó una demostración de hijas de toros CIALE y Alta, comentada por el Dr. Alejandro Giúdice, Asesor Genético en Razas Lecheras del centro. Las vacas y vaquillonas presentadas pertenecen al rodeo de Estancia La Elisa. Todas hijas de los mejores toros de CIALE y Alta, dando una muestra acabada de calidad y consistencia genética.

### Acuerdo de inversiones

Un momento importante de la programación de esta reunión fue cuando la Gerencia de CIALE presentó formalmente el acuerdo que marca una nueva etapa entre CIALE S.A. y Alta Genetics Inc. La presentación estuvo a cargo del presidente del CIALE, Ricardo Smith Estrada, quien estuvo acompañado por el gerente general, Jorge Cabezas. Ambos dieron a conocer oficialmente el acuerdo de inversiones en tecnología, servicios y productos, concretado con Alta Genetics Inc, después de más de 13 años de relación representándola de manera exclusiva en Argentina.



Durante la reunión del presidente de CIALE, Ricardo Smith Estrada, y Cees Hartmans, CEO de Alta, refirieron el acuerdo suscripto por ambas empresas sobre inversiones en tecnología, servicios y productos.



En su charla Kevin Muxlow, Gerente de Comercialización y Marketing para Latinoamérica de Alta, se refirió a la influencia que tendrá la genómica en los programas de selección lecheros.



Parte del rodeo de La Elisa se utilizó para demostrar la influencia de los toros de CIALE y Alta en la conformación y la producción de las vacas.



Durante la demostración se pudieron ver hijas de nuevos toros como Baxter.



Algunos lotes estuvieron formados por hijas de Wildman y Forbidden CIALE.

En la presentación estuvieron participando y confirmando este anuncio directivos de Alta Genetics representados por Cees Hartmans, CEO de Alta, Hans Hanneema, CFO, y Kevin Muxlow, gerente de Comercialización y Marketing para Latinoamérica. Dado que esta asociación exigirá mayores responsabilidades para cubrir tareas operacionales con el fin de ir alcanzando las metas, se anunció también la integración del Dr. Luis Müller como responsable del gerenciamiento del proyecto, sumándose así al equipo de trabajo de CIALE. Luis Müller tiene una re-

lación comercial de más de 20 años con CIALE, y representación exclusiva en Brasil, por medio de CIALE Brasil, un mercado con crecimiento sostenido en los últimos tiempos. Esta integración entre ambas empresas combina las fortalezas de cada una, potenciando aún más su crecimiento a nivel local y global. CIALE es N° 1 en Argentina en producción, ventas y exportación de semen, con una reconocida trayectoria en el mercado, y calidad de sus productos. Por su parte Alta Genetics es N° 1 en el mundo en ventas, en fertilidad del

producto, estabilidad y precisión en las pruebas de sus reproductores, así como también líder en desarrollo de nuevas tecnologías en el sector. *Con este paso, ambas empresas inician una nueva etapa fundada en la sinergia y los elementos comunes que las unen, a través de la implementación de un proyecto conjunto de inversiones en el mercado argentino, considerando el enorme potencial productivo futuro a nivel global, y de acceso y complementariedad en los mercados mundiales donde ambas empresas ya se encuentran operando.*